

El adiós a un grande: Gary Becker, 1930-2014

Farewell to Gary Becker, 1930-2014

Gabriel Delgado Toral*

Resumen

El presente artículo rinde un pequeño homenaje a Gary Stanley Becker debido a su reciente fallecimiento y por ser considerado “el principal responsable de lo que se ha llamado imperialismo de la economía”. Por tal motivo, se presenta una breve descripción intelectual de Becker, algunas de sus aportaciones para la comprensión de la llamada “teoría del capital humano” y las reacciones ante su deceso en la comunidad, principalmente en los diarios de circulación más reconocidos en México y a nivel internacional.

Palabras clave:

- Capital humano
- Comportamiento humano
- Mercado laboral

Abstract

This article pays tribute to Gary Stanley Becker due to his recent death and for being “primarily responsible for what has been called economic imperialism”. Therefore, this article presents a brief intellectual description of Becker, some of his contributions to the understanding of the “human capital theory” and reactions to his death in the community, especially in the most renowned newspapers in Mexico and around the world.

Keywords:

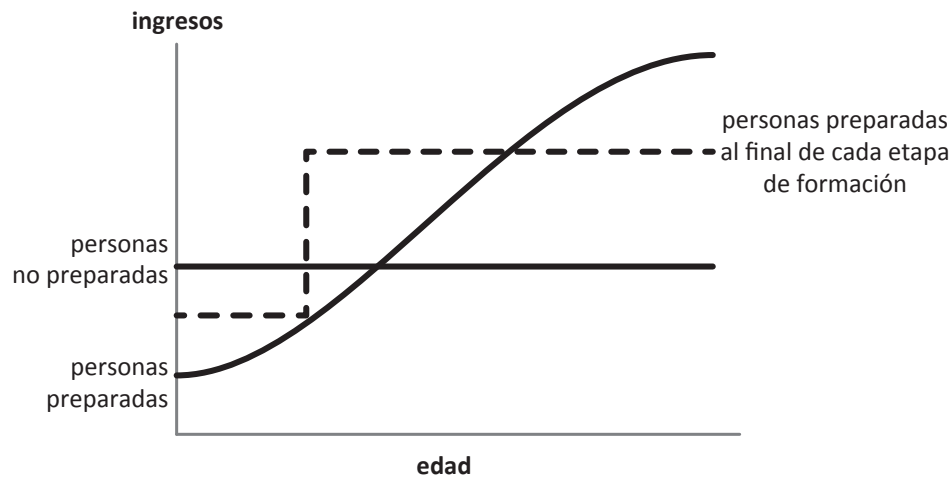
- Human capital
- Human behavior
- Labor market

JEL: A12, J24

El pasado tres de mayo del año en curso el ámbito académico se vistió de luto con la muerte del profesor estadounidense de economía y sociología de la Universidad de Chicago Gary Stanley Becker. Parte de su trabajo lo dedicó a extender los resultados de la teoría económica, principalmente de la microeconomía, a un gran número de explicaciones sobre el comportamiento humano y su interacción con el entorno y que antes habían sido tratadas por otras vertientes de las ciencias sociales, lo que le valdría ser galardonado por la Real Academia Sueca de las Ciencias (RASC) en 1992 con el Premio en Ciencias Económicas que otorga el Banco de Suecia en memoria de Alfred Nobel. Una breve descripción intelectual de Becker, algunas de sus aportaciones para la comprensión de la llamada “teoría del capital humano” y las reacciones ante su deceso en la comunidad nacional e internacional, motivan las siguientes líneas.

* Profesor de la División de Estudios Profesionales e integrante del Seminario de Credibilidad Macroeconómica, Facultad de Economía, UNAM.

Gráfica I
Relación entre ingresos y edad



Fuente: tomado de Becker, 1975.

De manera general se puede decir, entonces, que “el análisis del capital humano comienza con el supuesto de que los agentes deciden invertir en su educación, capacitación, salud y en conocimientos, habilidades y aptitudes (que en el ámbito pedagógico se les conoce como “competencias” de los seres humanos) analizando los costos y los beneficios de esa inversión” (Becker, 1992). Esos agentes maximizarán su bienestar tomando en cuenta el futuro (es decir, tienen un comportamiento *forward looking*) si su inversión en sí mismos les retribuye beneficios monetarios, es decir, en sus ingresos –las llamadas “tasas de retorno”.

En las economías modernas, y debido al desarrollo de la tecnología en los últimos años, el uso del capital humano es cada vez más importante para la innovación de productos y servicios. Esa importancia puede verse, por ejemplo, en el mercado de trabajo: la equidad entre hombres y mujeres ha hecho que la brecha de género en los ingresos se haya mitigado un poco, que disminuyera el tamaño de las familias y aumentara la tasa de divorcios debido a que las mujeres tienen mayores incentivos para invertir en su educación y capacitación. Dado que la inversión en educación es la parte más importante y redituable del capital humano, las personas con mayores niveles de escolaridad –en Estados Unidos, por ejemplo– siempre estarán por encima del promedio general de ingresos (véase Gráfica 2). Y estarán más capacitadas en el mercado laboral

