

**ESHET**  
en  
**México**  
2011

Libro de programa y resúmenes

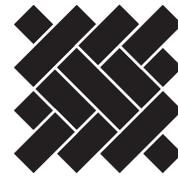
**DE LA ERA COLONIAL A LA GLOBALIZACIÓN:**  
ENFOQUES Y REFLEXIONES EN LA HISTORIA DEL PENSAMIENTO ECONÓMICO





ESHET

European Society for the History of Economic Thought



ESHET  
en  
México  
2011

**CONFERENCIA ESHET MÉXICO 2011 LATINOAMÉRICA Y EUROPA  
ENCUENTRO DE HISTORIADORES DEL PENSAMIENTO ECONÓMICO**

*DE LA ERA COLONIAL A LA GLOBALIZACIÓN: ENFOQUES Y REFLEXIONES  
EN LA HISTORIA DEL PENSAMIENTO ECONÓMICO*

Libro de programa y resúmenes

Posgrado de la Facultad de Economía  
Centro Cultural Universitario  
Ciudad Universitaria  
Universidad Nacional Autónoma de México  
Ciudad de México, México

9 – 12 de noviembre de 2011





Ciudad Universitaria, México D.F. a 9 de noviembre de 2011.

A los académicos participantes en la Conferencia ESHET MEXICO:

La primera reunión de historiadores del pensamiento económico de cuatro continentes en América es la que hoy se inicia en México, promovida por el acuerdo de las Asambleas de la European Society for the History of Economic Thought (ESHET) celebradas en las Conferencias de ESHET en Praga en mayo de 2008 y en Amsterdam en mayo de 2010.

Desde que la propuesta fue hecha con el respaldo del Rector de la UNAM, se concibió como un proyecto en el que se involucraría a las instituciones académicas mexicanas que tienen interés en la historia del pensamiento económico, por ello se logró integrar un Comité Asesor que ha conjuntado esfuerzos bajo el liderazgo de la Facultad de Economía para lograr el registro de 128 ponencias, que presentaron más de 150 académicos.

El objetivo fundamental es la promoción del estudio de la historia del pensamiento económico como una forma para entender mejor el pasado, en la búsqueda de las ideas que serán la base para un mejor desarrollo del futuro de la humanidad.

La Universidad Nacional Autónoma de México les da la más cordial bienvenida y les desea que su presencia en la Conferencia Europa Latinoamérica de historiadores del pensamiento económico de la era colonial a la globalización, sea de mucha utilidad para todos ustedes.

**Dr. Leonardo Lomelí Vanegas**  
Presidente del Comité Organizador  
ESHET México 2011

**Lic. Juan Pablo Arroyo Ortiz**  
Secretario Ejecutivo de la Conferencia  
ESHET México 2011





ESHET

European Society for the History of Economic Thought

Mexico City, 9th November 2011

Dear Participants,

It is a great pleasure to welcome you to the international conference “From colonial empires to globalization: history of economic thought approaches” jointly organized by ESHET and UNAM.

It is our hope that this meeting will promote collaboration among historians of economic thought worldwide and will help to make economics a better and more interesting discipline.

I take this opportunity to encourage you to become ESHET members and to assist us to pursue activities in other regions of Latin America.

With my best wishes,

**Maria Cristina Marcuzzo**  
Past President ESHET





ESHET

European Society for the History of Economic Thought

The European Society for the History of Economic Thought promotes:

- the teaching and research in the history of economic thought in Europe, taking into account different traditions and languages,
- the co-operation with European national economic societies and organizations in the history of economic thought
- the communications and exchange of ideas amongst European teachers and researchers in the history of economic thought, including the organization of conferences, seminars and summer schools
- the establishment of links with national economic societies and organizations for the history of economic thought outside Europe
- the introduction of innovative methods in the teaching of the history of economic thought,
- the collaboration in researches in the history of economic thought on a European basis.

# ESHET Officers

## Executive Committee

President

Harald Hagemann (University of Stuttgart-Hohenheim)

Past President

Maria Cristina Marcuzzo (University of Rome La Sapienza)

Vice-President

John Davis (Marquette University and University of Amsterdam)

General Secretary

Amos Witztum (London Metropolitan University and LSE)

Treasurer

Muriel Dal-Pont Legrand (University of Nice Sophia Antipolis et GREDEG CNRS)

Chair of Council

Gilbert Faccarello (University Panthéon-Assas – Paris 2)

## Ordinary Members of the Executive Committee

Annie Cot (University of Paris 1, Panthéon-Sorbonne)

Manuel Mosca (University of Salento)

Neri Salvadori (University of Pisa)

Hans-Michael Trautwein (University Oldenburg)

## The senate

Luigi L. Pasinetti (Università Cattolica del Sacro Cuore, Milano)

Andrew S. Skinner (University of Glasgow, Emeritus)

Bertram Schefold (Universität Frankfurt a. M.)

Erich W. Streissler (Universität Wein)

Richard Arena (Université de Nice)

Heinz Kurz (Karl-Franzens-Universität, Graz)

## ESHET Council

Chair

Gilbert Faccarello (University Panthéon-Assas – Paris 2)

Vice-Chair

Richard Van Den Berg (Kingston University)

Members

David Andrews (University of Richmond)

Roger Backhouse (University of Birmingham)

Andy Denis (City University London)

Irina Eliseeva (St. Petersburg State University of Economics and Finance)

Toshiaki Hirai (Sophia University, Tokyo)

Harro Maas (University of Amsterdam)

Catherine Martin (University of Paris 1)

Arrigo Opocher (Università di Padova)

Renée Prendergast (Queen's University Management School, Belfast)

Nathalie Sigot (Université du Littoral)

Richard Sturn (University of Graz)

Pedro Teixeira (University of Macedonia)

Joachim Zweynert (Hamburg Institute of International Economics)

Auditors

Nathalie Sigot

Richard Sturn

Website Content Manager

Richard Van Den Berg (Kingston University)

# **ESHET México 2011**

## **Conferencia Europa-Latinoamérica de Historiadores del Pensamiento Económico**

### **Comité científico**

Harald Hagemann  
María Eugenia Romero Sotelo (Facultad de Economía, UNAM)  
Cristina Marcuzzo  
Leonor Ludlow Wiechers (Instituto de Investigaciones Históricas, UNAM)  
Annie Cot  
Francisco Suárez Dávila (Facultad de Economía, UNAM)  
José Luís Cardoso (Universidad de Lisboa)  
Pedro Pérez Herrero (Universidad de Alcalá)

### **Comité asesor**

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía  
Instituto de Investigaciones Históricas  
Instituto de Investigaciones Económicas  
Facultad de Filosofía y Letras  
Programa de Posgrado de Economía  
El Colegio de México  
Instituto de Investigaciones José Ma. Luis Mora  
Archivo General de la Nación  
Biblioteca Lerdo de Tejada.

Leonardo Lomelí, Verónica Villarespe Reyes, Gloria Villegas, Sandra Kuntz, Francisco Iván Escamilla González, Luís Antonio Jaúregui, Clemente Ruíz Durán, Aurora Gómez Galvarriato, Juan Manuel Herrera, Ricardo Gamboa Ramírez, Ernest Sánchez Santiró, Eduardo Turrent, Ana Patricia Sosa Ferreira, Abraham Aparicio Cabrera, Mónica Blanco Rosenzweig, Esperanza Fujigaki, Beatriz Fujigaki, Elsa Gracida Romo, Juan Pablo Arroyo Ortiz.

### **Comité de apoyo**

Karla Galindo, Vanessa Granados, Maribel García

## **ESHET México**

Le hacemos patente un amplio agradecimiento a los proyectos académicos y a las instituciones que hicieron posible esta conferencia internacional.

Esta conferencia internacional fue posible gracias al patrocinio y colaboración de las siguientes instituciones:

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía  
Facultad de Filosofía y Letras  
Instituto de Investigaciones Económicas  
Instituto de Investigaciones Históricas  
Programa UNAM de Posgrado en Economía

El Colegio de México

Instituto de Investigaciones Históricas José María Luís Mora

Banamex – Banco Nacional de México SA

Colegio Nacional de Economistas AC

Fundación Ramón Beteta Quintana AC

Secretaría de Turismo del Gobierno del Distrito Federal

Esta conferencia se organizó con el invaluable soporte de los siguientes proyectos PAPIIT:

*Historia de la economía mexicana y sus economistas: teóricos y pragmáticos*

Coordinado por María Eugenia Romero Sotelo.

Proyecto del Programa de Apoyo a Proyectos de Investigación e Innovación Tecnológica (PAPIIT), Dirección General de Asuntos del Personal Académico (DGAPA), Universidad Nacional Autónoma de México. (Proyecto IN308211-3)

*Los personajes y las regiones en la definición de la economía y la política en México 1864-1950*

Coordinado por Mónica Blanco Rosenzweig

Proyecto del Programa de Apoyo a Proyectos de Investigación e Innovación Tecnológica (PAPIIT), Dirección General de Asuntos del Personal Académico (DGAPA), Universidad Nacional Autónoma de México. (Proyecto IN304509-3)



FUNDACIÓN  
RAMÓN BETETA



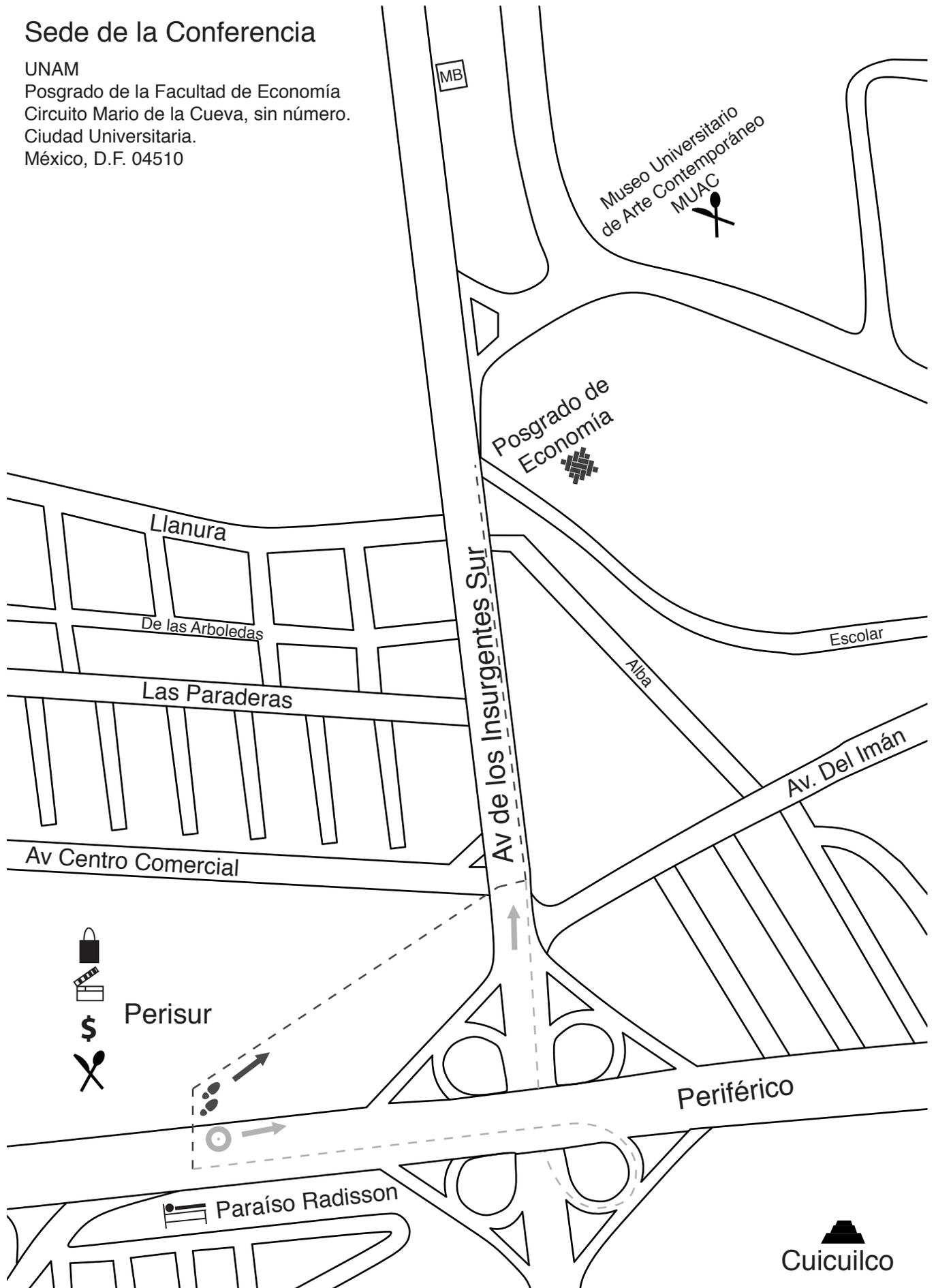


## **Programa General y Detalle de Jornadas de Trabajo**



# Sede de la Conferencia

UNAM  
Posgrado de la Facultad de Economía  
Circuito Mario de la Cueva, sin número.  
Ciudad Universitaria.  
México, D.F. 04510



