

CENTRO DE MODELÍSTICA Y PRONÓSTICOS ECONÓMICOS
LVII REUNIÓN TRIMESTRAL

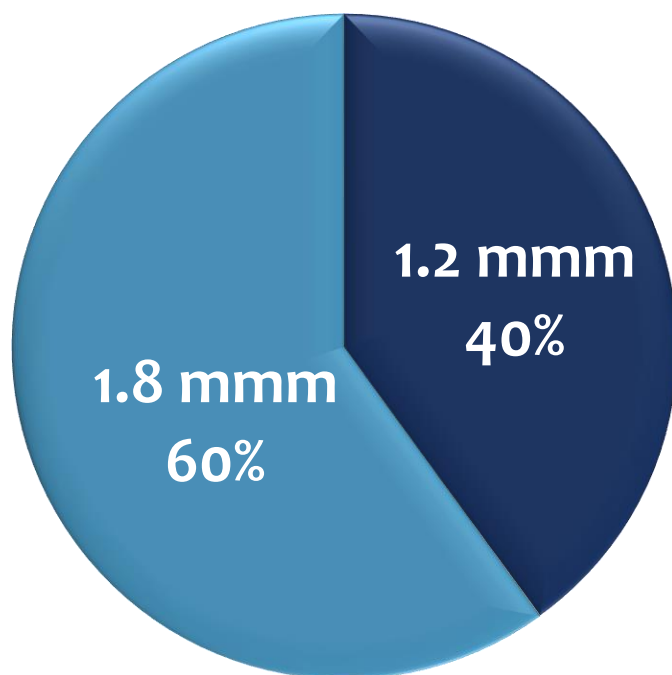
¿FORMAL O INFORMAL?

DETERMINANTES DEL MERCADO LABORAL EN MÉXICO

ARIADNA DÍAZ

29.AGOSTO.2017

I. EMPLEO INFORMAL A NIVEL MUNDIAL (2008)



■ Formal

■ Informal

II. ¿POR QUÉ ES UN PROBLEMA?

- AL y el Caribe deben concentrarse en regular las actividades informales, dado el impacto en la economía de la **falta de protección social** y del **estancamiento de la productividad** (Freije, 2002).
- La clave para entender la informalidad está en el dominio del **sector agrícola**, pues este representa el **79% de la economía informal** en AL y el Caribe (Vuletin, 2008).
- La economía informal se fomenta por impuestos excesivos, exceso de regulación en el sector formal, las restricciones del mercado laboral, y la **calidad de las instituciones gubernamentales** (Loayza, 1996).
- En México, la economía informal como porcentaje del PIB se incrementó a principios de 1970 hasta **40%** y se estabilizó durante 1990 y 2000 en **30%** (Brambila, 2010).
- El sector informal no es solo un síntoma del **subdesarrollo** sino una consecuencia del mismo (Leal, 2014).
- El tamaño del sector informal es **inversamente proporcional al nivel de desarrollo** y afecta principalmente a los más viejos, a los menos educados y a las mujeres (Funkhouser, 1996).
- Las actividades del sector informal se expanden en el preciso momento en que la **economía se contrae**. (OCDE, 2009)

III. INFORMALIDAD: CONCEPTOS



Empleos **con falta de protección** en casos como el no pago de salarios, obligación de hacer sobretiempo o turnos extraordinarios, despidos sin aviso ni compensación, condiciones de trabajo inseguras y **ausencia de beneficios** como las pensiones, el reposo por enfermedad o el seguro de salud.



BANCO MUNDIAL

Empleos con trabajadores **desprotegidos**, regulación excesiva, baja productividad, competencia desleal, evasión de las leyes, evasión parcial o total de impuestos y **trabajo “en las sombras”**.



Unidades de producción de mercado de los hogares cuya existencia es tolerada por las autoridades públicas, aunque **no respetan la totalidad o parte de las normas** (tributarias, derecho del trabajo, estadística) requeridas para el ejercicio de una actividad no prohibida por la ley.

IV. MÉXICO: DEFINICIONES

INFORMALIDAD

Conjunto de **actividades económicas** realizadas por los individuos que, por el contexto en el que lo hacen, no pueden **invocar a su favor el marco legal** o institucional que corresponda a su inserción económica.



