

Sobre el comercio exterior mexicano y el TLCAN

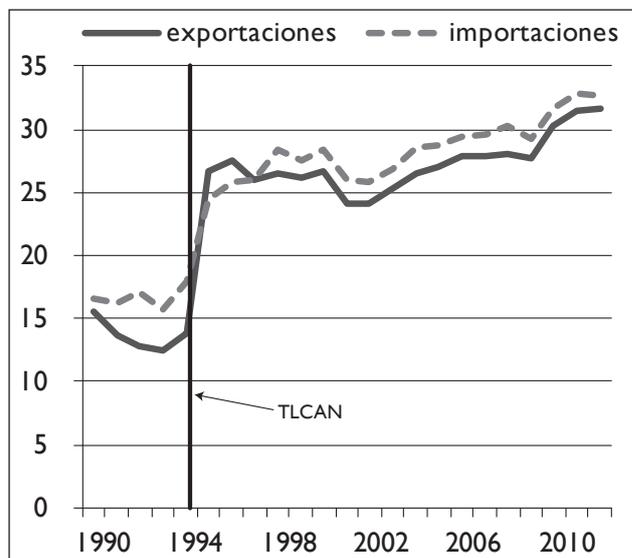
Oswaldo Bardomiano M.*

Mucho se ha debatido en la comunidad académica y entre el público en general acerca de los impactos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que suscribieron Canadá, Estados Unidos (EU) y México, en particular ahora que cumplió 20 años. Con la entrada en vigor en 1994 es relativamente claro el impacto que tuvo en México dado el comportamiento de las exportaciones e importaciones, ya que antes de la firma del Tratado las exportaciones tuvieron una fase descendente y posterior a la firma tuvieron un salto significativo.

Hoy las exportaciones e importaciones mexicanas siguen con una tendencia básicamente ascendente (véase Gráfica 1).

No obstante lo anterior vale la pena reexaminar algunos datos importantes de México y del conjunto de los socios comerciales teniendo en cuenta que a un tratado de libre comercio como lo es el TLCAN se le debe pedir básicamente la promoción y el acceso creciente de las exportaciones mutuas, y el establecimiento de las condiciones que permitan atraer inversión extranjera. Esto precisamente

Gráfica I
México: exportaciones e importaciones, 1990-2013
—como % del PIB—



Fuente: elaboración propia con datos del BID, 2014.

* El autor es integrante del Seminario de Credibilidad Macroeconómica, FE-UNAM y agradece los comentarios de Gabriel Delgado Toral. Las ideas aquí expresadas son responsabilidad del autor.

conforma la siguiente nota: en primer término se revisa el comercio exterior de México en torno al TLCAN, y el intercambio de los tres socios comerciales en segundo lugar, finalmente se ofrece algún comentario a manera de conclusión.

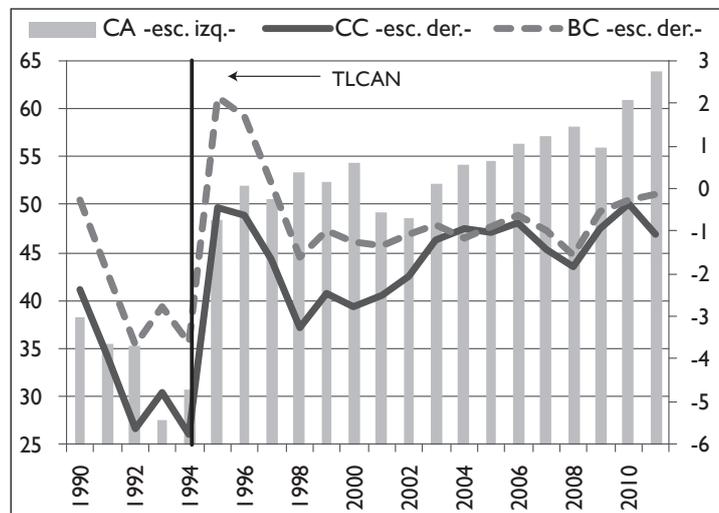
I. Comercio mexicano en torno al TLCAN

Una mirada de largo plazo al comercio exterior permite observar dos grandes ámbitos: uno estaría representado por los coeficientes más básicos del comercio exterior y el otro por el comportamiento de las exportacio-

nes e importaciones manufactureras. Analicemos, en 1993 el coeficiente de apertura para la economía mexicana era de apenas 27.5%, lo que muestra la poca interacción con el resto del mundo hasta entonces; con la entrada en vigor del TLCAN y su libre flujo de bienes y servicios dentro de la región el coeficiente al cierre de ese año representó el 30.7% y en 1996 de 52%. Estos datos nos permiten ver la transición hacia una economía con relaciones más intensas hacia el exterior.

El libre intercambio permitió que el comercio exterior mexicano aumentara: mientras en 1993 las exportaciones alcanzaron 51 700 millones

Gráfica 2
México: balanza comercial (BC), cuenta corriente (CC)
y coeficiente de apertura (CA¹), 1990-2013
 -como % del PIB-



¹/ Medido como el cociente de exportaciones más importaciones sobre el PIB.

