

Globalización y Regionalización

INAE V

Dr. Normand Asuad

Mtra. Cristina Vázquez Ruiz

Febrero 2014

Contenido

I. Globalización y cambio en las políticas

1.2 La inestabilidad de la economía mundial y nacional y la globalización económica

1.3 Las políticas comerciales de apertura económica y la liberalización de los mercados

1.4 El Modelo de desarrollo hacia adentro y las crisis económicas

1.5 Los desequilibrios de la economía Mexicana

1.6 El Modelo de desarrollo hacia afuera y la reforma macroeconómica en la década de los años 90

1.6.1 Los antecedentes del modelo de desarrollo hacia afuera

1.7 El modelo de desarrollo hacia afuera y la política económica de liberalización económica

1.8 Nuevas estrategias de localización, fusiones y subcontrataciones de las empresas transnacionales

1.9 Origen y destino de la Inversión extranjera directa

1.10 Desarrollo de las tecnologías del transporte, comunicación e información.

II. Globalización y regionalización de las economías

2.1 Reorganización económica y formación regional a nivel supra nacional

2.1.1 Tipos de Integración económica regional supranacional

2.1.2 Formación de Bloques comerciales y su importancia económica

2.2 Regiones económicas sub nacionales dominantes y fragmentación de la integración económica nacional

2.2.1 Disparidades del ingreso en el país y problemas estructurales

2.2.2 Concentración económica y desarrollo urbano

1. Globalización Económica y cambio en las Políticas de desarrollo

- **Desde inicios de la década de los años 70 hasta nuestros días:**
 - El cambio en las formas de competencia en las economías nacionales y en el mercado mundial.
 - La revolución tecnológica en los transportes y las comunicaciones;
 - La expansión de los servicios.

Dieron lugar al proceso de Globalización y regionalización de las economías.

- Resurgimiento de las economías regionales y de las ciudades como unidades espaciales determinantes del comportamiento de la economía de los países y de la economía internacional.
 - El cambio en el modelo y las políticas de desarrollo se orientaron de las economías nacionales cerradas y con un sector externo controlado hacia una economía abierta considerando las ventajas y dinámicas de las economías sub nacionales y de sus gobiernos

- La importancia actual de la economía regional es evidente, debido a la reorganización de la economía mundial y al papel que juegan en ella la formación de regiones económicas supranacionales, con la formación de bloques económicos, y el desarrollo económico regional y local sub nacional de manera desigual y fragmentada.
- Las economías de los países, se han fragmentado, dando lugar a que sólo ciertas regiones económicas sub nacionales se vinculen a la economía global, logrando estrechar así las relaciones entre lo global y lo local.
 - Ciertas regiones y economías locales destacan como centros de generación de innovaciones tecnológicas y de progreso técnico, impulsando ajustes flexibles frente a la nueva competencia.

- Por su parte, la expansión y revolución tecnológica de los servicios, transporte, telecomunicaciones, e informática, han reforzado el patrón de globalidad y regionalismo económico, permitiendo la integración entre la localidad, la región y la economía mundial.
- La nueva economía mundial se articula a través de redes de ciudades mundiales, que integran regiones, lo que ha constituido redes globales de regiones, nodos urbanos, y sistemas de transporte y comunicación.
- la nueva economía, basada en la economía de la información, las comunicaciones y la globalización económica, ha dado lugar a transformaciones de las políticas regionales y de integración regional, a nivel supranacional y sub nacional.

- Este proceso, tiene como origen el cambio del orden económico internacional y nacional, sustentado en las transformaciones institucionales y en las políticas de desarrollo y crecimiento económico, así como en el desarrollo de las tecnologías del transporte y la comunicación.
- El desarrollo regional y la integración económica nacional, se realizan políticamente a través de la participación de los países constituidos en bloques económicos, sujetos a una serie de políticas de crecimiento y desarrollo económico y social, conformando unidades económicas regionales.
- A nivel sub nacional, los gobiernos instrumentan sus políticas de manera descentralizada, con el objetivo de crecer y desarrollar sus economías, sin considerar la economía nacional en su conjunto.
 - lo que ha dado lugar a un proceso de fragmentación de las economías nacionales. La mayoría de las regiones sub nacionales, se caracterizan porque su dinámicas dependen de la demanda externa, mientras que las que se orientan al mercado interno, crecen lentamente y presentan problemas de empleo y productividad.

2. La inestabilidad de la economía mundial y nacional y la globalización económica

- Debido a la inestabilidad de la economía mundial y de la mayoría de las economías nacionales, desde inicios de la década de los años 70 del siglo pasado hasta principios de los años 80, se produjeron cambios fundamentales en el modelo económico de desarrollo de los países y en la orientación y contenido de la política económica a nivel mundial.
- Crisis económicas -energéticos y alimentos-, y desajustes monetarios y financieros que incidieron en el crecimiento y en el desempleo.
- La inestabilidad de los mercados y de las economías nacionales se caracterizó durante esta fase, por el desequilibrio de los agregados macroeconómicos, lo que desembocó en la inestabilidad de la economía mundial.

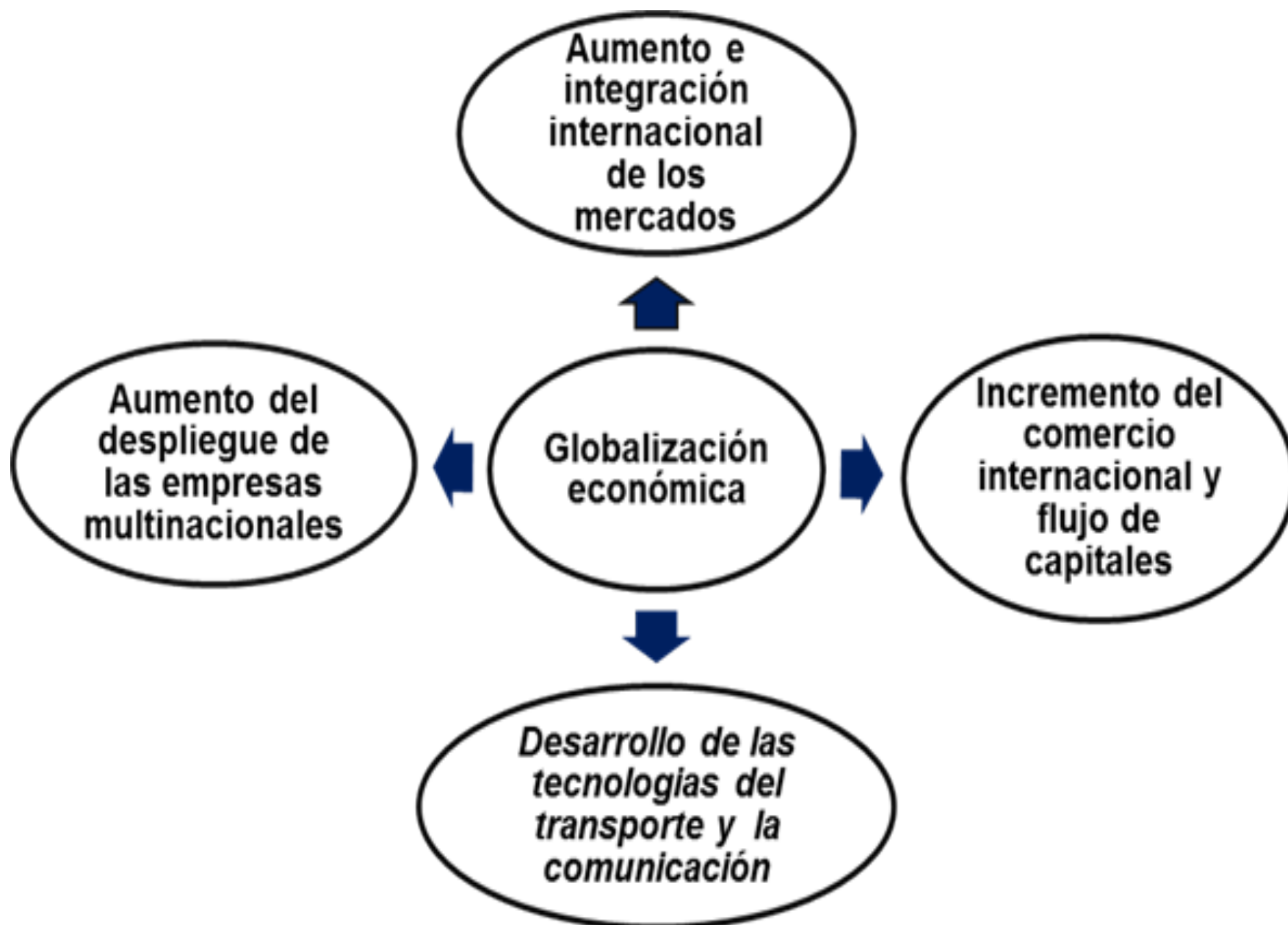


- Durante este periodo se observó inflación sin crecimiento de la producción y desempleo, fenómeno económico que se define como estanflación.
- Dicho comportamiento, reforzó la idea de que el crecimiento económico debería sustentarse en las exportaciones y en el mercado externo, lo que orientó a la mayoría de las economías nacionales a conducir su economía en función del mercado mundial.
- Se consideraba que los precios de las economías nacionales presentaban distorsiones, que no permitían propiciar el crecimiento de sus economías.

- En la literatura, a este cambio del orden económico nacional e internacional se le caracteriza como globalización económica, y comprende el proceso mediante el cual las economías nacionales tienen una mayor integración económica y producen de manera conjunta para el mercado mundial, por lo que encauzan su economía en función del sistema de precios externos, principalmente internacionales.
- La integración económica entre países tiene como propósito esencial estrechar la complementariedad de sus economías, eliminando las barreras al comercio mediante la supresión de cuotas, derechos e impuestos a las importaciones, así como impulsando la atracción de la inversión extranjera directa, y el fomento de la producción para la exportación.
- No obstante, la integración económica es un proceso que se caracteriza por una serie de etapas que posteriormente se precisarán.

- Las condiciones que impulsaron el proceso de globalización económica se sitúan al final de la guerra fría y del mundo bipolar, entre los Estados Unidos y la Unión de Republicas Socialistas Soviéticas (URSS), lo que dio lugar a partir de la década de los años 90 del siglo pasado, al predominio de un nuevo modelo económico y al cambio de las políticas económicas de los gobiernos, que fueron adoptados por casi todos los países del mundo.
- El nuevo modelo económico se caracterizó por la apertura de las economías nacionales al mercado internacional y al predominio de la inversión privada en el crecimiento y desarrollo, donde el mercado externo se considera como orientador de la asignación de recursos.

- En la práctica, se asume al mercado mundial como un referente, dado que se plantea que sus precios reflejan la utilidad y escasez de los bienes y servicios. De ahí, que el modelo y las políticas nacionales lo tomaran como referente y abrieran sus economías al exterior mediante su desregulación y liberalización.
- Los cambios que dieron lugar a la llamada globalización de la economía, en gran parte, se debieron a transformaciones institucionales y tecnológicas que se caracterizaron esencialmente por las siguientes particularidades:



Las 60 000 empresas multinacionales que se caracterizan por su estrategia territorial de fusiones y adquisiciones

Los países en vías de desarrollo aumentaron sus exportaciones manufactureras, al pasar del 25 al 80% del total de 1980 a 1998