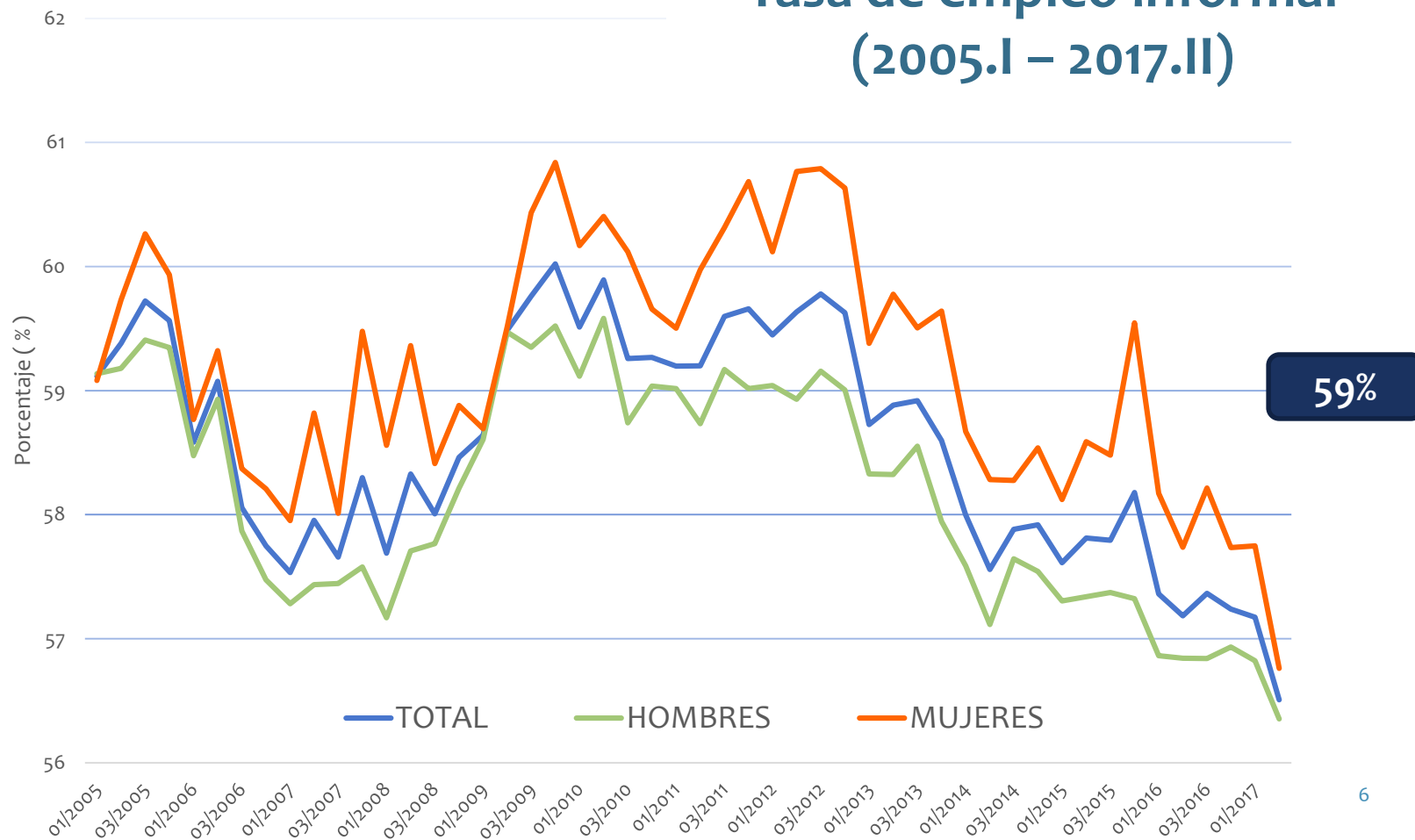
EMPLEO INFORMAL

Será entonces **ocupación o empleo informal** todo el espectro de modalidades ocupacionales, ya sea dependientes o independientes, sobre las que gravita esta circunstancia.