## Programa general

### Miércoles 9

- 17:30 hrs Inauguración  
Auditorio Jesús Silva Herzog, Posgrado de la Facultad de Economía
- 18:00 hrs 1ª Conferencia magistral: ***Economic development: past and present***  
Cosimo Perrotta, Universidad de Sallento, Italia  
Auditorio Jesús Silva Herzog, Posgrado de la Facultad de Economía
- 20:00 hrs Coctel de bienvenida  
Plaza del Posgrado de la Facultad de Economía

### Jueves 10

- 9:00 – 11:30 hrs Primera jornada, 6 mesas de discusión simultáneas  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 11:30 – 14:00 hrs Segunda jornada, 6 mesas de discusión simultáneas  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 14:00 hrs Comida  
Restaurante Nubesiete, Museo Universitario de Arte Contemporáneo (MUAC)  
Centro Cultural Universitario
- 16:00 – 18:00 hrs Tercera jornada, 7 mesas de discusión simultáneas  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 18:30 hrs Visita al Museo Nacional de Antropología e Historia  
Cena especial ESHET  
Evento con invitación especial por pago anticipado

### Viernes 11

- 9:00 hrs 2ª Conferencia magistral: ***La hora de la igualdad: brechas por cerrar, caminos por abrir, construyendo la agenda de desarrollo de América Latina y el Caribe***  
Jorge Mattar, director del ILPES-CEPAL  
Auditorio Jesús Silva Herzog, del Posgrado de la Facultad de Economía.
- 10:00 – 12:30 hrs Cuarta jornada, 6 mesas de discusión simultáneas  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 12:30 – 14:00 hrs Quinta jornada, 6 mesas de discusión simultáneas  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 14:30 hrs Comida  
Restaurante Nubesiete, Museo Universitario de Arte Contemporáneo (MUAC)  
Centro Cultural Universitario
- 16:30 hrs Recorrido en Turibus  
Sale del Posgrado de la Facultad de Economía
- 19:30 hrs Evento con invitación especial por pago anticipado

## Sábado 12

- 9:00 – 11:30 hrs Sexta jornada, 7 mesas de discusión simultáneas  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 12:00 hrs Mesa redonda: *Ante la crisis, ¿sigue vigente la heterodoxia?*  
Ricardo Bielschowsky, Julio López Gallardo, Cristina Marcuzzo y Carlos Tello  
Auditorio Jesús Silva Herzog, Posgrado de la Facultad de Economía
- 14:30 – 16:00 hrs Clausura  
Posgrado de la Facultad de Economía
- 16:00 hrs Tarde libre

## Domingo 13

Regreso de participantes a sus lugares de origen.  
Consultar en el Hotel Radisson por traslados al aeropuerto.

## Notas generales

- Hay un total de 38 mesas
- Cada mesa tiene un cupo máximo de 25 asistentes
- A las comidas en el restaurante Nubesiete se accederá con el gafete personal de ponente
- A los eventos con invitación especial asistirán los ponentes que cubireron la cuota correspondiente, y las indicaciones se les darán personalmente
- Para dudas o aclaraciones, comunicarse con:

Karla Galindo / Maribel García  
T. 5524 1606  
T. 5524 8118  
M. 04455 1146 5608

## **Programa por Jornadas de Trabajo**

# Primera Jornada

## Jueves 10, 9:00 – 11:30 hrs

### MESA A-1 / Aula 1 / CEPAL

- Claudia Sunna – *Raúl Prebisch and the Keynesian tradition at ECLA*
- Davide Gualerzi / Alan Cibils – *High development theory at CEPAL*
- Carlos Alberto Ruiz Martínez / Camila Franco Restrepo – *Currie y la CEPAL: una aproximación teórica al desarrollo*

### MESA A-2 / Aula 2 / Colonialismo

- Daniel Diatkine – *Colony trade and monopoly of colony trade in the Wealth of Nations*
- Jesús Bohórquez – *La competitividad en un mercado global. Precios, impuestos y libertad de comercio en el Atlántico español (1808-1811)*
- Margarita Camarena Luhrs – *Limits and alternatives to expensive needs of value creation in global wealthy regions based on colonialism/imperialist's practices and its imaginary dream world*

### MESA A-3 / Aula 3 / Personajes Mexicanos

- Manuel Alfredo Bravo Olivares – *Historia del pensamiento económico en la Revolución Mexicana*
- Ma. Ángeles Cortés Basurto – *Rafael Nieto: la estabilización monetaria posrevolucionaria en México*
- Tayra González Orea – *Crítica al sistema bancario porfirista por dos autores de época: Enrique Martínez Sobral y Antonio Manero*
- Juan Pablo Arroyo Ortiz – *Horacio Flores de la Peña. El desarrollo y sus obstáculos*

### MESA A-4 / Aula 4 / Pensadores Mundiales

- Juan Fernando Palacio Roldán – *An awkward mantle. Protectionism in Friedrich List's economic theory*
- Vitalia López Decuir – *Clásicos y economía pública: Smith, Ricardo y Mill*
- José Alberto Fuentes Rosales – *Camino de servidumbre de Friedrich von Hayek. Debate en torno a la planificación económica y las libertades del individuo*
- Gillian Hewitson – *Economic discourses of empire. The case of Hearn's Plutology*

### MESA A-5 / Aula 5 / Desarrollo América Latina

- Julio Oleas-Montalvo – *Estado-nación y desarrollo en América Latina: una mirada retrospectiva*
- Maria Heloisa Lenz / Pedro Cezar Dutra Fonseca – *El proceso de sustitución de importaciones en un nuevo estilo en América Latina: las políticas económicas de los gobiernos de Kubitschek y Frondizi*
- Joana Salém Vasconcelos – *Entre la diversificación y el monocultivo: impases de la reforma agraria en Cuba, 1959 a 1970*
- Flavio Felice / Antonio Magliulo / Johann Spitzer – *Towards a mutual understanding. Economic culture and political constitution of Peru and Europe*

### MESA A-6 / Aula 6 / Enfoques Teóricos

- Rogelio Huerta Quintanilla – *La microeconomía de John Hicks: los tipos de mercados en la globalización*
- Alexander Tobón Arias / Eduardo Bolaños – *Elementos para una teoría clásica de los precios de equilibrio y desequilibrio*
- Maribel García Elizalde – *El entramado ideológico del modelo de crecimiento endógeno de Paul Romer*

## Segunda Jornada

### Jueves 10, 11:30 – 13:30 hrs

#### MESA B–1 / Aula 1 / CEPAL

- Diego Felipe Gutiérrez Bedoya – *Un ejercicio mediático del papel de la CEPAL en el desarrollo económico de América Latina*
- José Luís Cardoso – *Structuralism and economic development. The role of CEPAL revisited*
- Francisco Javier Rodríguez Garza – *Frank Tannenbaum vs. la CEPAL*

#### MESA B–2 / Aula 2 / Colonialismo

- Alain Clément – *French economists and the colonial issue (1870-1914)*
- German Feldman – *Money, prices and the silver industry. A classical cost-of-production approach*
- Bertram Schefold – *Azpilcueta and Ortiz: formation of the colonial empire and the economic consequences for the motherland*

#### MESA B–3 / Aula 3 / Personajes Mexicanos

- Xóchitl Ninel García Vázquez – *Gonzalo Robles, un hacedor del México post-revolucionario*
- Adriana López López – *Eduardo Suárez y el debate económico en torno a la inflación y el desarrollo económico entre 1935-1955*
- María Eugenia Romero Sotelo – *El otro Alberto J. Pani en El problema supremo de México*

#### MESA B–4 / Aula 4 / Pensadores Mundiales

- Hiroyuki Okon / Nobuyuki Hata / Maki Nakaizumi – *On Israel M Kirzner's concept of the 'alert entrepreneur' in the light of general equilibrium and stability: scrutiny for an appraisal*
- Ariel Dvoskin / Andrés Lazzarini – *On Oskar Lange's theoretical positions on capital and equilibrium in some 1930s and 1940s writings*
- Heinz D. Kurz – *Joseph Alois Schumpeter on economic development*
- Henrique Pereira Braga – *Wealth in Wealth of Nations*

#### MESA B–5 / Aula 5 / Desarrollo América Latina

- Verónica Villarespe / Hilda Caballero – *El concepto de marginalidad en el pensamiento latinoamericano. Perspectivas y planteamientos para entender la historia*
- Fábio Pádua dos Santos / Leonardo Dias Nunes – *Rise of "Campinas School"*
- Armando Kuri Gaytán – *Los sistemas productivos locales en América Latina. Hacia un nuevo paradigma regional*

#### MESA B–6 / Aula 6 / Enfoques Teóricos

- Gustavo Vargas / Rogelio Huerta – *Un modelo microeconómico poskeynesiano donde la historia sí importa*
- Marvin José Miranda López – *La restricción de balanza de pagos: la ley de Thirlwall y una visión alternativa*
- Michel Rojas Romero – *Microeconomía neoclásica después de la Segunda Guerra Mundial*

## Tercera Jornada

### Jueves 10, 16:00 – 18:00 hrs

#### MESA C–1 / Aula 1 / CEPAL

- Armando Sánchez Vargas / Alberto Moritz Cruz – *Un análisis empírico e histórico de la vigencia del pensamiento estructuralista: el caso de los precios de los alimentos y la inflación estructural en México*
- Mauro Boianovsky – *Planning import-substituting industrialization in the 1950s: CEPAL on investment criteria and the choice of techniques*
- Jorge Máttar – *De la planificación DEL desarrollo a la planificación PARA el desarrollo: análisis y evidencia de América Latina desde la perspectiva de la CEPAL*

#### MESA C–2 / Aula 2 / Colonialismo

- Annie L. Cot – *Jeremy Bentham's Spanish American utopia*
- Lorgio Cobá Noh – *El pensamiento mercantilistas en Yucatán, 1766-1804*
- Jorge Silva Riquer – *Fausto de Elhuyar y el influjo de la minería. El mercado interno colonial, una interpretación del problema*
- Adela Roldán Márquez / Myriam González Limón – *El fracaso español para la creación de un estado nacional*

#### MESA C–3 / Aula 3 / Personajes Mexicanos

- Leonardo Lomelí Vanegas – *Gilberto Loyo (1901-1973): una crítica olvidada al desarrollismo desde el nacionalismo revolucionario*
- Irma Manrique Campos – *Juan F. Noyola, pionero del estructuralismo económico*
- Eduardo Turrent – *Miguel Mancera Aguayo. Claridad mental y compromiso de servicio*