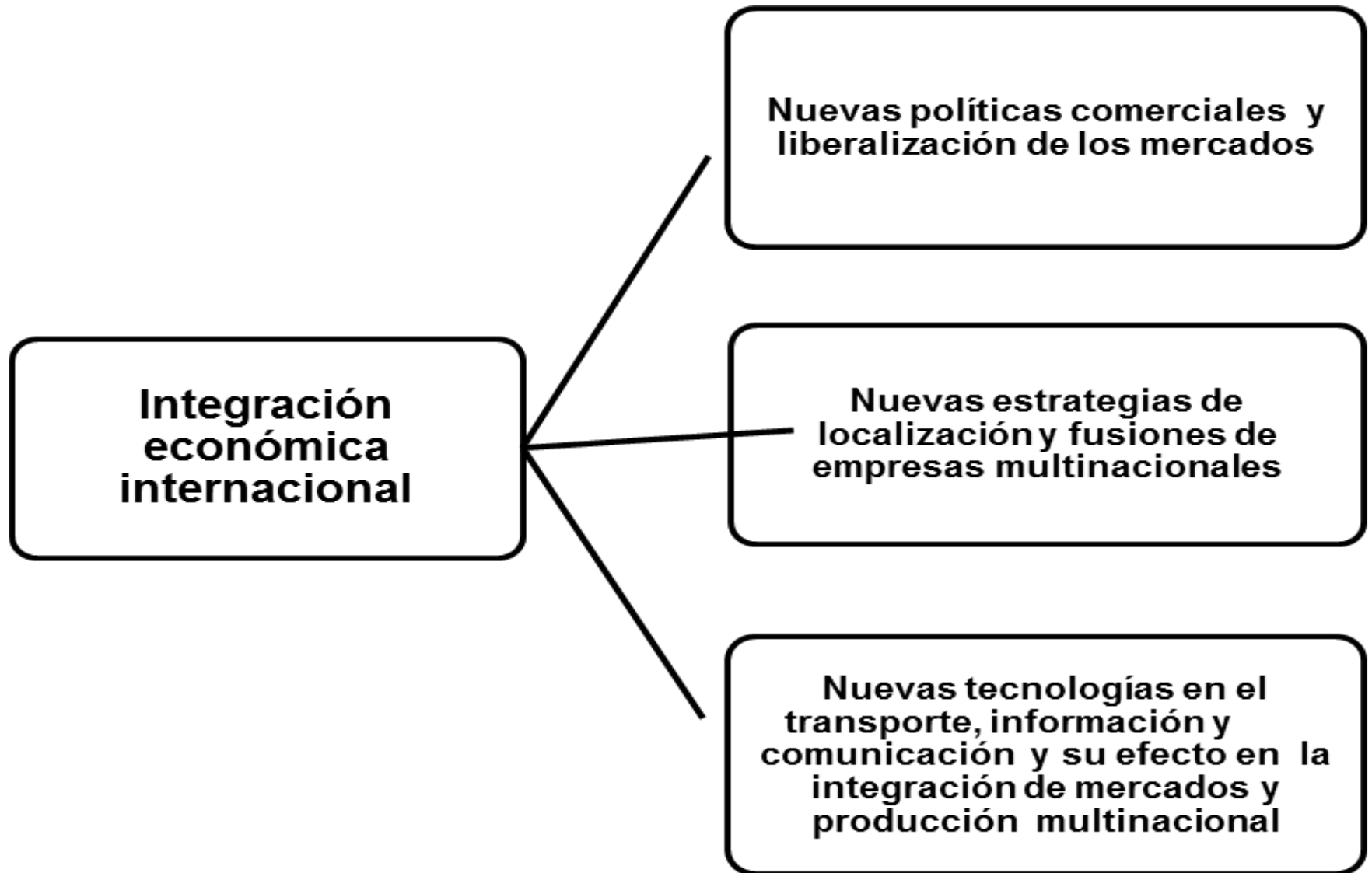
Características de la Globalización económica

Desarrollo y aumento del transporte marítimo, gracias a la carga contenerizada y desarrollo del transporte intermodal

Desarrollo de los microprocesadores personales, el Internet, teléfonos celulares, debido a innovaciones en la microelectrónica y en las telecomunicaciones

El comercio internacional se multiplica cinco veces en las tres décadas finales del siglo XX y el flujo neto anual de IED pasó de 200 a 1,618 billones de dólares anuales de 1989 al año 2000. De acuerdo a la Base de datos del Banco Mundial del 2011

- De acuerdo a la OECD (1996), los factores que orientaron el cambio del modelo económico y aceleraron la integración económica internacional fueron los siguientes:



3. Las políticas comerciales de apertura económica y la liberalización de los mercados

Los cambios en las políticas y en las reformas macroeconómicas realizadas a fines de la década de los años 90 del siglo pasado en prácticamente la totalidad de los países del mundo, son consecuencia de transformaciones en el modelo de desarrollo económico y social, así como de las políticas económicas de los países que tienen su origen en las crisis, y en los problemas económicos que se suscitaron en la década de los años 70 y 80 del siglo pasado.

El modelo de desarrollo, a partir de la década de los años 40 del siglo pasado, en la mayoría de los países desarrollados y a partir de la segunda posguerra en la de los países en vías al desarrollo, se caracterizó por una política de economías cerradas y sustitución de importaciones, a fin de impulsar el proceso de industrialización y del mercado interno, impulsado de manera deliberada por el Estado con su participación directa en los sectores industriales estratégicos.

La excepción, correspondió a los llamados tigres asiáticos, países que a partir de la posguerra orientaron sus economías en función del mercado externo en sectores industriales específicos.

Estas diferencias, dieron lugar básicamente al predominio de dos tipos de modelos de desarrollo económico y políticas: El modelo de desarrollo económico hacia adentro, basado en el mercado interno a través de la industrialización y el modelo de desarrollo hacia afuera basado en el impulso de la industrialización con base en la expansión de las exportaciones.

4. El Modelo de desarrollo hacia adentro y las crisis económicas

- La estrategia de desarrollo pretendía sustituir las importaciones de productos industriales por nacionales, lo que se consideraba impulsaría el crecimiento económico, la generación de empleos e ingresos, fortaleciendo la actividad económica orientada al mercado interno, considerando al mercado externo sólo como un complemento del comportamiento de la economía nacional.
- Esta política se caracterizó por orientarse a reemplazar las importaciones de productos industriales, con el fin de impulsar la producción nacional y el consumo orientado en el mercado doméstico.
- Este fue el camino de la industrialización, que casi por dos siglos -hasta la década de los años 80 del siglo XX- siguieron la mayoría de los países capitalistas del mundo, a partir de que Inglaterra surgió como principal potencia industrial en la revolución industrial del siglo XVIII



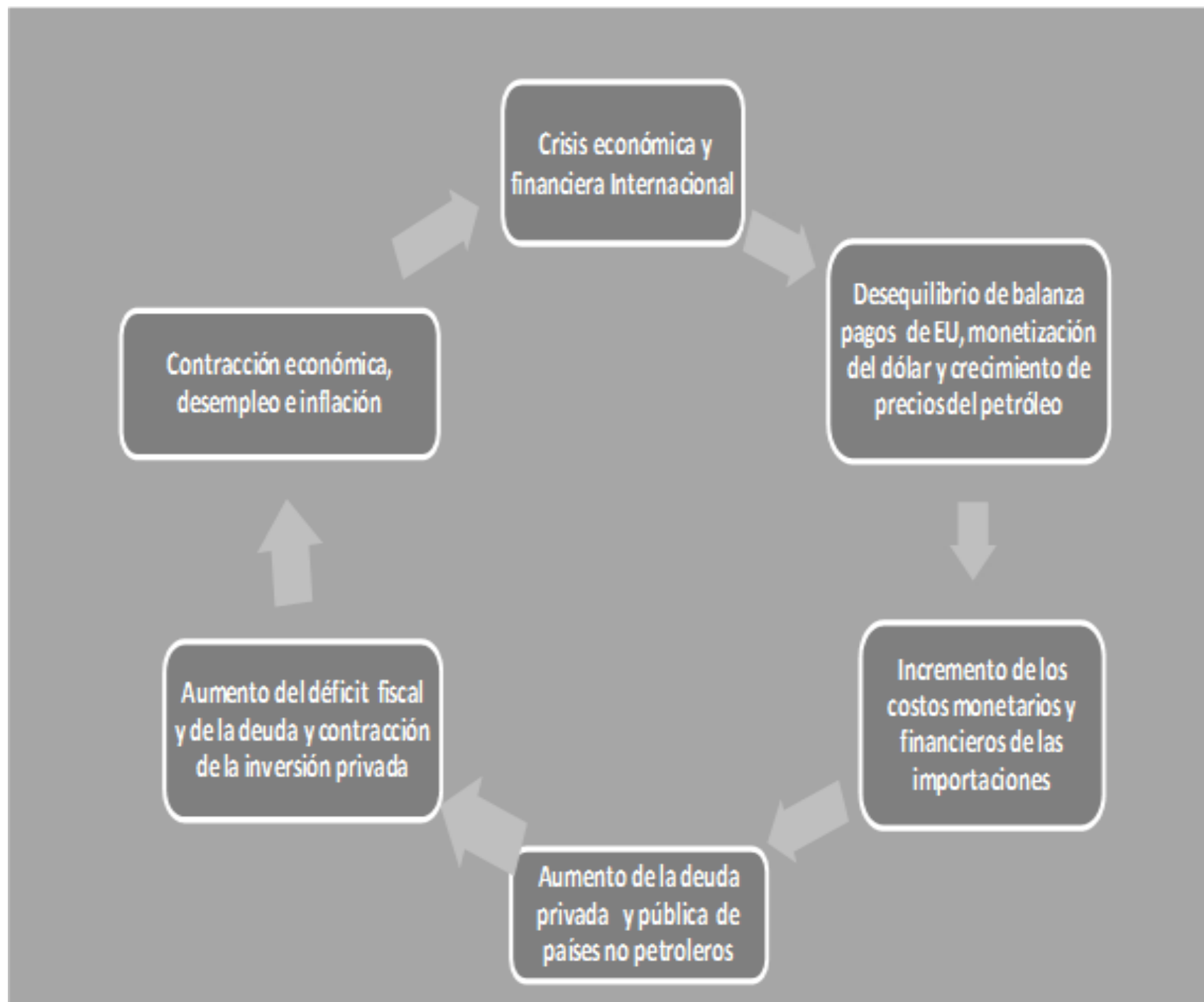
- El modelo económico de industrialización sustitutiva de importaciones (ISI), se sustentó en la ampliación del mercado interno y en la industrialización a través de una participación directa del Estado en la economía (Informe sobre el desarrollo mundial, 1979).
- A través de una política económica sustentada, por un lado en el gasto público para la construcción de la infraestructura productiva, el impulso del progreso tecnológico y la estabilización de la demanda y el empleo; y por otro lado, mediante una política proteccionista de la economía nacional contra la competencia externa

- Una política económica proteccionista basada esencialmente en el otorgamiento de estímulos y apoyos fiscales y crediticios a las industrias nacionales, y la reglamentación del comercio exterior, a través del establecimiento de impuestos y cuotas a las importaciones y estímulos fiscales y crediticios a las exportaciones.
- El modelo de desarrollo de la industrial nacional se amparó en impulsar la producción de grandes volúmenes de productos estandarizados, a bajos precios, basado en la generación de economías de escala y en la división y especialización del trabajo, con el fin de elevar la productividad y reducir los costos unitarios por producto.
- Además, de que se asumía que la participación estatal podría enfrentar la dinámica demográfica, como un medio para superar el mercado excedente de mano de obra y la pobreza estructural en el largo plazo.

- De igual forma, el modelo pretendía que al sustituir los productos importados por la producción industrial nacional, se evitaría caer en las crisis de la balanza comercial y de pagos, lo que limitaba el crecimiento económico.
- Debido a que se consideraba que el crecimiento de la producción industrial de bienes de consumo, impulsaba la demanda de bienes intermedios y de capital para la industria, lo que ocasionaría que las importaciones crecieran más que las exportaciones, propiciando el déficit de la balanza comercial y el desequilibrio de la balanza de pagos.
- En consecuencia, el déficit de pagos surgía de la diferencia entre importaciones y exportaciones, lo que se traducía en el aumento de la deuda, a la vez que se generaban problemas monetarios y financieros, al presionar la mayor demanda de divisas para el pago de la deuda, ocasionando que el tipo de cambio se depreciara, además de que se restringía la oferta monetaria y aumentaban las tasas de interés, lo que limitaba el crecimiento y desarrollo económico de los países por el estrangulamiento externo.
- De ahí, que se considerara, que la forma de romper este círculo vicioso era a través del impulsar la sustitución de importaciones.

- No obstante, el modelo ISI que promovía la CEPAL no consideraba la industrialización de un solo país, dado el insuficiente tamaño de los mercados nacionales, por lo que proponía un modelo de desarrollo industrial de la región latinoamericana basado en su integración economía regional productiva.
- En efecto, el impulso del desarrollo industrial en cada país con base en el modelo ISI, no solo presentó problemas de tamaño de mercado, sino limitaciones debido a problemas estructurales de las economías nacionales, esencialmente vinculadas a la falta de capacidad de innovación tecnológica, la elevada dependencia de bienes de capital, y a las restricciones económicas y financieras externas, que no permitieron que se lograra la sustitución de importaciones.
- De las restricciones externas, destaca la conformación oligopólica de la oferta industrial, dada por el dominio de grandes corporaciones integradas horizontal y verticalmente, lo que limitó el desarrollo industrial y la ampliación del mercado interno de cada país.
- El proceso estuvo dominado por empresas transnacionales, lo que ocasionó altos coeficientes de importación.