V. MÉXICO: EMPLEO INFORMAL POR SEXO

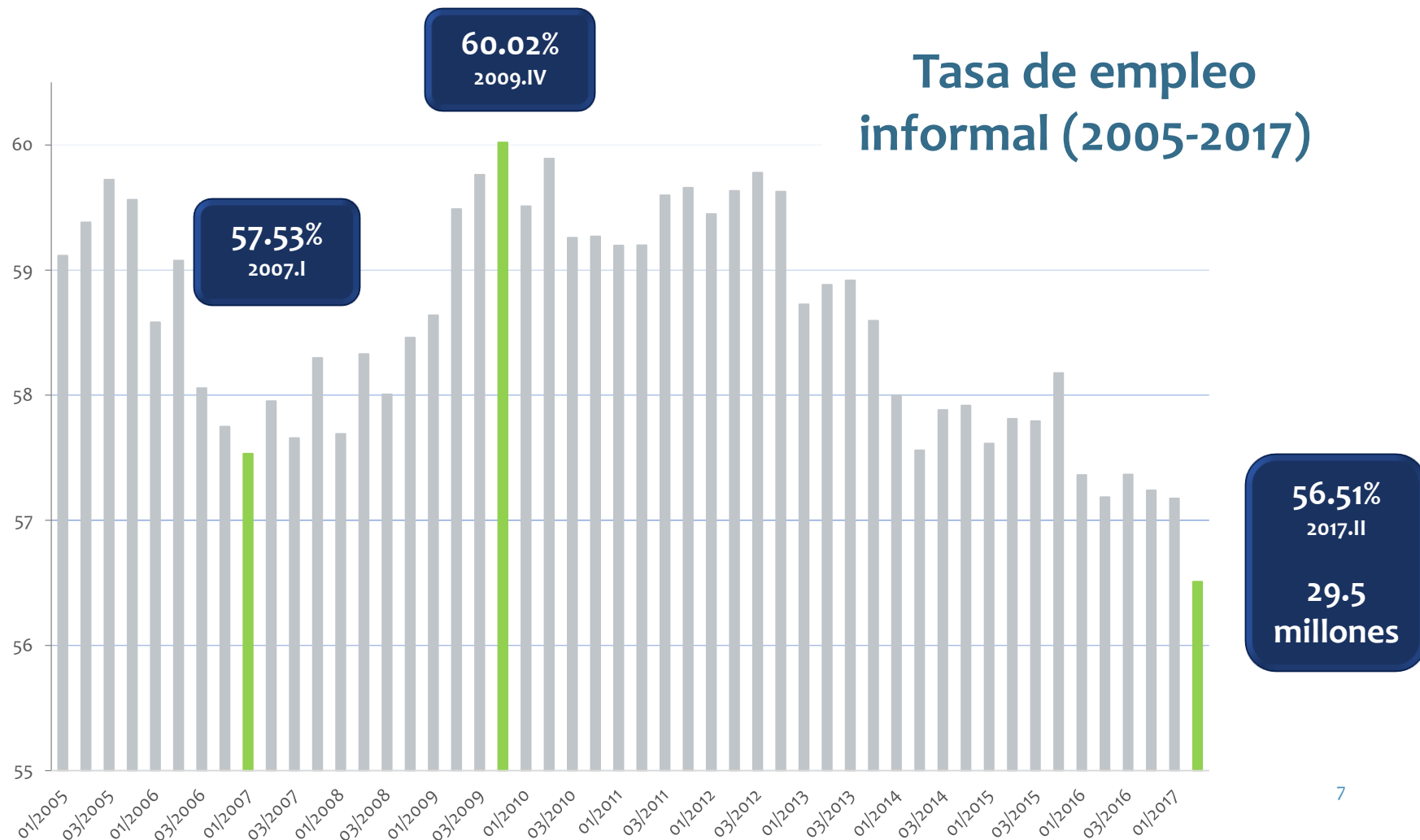
Tasa de empleo informal (2005.I – 2017.II)



Fuente: BIE INEGI (2017)