#### MESA C–4 / Aula 4 / Pensar en la Hacienda Pública

- Yovana Celaya Nández – *Juan Joseph de Veytia Linaje y la hacienda novohispana. Un ejercicio desde la ciudad de Puebla*
- Carlos Marichal Salinas – *José Canga Arguelles y la "Ciencia de la Hacienda Pública": entre el antiguo régimen y el primer liberalismo, 1800-1834*
- Ernest Sánchez Santiró – *Antonio de Medina y Miranda: la financiación de la deuda pública*

#### MESA C–5 / Aula 5 / Desarrollo América Latina

- Ana Patricia Sosa F. / Susana Merino / Bernardo Ramírez P. – *Los mecanismos asociados a la pobreza bajo el Estado de Bienestar*
- Rebeca Gómez Betancourt / Matari Pierre – *The determinants of the monetary policy in Latin America in the twenties: the case of Andean countries*
- Daniel Lima Sandoval / Marco Antonio Piña Sandoval – *La industrialización mexicana de la posguerra y la generación de una clase ociosa*
- Fabián Amico – *Sustitución de importaciones, crecimiento y productividad*

#### MESA C–6 / Aula 6 / Enfoques Teóricos

- Julio López Gallardo – *Income distribution. The Latin American structuralist tradition*
- Johan Lönnroth – *Fragments of a Hegelian history of economics*
- Jérôme Lange – *Division, demand and supply of labour. Elements of a theory of population in Adam Smith*

#### MESA C–7 / Aula 7 / Crisis Económicas

- Federico Novelo Urdanivia – *Equidad y parlamentarismo. El contexto internacional de la penuria mexicana*
- Erika Torres Godínez – *Las reformas económicas en México y la crisis de 2008*
- Juan Carlos Téllez Mosqueda – *Breve recuento de la deuda externa mexicana 1824-2010*

## Cuarta Jornada

### Viernes 11, 10:00 – 12:30 hrs

#### MESA D–1 / Aula 1 / Teoría Estructuralista

- Francisco Suárez Dávila – *El desarrollismo mexicano en la historia del pensamiento económico*
- Paola Andrea Vaca González / Óscar Andrés Espinosa Acuña – *Desarrollo económico desde el planteamiento de la CEPAL – Raúl Prebisch: en busca de bienestar y calidad de vida en Latinoamérica*
- Bruno Carballa Smichowski / Nicolás Blampied – *Teorías de la inflación: el enfoque estructuralista latinoamericano y su revisión crítica desde la epistemología de la economía*
- Erasmo Sáenz Carrete – *La teoría de la dependencia: una revisión histórica*

#### MESA D–2 / Aula 2 / Capital Financiero

- Lilia Carbajal Arenas – *Debates ortodoxia-heterodoxia y la transformación del sistema financiero*
- María de Jesús Ramos Escamilla – *Modelo fractal de expansión tecnológica base de la optimización de la economía financiera actual*
- Noemí Brenta – *Las crisis de la gran globalización financiera desde la periferia. Un enfoque histórico*
- Juan José Gracida Romo / Alfredo Erquizio Espinal – *Ciclos económicos regionales en México 1895-2010: los casos de Sinaloa y Sonora*

#### MESA D–3 / Aula 3 / Pensadores Mexicanos

- Samuel Luna Millán – *Eduardo Villaseñor y el desarrollismo mexicano. Crisis, reconstrucción y proyecto industrializador en México durante la primera mitad del siglo XX*
- Eduardo Turrent – *Raúl Martínez Ostos*
- Estela Ramírez Villalobos – *La política hacendaria con Eduardo Suárez*

#### MESA D–4 / Aula 4 / Pensar en la Hacienda Pública

- Luis Jáuregui – *¿Confederaciones peligrosas? La experiencia fiscal confederal en los Estados Unidos Mexicanos y Norteamericanos*
- Luis Anaya – *Luis Montes de Oca, un intelectual liberal. De la revolución a la Gran Depresión*
- Juan Pablo Arroyo / Graciela Márquez – *Ramón Beteta: del economista y funcionario público*

#### MESA D–5 / Aula 5 / Experiencias de Desarrollo

- Rodolfo Iván González Molina – *Desarrollo económico de América Latina y las integraciones regionales del siglo XXI*
- Enrique Pino Hidalgo – *Corea: ciclo de crecimiento medio y papel del entorno institucional frente a las recesiones*
- Alejandro Pérez Pascual – *España: la modernización postergada*

#### MESA D–6 / Aula 6 / Dinero

- Adrián de León-Arias – *Some lessons for monetary rules based on interest rates under economic distress. Why should we read Myrdal's Monetary Equilibrium instead of Wicksell?*
- Matari Pierre – *La teoría monetaria de Rudolf Hilferding: fundamentos y alcances*
- Jérôme de Boyer des Roches / Ricardo Solís Rosales – *Bullionist and antibullionist schools*

## Quinta Jornada

Viernes 11, 12:30 – 14:00 hrs

### MESA E-1 / Aula 1 / Teoría Estructuralista

- Andrés Asiain / Rodrigo López – *Movimientos de capitales, ciclos económicos y crisis financieras. Pre-Prebisch: las enseñanzas del estudiante (1921)*
- Maíra Machado Bichir – *Un análisis de la vertiente marxista de la Teoría de la Dependencia*
- Florencia Sember – *From the “Argentine Economic Cycle” to the centre-periphery scheme: the evolution of Prebisch’s thought about economic fluctuations*

### MESA E-2 / Aula 2 / Colonialismo

- Jesús Hernández Jaimes – *Utopía y fiscalidad: el proyecto hacendario para México de Francisco Severo Maldonado (1822)*
- Rebeca López Mora – *Indios artesanos en la Ciudad de México: un caso de aculturación*
- Dení Trejo Barajas – *Librecambismo pragmático en las postrimerías del virreinato: las autoridades de la Nueva Galicia y las Provincias Internas frente a los monopolistas de la ciudad de México, 1811-1818*

### MESA E-3 / Aula 3 / Personajes Mexicanos

- Georgina Naufal Tuena – *Los combates de Combate*
- José Abel Ogaz Pierce – *Vicente Lombardo Toledano y el inicio del capitalismo de estado mexicano*
- Román Moreno Soto – *El pensamiento económico de Vicente Lombardo Toledano en el período de 1944-1947*
- Bethsaida Maldonado Lagunas – *La importancia de las mujeres en la historia del pensamiento económico*

### MESA E-4 / Aula 4 / Pensar en la Hacienda Pública

- Carlos de Jesús Becerril Hernández – *Manuel Olasagarre. La hacienda pública ¿Bajo las órdenes de su Alteza Serenísima?*
- Graciela Márquez – *Matías Romero: ideas y proyectos de reforma fiscal*
- Leonor Ludlow – *El reclamo por el equilibrio presupuestal según Manuel Dublan*

### MESA E-5 / Aula 5 / Experiencias de Desarrollo

- Luis Miguel Galindo / Juan Carlos Moreno Brid – *Evolución macroeconómica de América Latina y el Caribe*
- Arturo Perales Salvador – *Reflexiones sobre la estrategia de la política exterior de los Estados Unidos de América para América Latina y el Caribe*
- Germán Raúl Chaparro – *Alternativas teóricas en el campo de la economía de la salud*
- Louise E. Walker – *Desarrollo compartido: ideas radicales en los años 70 en México*

### MESA E-6 / Aula 6 / Dinero

- Jérôme de Boyer des Roches / Rebeca Gómez Betancourt – *American quantity theorists prior to Irving Fisher’s Purchasing power of money*
- Santiago Capraro / Ignacio Perrotini – *Bernanke, Hayek and Keynes and the financialisation crisis*
- Carlo Benetti / Edith Klimovsky / Antoine Rebeyrol – *Magnitudes monetarias y físicas observables en el sistema de Sraffa*

## Sexta Jornada

### Sábado 12, 9:00 – 11:30 hrs

#### MESA F–1 / Aula 1 / Economía y Medio Ambiente

- David Barkin – *El surgimiento del pensamiento ecológico dentro del campo de la economía*
- Diana Judith Salamanca Feo – *No hay acto más revolucionario que el de crear conciencia*
- Julieta Evangelina Sánchez Cano / Sergio Humberto Chávez Arreola – *Solar energy. Past, present and future*
- Julieta Evangelina Sánchez Cano – *El sector energético desde el punto de vista de la historia económica: del petróleo a las energías renovables*

#### MESA F–2 / Aula 2 / Colonialismo

- Johanna von Grafenstein – *Privilegios comerciales en una coyuntura de guerra, 1808-1821: Veracruz y La Habana en una disputa intercolonial*
- Guadalupe Pinzón – *Las goletas del Rey. Propuesta marítimo-comercial en las costas de Nueva Galicia y la California (1740-1742)*
- David Navarrete Gómez / Clara Elena Suárez Argüello – *Flujo y reflujo del oro y la plata en el ensayo político sobre el Reino de la Nueva España de Alejandro de Humboldt (reflexiones sobre el comercio internacional y la producción de plata en México)*
- Stephen Meardon – *Trade doctrines and the U.S. Mexico Reciprocity Treaty of 1883*

#### MESA F–3 / Aula 3 / Valores, Moral y Justicia

- Abraham Aparicio Cabrera – *The well-being economics before Arthur Pigou: from ancient Greeks to Alfred Marshall*
- Anna M. Carabelli / Mario A. Cedrini – *Veiling the controversies with dubious moral attitudes? Creditors, debtors and ethics in Keynes's international economics*
- Carlos Germán Meza – *Transformaciones sociales, necesidades humanas y economía de la felicidad en el mundo actual*
- Augusto Aleán Pico – *Adam Smith como fuente principal de La idea de la justicia de Amartya Sen*

#### MESA F–4 / Aula 4 / Colonialismo

- Germán Raúl Chaparro / Luis Álvaro Gallardo Eraso – *Ruptura del orden colonial en la República de la Nueva Granada: la doctrina del laissez-faire en el pensamiento económico de los primeros economistas colombianos*
- Gisela Moncada González – *Del monopolio a la libertad comercial: el debate entre la clase política del Ayuntamiento de la ciudad de México entorno al comercio de alimentos*
- Enriqueta Quiroz – *Entre el Humanismo y el Mercantilismo: el bien común en el abasto de carne de ciudad de México, 1708-1716*

#### MESA F–5 / Aula 5 / Capital y Crecimiento Económico en Perspectiva Histórica

- Scott Carter – *A simple model of the surplus approach to value, distribution, and growth*
- Gabriel Mendoza Pichardo – *Tendencias y ciclos económicos: teoría y aplicación empírica en países en vías de desarrollo*
- José G. Sandoval Manzano – *Tasa de ganancia y acumulación en México, 1950-2009*
- Andrés Lazzarini – *Construcción, evolución y división del lado crítico en la controversia de Cambridge sobre la teoría del capital*

#### MESA F–6 / Aula 6 / Capital Financiero

- Luis Sandoval Ramírez – *Los periodos del endeudamiento externo intensivo del sector público de México y América Latina (1822-2010)*
- Elsa M. Gracida – *Los gérmenes de las crisis financieras: el papel del patrón de cambio y el sistema de paridades*
- Enrique García Moisés – *Las teorías del desarrollo económico en la era de la globalización económica*

## MESA F-7 / Aula 7 / Crisis Económicas

- Jorge López Martínez – *La Gran Depresión y el pensamiento económico mexicano detrás de las políticas gubernamentales*
- Miguel Ángel Vázquez Ruiz / Carmen Bocanegra Gastelum – *Crisis mexicana, migración y formación de regiones económicas transnacionales*
- Irina Córdoba Ramírez – *Con arreglo a la ley de desamortización: el acceso a la propiedad por la mujeres de la Ciudad de México en la coyuntura de la Ley Lerdo*