- De esta forma, desde mediados de los años 60 del siglo pasado, se agotó el modelo de sustitución de importaciones en su etapa de bienes de capital.
- Sin embargo, en algunos países se logró la sustitución de bienes de consumo e intermedios industriales, aunque se mantuvo la creciente necesidad de importar bienes de capital, es decir importar tecnología para mantener la base industrial en crecimiento, lo que tuvo su limitante en el crecimiento del déficit externo.
- Por su parte, el contexto internacional se caracterizó por una elevada inflación mundial, provocada por el déficit creciente de la balanza de pagos norteamericana, que se tradujo en una excesiva monetización del dólar, a lo que se añadió la cuadruplicación de los precios del petróleo, aumentando los costos monetarios y financieros de las importaciones.
- Lo que a su vez se tradujeron en un impulso de la deuda pública y privada de los países no petroleros, lo que sin duda repercutió en la deuda estructural de pagos de América Latina y de otros países en desarrollo al finalizar la década de los 70 y 80.
- En este contexto, se produjeron desequilibrios económicos al interior de los países, al incrementarse los costos monetarios y financieros de las importaciones, lo que aumentó la deuda pública, privada y el déficit fiscal, por lo que al reducirse la inversión privada, el gasto público se incremento, a fin de sustituirla, dando lugar a un lento crecimiento económico, desempleo e inflación.



5. Los desequilibrios de la economía Mexicana

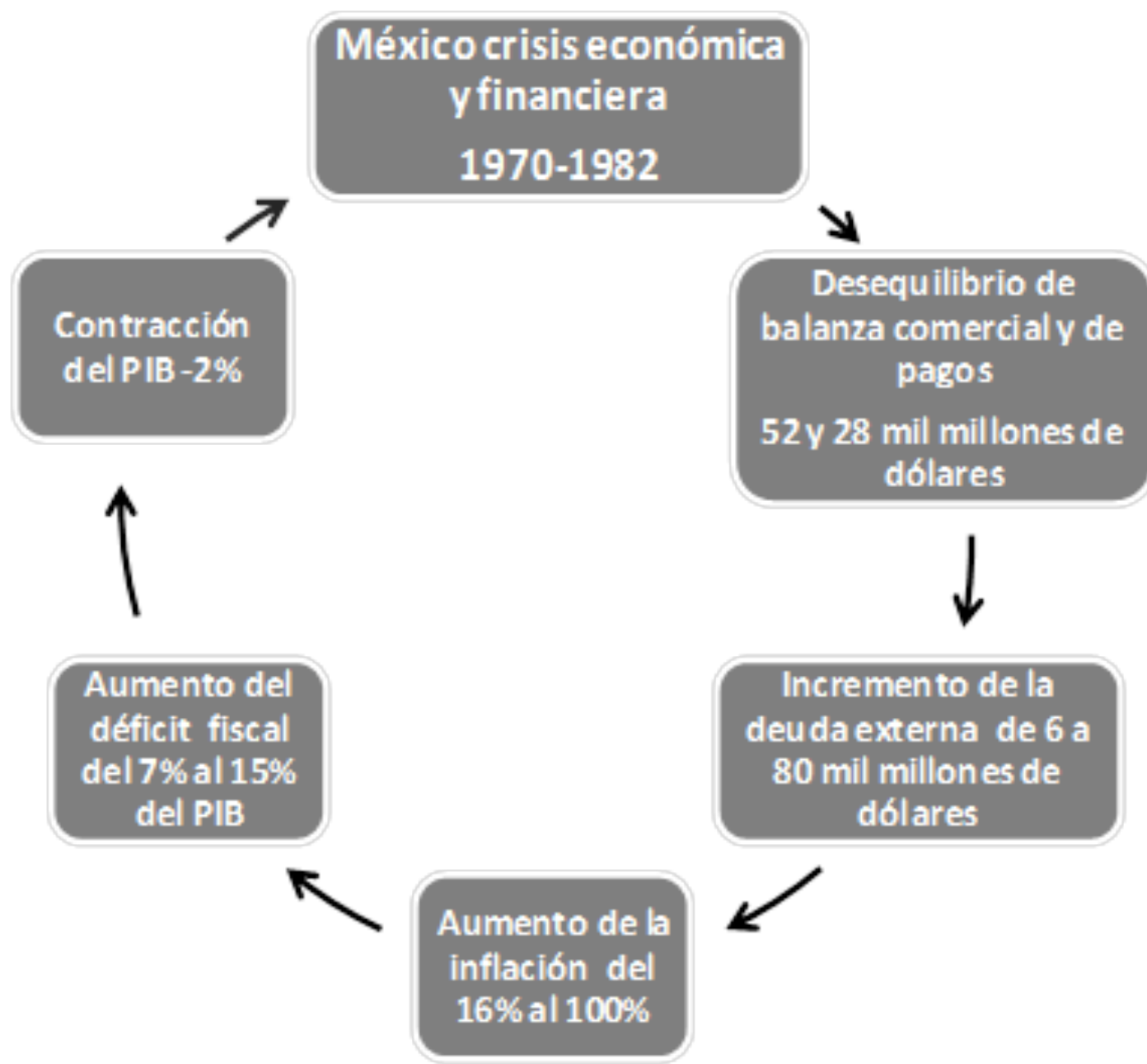
Al finalizar la década de los años 70 y principio de los años 80, el PIB y la inflación de los países de la OECD, se caracterizan por la disminución de la tasa de crecimiento del producto del 5% al 0.1% mientras que los precios al consumidor, crecieron del 3.7% al 8.0%.

No obstante, el caso de América Latina fue más grave, sobre todo en lo referente a la tasa de crecimiento de los precios al consumidor al pasar del 21.0% al 79.7%

Este proceso se combinó con las crisis fiscales, principalmente en los países latinoamericanos, debido a que el financiamiento público y el privado se realizó mediante la contratación de deuda y emisiones monetarias, dando lugar a la llamada crisis de la deuda de los países en vías de desarrollo, destacando el caso de México.

Entre 1960 y 1980, la mayoría de los países latinoamericanos, incluyendo México, presentaron déficit fiscales crecientes (Wilkie,2002), lo que se complementó con un aumento de la deuda total pública y privada.

Para ese mismo periodo, y hasta el año 1982, la deuda total latinoamericana creció de 7.2 a 314.2 miles de millones de dólares lo que implicó el crecimiento del pago de servicio de la deuda , que ocasionó que el pago de intereses con respecto a las exportaciones, se elevaran del 17.7% al 59%, lo que en valor representó un aumento de 3.6 a 34.3 miles de millones de dólares (Bulmer, 1994)



- El déficit externo, tuvo que ser financiado con las exportaciones petroleras, con inversión extranjera directa como indirecta, así como también con endeudamiento externo, por lo tanto el límite del modelo se encontró en factores externos que favorecieron la constante importación de bienes de capital.
- Sin embargo, el incremento del déficit público y el endeudamiento externo, en un contexto externo internacional desfavorable -bajo precio del petróleo y altas tasas de interés internacionales- provocaron una gran fuga de capitales y una disminución de las reservas internacionales, impulsando la imposibilidad de seguir financiando el déficit externo, lo que provocó que México reajustara su modelo de desarrollo en función del mercado externo, basado en el crecimiento de las exportaciones, en el fomento de la atracción de inversión extranjera directa para impulsar el desarrollo industrial del país.

6. El Modelo de desarrollo hacia afuera y la reforma macroeconómica en la década de los años 90

6.1 Los antecedentes del modelo de desarrollo hacia afuera

En sus orígenes, el modelo de desarrollo hacia afuera es reconocido como el enfoque asiático del desarrollo económico, el cual recoge desde nuestro punto de vista, tanto las ventajas de modelo de desarrollo hacia fuera e industrialización orientada por las exportaciones (IOE), como las del desarrollo industrial hacia dentro - *basado en la sustitución de importaciones, con apoyo estatal-*,

En donde, el impulso a las exportaciones, se combina con la protección económica y la transferencia tecnológica promovida por políticas públicas, lo que aleja al modelo asiático, de la concepción neoclásica tradicional, sobre la prédica de libre mercado y competencia perfecta.

- El modelo económico de desarrollo industrial hacia fuera, tuvo su origen en la economía japonesa en el periodo de posguerra, ya que la reconstrucción de la economía del país, se basó en una política intensa de formación de capital y en su capacidad para importar y adaptar tecnología externa a las empresas japonesas para impulsar sus exportaciones.
- La política de industrialización se destacó por orientarse a la atracción de inversión extranjera directa, y por ejercer una política pública deliberada de impulso, transferencia, adopción y difusión tecnológica externa en sectores especializados, principalmente en las industrias de electrónica, computación, información e automotriz.
- Además, dicha política se combinó con una intensa política de educación y formación de recursos humanos en los sectores especializados, así como con una política de acceso físico a los mercados mundiales, mediante el desarrollo de una infraestructura de transporte y comunicaciones, esencialmente a través del desarrollo de sus puertos marítimos, lo cual era esencial para reducir costos de transporte y poder competir en los mercados internacionales

- Este modelo, se llevó a la práctica de igual forma en los llamados tigres asiáticos: **Singapur, Taiwán, Corea del sur y Hong Kong**, en ese momento aún bajo dominio inglés.
- Su desarrollo se da a partir de la década de los años 60 del siglo pasado, en el que surgen como nuevos países industrializados a raíz de sus exportaciones manufactureras.
- Es de destacar, la importancia y papel fundamental que jugaron los puertos marítimos, como medios de transporte, tanto por su infraestructura portuaria como por desempeñarse como puertos industriales a la exportación y como prestadores de servicios modernos, con el fin de aprovechar el acceso a las costas y ríos navegables, impulsando sistemas de transporte marítimo de bajo costo.
- Los puertos han sido fundamentales para el desarrollo de las exportaciones y del comercio, ya que actualmente alrededor del 80% del comercio internacional se realiza por el sistema portuario.

- Los tigres asiáticos, se caracterizaron en esa época por transitar de exportadores de bienes primarios a manufactureros. Además, destaca la elevada participación del estado en la economía, salvo en el caso de Hong Kong.
- El resto de países, tenían barreras proteccionistas a las importaciones, además de mantener tasas crediticias por debajo de los precios de mercado y dirigir crédito barato, para favorecer industrias y empresas, así como una política de estímulos para alcanzar metas de exportación.
- Más aún, en el periodo de crisis económicas internacionales, a partir de la década de los años 70, el crecimiento económico de los tigres asiáticos se caracterizó por elevadas tasas de crecimiento económico, destacando las economías de Japón, Singapur, Taiwán, Hong Kong, Malasia y Corea del Sur.

- El crecimiento económico fue superior al de los países de ingresos altos, con un crecimiento medio superior al 8% anual de 1970 a 1991.
- Además el crecimiento del ingreso per cápita en términos reales de los Tigres asiáticos de 1970 a 1991, casi se triplicó al pasar de 2,940 a 8,626 dólares per cápita .
- Los países ricos como Estados Unidos, Gran Bretaña y Francia, crecieron en un 50%, la misma proporción en la que creció en nuestro país al pasar de 3,987 a 6,018 dólares per cápita.
- Estas economías, registraron tasas de crecimiento económico por arriba de los países de la OCED, lo que manifiesta su dinámica y estabilidad frente a la competencia internacional, además de que sus exportaciones manufactureras impulsaron el desarrollo industrial y elevaron el nivel vida de su población al incrementar significativamente el ingreso per cápita.
- La mayor parte de sus exportaciones eran manufactureras alrededor del 90%

- El modelo asiático de desarrollo se extendió al sudeste asiático, dando lugar al surgimiento de los tigres asiáticos menores: **Malasia, Indonesia, Tailandia y Filipinas.**
- Estos países adoptaron el modelo de industrialización basado en las exportaciones, como lo muestra el hecho que la mayor parte de sus exportaciones correspondieron a las manufacturas. (65%)
- Además, el proceso de expansión de los Tigres asiáticos se acompañó de cambios en las pautas de comercio e inversión internacionales, tanto por países y regiones como por sectores de destino de la inversión.
- El este y sureste asiático, presentaron la mayor concentración de la inversión extranjera directa de los países en desarrollo. La inversión extranjera directa en Singapur, Malasia, Hong Kong y Tailandia, paso del 5.3% al 7.5% del total, caracterizándose mundialmente por la mayor concentración del crecimiento de las inversiones extranjeras directas.
- Así mismo, se modificó la asignación sectorial de dicha inversión, ya que se desplazó de las actividades económicas tradicionales, de los recursos naturales y de la actividad manufacturera al sector servicios, incluyendo la propiedad urbana, tendencia que se ha intensificado sobre todo a partir de la década de los años 90.