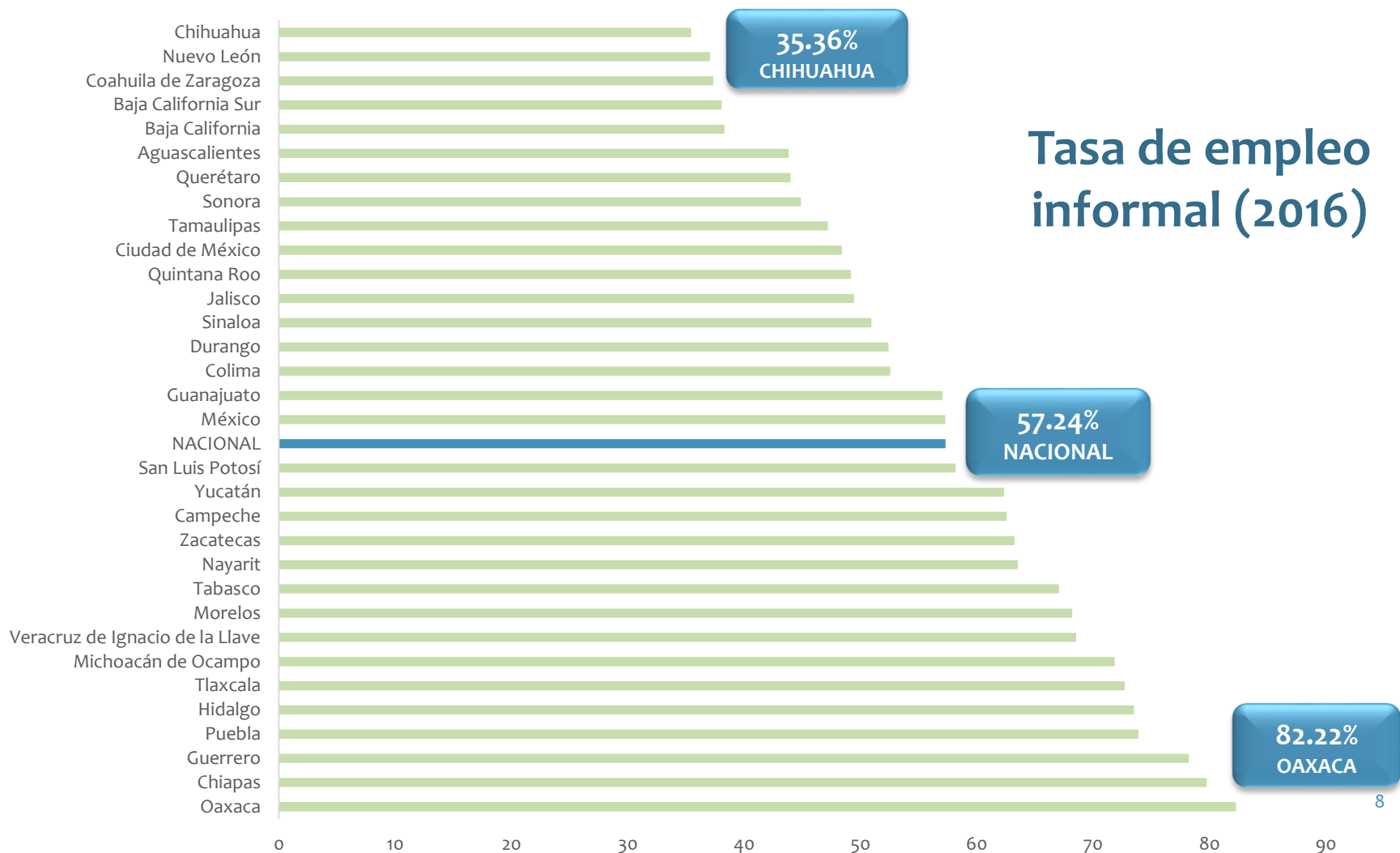
V. MÉXICO: EMPLEO INFORMAL

Tasa de empleo informal (2005-2017)



Fuente: BIE INEGI (2017)