## **Resúmenes de Ponencias**



## **Azpilcueta and Ortiz: formation of the colonial empire and the economic consequences for the motherland**

Bertram Schefold

*rspiess@wiwi.uni-frankfurt.de*

J. W. Goethe-Universität e.V., Germany

I edited Azpilcueta (*Comentario Resolutorio de Cambios*) and Ortiz (*Memorial del Contador Luis Ortiz a Felipe II*) in the series “Klassiker der Nationalökonomie” and wrote an extensive introduction in German to these two books which were both written around 1555. The former is a sophisticated, abstract scholastic treatise on monetary theory, usury and the exchanges, in the form of a manual for priests, the latter a discursive report on the problems of Spanish development at the time of the inflow of the precious metals, the price inflation in Spain and the consequent loss of Spanish industrial activities to foreign countries which were able to undersell Spanish producers. This introduction has now been translated into English. It seems suitable for this conference, since the texts discussed here deal with the economic consequences of the formation of the colonial empire for the motherland.

p.1

Mesa B-2

Aula 2, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **An awkward mantle Protectionism in Friedrich List's economic theory**

Juan Fernando Palacio Roldán

*juanfernandopalacio@gmail.com*

University of St. Gallen, Switzerland

This paper seeks to study the role of protectionism in Friedrich List's economic theory. First it is valued the List's contribution to the theory and practice of economics. Then, the text moves on to examine his defense of protection as a key feature of his National Economy and its implications. It is shown that, while List hits the mark when he defends an active role for the state in the pursuit of economic development, his justification of protectionism is widely unnecessary for his purposes and even causes contradictions and difficulties in the inner coherence of his entire system. It is stressed, nonetheless, that List's vindication of an active role of the state in development matters is a remarkable contribution which has not yet expired.

p.2

Mesa A-4  
Aula 4, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Elementos para una teoría clásica de los precios de equilibrio y desequilibrio**

Alexander Tobón Arias / Eduardo Bolaños

*atobon@economicas.udea.edu.co / eabc@economicas.udea.edu.co*

Universidad de Antioquia, Colombia

El objetivo de este artículo es presentar una concepción no tradicional de la teoría clásica de los precios relativos a la luz de los desarrollos recientes y establecer el alcance de su contenido. Esta concepción tiene como marco teórico de referencia la obra reciente de Carlo Benetti, Christian Bidard y Edith Klimovsky (Bidard y Klimovsky 2006), cuyo propósito central es generalizar la teoría clásica de los precios de producción, de tal manera que la misma formulación dé cuenta de las situaciones de equilibrio y de desequilibrio. Se muestra la ascendencia del nuevo modelo teórico, sus hipótesis de partida, su estructura, sus principales propiedades y su aptitud para explicar la dinámica económica.

p.3

Mesa A-6

Aula 6, jueves 9:00-11:30 hrs.

# Planning import-substituting industrialization in the 1950s: CEPAL on investment criteria and the choice of techniques

Mauro Boianovsky

*mboianovsky@gmail.com*

Universidade de Brasilia, Brasil

Sixty years ago, at the fourth period of sessions of CEPAL (United Nations Economic Commission for Latin America) held in Mexico City in May 1951, Raul Prebisch presented a report on the Theoretical and Practical Problems of Economic Growth, the final installment of the theoretical essays, started in 1949 in Havana and continued in 1950 in Montevideo, that comprised the “CEPAL thesis” about Latin American economic development. Although the Mexico report may be regarded as the most comprehensive discussion of CEPAL’s theoretical framework, it has not attracted the same attention commanded by Prebisch’s Havana document on The economic development of Latin America and its principal problems, famously called the CEPAL “manifest” by Hirschman in 1961. The new element of the Mexico report was the treatment of investment allocation and technical choice, which provided the theoretical foundations of CEPAL’s contribution to economic development planning fully articulated a couple of years later in the Analyses and Projections of Economic Development.

p.4

The paper here proposed aims at discussing how CEPAL’s approach to those topics was related to some aspects of the international literature on development planning and technical change that emerged in the 1950s. The Mexico report was produced just before Alfred Kahn’s 1951 article came out with its influential argument for the social marginal productivity criterion for investment allocation. Moreover, in his classic 1954 essay, Maurice Dobb showed that, in order to maximize the rate of growth, capital-intensive techniques should be preferred even in labour-abundant regions like Latin America, which was confirmed by Amartya Sen’s detailed treatment in his 1960 Cambridge dissertation.

CEPAL’s approach to technical choice and investment allocation was based on the notion of a double capital restraint, represented by a shortage of domestic savings and a foreign exchange constraint. The social marginal productivity criterion was deemed important but insufficient for the analysis of the concrete problems of investment in Latin American economies, particularly the determination of the optimum capital-labour ratio when technology is largely imported from developed countries. This was related to the issue of technological unemployment brought about by the limited supply of capital. CEPAL’s views on those matters were influenced by an empirical investigation carried out by that institution in the early 1950s about labour productivity in the textile industry of some Latin American countries, which indicated the widespread use of obsolete machinery and the dysfunctional character of capital-intensive technology with respect to the supply of production factors. The co-existence between old and new capital goods would also be investigated by W.E.G. Salter in another Cambridge dissertation published in 1960. Moreover, the social marginal productivity criterion, as put forward by A. Kahn, R. Nurkse and others, was criticized by CEPAL economists such as Celso Furtado for overlooking the repercussions of investment on the balance of payments and the specific features of investment in import-substituting industries.

Mesa C-1

Aula 1, jueves 16:00-18:00 hrs.

# Jeremy Bentham's Spanish American utopia

Annie L. Cot

annie.cot@univ-paris1.fr

University Paris 1 Panthéon-Sorbonne, France

*“Spaniards!  
[...] In every point of view, not only the claim to the dominion is – but the dominion itself, supposing it in your possession and entire, would be – to you the people – to you the greatest number – the source of unmixed evil: of evil, in all manners of shapes; of evil, in a pecuniary shape; of evil in the anti-constitutional shape; of evil, in the shape of national insecurity against foreign aggression.”*  
J. Bentham, *Rid Yourselves of Ultramarina*<sup>1</sup>

Emancipate your Colonies! Rid Yourselves of Ultramarina! Emancipation Spanish!: Jeremy Bentham's claims against colonial policies are numerous - and have already been much discussed. Since 1789, when one of his letters to Mirabeau was devoted to the subject, later expanded into the 1793 pamphlet addressed to the members of the French National Convention advocating them to get rid of the French colonies, Bentham held a constant anti-colonialist position, both on the ground of economic principles and on the ground of legislative policies.

Hence, from 1808 on, when independence begun to be under discussion in Latin America, he took an intense interest in the creation of new governments, new legislations and new forms of economic organization and economic development in what he called Spanish Ultramarina.

U-topos: a process without a place, a process to be invented merely out of theoretical principles. This was how Bentham envisioned these new countries: as a utopia in the strict sense of the term, as an extra-ordinary chance for constructing an entire society on the sole basis of utilitarian principles. He thence prepared diverse constitutional codes aimed at the new independent nations. He invented new laws for the press, offered plans for educational reform. He designed a proposal for Junciana, a canal connecting the Atlantic and Pacific oceans between Mexico and Columbia. He carried out a long-run correspondence with major Spanish American intellectuals and political leaders – Simón Bolívar, Francisco de Miranda, Bernardino Rivadavia, Francisco de Paula Santander, or José Cecilio del Valle, who coined the term of “legislator of the world” for him<sup>2</sup>. He was prevented to emigrate to Mexico in 1808, where he had been invited to write the legislative system of Aaron Burr's projected “Mexican Empire”. He later wanted to visit Venezuela with the same purpose, but the project once again failed after Miranda was arrested.

In return, through the diffusion of the Dumont edition of some of his work in French, he was widely read and passionately discussed throughout Spanish America<sup>3</sup>.

A large part of these materials have been published<sup>4</sup>. The paper will examine selected characteristics of this Ultramarina Spanish America utopia as a mirror image of some of Bentham's propositions both on the analytical basis and on the ethics of economic development.

<sup>1</sup> In Jeremy Bentham, *Colonies, Commerce and Constitutional Law. Rid Yourselves of Ultramarina and Other Writings on Spain and Spanish America*, Philip Schofield, ed., Oxford, Clarendon Press, The Collected Works of Jeremy Bentham, 1995, p. 23.

<sup>2</sup> *Legislador del mundo*: see Jeremy Bentham, “*Legislator of the World*”: *Writings on Codification, Law, and Education*, Philip Schofield and Jonathan Harris, eds., Oxford, Clarendon Press, The Collected Works of Jeremy Bentham, 1998, pp. xi and xxxiv.

<sup>3</sup> See for instance, after many years of friendly correspondence between the two men, Bolívar's much discussed March 1828 decree forbidding the teaching of Bentham's treatises of legislation in all *colegios* and universities of *Gran Colombia*.

<sup>4</sup> In Jeremy Bentham [1995], *op.cit. supra*; or Miriam Williford, *Jeremy Bentham on Spanish America. An Account of his Letters and Proposals for the New World*, Baton Rouge and London, Louisiana State University Press, 1980. The anti-colonialist tracts addressed to the members of the French National Convention are published in Jeremy Bentham, *Rights, Representation, and Reform. Nonsense upon Stilts and Other Writings on the French Revolution*, Philip Schofield, Catherine Pease-Watkin and Cyprian Blamires, eds. Oxford, Clarendon Press, *The Collected Works of Jeremy Bentham*, 2002.

Mesa C-2

Aula 2, jueves 16:00-18:00 hrs.

# **El proceso de sustitución de importaciones en un nuevo estilo en América Latina: las políticas económicas de los gobiernos de Kubitschek y Frondizi**

Maria Heloisa Lenz / Pedro Cezar Dutra Fonseca

*helolenz@terra.com.br*

UFRGS, Brasil

El artículo analiza las políticas económicas de las experiencias de dos gobiernos en el desarrollo que tuvo lugar en Brasil y Argentina en el mismo período histórico del siglo XX: Kubitschek (Brasil, 1956-61) y Frondizi (Argentina, 1958-1962) y analiza el enfoque de la misma tipificada en la literatura como “populismo económico”. La comparación se justifica debido a que ambos gobernaban sus países en la misma coyuntura histórica - años 1956-1962 - y en la política, trató de alejarse del nacionalismo y sindicatos de trabajadores / de sus predecesores Vargas y Perón. Al mismo tiempo, optado por un crecimiento acelerado y la atracción de capital extranjero como una forma de hacerla operativa mediante la impresión de nuevo carácter a la industrialización por sustitución de importaciones. El estudio utiliza una metodología que utiliza fuentes primarias, tales como discursos y pronunciamientos de ambos presidentes y reconstruye sus decisiones clave como la forma de detectar sus diseños e intenciones, a continuación, cotejar con los resultados.

p.6

El trabajo se divide en cuatro partes. Al principio es una aproximación teórica sobre el significado del desarrollismo como un fenómeno de América Latina, mientras se discute su relación con el fenómeno del populismo, sobre todo en la economía, al tiempo que presenta un resumen de las principales hipótesis y conclusiones la literatura sobre el “ciclo populista”. En la segunda parte se analizan las principales medidas de la política monetaria, cambiaria, fiscal y salarial Frondizi Kubitschek y los gobiernos, tratando de detectar las principales propuestas de ambos gobiernos a través de sus medidas de política económica y el seguimiento de los cambios en variables tales como el suministro de monetaria, cambiaria, el salario mínimo, el gasto gubernamental, las entradas de capital y déficit público, para incluir en las herramientas de análisis utilizados para alcanzar los objetivos previstos. Cabe señalar que, inicialmente, tanto como resultado un rápido crecimiento, en consonancia con sus objetivos de desarrollo.