- Para ello, abrieron sus fronteras y permitieron la llegada de inversión extranjeras a lo que llamaron “zonas económicas especiales”, donde se establecían dichas empresas extranjeras y captaban la inversión.
- En un primer momento, se especializaron en industrias intensivas en mano de obra para después pasar a otras con mayor progreso técnico, donde en muchos casos se concentraron en la producción de productos electrónicos y enseres domésticos.
- El modelo de desarrollo adoptado por los Tigres asiáticos es seguido posteriormente por China y la India.
- China, inició en 1980 con una serie de reformas que estructuran una política de apertura externa de su economía, que le permitió comenzar a establecer relaciones comerciales y atraer inversión del exterior, lo que se continuó con una serie de reformas, destacando las correspondientes a las empresas estatales y a la liberalización de precios.
- En el caso del fomento de inversión, además de su liberalización, se crearon Zonas Económicas Especiales, que se especializaron en diversos sectores de actividad económica, aunque al principio predominaron en los sectores electrodoméstico y textil.

- Además, se reformó el sistema financiero y el laboral en la década de los años 90 y para el siglo XXI, se continuaron las reformas para el fomento del comercio internacional, que culminaron con su inclusión a la Organización mundial de Comercio (OMC) en 2001.
- En 2004, se realizaron reformas que garantizaron los derechos de propiedad y su reconocimiento como una economía de mercado.
- Este paquete de reformas, han llevado a China a ser una de las primeras economías mundiales, el mayor exportador mundial en el año de 2009, y uno de los principales destinos de la inversión extranjera directa (IED).
- El caso de la India es similar al de China, aunque las principales reformas, comienzan a partir de los años 90 del siglo pasado.
- Los primeros esfuerzos fueron dirigidos a la eliminación de controles sobre el comercio internacional y las inversiones nacionales y extranjeras, lo que se complementó con el impulso al desarrollo de la infraestructura, la liberalización de la economía y la descentralización de los recursos energéticos.

- Destacan también las transformaciones de Rusia, Brasil y Sudafrica por su importante transformación y satisfactoria evolución económica, no obstante que los problemas sociales persisten.
- En el caso de Rusia, las transformaciones se iniciaron a fines de los años 80, en la antigua URSS, Gorbachov, inicio la reestructuración de la economía y del modelo de desarrollo soviético con la perestroika, que privatizo y liberalizó la economía estableciendo los fundamentos para orientar la economía, de acuerdo al comportamiento del mercado.
- La crisis en la producción de alimentos y la caída de la actividad industrial, además de la enorme burocracia soviética aunada a las transformaciones sociales y políticas propiciaron estos cambios, los que se acompañaron con la Glasnost, es decir la liberalización del sistema político y las libertades de los medios de comunicación.
- Posteriormente, las medidas más radicales de apertura y privatización de la economía, continuaron con Yeltzin.
- No obstante, las políticas contraccionistas del gasto y el ajuste macroeconómico que requería el equilibrio y la estabilidad económica, colapsaron la economía de la federación Rusa. Lo que se combino con una acelerada privatización de las empresas estatales, lo que llevo ala crisis económica y financiera en los años 90s.

- Posteriormente, la política de liberalización y privatización se combinó con la apertura y atracción de la IED, la que empezó a fluir debido al enorme mercado de 140 millones de habitantes y a los abundantes recursos minerales y naturales de Rusia, lo que llevó a una fuerte recuperación y crecimiento de su economía durante la década que inició en el año 2000.
- En el caso de Brasil, la reorientación de su modelo de desarrollo económico pasó del modelo tradicional de sustitución de importaciones al de desarrollo hacia afuera, lo que implicó la reforma macroeconómica y la política económica de apertura.
- Su desarrollo se basó en los enormes recursos y tamaño del país. Brasil cubre el 47% del territorio de América del Sur, además cuenta con variados y cuantiosos recursos naturales, abundantes recursos minerales, hierro, manganeso y otros metales industriales.
- Su población se estima para el año 2012 en 200 millones de habitantes con una baja densidad de población. No obstante, la crisis de la economía brasileña y la deuda, propiciaron el cambio de la política económica basada en la reforma macroeconómica hacia la liberalización y privatización de la economía con la atracción de la IED, lo que llevó a la penetración y desarrollo de empresas transnacionales inicialmente españolas en sectores financieros, telefonía, gas natural.

- Por último, las transformaciones del modelo de desarrollo económico sudafricano tienen como punto de partida el año de 1990, cuando el declive económico y la crisis política y social, por el aislamiento internacional forzan al gobierno del partido nacional a abandonar su política de segregación social iniciada desde el año de 1948. La liberalización política lleva a la modificación de la constitución política en 1999, con la abolición de todo tipo de discriminación por raza, género o edad y la pena de muerte.
- No obstante, desde el año de 1994 con el primer gobierno surgido del triunfo en las elecciones del partido del congreso nacional africano, liderado por Nelson Mandela que consolida la democracia, los problemas estructurales de la economía sudafricana requieren cambios para su estabilización y equilibrio macroeconómico.
- El aislamiento económico que sufrió el país, impulso el proteccionismo económico y fuertes desajustes macroeconómicos y déficits fiscales y endeudamiento con una economía estancada, lo que implicó recuperar los equilibrios macroeconómicos mediante una reforma de la política económica que se basó en la liberalización de la economía y en su privatización.
- Se redujo el gasto público, se eliminaron subsidios y se abrió la economía al exterior para atraer inversión extranjera directa y diversificar su base de exportación.
- La IED fluyó al país atraído por sus riquezas minerales, desarrollo económico y atractivo mercado.
- La economía sudafricana participa con una tercera parte de la producción del continente africano con un mercado de 50 millones de habitantes, que a pesar de que casi la mitad de la población está en condiciones de pobreza, es un atractivo para las empresas transnacionales, que han colocado sus capitales en el aprovechamiento de recursos minerales metálicos preciosos e industriales así como en el sector bancario.

7. El modelo de desarrollo hacia afuera y la política económica de liberalización económica

- Las crisis económicas y los colapsos financieros y monetarios y el desempeño exitoso del desarrollo económico de los llamados Tigres asiáticos, basados en el modelo de desarrollo hacia afuera, reforzaron la idea sobre la necesidad de modificar el modelo económico y la política económica tomando como base el mercado externo.
- El paradigma dominante de la apertura al mercado externo y del modelo de desarrollo hacia afuera que prevaleció en ese momento, correspondió a la versión neoclásica sobre el crecimiento económico que se sintetiza en el llamado Consenso de Washington de 1990 (Williamson, J.1994), que implicaba una reforma macroeconómica, encaminada hacia el saneamiento, la desregulación y liberalización de las economías en función del mercado internacional.
- Se consideraba que los problemas de las economías nacionales e internacionales, eran resultado de una política inadecuada, basada en la demanda, que descuidaba a la oferta y a la competencia, como mecanismo económico de equilibrio y eficiencia, lo que limitaba el crecimiento de las economías.

- La política de cambio estructural macroeconómico, implicó la privatización de la economía, dando el papel protagónico al mercado y a la inversión extranjera directa para el desarrollo, como el principal medio para la atracción y colocación de capitales a largo plazo para la creación de empresas internacionales.
- De ahí, la necesidad de orientar el modelo de crecimiento económico hacia afuera, que bajo esta concepción se sustentaba en el exitoso desempeño económico de las economías de los llamados tigres asiáticos, los cuales orientaron sus economías hacia los mercados externos en función de sus exportaciones, a pesar que diferían sustancialmente en sus políticas con respecto al papel del estado en la economía.
- El impulso de la oferta, requería de la atracción del capital externo, y dado que se asumía, de acuerdo al principio neoclásico, que la tecnología es exógena y que cambia de manera constante, se consideraba que la tasa de crecimiento de la economía era función de la inversión externa.
- De tal forma, que en la medida en que aumentara, se propiciaría la convergencia en el crecimiento económico entre los países desarrollados y los atrasados, bajo el supuesto de que compartían las mismas preferencias y tecnología.

- De ahí que prácticamente en todos los países a partir de la década de 1980 se llevara a cabo una reforma macroeconómica (Nigel 2000), lo que implicó el cambio de la política económica con la apertura de las economías al mercado externo, caracterizada por lo siguiente:



- El modelo de crecimiento económico adoptado correspondía al desarrollo económico hacia fuera, dependiente de la inversión extranjera directa a fin de incorporar el progreso técnico necesario para las exportaciones, mientras el Estado se retiraba de la actividad económica y buscaba el saneamiento de sus finanzas.
- Las políticas se orientaron a la liberalización de los mercados y a alcanzar precios correctos sin distorsiones para garantizar una asignación eficiente de recursos y un sólido crecimiento económico.
- Por lo que empezó a predominar el nuevo paradigma del desarrollo, basado en el libre mercado, a fin de garantizar la eficiente asignación de recursos y de reiniciar el crecimiento económico; se asumía que en el largo plazo se propiciaría la convergencia en la distribución del ingreso y en la disminución de las disparidades regionales.

- En la década de los años 80 e inicios de los 90 del siglo XX, esta política prácticamente fue acogida por todos los gobiernos del mundo, incluyendo países de regímenes comunistas como China 1978, Vietnam 1989, y Laos 1990.
- A este cambio estructural de la economía, se suman los cambios políticos en la década de los años 90, los cuales son producto esencialmente de transformaciones políticas sub nacionales, como son los casos de la desaparición de la URSS y Alemania Oriental, la separación regional de países de Europa Oriental y el desarrollo y surgimiento de nuevas naciones, como consecuencia de la desintegración de Checoslovaquia y Yugoslavia.
- Los cambios macroeconómicos y de la política económica, aunados al desarrollo de la tecnología y la apertura de las economías al mercado mundial, propiciaron la globalización de la economía y el cambio en los agentes del desarrollo, destacando particularmente el papel estratégico que juegan las empresas transnacionales y la vinculación que tienen con las empresas nacionales e internacionales.

8. Nuevas estrategias de localización, fusiones y subcontrataciones de las empresas transnacionales

- La globalización económica tiene como principal agente de cambio a las empresas transnacionales que realizan la inversión extranjera directa, y que a raíz de la integración económica global se han caracterizado por la relocalización de sus actividades, así como por la fusión, adquisición y subcontratación de las empresas locales que atienden a los mercados internos de los países. (OECD, 1996)
- Por lo tanto, el motor de crecimiento del modelo de desarrollo hacia afuera se sustenta en el aumento de la inversión extranjera directa y en la expansión de las empresas transnacionales (ET) quienes llevan a cabo la inversión.

- Entre 1982 y 2009, las entradas de IED pasaron de 58 mil millones de dólares a 1.9 billones de dólares corrientes. En el mismo periodo el producto de las empresas filiales en el extranjero aumentó de 22.1 a 55 billones de dólares.
- Los activos totales de las filiales en el extranjero se incrementaron de 2.1 a 77 billones de dólares y los empleos pasaron de 24.4 a 79.8 millones (UNCTAD, World Investment Report 2009, Cuadro 3, Flujos de IED por regiones y países seleccionados, 1995-2008).
- Por su parte, las empresas multinacionales crecieron de manera explosiva al pasar de alrededor de 7,000 en la segunda mitad de los años sesenta a cerca de 82,000 hoy en día, con el aumento del número de filiales de las empresas transnacionales, ascendiendo a 810.000.

9. Origen y destino de la Inversión extranjera directa

- De 1960 a 1985, los Estados Unidos y los países europeos son desplazados como fuentes de inversión extranjera directa por Japón y Alemania.
- No obstante, para el año 2000, la IED ascendió a 7.9 billones de dólares corrientes, revirtiendo esa tendencia, de tal manera que nuevamente los principales inversionistas correspondieron a la Unión Europea, a los Estados Unidos, y en tercer lugar a Japón.
- la mayor parte de la inversión se destinó a los países desarrollados quienes captaron el 76% del total, mientras que los países en vías de desarrollo el 23% y las llamadas economías en transición el 3%.
- De hecho tres regiones dominan la economía mundial y los lineamientos de la política internacional: América del Norte (Estados Unidos y Canadá), Europa occidental (Unión europea Noruega y Suiza), y la región Asia-Pacífico, Japón y Corea del Sur), destacando como polos dominantes los EEUU, Unión Europea, y Japón

- Sin embargo, en los países en desarrollo sobresalen cambios importantes en el destino de la IED, a partir del año 2000, ya que los llamados Tigres asiáticos menores fueron desplazados por los países del oriente de Asia y para el 2010, destacan los países denominados **BRICS**.