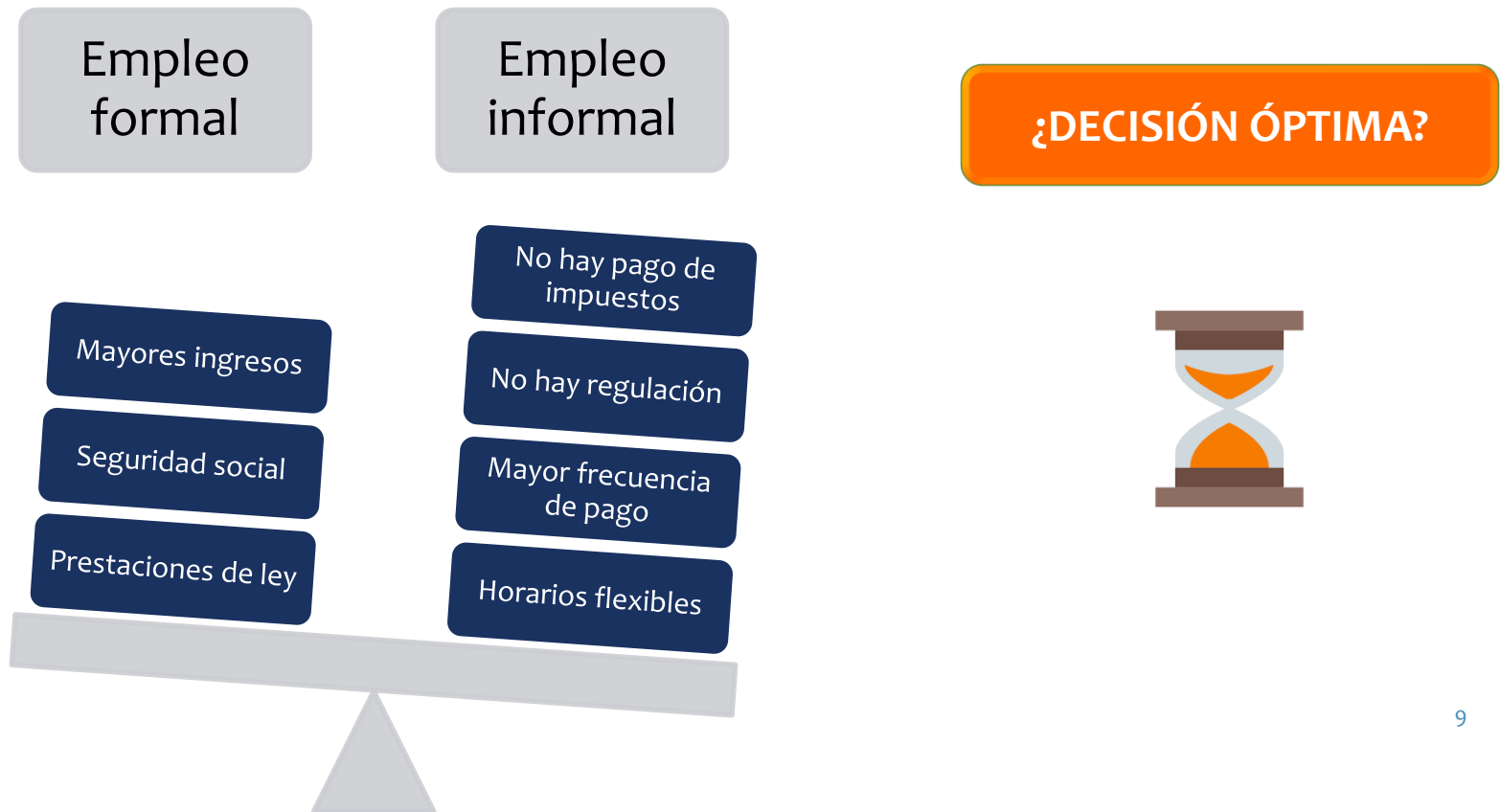
V. MÉXICO: EMPLEO INFORMAL POR ESTADO



Fuente: BIE INEGI (2017)

VI. ¿LIMITANTE O DECISIÓN?

Una “visión romántica” de la informalidad es que ésta, es la parte de la economía donde las actividades económicas se llevan a cabo de la forma más “pura y eficiente” (La Porta and Shleifer, 2008)