La tercera parte muestra que el buen inicio de ambos gobiernos contrasta con la crisis económica de finales de los respectivos presidentes visible a través de las variables que apuntan a resultados a posteriori, como el PIB, inflación, balanza de pagos y deuda externa. En la cuarta parte, hace hincapié en la conclusión de que el enfoque de ambos para una propuesta de desarrollo acelerado con la apertura de coexistir la inversión extranjera, aunque a primera vista puede sorprender con los modelos propuestos en el “ciclo populista”. Por lo tanto, este trabajo analiza el vínculo necesario entre el nacionalismo y el populismo económico, se destaca en la literatura sobre América Latina en el siglo XX como fenómenos estrechamente asociados con la industrialización por sustitución de importaciones.

Mesa A-5

Aula 5, jueves 9:00-11:30 hrs.

## Fragments of a Hegelian history of economics

Johan Lönnroth

*johan.lonnroth@economics.gu.se*

Universidad de Estocolmo, Suecia

Smith incarnated the thesis of economic liberalism and Marx incarnated the socialist antithesis. Liberals and reformist socialists “imitated as closely as possible the procedures of the brilliantly successful physical sciences” (Hayek) and formed a synthesis and gave birth to Economics.

But the cunning of History outwits men. After the crash of 1929, in the West, Keynes incarnated a new thesis of capitalism stabilized by fiscal policy. In the East, Lenin and Stalin incarnated an antithesis of a centrally planned economy.

In the shadow of Bretton Woods and later détente, sophisticated mathematical models were developed for welfare economics and for pricing mimicking markets in a planned economy. Samuelson in his Economics 1967 could state his neoclassical synthesis: Full employment can be combined with efficient markets. The deep division between micro- and macro has disappeared.

But again pride precedes fall. After the collapse of the golden dollar the New Left formed a thesis: Monopoly power, exploitation and class struggle are hidden behind capitalist harmony. Comparative advantage is a euphemism for underdog dependence and uneven exchange.

At some universities the New Left got a certain command of the higher levels of economics, then soon enough an antithesis from Chicago incarnated by Friedman and his monetarism and by Lucas and his rational expectations gradually took over.

Through institutional and behavioral economics most of the critique from both left and right was absorbed. A third synthesis was formed: Politicians should stay out of short term economic policy and only form stable rules for market agents. Monetary policies should be taken over by independent central banks in order to attain a low inflation. Dynamic stochastic general equilibrium macro models were developed. Some of them were sticky price or New Keynesian models. The “central problem of depression-prevention has been solved” declared Robert Lucas in 2003.

But again the Spirit of History struck. The new worldwide financial crisis hit economics like a tsunami. Keynes was reincarnated and Krugman wrote about “the dark age of macroeconomics in which hard-won knowledge has been forgotten”.

But Frydman and Goldberg in an antithesis claim that both Krugman and his Chicago opponents believe in “mechanical rules” and “lack plausible micro foundations”. Imperfect Knowledge Economics with “non-routine” change shall save the day. But Rogoff predicts that it will take 40 years until new models incorporating current problems in financial markets will be fully accepted.

Mesa C-6

Aula 6, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **French economists and the colonial issue (1870-1914)**

Alain Clément

*clement@univ-tours.fr*

François Rabelais University, Tours, France

p.8

Despite the deep resistance of economists to colonial expansion at the very beginning of the second French colonial empire, the colonial phenomenon had numerous ardent supporters amongst the political, intellectual and industrial circles of Second Empire France. This pro-colonialist position would further blossom during the first years of the Third Republic; it was at this time that a true doctrine of French imperialism was founded. Amongst economist writings of the time, one text stands out, *De la colonisation chez les peuples modernes* by Paul Leroy-Beaulieu (1874). This book would be the catalyst for debates amongst economists. Charles Gide in an 1886 article, he would ask the question, ‘What is the use of the colonies?’. Joseph Chailley-Bert, who co-edited the *Nouveau dictionnaire d’économie politique* with Léon Say in 1891, asked Leroy-Beaulieu to write the article on colonisation in the 19th century, while he himself penned the text on colonies for the volume. For his part, Joseph Chailley-Bert, an important figure in the ‘colonial party’ would author numerous texts, the vast majority of which were dedicated to the colonial issue. The *Journal des Économistes* frequently published articles on the situation of the French colonies, particularly Algeria. Yves Guyot, who assumed editorship of the *Journal des Économistes*, published *La Vérité sur l’empire* in 1875 and *Lettres sur la politique coloniale* in 1885. Émile de Laveleye continued the liberal tradition of anticolonialism in his *The Elements of Political Economy* (1878). Auguste Walras would address the subject several times in his *Cours d’Économie Appliquée* and in texts more specifically devoted to the matter of Algeria. But, with the exception of J. Chailley-Bert, the issue was only marginally addressed in their work, despite its being at the heart of countless political debates, in Parliament and amongst successive Governments. The great paradox is that these key politicians, would defend colonial expansion on the basis of primarily economic arguments, although most economists themselves were opposed to such endeavours. The purpose of this paper will be to analyse the debate amongst economists and to understand why the importance of this economic thought was minimised in French debates, in spite of the fact that colonisation was considered an appendage of political economics, and finally, we will explore the extent to which this issue led to advances in economic theory.

**Mesa B-2**

**Aula 2, jueves 11:30-13:30 hrs.**

## **Equidad y parlamentarismo**

### **El contexto internacional de la penuria mexicana**

Federico Novelo Urdanivia

*fjnovelo@correo.xoc.uam.mx*

Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco, México

El presente trabajo enfatiza el enorme, y determinante papel, que el contexto internacional ha tenido, y tiene, en el devenir de México. Se analiza el proceso de modificación de la economía internacional, a partir de los efectos de lo que John K. Galbraith denominó La revolución de los ricos, así como el éxito cultural del conservadurismo, en su expresión económica.

Se revisan las características del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y su enorme capacidad de arrastre sobre la economía mexicana, especialmente visible en momentos críticos, y se pasa revista a los orígenes y desarrollo de la Gran Recesión.

p.9

Mesa C-7

Aula 7, jueves 16:00-18:00 hrs.

## El surgimiento del pensamiento ecológico dentro del campo de la economía

David Barkin

*barkin@correo.xoc.uam.mx*

Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco, México

Desde la aparición del trabajo de Nicolás Georgescu-Roegen (1971) retomando el tema de la entropía en las discusiones de la economía, tema introducido en el siglo anterior por Podolinski (1881) y posteriormente olvidado, se ha visto una evolución del pensamiento heterodoxo frente a las crisis ambientales y sociales que vienen agudizándose con virulencia. Esta evolución ha sido vertiginosa, hasta llegar al actual ofrecimiento de múltiples respuestas a la economía ambiental y diversos otros campos de la economía ortodoxa. A raíz de su éxito, muchos analistas de la ortodoxia han migrado hacia la Economía Ecológica (EE), que actualmente refleja una enorme diversidad de metodologías y enfoques.

p.10

El trabajo plantea colocar el análisis histórico de Inge Ropke (2004, 2005) en una perspectiva de análisis de economía política, para examinar los conflictos paradigmáticos que actualmente conducen a una gran confusión respecto a la dirección futura del análisis ecológico. Esta historia requiere de una discusión cuidadosa de las implicaciones de la posibilidad de enfrentar los problemas ambientales y sociales acumulados, siguiendo el mismo modelo de la acumulación capitalista o incluso uno profundamente modificado. Actualmente, los pensadores económicos (y otros muchos multidisciplinarios) que consideran alternativas al análisis económico de los problemas medioambientales, examinan un sinnúmero de posibilidades, entre las cuales se incluyen economía social y solidaria, decrecimiento, y buen vivir, entre otros.

Después de esta introducción y repaso de la literatura 'oficial' en el campo de la EE, el trabajo presenta una discusión de los principales debates que se han generado en torno al surgimiento de este nuevo campo de estudio y de los esfuerzos para formar un nuevo paradigma coherente con las necesidades actuales. Quizás uno de los elementos cruciales de este debate es el tema de la importancia de las categorías marxistas para su definición; es claro que uno de los elementos fundamentales en la dificultad para llegar a un consenso ha sido la ausencia de una clara discusión de la centralidad de conceptos de clase y acumulación, así como de la decisión de esquivar el tema de la necesidad de trascender el capitalismo para superar la crisis dual que a que nos enfrentamos hoy.

Mesa F-1

Aula 1, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **The well-being economics before Arthur Pigou: from ancient Greeks to Alfred Marshall**

Abraham Aparicio Cabrera

*aaparicio@economia.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

This paper reviews the concept of well-being in Western economic thought from ancient Greek philosophers to Alfred Marshall. This non exhaustive review leads us to several ways to understand well-being, but we can group these in three main categories: *subjective wellbeing*, *economic (material or objective) well-being*, and *human well-being*.

The subjective conception of well-being was predominant in the ancient Greek philosophers, the Italian tradition of *economia civile*, Jeremy Bentham and the marginalists; the economic conception of well-being was predominant in Adam Smith's thought, Thomas Malthus and William Senior; and the human approach was typical of the Scholasticism, John Stuart Mill and Alfred Marshall.

p.11

Within each of these conceptions the most important economic variable in order to attain well-being is wealth, which is defined as either physical production or precious metal accumulation (as in the Mercantilism). But there are also other economic variables such as exercise of virtues in market, economic freedom, and the gap between market price and a given reserve price.

These results may be useful to supplement the commonly accepted view in the manuals of history of economic thought about the welfare economics starts in second decade of the twentieth century, and that there are two types of welfare economics, one pigouvian and one paretian.

Mesa F-3

Aula 3, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Money, prices and the silver industry**

### **A classical cost-of-production approach**

German Feldman

*feldmangerman@gmail.com*

Johann Wolfgang Goethe, Universität Frankfurt am Main, Germany

The discovery of American silver has been commonly mentioned in the literature as the moving forcé behind the sustained rise of prices experienced by Western Europe from the mid-16th to the early 17th century (viz. the denominated ‘Price Revolution’). In this regard, the mechanical connection between the money supply -reflected in the stock of precious metals- and the general price level -being inversely related to the value of gold and silver- implied by the quantity theory oversimplifies the analysis of a period characterized by different trends, some of which cannot be easily explained by the monetarist account of facts: (i) Central Europe silver mining boomed between 1451 and 1540, following a phase of scarcity of money, especially severe between the end of the 14th century and the beginning of the 15th century (the ‘bullion famine’); (ii) European prices started rising before American silver was significantly imported to the Continent; (iii) the rapid expansion of American mining coincided with the decline of the European silver industry (1540-1618); and finally, (iv) Mexican and Peruvian bullion supplies evidenced a downward course during the period 1628-1697, but no alteration in the upward trend of European prices occurred in response.

p.12

We argue that the classical theory of value and distribution advanced by Adam Smith and later refined by David Ricardo, emphasizing costs of production as determinants of the ‘natural’ value of commodities including precious metals, can accommodate in a more consistent manner the various developments previously listed. The physical properties of gold and silver, in particular their durability, may delay the adaptability of the existing stock to the requirements of demand, thereby extending the period of gravitation of market prices towards normal prices. Similarly, the mining industry is subject to productive cycles associated with the exhaustibility of natural resources. Nevertheless, in the long period the aggregate stock tends to endogenously adapt to its effectual demand, defined by monetary and nonmonetary consumption of metals valuated at normal prices. A lasting depreciation of precious metals can take place if a new more productive dominant technique is introduced in the market, as it appeared to happen in America.

Mesa B-2

Aula 2, jueves 11:30-13:30 hrs.