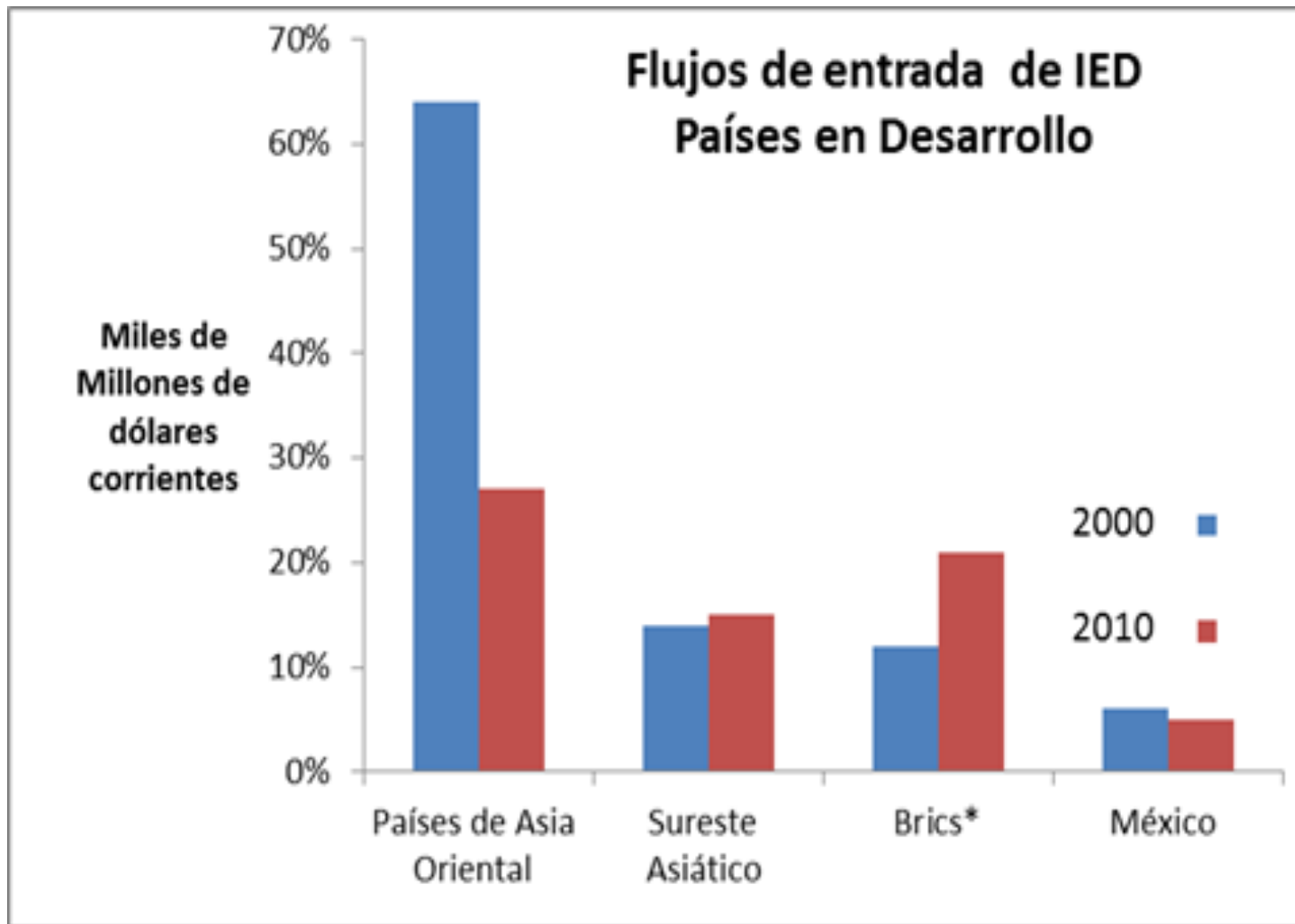
Cuadro No
(Miles de millones de dólares corrientes y
porcentajes)

Flujos de entrada de IED Grupo de Países en Desarrollo		
	2000	2010
Países en desarrollo	1731.6	5951.3
Países de Asia Oriental	64%	27%
Sureste Asiático	14%	15%
Brics*	12%	21%
México	6%	5%

Fuente: Elaboraciones Propias con datos de UNCTAD STAT, Inward and Outward Foreign Investment. Direct Investment Annual Flows 1980-2010.

* No incluye China

- Para el año 2010, a pesar de que se mantiene la estructura de participación del grupo de países en desarrollo analizados, reducen su participación relativa en el total, captando el 68% del total frente al 98% del año 2000.



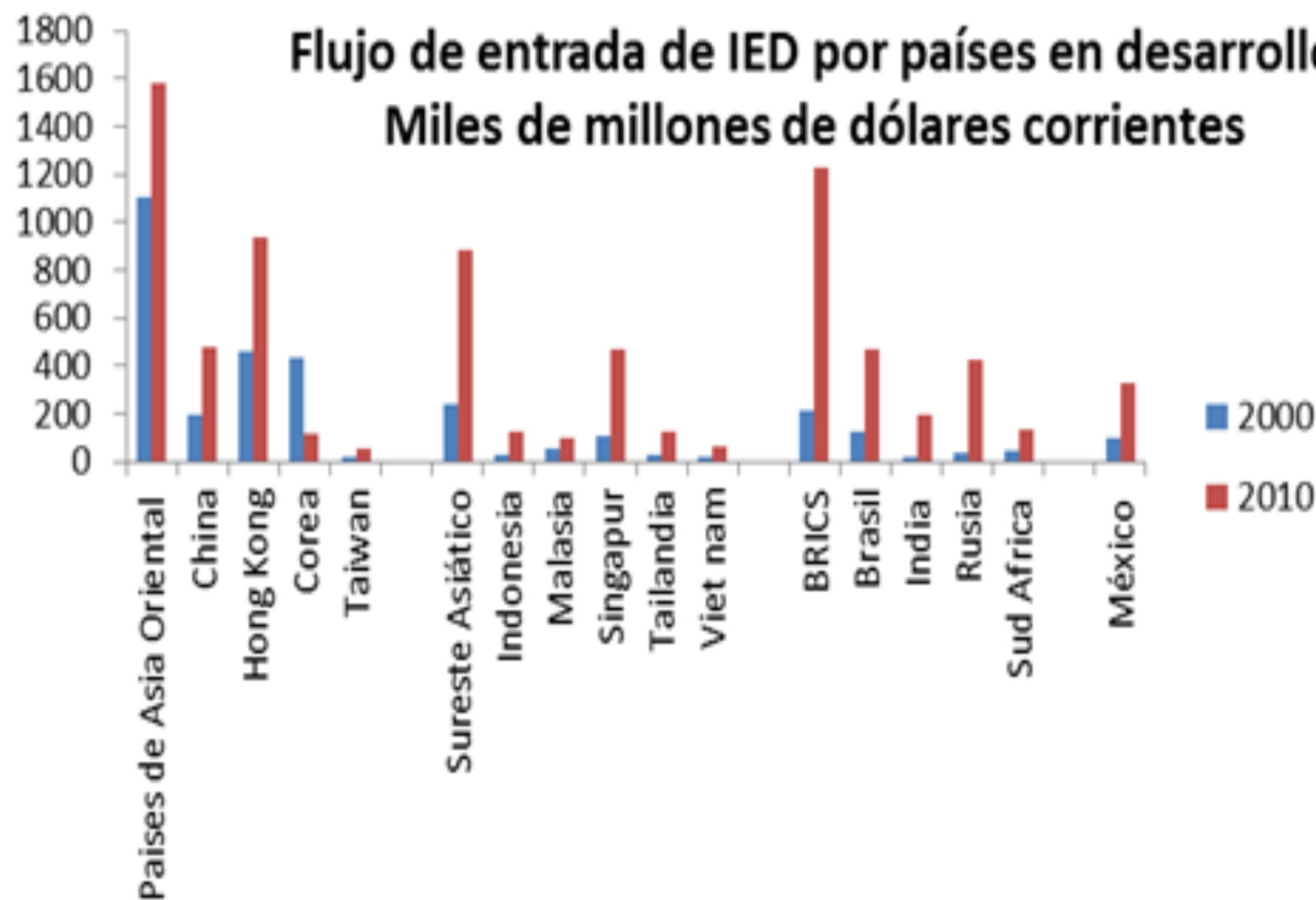
Cuadro No
Flujos de entrada de IED de Países en Desarrollo 2000-2010
(Miles de Millones de dólares corrientes y porcentajes)

Participación				Tasa de crecimiento	
	2000	%	2010	%	%
Países de Asia Oriental	1105.8	100	1583.0	100	43
China	193.4	17	473.1	30	145
Hong Kong	455.5	41	936.4	59	106
Corea	437.4	40	117.7	7	-73
Taiwan	19.5	2	55.8	4	186
Sureste Asiático	238.9	100	885.7	100	271
Indonesia	25.1	11	121.6	14	384
Malasia	52.7	22	101.3	11	92
Singapur	110.6	46	469.9	53	325
Tailandia	29.9	13	127.3	14	326
Vietnam	20.6	9	65.6	7	219
BRICS	214.2	100	1226.1	100	205
Brasil	122.3	57	472.6	39	286
India	16.3	8	197.9	16	1114
Rusia	32.2	15	423.2	35	1214
Sud Africa	43.4	20	132.4	11	205
México	97.2		327.2		237
Total	1701.9		4161.5		205

Fuente: Elaboraciones Propias con datos de UNCTAD STAT, Inward and Outward Foreign Investment.
Direct Investment Annual Flows 1980-2010.

Flujo de entrada de IED por países en desarrollo

Miles de millones de dólares corrientes



- La penetración de la inversión extranjera directa en el país a partir del año de 1994, en su mayor parte se orientó, en un 62%, a la adquisición de empresas nacionales, principalmente en el campo de las telecomunicaciones, 38%, y bebidas y tabaco 30%, la mayor parte llevadas a cabo por inversionistas norteamericanos 78%.
- Lo que incluyó la incorporación de empresas de servicios de telecomunicaciones como Bell Atlantic, Bell Canada, Lorel, Hughes; la venta de la Cigarrera la Moderna a British American Tobacco; la adquisición de Anheuser-Busch del 37% de la Cervecería Modelo y la venta del 21% del 37% de la Cigarrera la Tabacalera Mexicana a Phillip Morris
- No obstante, la mayor parte correspondió a la industria manufacturera, la IED paso del 49% de 1981-1993 al 63% de 1994-2000, el principal aumento se debió al crecimiento de la manufactura, la importación de maquinaria y equipo aumento en el periodo del 18% al 28% y el crecimiento anual de la IED fue del 30%. La mayor parte correspondió a la industria automotriz, bienes electrónicos y materiales eléctricos.

- Posteriormente hasta el año 2001, en su mayor parte se dirigió al sector financiero, para adquisiciones y fusiones de empresas, especialmente la venta del sistema bancario del país, fue el principal incentivo.
- De acuerdo a la CEPAL, la estrategia de las empresas extranjeras que realizaron la inversión en el caso de México se caracterizaron por un lado por establecer una plataforma de exportación en el caso de la manufactura y garantizar el acceso al mercado nacional para las telecomunicaciones y para el sistema bancario del país.
- En el periodo de 1999- 2010, la IED acumulada sigue un patrón similar, con el predominio del sector manufacturero 43%, servicios financieros 25%, comercio 9%, servicios de telecomunicaciones 6%. La mayor parte de la manufactura en orden de importancia corresponde al equipo de transporte, alimentos, industria química, productos electrónicos y equipo eléctrico.

- Los flujos de la inversión extranjera directa se realizan a través de las empresas transnacionales, que actúan a nivel global, mediante el establecimiento, la fusión y la subcontratación de empresas locales.
- La **fusión** implica la creación de una empresa nueva, resultado de la unión de dos o más empresas, que pueden ser del mismo sector o de varios sectores. En este último caso, se pretende tener mayor control del mercado; y/o del proceso o reducir riesgos y aumentar solidez financiera.
- Por su parte la **subcontratación** de las ETN, consiste en que parte de las etapas de la producción, son realizadas por empresas de los países receptores de la inversión y terminadas en otros países, generalmente, en los que se encuentra la casa matriz.
- De hecho, se establece una división de trabajo entre las empresas, que en el caso del proceso maquilador, implica que los países con abundante mano de obra, la utilicen en actividades extensivas de mano de obra mientras que las empresas en los países de la casa matriz, utilizan mano de obra intensiva con mayor nivel de calificación y costo .
- La subcontratación implica una interacción entre la casa matriz y las filiales, en la que la matriz proporciona el conocimiento tecnológico, capital e insumos mientras que la filial, generalmente provee la mano de obra.