Fuente: elaboración propia con datos del BID, 2014.

de dólares, para 2012 fueron de 358 mil millones de dólares, y a su vez, las importaciones 57 600 millones de dólares y 360 mil millones de dólares, respectivamente. Si observamos el comportamiento de la balanza comercial y el saldo de cuenta corriente vemos que ambas variables antes de la fecha de corte tenían una tendencia claramente a la baja, es decir, fuertes déficits; en 1994 tocaron el punto mínimo para repuntar en 1995 y para el caso de la balanza comercial incluso se logró alcanzar un superávit (véase Gráfica 2).

Antes de la apertura comercial México se caracterizaba por una ser una economía exportadora, mayoritariamente, de materias primas, petróleo y minerales lo que no alentaba una promoción industrial y manufacturera competitiva. Con la firma del Tratado la composición de las exportaciones fue cambiando; en 1990 el coeficiente de exportación manufacturera, por ejemplo, representaba 63%, 10 años después 83.5% y en 2012 75.19% como porcentaje del total de las exportaciones del país. En lo que respecta a importaciones manufactureras en 2012 fue de 80.5% respecto del total.

El estudio más reciente para México de la Organización Mundial del Comercio(OMC), 2014, referente a las políticas comerciales señala que la mayor parte de la producción del sector manufacturero que incluye las

plantas maquiladoras se destina a la exportación donde 80% de ese total se dirige hacia EU. La producción nacional avanza hacia la generación de mayor valor agregado en sectores como el automotriz, el aeroespacial o el electrónico, sin descartar que se necesita ir a un paso más acelerado en esta materia.

II. Intercambios comerciales de América del Norte

Con los datos más recientes de la OMC, actualizados hasta el año 2012, se revisará en el presente apartado la dinámica e interacción comercial que tienen los tres socios del TLCAN, así como también la relación que tienen con países pertenecientes a otras regiones del mundo o a otro bloque económico. El análisis se centrará en dos grandes rubros: primero por el grupo de bienes que exportan e importan y segundo por el destino y origen de esos bienes.

En cuanto al primer punto, las principales exportaciones consisten en bienes manufactureros, México exporta 72.7%, Estados Unidos 71.3% y Canadá 46.3%, en los tres casos son respecto del total de sus exportaciones. En combustibles y productos mineros y productos agrícolas Canadá es el principal exportador mientras México y EU ocupan el segundo y tercer lugar, respectivamente. En lo que respecta a importaciones, México y

portaciones. Por lo menos en el año de estudio México representó, para Canadá, 1.2% de sus exportaciones y 5.5% de sus importaciones, lo que nos permite visualizar que la relación entre ambas naciones no es de las más estrechas desde la perspectiva comercial de Canadá (véase cuadro 2).

Ahora veamos la dinámica que mantienen los miembros del TLCAN con otros países y regiones: la Unión Europea (UE) es el principal socio comercial de los tres países integrantes del tratado; China y Japón en el continente asiático, también tienen una fuerte presencia; Brasil y Corea tienen exclusiva relevancia en el comercio con México. Entonces, para América del Norte, en general, Centroamérica y Sudamérica tienen un peso ínfimo en la balanza comercial, al igual que

los países de medio oriente, África y Rusia (que por sí solo es un amplio mercado).

Uno de los principales socios de EU es la UE, que por cierto mantiene un superávit con esa región, sin embargo con China tiene un déficit de donde provienen en primer lugar sus importaciones, este país asiático supera a México y a Canadá como origen de las importaciones de EU. Japón no deja de ser significativa su presencia en EU que por cierto también logra mantener un superávit en el año 2012. China y la UE en Canadá también son de sus principales socios ya sea por el lado de sus exportaciones como de sus importaciones. Con todo este panorama podemos ver que el TLCAN es una zona dinámica al interior y con otras regiones.

Cuadro 2
TLCAN: comercio por origen y destino, 2012
—como % del total—

Panel A				Panel B				Panel C			
México				Estados Unidos				Canadá			
exportaciones		importaciones		exportaciones		importaciones		exportaciones		importaciones	
Estados Unidos	77.8	Estados Unidos	50.1	Canadá	18.9	China	19.0	Estados Unidos	74.5	Estados Unidos	50.6
UE ¹	5.9	China	15.4	UE ¹	17.2	UE	16.7	UE ¹	8.5	China	11.0
Canadá	2.9	UE	11.0	México	14.0	Canadá	14.0	China	4.3	UE	10.9
China	1.5	Japón	4.8	China	7.2	México	12.0	Japón	2.3	México	5.5
Brasil	1.5	Corea	3.6	Japón	4.5	Japón	6.4	México	1.2	Japón	3.3

^{1/} Unión Europea (UE) incluye 27 países.

Fuente: elaboración propia con datos de la OMC, 2014.