# **Desarrollo económico de América Latina y las integraciones regionales del siglo XXI**

Rodolfo Iván González Molina

*rigmol@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

A partir de la fase recesiva del capitalismo actual, mostramos con estadísticas recientes, la evolución del PIB de Estados Unidos, la Unión Europea y Japón. Comparamos dichos crecimientos con los de China y América Latina. Hacemos agrupaciones por las integraciones actuales y se muestra la tendencia de crecimientos lentos. Igualmente incluimos una gráfica que nos muestra el grado de penetración de las diferentes áreas del mundo en el comercio internacional.

Hacemos énfasis en la crisis de los mecanismos de regulación: FMI, Banco Mundial. La manifestación más clara de este fenómeno se presenta en la década de los ochenta, al hacer explícita su impotencia con el gran desequilibrio financiero provocado a los países en desarrollo con las grandes deudas externas; y en los noventa, la libre movilidad de capitales y los diferenciales de tipos de cambio, así como el papel de la inversión extranjera directa (que se dirige hacia los servicios -sector terciario- y, particularmente, al sector financiero especulativo) se convierten, paradójicamente, en el factor explosivo de las crisis en el último decenio del siglo pasado, así como la causa de las llamadas crisis del nuevo siglo.

p.13

Finalmente caracterizamos la “Globalización” y su manifestación en el subcontinente latinoamericano, con los procesos de integración económicos: TLCAN y los TLC promovidos desde el norte de América con Centroamérica y las Antillas, versus las integraciones del sur: La ALBA, el MERCOSUR, la CAN y la UNASUR.

En síntesis, nos interesa mostrar el nuevo patrón de acumulación en América Latina basado por un lado, en la IED (Inversión Extranjera Directa) en la nueva territorialidad de las corporaciones mundiales, la fragmentación productiva, la ley gravitacional del comercio internacional y los corredores industriales. Por el otro lado, la configuración, de un nuevo Ejército Industrial de Reserva expresado en el crecimiento demográfico acelerado de América latina en los últimos sesenta años y la violencia de la economía subterránea o la emigración hacia el norte, como mecanismos de movilidad social.

Mesa D-5

Aula 5, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Miguel Mancera Aguayo**

### **Claridad mental y compromiso de servicio**

Eduardo Turrent

*eturrent@banxico.org.mx*

#### **Banco de México**

Muy inteligente, serio, responsable y un individuo con ideas muy claras. En esa forma se manifestó siempre Miguel Mancera desde sus épocas de estudiante antes de ingresar al Instituto Tecnológico de México para cursar la licenciatura en economía.

Miguel Mancera inició su carrera laboral en el Banco de Comercio (1953-1955) para luego pasar por un periodo breve por la Comisión de Inversiones Públicas adscrita a la ya extinta Secretaría de la Presidencia. De ahí empezó en 1958 a prestar sus servicios en el Banco de México extendiéndose esa carrera laboral por casi 37 años, llevándolo a ser Director General (1982-1993) y el primer Gobernador en la historia de la institución en el periodo 1994-2006.

p.14

Un periodo particularmente interesante corrió de 1971 a 1982 cuando después de fungir como Gerente de Asuntos Internacionales del Banco de México fue designado Subdirector y Subdirector General teniendo a su cargo todas las áreas en que se manejaba la relación del instituto central con los intermediarios financieros. Fue cuando se aprobó la formación de los bancos múltiples en cuya preparación Mancera jugó un papel importante.

Uno de los rasgos más destacables fue su carácter de hombre de lucha. Un episodio que cabe destacar fue la batalla que dio por la apertura comercial durante la presidencia de Miguel de la Madrid. Uno de sus momentos cumbre quizá haya ocurrido cuando en medio de una severa crisis cambiaria a finales de la administración de López Portillo publicó el folleto “Inconveniencia del control de cambios” ante la perspectiva de que, desesperado, ese presidente adoptara dicha medida que tenía nulas posibilidades de ser eficaz.

En el papel de reformador consiguió también dos logros estupendos. Uno de ellos, la concepción del FICORCA (Fideicomiso para la cobertura de riesgos cambiarios) que resultó indispensable para que las empresas privadas sobre-endeudadas pudieran renegociar sus pasivos con los acreedores del exterior. La otra gran reforma en la que tuvo liderazgo fue la ley por la cual se le concedió autonomía al Banco de México.

¿Qué diría un psicohistoriador si pudiera penetrar con profundidad en el alma de Miguel Mancera? Mancera es y su perfil permanecerá siempre, como un alma empeñada en la búsqueda permanente de un mejor arreglo, el mejor posible, para las cosas económicas y para las instituciones. Ya en términos más prácticos, su vida puede resumirse en la aspiración a una optimalidad con base en un progresismo sublimado.

**Mesa C-3**

**Aula 3, jueves 16:00-18:00 hrs.**

# Limits and alternatives to expensive needs of value creation in global wealthy regions based on colonialism/imperialist's practices and its imaginary dream world

Margarita Camarena Luhrs

*mcamare@hotmail.com*

UAER, Coordinación de Humanidades, UNAM, México

History of limits and alternatives to wealth expensive needs and political basis, may be learn constantly in the capitalism actualization. The purpose of this reflection is to show that, even schematically. Wealth is expensive because it needs constantly increasing values creation out of healthy and happy standards of human living, and because it's produced by an economic model far from, and against, natural homeostasis. So as global wealth is based on this growth of values, their very expensive needs of expansion perhaps have been facing their limits as it's shown now besides, by reducing credit as a driving consumption force. As old Western Societies left behind its former histories based on colonialism/imperialism economic ways sustained by imaginary dream world thoughts based on the generation and achievement of wealth, maybe a new synthetic historical matureness, hopefully implicit on these on going processes, could be found in history more than a foreseen changing force, as a concrete goal of "preserving as much of wealth levels as possible".

p.15

Historical Economic matureness, have been practiced partially or momentarily; there are many previous historical experiences about how it has been experienced, driven or could be planned. Many humanists and scientist have imagined it, as now is increasingly declared as a main practical goal guiding people thoughts and responses of, for instance, "vote with your own consumptions". Economic and cultural matureness has a part to play when trying to reach better realities of what before had been Utopia projections and still now inspires of freedom, welfare, equity, autonomy or happiness. Last Century socialistic attempts and presently some capitalistic collective responses give us lessons about how it is emerging interstitial new social and economic attitudes, orders, showing matureness, in the way of collective and personal responsibilities toward life ecosystems and cultural conscious development.

But how has it been possible that at the same time arouses deep structural systematic crisis, with an emerging unpredictable newborn alternatives, among which it's not possible to identifies what's is going to happen next, yet. It may be believe that only knowing history can be identified the most probabilistic scenario to deal with now, to construct a better future. Especially in a different basis from those of the desperate growing, required to gain wealth, known before and until now. Long evolution of human history, concentered in capitalistic world system turning points, are shown in surprising deeds happened in the very short time from colonial empires to globalization, around the wealth weltanschauung's, practices and representations of richness, happiness, realization.

Results of this long term history, besides pollution and suspected lesser happiness of the present times, may be observed more constructively accepting what it's possible to change and what not. Perhaps for the first time in history some changes in the ways of handling and adjusting food, water and energy, may be possible to adopt, overcoming previous disaster history trends and moments trying to cope with natural changes. In history lays many clue answers to present how and why pursuit wealth at any costs; and if there is arousing something else. It's evident that, as Lovelock says, as it's not possible to start the history all over again, in the next few years we are about to experience the consequences of what we have already done to History and Earth.

Mesa A-2

Aula 2, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Movimientos de capitales, ciclos económicos y crisis financieras “Pre-Prebisch”: las enseñanzas del estudiante (1921)**

Andrés Asiain / Rodrigo López

*andresasiain@hotmail.com*

Universidad Popular Madres Plaza de Mayo, Argentina

En el presente trabajo se desarrollan las ideas del joven Raúl Prebisch manifestadas en sus estudios sobre la historia monetaria del Río de la Plata desde los tiempos coloniales hasta la primera Gran Guerra. En ellos desarrolla una teoría de los ciclos económicos para la periferia generados por el movimiento internacional de capitales especulativos que brinda importantes enseñanzas para la comprensión de la economía mundial del presente.

## **Desarrollo económico desde el planteamiento de la CEPAL – Raúl Prebisch: en busca de bienestar y calidad de vida en latinoamérica**

Paola Andrea Vaca González / Óscar Andrés Espinosa Acuña

*oaespinosaa@unal.edu.co / pavacag@unal.edu.co*

Universidad Nacional de Colombia, Colombia

Este estudio presenta un análisis de la teoría del desarrollo económico según la perspectiva de la CEPAL y Raúl Prebisch en su búsqueda por un mejor nivel de vida para América Latina, en el contexto de la conjugación de fuerzas internas y externas, cuya interacción explican las limitaciones estructurales que obstaculizan la consecución de una vida digna y el mejoramiento progresivo de su calidad para los países en desarrollo. Por lo cual se estudiará la posibilidad de la consecución de objetivos primordiales a través de tópicos como el Comercio Exterior, Cooperación Internacional, Progreso técnico y relación Estado-Mercado, con el fin de alcanzar altos estándares de vida en la población, y consecuentemente obtener un desarrollo sostenible a largo plazo que mejore las condiciones de vida de los países subdesarrollados.

p.17

Mesa D-1

Aula 1, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Eduardo Suárez y el debate económico en torno a la inflación y el desarrollo económico entre 1935-1955**

Adriana López López

*adrienne\_etmoi@yahoo.com*

El Colegio de México

Eduardo Suárez fue Secretario de Hacienda durante los sexenios de Lázaro Cárdenas (1935-1940) y de Ávila Camacho (1940-1946). Es considerado como uno de los fundadores de la corriente desarrollista en México. Este trabajo estudia el debate económico que Eduardo Suárez sostuvo con Alberto Pani, Luis Montes de Oca and Miguel Palacios Macedo sobre el problema del aumento de los precios y el desarrollo económico de México entre 1935-1955.

p.18

Lo que interesa en este trabajo es identificar las diferentes posturas económicas a raíz del aumento de la inflación desde 1935, primer año del sexenio cardenista, hasta 1955, año en el que podría decirse que culmina una serie de debates en relación al dilema entre el desarrollo y la estabilidad económica (el llamado “debate ministerial”) entre Eduardo Suárez, Luis Montes de Oca y Alberto J. Pani, y cómo es que se consideraba que este fenómeno afectaba el desempeño de la economía. Se ha escogido este periodo porque se considera que a partir del sexenio de Lázaro Cárdenas y hasta el sexenio de Adolfo Ruíz Cortínez, la política económica se caracteriza por ser “desarrollista”, es decir, por preocuparse por promover el desarrollo social (en el caso del sexenio Cardenista) y el desarrollo económico (desde el gobierno de Ávila Camacho hasta el de Ruíz Cortínez). No obstante, los Secretarios de Hacienda del periodo tuvieron que enfrentarse a una fuerte presión inflacionaria que ponía en juego la consecución de sus objetivos económicos. Este problema inició un debate intelectual sobre si las políticas públicas debían fomentar el crecimiento económico o la estabilidad económica, en particular la estabilidad monetaria.

Mesa B-3

Aula 3, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Crítica al sistema bancario porfirista por dos autores de época: Enrique Martínez Sobral y Antonio Manero**

Tayra González Orea

*beligot@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Economía / El Colegio de San Luis, México

El objetivo es realizar un estudio comparativo de dos importantes autores sobre temas bancarios y crediticios (financieros), durante el Porfiriato.

Uno de ellos, Enrique Martínez Sobral desarrolla su participación durante el Porfiriato principalmente, mientras que Antonio Manero lo hace durante la Revolución y la pos-revolución.

Ambos parten de la situación económica, social y política que se generó en el Porfiriato y que entró en crisis en la primera década del siglo XX, para dar origen a la Revolución Mexicana de 1910.

p.19

En este sentido, es importante estudiar las críticas que Enrique Martínez Sobral y Antonio Manero hicieron al sistema bancario porfirista de 1884-1910. Para esto, consideramos oportuno analizar su pensamiento económico a fin de poder identificar los elementos que sustentan dicha crítica.