El monto del valor de las fusiones y adquisiciones transfronterizas de 1990 a 2010 a nivel internacional paso de 99,000 a 250,000 millones de dólares.

10. Desarrollo de las tecnologías del transporte, comunicación e información.

- El modelo de desarrollo hacia afuera basado en las exportaciones y en la atracción de la inversión extranjera directa, a fin de desarrollar empresas transnacionales, fue posible gracias al desarrollo de las tecnologías del transporte, comunicación e información y a su aplicación productiva.
- Lo que se tradujo en innovaciones que impulsaron y posibilitaron los intercambios económicos, internacionales mediante las importaciones y exportaciones de bienes y servicios.
- Las principales fuerzas que han impulsado la integración mundial y la globalización económica han sido las innovaciones tecnológicas, aunadas a los cambios políticos y al de las políticas económicas que transformaron el modelo de desarrollo económico y social de la mayor parte de los países del mundo.

- Las innovaciones tecnológicas redujeron los costos de transporte y de la información. En el transporte aéreo destacan el desarrollo del motor de propulsión o jet y su aplicación para el transporte de pasajeros y de carga, así como el aumento del volumen de pasajeros y de carga aérea mediante el rediseño aerodinámico de los aviones.
- Además del cambio en la organización y distribución de las áreas de mercado, mediante una racionalización de los aeropuertos de concentración y transbordo del pasaje y carga y su relación con aeropuertos alimentadores y de destino final.
- En el transporte marítimo, sobresale la adopción de contenedores para la compactación de la carga en el transporte marítimo internacional y el desarrollo del transporte intermodal.
- El otro cambio fundamental corresponde a la revolución en la tecnología de la información y la comunicación mediante el desarrollo de los nuevos productos como el microprocesador, la computadora personal, el teléfono celular, las telecomunicaciones y el internet .

II. Globalización y regionalización de las economías

- La importancia de la economía regional hoy en día, es evidente, debido a la reorganización de la economía mundial y al papel que juegan en ella, la formación de regiones económicas supranacionales -a través de la formación de bloques económicos- y el desarrollo de regiones sub nacionales y locales.
- El resurgimiento de las economías regionales es efecto de la globalización de la economía mundial. Una parte fundamental de este proceso, se ha basado en la expansión del libre comercio internacional, conducido por los acuerdos del GATT- -Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio-, y por el ajuste de las economías de los países, caracterizado por la liberalización, apertura y privatización de las economías, lo que se ha traducido en una nueva competencia económica y reforzado al interior de los países.
- La fragmentación de sus economías sub nacionales por la dualidad que ha propiciado en su estructura productiva al diferenciarse los sectores modernos por su tecnología de los tradicionales, reforzando sus problemas estructurales.

Globalización y
regionalización de las
economías y de sus
políticas

```
graph TD; A[Globalización y regionalización de las economías y de sus políticas] --> B[Formación de bloques económicos o Regiones supra nacionales de comercio y desarrollo y sus políticas]; A --> C[Formación de regiones económicas subnacionales dominantes con la fragmentación nacional y la orientación de los sectores líderes al mercado externo, mientras que los tradicionales presentan problemas estructurales para su desarrollo.];
```

Formación de bloques
económicos o Regiones supra
nacionales de comercio y
desarrollo y sus políticas

Formación de regiones
económicas subnacionales
dominantes con la
fragmentación nacional y la
orientación de los sectores
líderes al mercado externo ,
mientras que los
tradicionales presentan
problemas estructurales para
su desarrollo.

Rasgos a nivel Supra nacional	Rasgos a nivel Sub nacional
• El cambio de países exportadores, mediante el impulso y desarrollo de las nuevas regiones industriales. • La formación de bloques económicos o mega regiones mundiales por la integración económica de varios países, lo que dio lugar al surgimiento de tres bloques económicamente dominantes: Unión Económica Europea, el Tratado de Libre Comercio de Norteamérica y los países de la Cuenca del Pacífico.	• Ajustes y reestructuración económica regional a nivel sub nacional, que propician por un lado la innovación tecnológica y desarrollo local., que se traducen en el desarrollo económico de los sectores modernos vinculados al mercado mundial. • Por el otro, el ajuste económico de las economías nacionales al interior de los países, en sus regiones económicas sub nacionales debido a la reconversión de las economías regionales. • Sus impactos regionales y territoriales, se traducen en un desarrollo desigual por el desarrollo de los sectores moderno y el atraso de los sectores tradicionales. Los sectores modernos por su tecnología se orientan al mercado externo, creciendo y aumentando las exportaciones. Los sectores con tecnología tradicional, generalmente orientados al mercado interno, crecen a ritmo muy lento, con problemas de productividad y de competitividad frente a las importaciones y a pesar de que generan empleos, estos son precarios por su reducido ingreso.

• La liberalización del mercado internacional de capitales, integrado con los centros financieros tradicionales, caracterizados por su gran volatilidad, y por generar efectos en cadena que amenazan la estabilidad financiera internacional. • Destaca en los países ex socialistas de Europa Oriental el impulso a la economía de mercado y la apertura de sus economías a los flujos internacionales de mercancías y capital	• El dominio económico de los llamados sectores terciario y cuaternario, principalmente integrados por los servicios financieros, comerciales, de transporte, de comunicación así como los servicios a la propiedad. • El desarrollo de un sector servicios de baja productividad, sobre todo en los países emergentes y en vías de desarrollo, que se caracteriza por un amplio sector informal de la economía con ingresos muy reducidos, nula productividad y empleo precario.
• Cambios en las pautas de comercio e inversión internacionales y en la revolución tecnológica de los servicios, principalmente del transporte, telecomunicaciones e informática • Captación de la inversión extranjera directa y aumento del desarrollo de las empresas transnacionales mediante la fusión	• Desarrollo y resurgimiento de centros urbanos como ciudades mundiales, donde tiene lugar el dinámico crecimiento económico y el de las Mega-ciudades. • Desarrollo regional y urbano, desigual con áreas y zonas urbanas dinámicas que coexisten con las de lento crecimiento y atraso tecnológico con problemas de productividad, empleo e ingresos y falta de servicios e infraestructura regional y urbana por problemas de financiamiento y falta de capital.

• Reorganización económica y regional a nivel supranacional, mediante la formación de bloques económicos por la competencia en el proceso de globalización	• Fragmentación de las economías regionales y urbanas y aumento de las desigualdades a nivel de las economías sub nacionales. • Regiones ganadoras y perdedoras con problemas de desarrollo desigual y desequilibrado, empobrecimiento, caída de productividad, empleo precario y bajos ingresos.
--	---

En consecuencia, el proceso de globalización y regionalización de las economías, se caracteriza por los siguientes procesos:

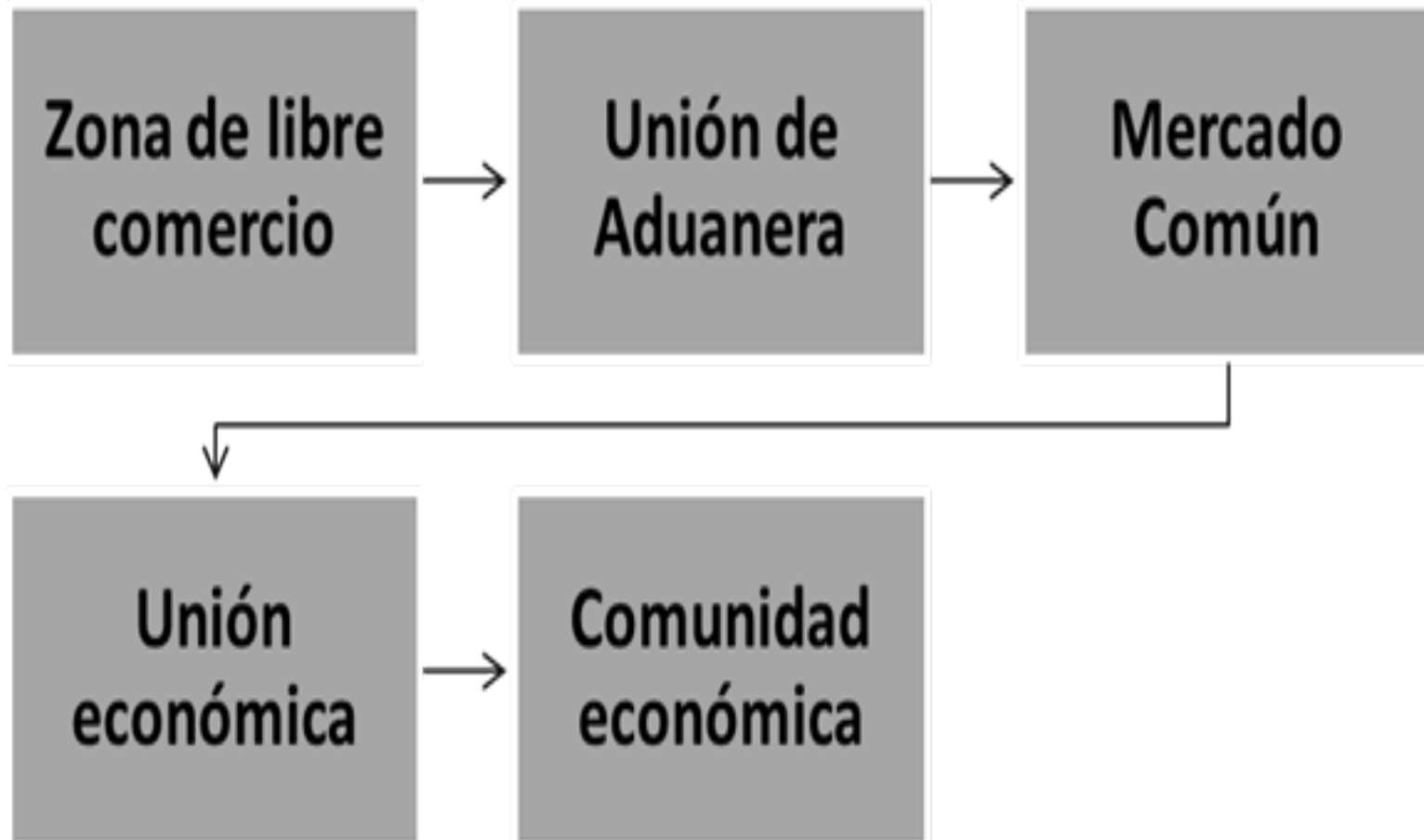
- 1. Reorganización de la economía mundial y nacional mediante la formación de mega regiones económicas supranacionales y sub nacionales.
- 2. Desarrollo e innovación tecnológica en sectores líderes del crecimiento económico local o regional y retroceso y deterioro productivo de los sectores de tecnología tradicional.
- 3. Expansión y revolución de los servicios modernos y tradicionales que expanden el desarrollo urbano.

2.1 Reorganización económica y formación regional a nivel supra nacional

- La competencia económica y el gran dinamismo de las economías con la globalización de la economía y la liberalización del comercio, propiciaron la integración económica de varios países y el resurgimiento y desarrollo de economías regionales mediante la formación de bloques económicos, a fin de estar en condiciones de competir en el mercado mundial y en sus propios mercados.
- La política de reforma estructural macroeconómica, incrementó la exposición de las economías y empresas locales y nacionales al proceso de globalización, lo que implicó también su restructuración industrial y los procesos de regionalización económica como respuesta.
- Las nuevas formas de competencia propiciaron el desarrollo de diferentes tipos de integración económica regional, dando lugar a la formación de bloques y acuerdos bilaterales y multilaterales.
- Cabe aclarar, que un bloque comercial es una organización internacional que agrupa a un conjunto de países, con el propósito de obtener beneficios mutuos en el comercio internacional en general y en materia económica. Los beneficios se establecen de acuerdo a los diferentes tipos de integración económica.

2.1.1 Tipos de Integración económica regional supranacional

- La integración económica regional es una decisión de política de un grupo de países que deciden agruparse para intensificar y complementar sus economías, estimulando su comercio, cooperación e inversión.
- De acuerdo a la Organización Mundial de Comercio (OMC) a partir de su creación en 1995 hasta julio de 2007, a nivel mundial se han creado más de 380 acuerdos de integración regional (Boletín económico de ICE N° 2956, del 1 al 15 de enero de 2009).
- De acuerdo a Bela Balasa (1964), teórico de la integración económica, la Integración económica regional es un proceso que pasa por cinco etapas:
 - Zona de libre comercio, Unión Aduanera Mercado Común, Unión Económica y Comunidad Económica.