VII. METODOLOGÍA: REGRESIÓN LOGÍSTICA

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo
2017.I



Esquema de Seguridad Social

Variable
categórica



FORMAL

INFORMAL

$$y_{(\text{sector laboral})} = \begin{cases} 0 & \text{si "no" (sector informal)} \\ 1 & \text{si "si" (sector formal)} \end{cases}$$

VIII. DETERMINANTES DE LAS DECISIONES LABORALES

$$y \text{ (sector laboral)} = \begin{cases} 0 & \text{si "no" (sector informal)} \\ 1 & \text{si "si" (sector formal)} \end{cases}$$

ANÁLISIS DE DETERMINANTES

A) CARACTERÍSTICAS SOCIODEMOGRÁFICAS

Sexo

Edad

Estado civil

Ingreso único

B) ANTECEDENTES LABORALES

Nivel de instrucción

Ingresos

Alguna vez
desempleado

Frecuencia de
pago

Sector
económico

IX. PRINCIPALES RESULTADOS: CARACTERÍSTICAS SOCIODEMOGRÁFICAS

- Los hombres son **1.17 veces más propensos** a trabajar en el sector formal que las mujeres.
- Mientras **más jóvenes** son los individuos, más atractivo es el sector formal. La edad promedio en el sector formal es de 32 años mientras, mientras que en el sector informal es de 39 años de edad.
- **Tener una pareja** disminuye la probabilidad de buscar un trabajo en el sector formal. Sólo 33% de los que tiene pareja están en el sector formal.
- Para los individuos que mantienen a una familia/hogar con un **ingreso único**, la probabilidad de tener un trabajo formal es menor.



IX. PRINCIPALES RESULTADOS: ANTECEDENTES LABORALES

- El **ingreso mensual** de los trabajadores informales es, en promedio, **1.5 veces** el de los trabajadores formales.
- Los individuos con **mayor educación*** son 1.62 veces más propensos a buscar un trabajo formal.
- Los individuos prefieren trabajar en el sector informal porque la **frecuencia de pago** es mayor que en el sector formal.
- Los trabajadores que han experimentado el **desempleo** son más propensos a buscar un trabajo informal.
- Un trabajador en el **sector primario** tiene **11%** de probabilidades de encontrar un trabajo formal, mientras que el del **sector secundario** tiene **48%**.



*Normal superior, carreras técnicas, universidad y posgrado.

XI. CONCLUSIONES

La informalidad es un problema grave, que afecta el comportamiento de la economía. Sobretudo, considerando que en México este sector representa alrededor del **60% del mercado laboral**.

Los hombres, los jóvenes, los solteros y los más educados son más propensos a buscar **empleos formales**.

En contraste, las mujeres, los mayores, los menos educados y quienes viven en pareja, encuentran más óptimo buscar **empleos informales**.

RETO: La **política pública laboral** debe enfocarse en reducir los grados de informalidad, generando incentivos para impulsar la creación de empleos formales.

XII. REFERENCIAS

- Brambila, J. (2010), “Modelling the informal economy in Mexico. A structural Equation Approach”, *The Journal of Developing Areas*, Vol. 44, No. 1, pp. 345-365.
- Funkhouser E. (1996), “The Urban Informal Sector in Central America: Household Survey Evidence”, in *World Development*, Elsevier Science , Vol. 24, No. 11, PP. 1737-1752.
- Henrik H., Sida and J. Jütting. (2009), “Informality and Informal Employment”, OECD Development Centre.
- Instituto Nacional de Estadística y Geografía (2014) *La informalidad laboral. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Marco Conceptual y Metodológico*.
- Leal, J. (2014), “The informal sector in contemporary models of the aggregate economy”, Working Paper No. 2014-24, Banco de México.
- Loayza, N. (1997), “The economics of the informal sector: a simple model and some empirical evidence from Latin America”, Policy Research Working Paper, No. 1727, The World Bank, Washington D.C.
- Organisation for the Economic Co-operation and Development (2009), *Is Informal Normal?*, Development Centre.
- Vuletin, G. (2008), “What is the size of the pie? Measuring the Informal Economy in Latin American and the Caribbean”, IMF Working Paper WP/08/102, International Monetary Fund, Washington DC.

GRACIAS

Ariadna Díaz Castillo
aridiazc@Gmail.com