Mesa A-3

Aula 3, jueves 9:00-11:30 hrs.

# La microeconomía de John Hicks: los tipos de mercados en la globalización

Rogelio Huerta Quintanilla

*rhuerta@unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Si bien Hicks es reconocido por su libro *Valor y capital* y por sus aportaciones a la síntesis neoclásica en el ámbito de la macroeconomía, no dejan de ser menos meritorias sus indicaciones de cómo construir una teoría microeconómica que siga por caminos diferentes a los trillados por la teoría convencional. Dentro de la corriente poskeynesiana de la teoría, habría que hacerle un amplio espacio a lo que fueron algunas de las contribuciones más relevantes de Hicks en el campo de la teoría microeconómica.

Vale la pena citar una frase de Hicks en una entrevista que la hicieron en Oxford, Inglaterra, en junio de 1977. Ante una larga intervención de su interlocutor sobre su libro *La crisis de la economía keynesiana*, Hicks responde: “Debería comenzar diciendo que voy a tener que cambiarme de nombre. Valor y Capital (1939) fue escrito por un economista neoclásico llamado J.R. Hicks, que ya murió (subrayado nuestro), mientras, como lo he insinuado en otra parte, los libros *Capital y tiempo* (1973) y *Una teoría de la historia económica* (1969) fueron escritos por John Hicks, un economista que no es neoclásico y que le falta al respeto a su tío con frecuencia.” (Pizano. 1980: 56-57). Así, podemos reconocer a un Hicks no neoclásico a partir, aproximadamente, del año de 1965 cuando publica *Capital y crecimiento* en el siglo pasado. Este es el economista que nos interesa retomar para subrayar sus aportes a la teoría microeconómica no neoclásica.

p.20

Para tal propósito, el ensayo se va a dividir en tres partes. La primera subrayará las limitaciones que el mismo Hicks encuentra en la teoría microeconómica neoclásica. Para ello nos referiremos a su estudios sobre el análisis dinámico donde señala que el mayor error de su parte en el libro *Valor y capital*, fue haber tomado el estudio de un mercado como si fuese común y no la excepción. La competencia perfecta, no sólo por sus supuestos restrictivos, sino también por el tipo de bienes y servicios a que se refiere, es una excepción en el espectro de mercados que uno encuentra en el mundo real y sin embargo, como él mismo dice, en su libro fue tomado como un mercado común, y ese fue un error.

Sus aportaciones en la clasificación de los mercados, pasan por la matriz de 2x2 donde los modelos ex ante-ex post y los modelos de flujos y existencias se combinan con modelos de precios fijos y modelos de precios flexibles. Estos tipos de mercados serán expuestos en la ponencia.

Finalmente se verán algunas conexiones entre los postulados microeconómicos de Hicks y la relevancia de éstos para el análisis macroeconómico, sobre todo en lo que se refiere a la teoría keynesiana.

Con esto se espera señalar, para la academia, la relevancia del pensamiento microeconómico de John Hicks.

Mesa A-6

Aula 6, jueves 9:00-11:30 hrs.

# **Veiling the controversies with dubious moral attitudes? Creditors, debtors and ethics in Keynes's international economics**

Anna M. Carabelli / Mario A. Cedrini

*anna.carabelli@eco.unipmn.it / mario.cedrini@eco.unipmn.it*

Dipartimento di Scienze Economiche e Metodi Quantitativi  
Università del Piemonte Orientale, Italia

During his career of international economist and negotiator, Keynes has repeatedly come under attack for insisting on the moral dimension of international economic relations. The issue has so far raised scarce attention in the literature: with few exceptions, economists and historians tend rather to put the blame for some outstanding failures of Keynes's economic diplomacy on the presumed instrumental use he made of moral arguments. Keynes therefore appears to be "veiling the controversy" with "dubious moral attitudes" when asking the United States, at the end of World War I, for Inter-Allied debts forgiveness, and is accused of availing himself of "morals rather than finance" in negotiating the American loan at the end of World War II. What the literature fails to consider is that ethics plays a fundamental role in Keynes's anti-utilitarian conception of economics as a "moral" science: in his view, the task of political economy – which belongs to "practical ethics" – is to supply the material preconditions for a good and happy life – the ultimate aim of what he defines as "speculative ethics", which requires, in its turn, autonomy of individual judgement and the possibility of individual choice of ends – freedom to choose and policy space, in the international setting.

p.21

The paper aims at showing that Keynes's economic diplomacy makes no exception to, and is fully embedded in this ethical framework. Four crucial episodes of Keynes's diplomacy are therefore revisited in this light: 1) the call he made, denouncing the false analogy between Inter-Allied indebtedness and commercial debts, upon American (and British) generosity as a solution to the impasse created by World War I and the affaire of reparations; his moral criticism of the United States' and France's uncooperative attitude towards debtors' difficulties during the interwar period; his proposal of an International Clearing Union as a means to obtain the desired euthanasia of rentier countries; and the 1945 proposal of an American gift to Britain as Keynes's fighting "through" Britain to save global multilateralism. The paper concludes, first, that the use Keynes the international negotiator made of morals was functional to a methodology of criticism attacking rentier-like attitudes and the overestimation of the international economic problem; second, that morals and finance were in truth, in his view, both means to a non-material end, that is each country's freedom to choose and policy space, and, third, that it is exactly upon the defence of (the right to) "diversity of national policy" that Keynes wanted to establish his desired new world order.

Mesa F-3

Aula 3, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Entre la diversificación y el monocultivo: impases de la reforma agraria en Cuba – 1959 a 1970**

Joana Salém Vasconcelos

*joana\_salem@yahoo.com.br*

Universidade Estadual de Campinas, Brasil

Este artículo aborda la estrategia de desarrollo económico agrícola adoptada por el gobierno cubano desde 1959 hasta 1970. Más específicamente, la correlación entre la política de diversificación de la producción agrícola y la dependencia objetiva del monocultivo de la caña de azúcar.

De la revolución cubana de 1959, surgió un debate sobre el desarrollo de alternativas económicas compatibles con la soberanía nacional. La independencia económica del país fue uno de los motores que derrocó al gobierno de Batista. Sin embargo, los pasos para lograr esta independencia eran aún inciertos. El nuevo gobierno se apropió de experimentos de los países socialistas y de proyectos nacionalistas de sustitución de importaciones.

p.22

La estrategia cubana inicial aplicó el principio de diversificación de la agricultura para sustituir importaciones. El énfasis en la producción de alimentos para el mercado interno fue fuerte, y la producción de arroz, maíz, frijol se duplicó entre 1959 y 1962. Esta expansión se llevó a cabo a partir de 2 bases: la tierra ociosa de latifundios improductivos expropiadas con la Reforma Agraria, y la reducción de la siembra de caña de azúcar.

En 1963, el impacto de la diversificación se hizo sentir. Los ingresos generados por la exportación de caña de azúcar cayeron, afectando la balanza comercial y debilitando la capacidad de importar. Surgió otra estrategia, basada en la prioridad del desarrollo de la caña de azúcar. La isla, bajo la presión de EE.UU., y seducida por el crédito de la URSS, se quedó entre la diversificación y el monocultivo.

Los objetivos de este trabajo son: 1) analizar el debate sobre monocultivo y diversificación; 2) investigar las relaciones comerciales que determinaron la estrategia de desarrollo; 3) discutir los límites de la sustitución de importaciones en la agricultura; 4) discutir la viabilidad de crear diversificación a partir del monocultivo. Los criterios teóricos adoptados son las elaboraciones sobre el subdesarrollo y sustitución de importaciones de Celso Furtado y de la CEPAL; la teoría de las ventajas comparativas de David Ricardo; y la teoría del intercambio desigual de Arghiri Emmanuel. La base documental consiste en el testimonio de Carlos R. Rodríguez, jefe de la Reforma Agraria en Cuba, en las sesiones económicas de la CEPAL; los informes técnicos de la CEPAL; y artículos del debate económico cubano de 1963 y 1964.

Sesión A-5

Aula 5, jueves 9:00-11:30 hrs.

## Bullionist and antibullionist schools

Jerome de Boyer des Roches / Ricardo Solis Rosales

[jdbdr@free.fr](mailto:jdbdr@free.fr) / [rsolis47@yahoo.com.mx](mailto:rsolis47@yahoo.com.mx)

Universidad Autónoma Metropolitana, México

The bullionist controversy that took place in England during the suspension of payment period, from 1797 up to 1821, is at the origin of the two main traditions that form the classical English monetary theory. The bullionists criticized the Bank of England for taking advantage of the suspension of convertibility to issue notes in excess in order to finance the government's military engagements. They explained that this excess brought about an increase of the price of commodities, bullions, and foreign currencies. They argued in favour a quick return of payments. On the opposite side, according to the antibullionists, the suspension of payment was necessary to guarantee the liquidity of the money market. They explained that the high price of bullion was not linked to inflation of money and prices of goods but to real and financial causes that brought about a decrease of the exchange rate and consequently a rise in the price of gold. Among the most famous bullionists are Francis Horner, Lord King and David Ricardo. The antibullionists included, among others, Francis Baring, Henry Thornton, Charles Bosanquet, Nicolas Vansittart and Thomas Malthus.

p.23

According to Malthus (1811), and the *Banking School* authors thirty years later, Ricardo and the bullionists are wrong. They insist that the high price of bullion is not the cause but the effect of the fall of the exchange, as Thornton explained based on the arbitrages involved. However, these authors did not persuade their contemporaries. At the end, in spite of the strength of Thornton's theory of the Gold Points Mechanism, Ricardo and his Price Specie Flow Mechanism prevailed. Thereafter, the *Currency School* won the battle against the *Banking School*, leading the reform of the Bank of England in 1844. It will be necessary to wait until the end of the First World War to have a new light on Thornton's theory, thanks to the disciples of Frank William Taussig, in particular Jacob Viner.

Mesa D-6

Aula 6, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Juan Joseph de Veytia Linaje y la hacienda novohispana Un ejercicio desde la ciudad de Puebla**

Yovana Celaya Nández

*ycelaya@colmex.mx*

El Colegio de México

En el marco de un análisis para entender a la Hacienda desde sus pensadores pero también desde sus funcionarios, esta ponencia tiene como objetivo el estudio de la Hacienda desde la estructura y los instrumentos que un funcionario puso en marcha. El Comisario regio Juan Joseph de Veytia y Linaje desde su gestión en la recaudación de la alcabala poblana permitirá acercarnos a su concepción de la hacienda virreinal, a los vicios y defectos que en ella ve y desde el proyecto fiscal que instaure en la ciudad de Puebla a entender la defensa de una hacienda real en la que cada funcionario del fisco ponga en funcionamiento los mecanismos necesarios para el crecimiento de dicha hacienda.

p.24

El ejercicio fiscal de Veytia en la ciudad de Puebla permite delinear una concepción hacendística del funcionario que hace énfasis en la importancia de una relación directa entre funcionario del fisco y hacienda real pero también en la importancia de la dimensión recaudatoria para poder cumplir con la dinámica de gasto que la Corona española ponía en operación. En este proceso, Veytia define y defiende la importancia de una jurisdicción fiscal para el ejercicio de sus tareas. Una jurisdicción que le otorga también un poder político frente al resto de poderes, locales y virreinales, civiles y eclesiásticos. Desde la reestructuración y redefinición de la recaudación y el gasto Joseph Veytia conceptualiza a una hacienda que privilegia la racionalización de los recursos y de su funcionamiento antes que la reforma. Pero también que es en la instauración de un sistema efectivo y controlado encargado de la recaudación de los gravámenes en los que se debe poner atención. De tal manera que, Joseph de Veytia se propuso en el espacio poblano, racionalizar lo existente y normar las acciones de cada funcionario encargado de recaudar el gravamen, pero también de los contribuyentes y de los beneficiarios de dicho gravamen. Es decir, en la medida que cada participante de la maquinaria hacendística cumpliera cada una de sus funciones la Hacienda real cumpliría su objetivo: la defensa del reino.