Tipos de integración, características y propósitos.		
Tipo	Características	Propósitos
Zona de libre comercio	Área formada por dos o más países que suprimen impuestos a la exportación y permisos cuotas y precios fijos a la importación.	Aumentar las economías de escala y la productividad de las empresas.
Unión Aduanera	Permiten la libre circulación de bienes y factores productivos. Suprimen impuestos a la exportación y los permisos cuotas y precios fijos a la importación. Existe una coordinación de política comercial y política fiscal.	Establecer un arancel externo común a las importaciones del exterior que provengan de países no miembros de la unión.
Mercado Común	Eliminación de las barreras que impiden la libre circulación de factores productivos: bienes, servicios, capital y mano de obra.	Suprimir las restricciones arancelarias y cuantitativas al comercio recíproco. Crear organismos de carácter supranacional.
Unión Económica	Cuenta con libre movilidad de mercancías, servicios, capital y mano de obra; establecen un arancel externo común, armonizan políticas económicas, socio-laborales, educativas y culturales.	Aprovechar al 100% el espacio económico creado. Aprovechar acuerdos creados por organismos de carácter supranacional.
Comunidad Económica	Unificación monetaria y fiscal, organizaciones supranacionales cuyas decisiones y políticas son obligatorias para todos los miembros.	Unificar y armonizar las políticas económicas y sociales de todos los países miembros.
Fuente: Elaboración propia con base en Balassa, Béla. Teoría de la integración económica. Uteha, México 1964.		

2.1.2 Formación de Bloques comerciales y su importancia económica

- La regionalización de las economías nacionales se ha intensificado por la participación de la mayoría de los países en la formación de bloques económicos y en diversas formas de integración económica.
- Estos cambios, propiciaron modificaciones en la competencia y en el ajuste y en la formación de las megas regiones económicas supra nacionales, así como cambios sustanciales en la integración económica regional y en la formulación de políticas.
- Las economías nacionales establecieron políticas diversas de integración comercial y de desarrollo económico, a través de diversas formas de integración económica regional.
- A nivel supranacional, la formación de bloques económicos se realizó con el fin de estar en condiciones de competir en el mercado mundial y en sus propios mercados nacionales.
- De tal forma, que hoy en día la economía mundial se caracteriza por estar constituida por bloques económicos que forman una economía global multipolar, dominada por la tríada del poder económico, constituida por:

1. La Unión Económica Europea que integra la economía y los mercados como una unión económica y monetaria, en 2011, 27 países Europeos (UE).

2. El Tratado de Libre Comercio de América del Norte, (TLCAN) entre EUA, Canadá y México, y

3. Las diversas formas de integración regional de los países de la Cuenca del Pacífico a través de la Asociación de Cooperación económica Asia pacifico (APEC).

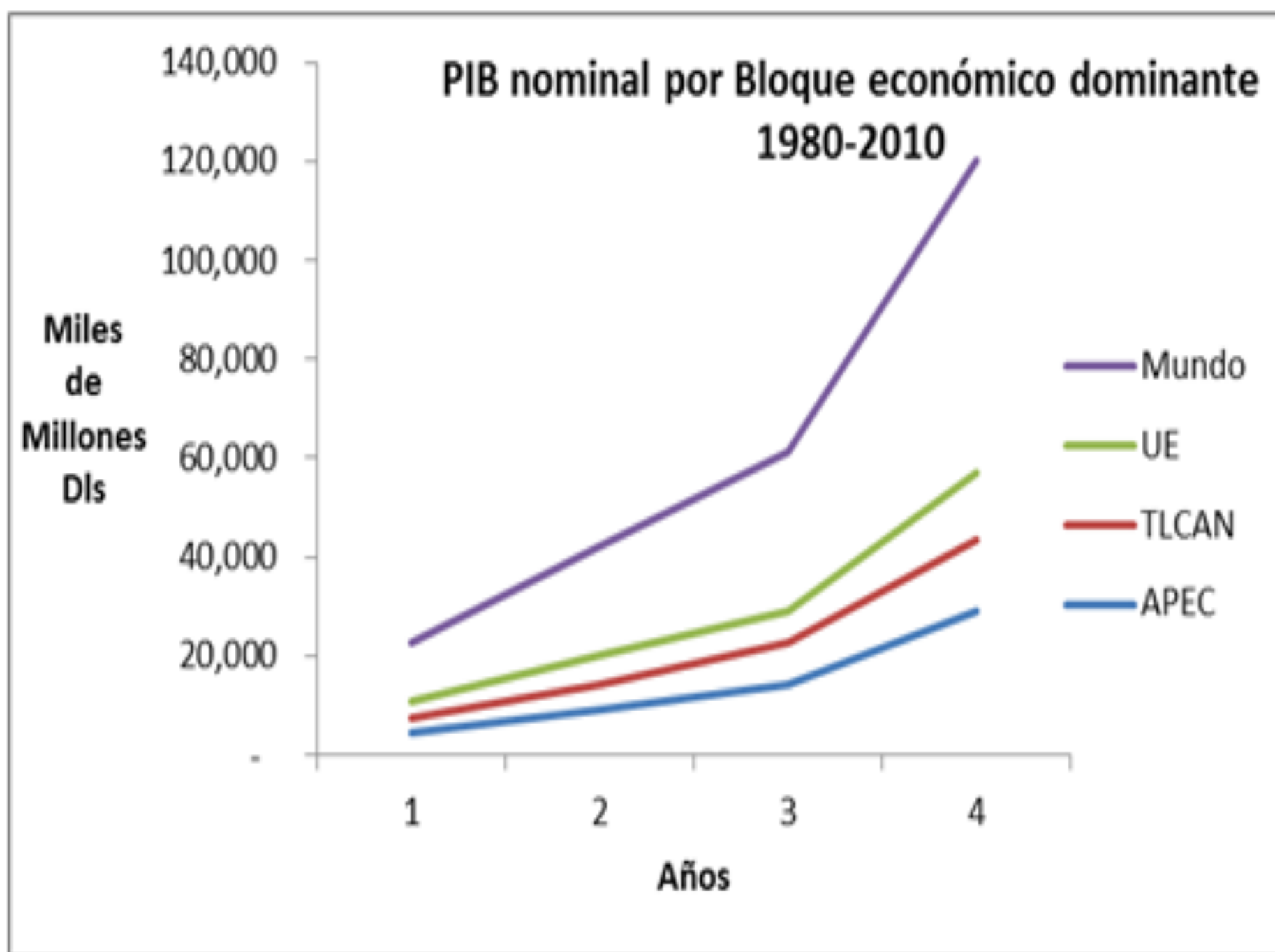
- Esos países realizan entre ellos casi la totalidad del comercio mundial, la mayor parte de la producción mundial, la actividad industrial, las operaciones financieras, y la generación de los nuevos conocimientos tecnológicos y científicos.
- Son los actores principales y esenciales de la globalización y de la internacionalización.
- En el año 2008 concentraban el 74% de las 500 principales empresas del mundo, y daban albergue a las principales casas-matrices de las firmas multinacionales o transnacionales
- De 1980 a 2010, la participación en el producto interno bruto de los principales bloques dominantes, mantiene su participación en alrededor del 90% del total mundial producido, sobresaliendo en orden de importancia la APEC que en promedio en el periodo de estudio participa con el 42%, siguiéndole en importancia el TLCAN y la Unión Europea.

Cuadro No
PIB Nominal por Bloques económicamente dominantes
(Miles de millones de dólares y porcentajes)

Años	1980	1990	2000	2010	Promedio
Región					
APEC	4,547	9,007	14,452	29,168	14,293
TLCAN	2,850	5,250	8,328	14,286	7,679
UE	3,282	5,728	6,240	13,381	7,158
Mundo	11,865	22,206	32,244	63,151	32,366
Porcentajes					
APEC	38%	41%	45%	46%	42%
TLCAN	24%	24%	26%	23%	24%
UE	28%	26%	19%	21%	23%
Total	90%	90%	90%	90%	90%

Fuente: Elaboraciones propias con base en datos de UNCTAD, UNCTADstat. 2012

Nota. Los datos de TLCAN, UE y APEC se tuvieron que ajustar mediante su participación en el total mundial, debido a que su suma, rebasaba el total mundial.



Cuadro No
Exportaciones e Importaciones por Bloques económicamente dominantes
(Miles de millones de dólares y porcentajes)

Años	1980		2010		Promedio	
Región	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones
APEC	738	745	8,740	8,250	4,739	4,497
TLCAN	371	372	2,591	2,981	1,481	1,677
UE	1,059	1,058	6,727	6,196	3,893	3,627
Mundo	2,427	2,356	18,939	17,711	10,683	10,033
Porcentajes						
APEC	30%	32%	46%	47%	44%	45%
TLCAN	15%	16%	14%	17%	14%	17%
UE	44%	45%	36%	35%	36%	36%
Total	89%	92%	95%	98%	95%	98%

Fuente: Elaboraciones propias con base en datos de UNCTAD, UNCTADstat. 2012

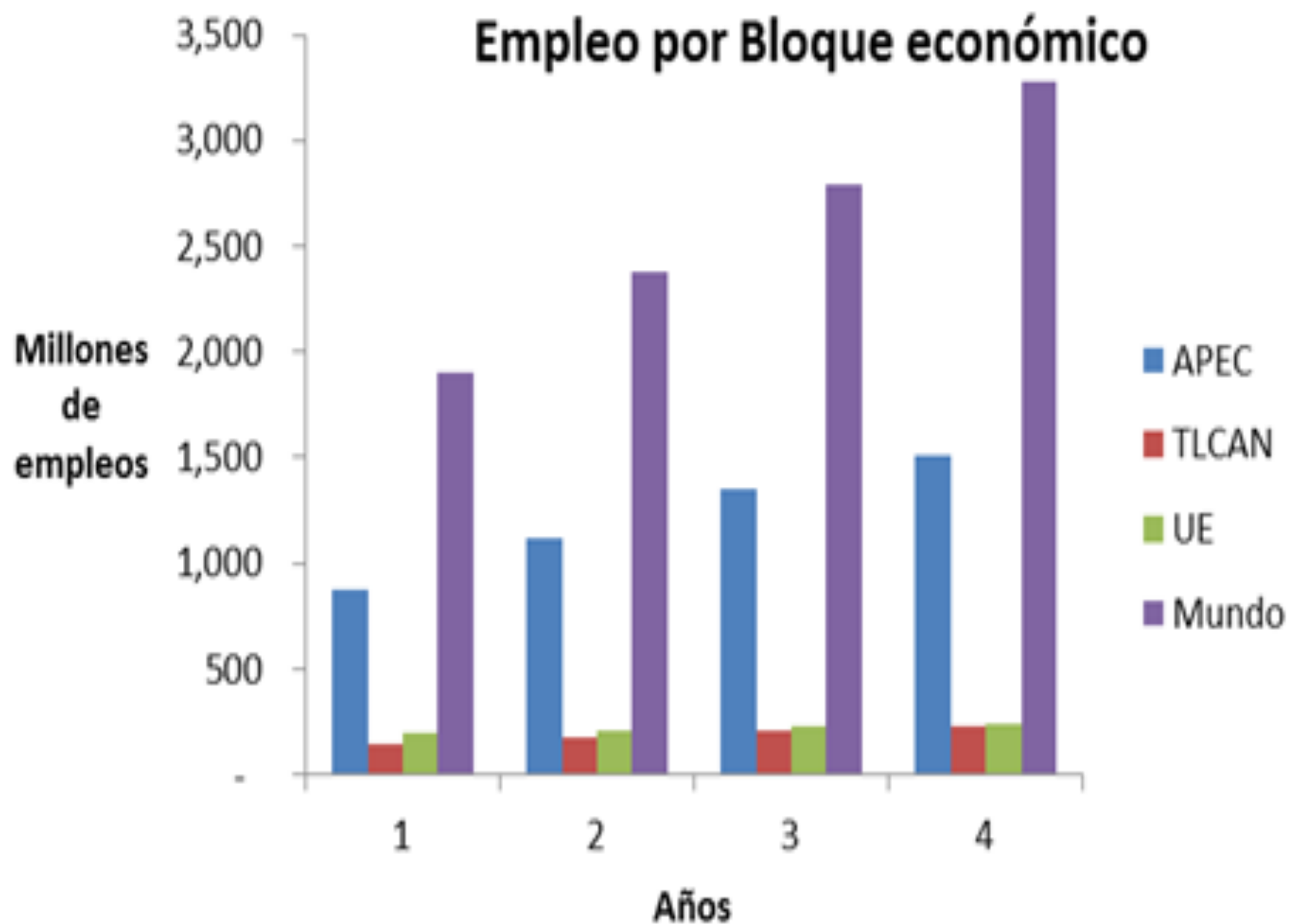
- A pesar del dinamismo de la producción y el comercio, el empleo a lo largo del periodo no ha mostrado una dinámica semejante. El crecimiento ha sido mas moderado, solo el bloque APEC ha mostrado una leve tendencia a la alza, participando con el 46% del empleo mundial mientras que el TLCAN y la UE solo contribuyen ambos con el 7%

Cuadro No
Empleo por Bloques económicamente dominantes
(Millones de empleos y porcentajes)

Años	1980	1990	2000	2010	Promedio
Región					
APEC	870	1,114	1,356	1,509	1,212
TLCAN	148	176	205	228	189
UE	201	212	227	244	221
Mundo	1,903	2,375	2,796	3,276	2,588
Porcentajes					
APEC	46%	47%	48%	46%	47%
TLCAN	8%	7%	7%	7%	7%
UE	11%	9%	8%	7%	9%
Total	64%	63%	64%	60%	63%

Fuente: Elaboraciones propias con base en datos de UNCTAD, UNCTADstat. 2012

Empleo por Bloque económico



La Unión Económica Europea (UE)

- La Unión Económica Europea de nuestros días es resultado de un proceso de diversas etapas de integración económica, social y política, cuyos orígenes se remontan a los primeros años de la posguerra de la segunda Guerra Mundial .
- En este periodo, debido a la destrucción económica provocada por la guerra y la división política y cultural de los países europeos, ocasionada por la hegemonía de los Estados Unidos y el Bloque soviético, provocaban que los países europeos se mantuvieran desunidos.
- Esta situación, propició que se generara un importante movimiento ideológico de los europeos para su unificación, en el contexto de la guerra fría y de las amenazas de una tercera guerra mundial. Europa estaba dividida por la cortina de hierro.
- La reconstrucción económica de Europa requería el impulso y reorganización económica, en la que la industria, particularmente la del carbón y el acero, eran esenciales para el desarrollo económico y social.

- Actualmente, la CEE es una unión económica y política de 27 países en la que funciona un mercado único, con 16 países que usan una moneda común considerada como una economía en su conjunto.

Alemania	España	Malta
Austria	Estonia	Países Bajos
Bélgica	Finlandia	Polonia
Bulgaria	Grecia	Portugal
Chipre	Hungría	Reino Unido
Irlanda	República Checa	Rumanía
Dinamarca	Italia	Suecia
Eslovaquia	Letonia	Luxemburgo
Eslovenia	Lituania	Francia

- La CEE en 1992 sobrepasó a Estados Unidos en población y en producción, ya que los 12 países que la forman alcanzaron los 325 millones de habitantes con un producto interno bruto de 5,985 miles de millones de dólares, mientras en ese año la población y el PIB de Estados Unidos alcanzaron, respectivamente, 249 millones de habitantes y 5,330 miles de millones de dólares.
- Por tanto, en ese año, la CEE se situó de hecho como el segundo poder económico mundial, ya que en Estados Unidos la capacidad adquisitiva por habitante sólo fue superior en alrededor de un 16 por ciento.
- De acuerdo al Banco Mundial, Estados Unidos de América es la primera economía del mundo, seguida por la Unión Europea en el año 2010 y por China.

El tratado de libre comercio de América del Norte (TLCAN)

- Las crisis económicas y los problemas fiscales y financieros de los gobiernos en el poder de los años 70 y 80 en México, propiciaron que el gobierno liberalice su comercio mediante su admisión al GATT en 1986. Estas medidas se combinaron con la privatización de empresas públicas.
- En 1989, se firmó un acuerdo de Libre Comercio entre Estados Unidos y Canadá y en 1994 entró en vigor el Tratado de Libre Comercio de Norte América (TLCAN) entre Estados Unidos, Canadá y México.

- La firma y entrada en vigor de TLCAN, creó la zona de libre comercio más grande del mundo territorialmente hablando, liberalizando la comercialización de bienes y servicios impidiendo la discriminación entre los productores nacionales y los extranjeros.
- En 1994, representaba un valor económico de 6 trillones de dólares con una población de 360 millones de habitantes y para el año 2004, se estima en 12.5 trillones de dólares y 460 millones de personas.
- En 2002, el TLCAN era el bloque comercial más grande del mundo participando con el 26% de la producción mundial, siguiéndole la UE con el 22%, China 11% y Japón 8%. Los 187 países restantes incluyendo los tigres Asiáticos, India y Brasil aportan el 33% del mercado.
- La producción de los tres países se incrementó más del 30%. Para el 2003, los flujos comerciales ascendían a más de \$621 mil millones de dólares estadounidenses .
- Se estima que a pesar de que China crezca a elevadas tasas de crecimiento económico para el año 2010, la importancia y el lugar que ocupan los bloques económicos no se modificará.

- **La Cooperación económica de APEC y ASEAN**
- En 1989, se creó en Australia el Foro de Cooperación Económica de los Países de Asia Pacífico, APEC (Asia-Pacific Economic Cooperation) con el fin de consolidar el crecimiento y la prosperidad de los países del Pacífico, mediante el fomento al intercambio comercial, coordinación económica y cooperación entre sus integrantes.
- El propósito fue el de promover y facilitar el comercio, la inversión y la cooperación económica y técnica de los países de la cuenca del pacífico.
- Está integrada por 21 países, que representan el 41% de la población mundial aportan el 54% de la producción mundial y el 44% del comercio del mundo

Miembros del APEC

Australia	Japón	Filipinas
Brunei	Darussalam	República de Corea
Canadá	Malasia Singapur	Rusia
Chile	México	China Taipéi (Taiwán)
China	Nueva Zelanda	Tailandia
Hong Kong	Papúa New Guinea	Estados Unidos
Indonesia	Perú	Vietnam

Nombre de la integración	Antecedentes generales	Importancia Económica	Características distintivas
Unión Económica Europea	Es el resultado de un proceso de diversas etapas, cuyos orígenes se remontan a los primeros años después de la segunda guerra mundial. En 1947 se crea la Comisión Económica Europea; en 1951, la ONU crea la Comunidad Económica Europea del Carbón y el Acero; en 1957, se firma tratado de Roma y se crea la Comunidad Económica Europea y la Comunidad Europea de la Energía Atómica; en 1986 se unifican las economías mediante la firma del Acta Única Europea y en 1993 se crea la Unión Europea.	En 1992 la CEE sobrepasó la producción a EU, con un PIB de 5,985 MMD, en ese año se situó como el segundo poder económico mundial. En 2010 la UE compuesta por 27 países registrando un PIB de 12.2 MD, por debajo del PIB de EU. De las 500 corporaciones más importantes a nivel mundial 161 matrices se encuentran en la UE. En exportaciones e importaciones equivalen al 36% siendo el segundo lugar a nivel mundial.	Conformada por 27 países. Se crea mediante tratado de Maastricht en 1993, con el propósito de integrar regionalmente a Europa. Integra la economía y los mercados como una unión económica y monetaria.
Tratado de Libre Comercio de América del Norte	En los 80's el gobierno mexicano liberó su comercio mediante su admisión al GATT en 1986. En 1989, se firmó un acuerdo de Libre Comercio entre Estados Unidos y Canadá y en 1994 entró en vigor el Tratado de Libre Comercio de Norte América (TLCAN). Desde su establecimiento ha eliminado sistemáticamente la mayoría de los aranceles y las barreras no arancelarias al libre comercio y la inversión entre los tres países del TLC.	En 1994, representaba un valor económico de 6 trillones de dólares, se estima en 12.5 trillones de dólares. En 2002, el TLCAN era el bloque comercial más grande del mundo participando con el 26% de la producción mundial. La producción de los tres países se incrementó más del 30%. Para el 2003, los flujos comerciales ascendían a más de \$621 mil millones de dólares estadounidenses.	Sus objetivos es la creación de un libre mercado, promover la libre actuación de empresas multinacionales, así como la eliminación de los derechos aduaneros. Zona de libre comercio más grande del mundo territorialmente hablando. Su población para el año 2004, fue de 450 millones de personas.
Asociación de Cooperación Económica de Asia Pacífico	En 1989, se creó la Cooperación Económica de los Países de Asia del Pacífico, (APEC) con el fin de consolidar el crecimiento y la prosperidad de los países del Pacífico. En 1994, la APEC se reorientó con el propósito de dirigir su acción hacia la creación de una zona de libre comercio e inversión, mediante la Agenda de Bogor. En 2008, "Un nuevo compromiso de Asia y el Pacífico para el Desarrollo", el APEC se plantea la reducción de las diferencias económicas y sociales entre los miembros desarrollados y los que están en vías de desarrollo.	Aportan el 54% de la producción mundial y el 44% del comercio del mundo.	Está integrada por 21 países, que representan el 41% de la población mundial.
Asociación de Países del Sudeste Asiático	Se constituyó en 1967. A partir de 1993, se acordó establecer una zona de libre comercio además de reducir las tarifas a bienes no agrícolas por un lapso de 15 años. En el 2007 firmaron un acuerdo para constituirse en un área de libre comercio que representa 500 millones de personas. Para el 2010 han establecido un acuerdo de libre comercio con China.	En 2009, su producción creció en más de \$1.5 billones de USD. En su conjunto, ocupa la novena economía más grande del mundo en términos de PIB nominal. Su comercio es valorado en cerca de 200,000 millones de dólares, representa en torno al 10 por ciento de su intercambio comercial total.	Tiene un área de 4,46 millones de km², una población de aproximadamente 600 millones de personas, el 8,7% de la población mundial.
Tratados Comerciales de Integración Económica Latinoamericana	En 1960 se crea el Mercado Común Centroamericano. También se creó la Asociación Latinoamericana de Libre Cambio (ALALC). En 1968, se crea la Zona de Libre Comercio del Caribe, la cual posteriormente se transformaría en la Comunidad del Caribe (CARICOM). En 1975 se crea el Sistema Económico Latinoamericano (SELA). En 1981 se crea la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), que viene a sustituir a la ALALC. En 1991, se funda el Mercado Común del Sur o MERCOSUR.		Pretende la propia integración económica y asociación política, teniendo como eje económico principal a Brasil. Concentra el comercio intra-regional como instrumento fundamental del desarrollo. Falta de políticas financieras y cooperación técnica. Falta de innovación, desarrollo tecnológico y baja competitividad.

2.2 Regiones económicas sub nacionales dominantes y fragmentación de la integración económica nacional

- El impulso y resurgimiento de algunas economías sub nacionales, a nivel local y regional de los países, frente a la inestabilidad y competencia del mercado internacional, propició su comportamiento económico desigual y diferenciado.
- Las regiones al interior de los países con capacidad de ajuste flexible y capacidad de innovación tecnológica crezcan y se orienten al mercado mundial, mientras que el resto se contraiga por la competencia internacional y la caída del mercado interno.
- De tal manera, que la nueva competencia y la apertura de las economías nacionales propició que a nivel subnacional, surgieran procesos de diferenciación regional y fragmentación económica, dando lugar a que sólo las regiones sub nacionales que estaban en condiciones de competir y vincularse al mercado externo crecieran y se desarrollaran, mientras que el resto se contrajeran por la competencia internacional y la caída del mercado interno.
- De ahí que la economía de las regiones sub nacionales hayan sido afectadas de manera muy desigual, dando lugar a áreas ganadoras y perdedoras en su integración con la economía mundial y en el proceso de globalización económica.

**Nueva competencia y
apertura de las
economías nacionales**

```
graph TD; A[Nueva competencia y apertura de las economías nacionales] --> B[Regiones económicas sub nacionales ciudades dinámicas  
Regiones ganadoras]; A --> C[Regiones económicas sub nacionales y ciudades en atonía y recesión  
Regiones perdedoras];
```

**Regiones económicas sub
nacionales ciudades
dinámicas
Regiones ganadoras**

**Regiones económicas
sub nacionales y
ciudades en atonía y
recesión
Regiones perdedoras**

- Es de mencionar que en la literatura se señala que a partir de la década de los años 80 del siglo pasado, la evidencia empírica muestra que las desigualdades se han incrementado más rápidamente al interior de los países, que las desigualdades entre países, anunciando la reversión del aumento de la desigualdad entre los países, una tendencia que comenzó con la Revolución Industrial (Milanovic, 2005; Held y Kaya, 2007).
- Las regiones ganadoras, destacan por una parte pequeñas áreas de desarrollo económico local, que se han desarrollado con base en el desarrollo tecnológico y nuevas formas de cooperación y colaboración entre agentes económicos y por el otro, las regiones que por estar en condiciones de captar actividades líderes de actividad económica estuvieron en condiciones de vincularse exitosamente al mercado externo.