Mesa C-4

Aula 4, jueves 16:00-18:00 hrs.

# **El sector energético desde el punto de vista de la historia económica: del petróleo a las energías renovables**

Julieta Evangelina Sánchez Cano

*julieta.san2009@hotmail.com*

Facultad de Economía, Contaduría y Administración  
Universidad Juárez del Estado de Durango, México

Esta investigación presenta un análisis de los problemas energéticos a nivel mundial partiendo desde el comienzo del sector petrolero y las contingencias medio-ambientales más relevantes en el último siglo que nos han conducido inevitablemente a una crisis energética mundial; esto a su vez se relaciona con el consumo y el uso que hacemos de dicha energía, así como la revolución que se está generando en el sistema energético a nivel global.

Es importante recalcar que el término de sustentabilidad aborda varias dimensiones, una de ellas se refiere a la sustentabilidad ambiental como “la necesidad de cubrir de las necesidades básicas de las generaciones actuales, sin comprometer las necesidades de las próximas generaciones”, en esta definición concurren dos elementos claves. Por un lado, el concepto de “necesidades”, especialmente las necesidades básicas entre las cuales está fundamentalmente el uso de la energía. Y, por el otro lado, la idea de los límites impuestos tanto por el estado de la tecnología como por la organización social sobre la habilidad del medio ambiente para satisfacer las necesidades presentes y futuras. Por lo tanto, se hace hincapié en la fuerte interrelación que se ha dado entre la mejora del medio ambiente y la utilización de la energía debida a un crecimiento económico sostenido. Recordemos que Thomas Malthus en su libro *Economics and Theory of Limits* fue el primero en destacar la escasez de los recursos como límite al crecimiento. La población y sus necesidades energéticas se incrementan geométricamente, mientras que los recursos necesarios para la población y la generación de energía aumentan a una tasa aritmética. De esta forma podemos aplicar la idea de Malthus respecto a los límites del medio ambiente basados en la escasez, en este caso, la escasez de los recursos energéticos. El mundo entero busca depender menos de la utilización del petróleo lo que ha generado una tendencia que marca la historia, hacia la creación de nuevas fuentes de energía sustentable. Es esta generación, la nuestra, testigo presencial de los cambios históricos que se están dando en el sector energético, cambios por los que todo el mundo entero está apostando y que han marcado el último siglo.

p.25

Mesa F-1

Aula 1, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **El desarrollismo mexicano en la historia del pensamiento económico**

Francisco Suárez Dávila

*suarezdavila@prodigy.net.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

El Desarrollismo Mexicano tiene los mismos antecedentes en la historia del pensamiento económico que otras concepciones que funcionaron en otros países con algunas ideas mercantilistas y las tesis de Federico List responde a causas parecidas como superar la Gran Depresión. Persigue lograr objetivos similares: consolidar la soberanía económica y Política frente a las amenazas de países vecinos, avanzando en el proceso de industrialización y la modernización. Se siguieron instrumentos similares como la política industrial y el crédito dirigido. El desarrollismo es más que una teoría económica, es un sistema de estrategia nacional de desarrollo, muy orientado a la política económica.

p.26

La ponencia analizará la forma como se aplicó en México el sistema desarrollista entre 1935 y 1970, periodo en el cual la economía mexicana creció al 6% anual sin crisis económicas, el más exitoso en la historia económica de México.

Se analizarán sus principales etapas: 1) Antecedentes y causas del desarrollismo (1929-1935). 2) Bases del desarrollismo (1935-1940). 3) Consolidación del desarrollismo (1940-1954). 5) El desarrollo estabilizador (1954-1970). 6) Causas de la caída del desarrollismo. Al final se harán algunas reflexiones para comparar con el desarrollismo en otras latitudes y hacer alguna referencia a sus bases teóricas y políticas y sus resultados.

Mesa D-1

Aula 1, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Structuralism and economic development The role of CEPAL revisited**

José Luís Cardoso

*jcardoso@ics.ul.pt*

ICS, University of Lisbon, Portugal

A new concern with economic development and growth issues has emerged immediately after the Second World War in different countries throughout the world. One of its main features was the attention paid to the backwardness of some economies, namely those of both the Latin-American periphery and the European semi-periphery. It is the aim of this paper to address and discuss that new concern, bearing in mind that it is at the very origin of the definition of long term economic policies, conceived as a means to foster economic growth. Those economic policies were in part theoretically supported by the structuralist and developmentalist conceptions put forward in Latin American countries by authors such as Raul Prebisch, in Argentina, and Celso Furtado, in Brazil, as well as other economists with close links to CEPAL, the United Nations Economic Commission for Latin America (ECLA).

p.27

The main purpose of the paper is to discuss the way how this flow of economic ideas was imported and assimilated by semi-peripheric European countries such as Portugal. In fact, the Portuguese experience provides an interesting case study where one can assess both the impact of economic discourse originated at CEPAL and its influence on the implementation of economic policies. This is an interesting case study, which features an atypical situation of a peripheral influence on a semi-peripheral country. While highlighting the relevance of this historical experience, the paper will also provide a general framework concerning the global process of the international diffusion of economic ideas. A main issue to be pointed out is the relevance of the diffusion and assimilation of economic ideas and theories for a better understanding of the formation of national traditions of economic thought.

Mesa B-1

Aula 1, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Corea: ciclo de crecimiento medio y papel del entorno institucional frente a las recesiones**

Enrique Pino Hidalgo

*pinohen@hotmail.com*

Departamento de Economía  
Universidad Autónoma Metropolitana, México

p.28

Desde fines de los años noventa, el comportamiento de largo plazo de la economía coreana sugiere su incorporación a un ciclo de crecimiento medio o moderado identificable con el estatus de una economía desarrollada. Este nuevo ciclo se distingue de la prolongada fase de alto rendimiento del periodo desarrollista que inició en los sesentas. Uno de los cambios institucionales distintivos del nuevo ciclo de Corea del Sur es la reformulación del papel económico del Estado en favor de una orientación de corte liberal centrada en los mecanismos de mercado como impulsores del crecimiento. La singularidad de este proceso radica en que la orientación de mercado de las reformas fue matizada por la persistencia de un proyecto nacional de desarrollo presente en algunas instituciones económicas como el banco central y los organismos promotores del comercio, el financiamiento y la industrialización. La persistencia de un proyecto nacional tiene su correlato en el enfoque pragmático de las políticas antirecesivas instrumentadas durante la crisis asiática de 1997-98 y la recesión mundial de 2008-09. El cambio institucional de corte liberal acotado por un proyecto nacional y el pragmatismo de las políticas gubernamentales, está acompañado de una segunda tendencia relativa a la internacionalización de las grandes corporaciones coreanas impulsadas por la crisis asiática de 1997-1998 manifiesta en una expansión de las firmas, las manufacturas y las inversiones coreanas en los mercados internacionales, particularmente en Asia Pacífico y en algunos de los países de América Latina.

La ascendente participación de Corea en la integración regional de Asia Pacífico sustenta la tercera tendencia de largo plazo según lo indican los avances significativos en la diversificación de las exportaciones e importaciones en esta región, especialmente con China, principal socio estratégico. La trayectoria de la economía coreana reafirma una capacidad del entorno institucional para enfrentar eficazmente la recesión mundial de 2008-2009 y retomar la senda del crecimiento, ahora bajo un ciclo de crecimiento medio (una tasa media anual del producto de 4 a 5%). En la ponencia, planteo que la singularidad del entorno institucional coreano radica en que las reformas de corte liberal coexisten con dos rasgos estructurales presentes en las instituciones: la persistencia de un proyecto nacional de desarrollo y un enfoque pragmático que posibilita a las autoridades procesar respuestas de corte heterodoxo por parte del banco central y otras entidades encargadas del comercio y el desarrollo. Al respecto, se argumenta la eficacia de la política monetaria y crediticia y en general de la capacidad de la autoridad para procesar respuestas adecuadas ante las perturbaciones de la economía nacional e internacional. Nuestro trabajo busca orientarse por las tesis del nuevo institucionalismo. Bajo esta perspectiva el papel de las instituciones, las prácticas económicas de los agentes y sus vínculos con los procesos políticos son elementos que influyen el desempeño de las economías. En consecuencia, hay un esfuerzo por pensar unificadamente los asuntos públicos y privados, los problemas económicos y los políticos, así como los procesos mercantiles y no mercantiles, como aspectos indisolubles de la vida política y social determinantes en el desempeño de las economías. Las política comercial, fiscal y monetaria, por ejemplo, tienen relaciones estrechas con el proceso político, por lo cual su formulación y comprensión demanda analizar el entramado institucional, lo que implica aceptar la existencia de conflictos, negociaciones y acciones estratégicas que difícilmente pueden explicarse sólo desde la lógica del análisis económico tradicional.

Mesa D-5

Aula 5, viernes 10:00-12:30 hrs.

## Frank Tannenbaum vs. la CEPAL

Francisco Javier Rodríguez Garza

*fjrg@correo.azc.uam.mx*

Universidad Autónoma Metropolitana, Azcapotzalco, México

Durante los primeros años cincuenta del siglo pasado, se celebró una rica discusión sobre el carácter de la naciente industrialización mexicana, bajo los auspicios de la revista Problemas Agrícolas e Industriales de México. Este debate fue motivado por la aparición de dos obras realizadas por connotados investigadores norteamericanos: “La industrialización de México” (1950) de Sanford Mosk y “México: La lucha por la Paz y por el Pan” (1949) de Frank Tannenbaum. Los dos libros advertían las limitaciones del proceso, sin embargo, el segundo iba más allá: negaba la viabilidad de la industrialización sustitutiva de importaciones como un evento que, de manera prospectiva, generara bienestar. En él se apuntaban otras vías de desarrollo alternativas basadas en la conciliación entre tradición y modernidad; campo y ciudad; agricultura e industria; ahorro interno y externo incentivando la inversión

p.29

Su propuesta fue furibundamente atacada por distinguidos economistas y, en general, estudiosos de la realidad mexicana, los cuales manifestaron sus opiniones discordantes en ese espacio hemerográfico. Uno de los participantes (Manuel Germán Parra), probablemente el más incisivo, reivindicaba la industrialización mexicana como un derecho, en tanto etapa superior de organización social, al tiempo que caricaturizaba la propuesta de Tannenbaum.

En esos años, se daba a conocer el Informe de la CEPAL de 1949, es decir, el segundo informe y que más tarde, dada su importancia, conoceríamos como el Informe Prebisch. Sin tener aparentemente relación alguna con la polémica que se desarrollaba en México, ofrecía los postulados fundamentales que históricamente impulsaron o continuaron la industrialización sustitutiva de importaciones en algunos países de Latinoamérica: la relación centro-periferia, el intercambio desigual y las necesidades de una industrialización inducida por el Estado bajo un esquema de economías cerradas.

El propósito de nuestra ponencia es recuperar dicha polémica a la luz del presente, poniendo especial énfasis en las ideas fuerza que fundamentaron el libro informe de Tannenbaum para rescatar con ello, posibles alternativas de desarrollo económico impulsoras del bienestar social, la igualdad de oportunidades y la democracia.

Mesa B-1

Aula 1, jueves 11:30-13:30 hrs.

# La teoría de la dependencia: una revisión histórica

Erasmus Sáenz Carrete

*scea@xanum.uam.mx / sacecarr@hotmail.com*

Universidad Autónoma Metropolitana, Iztapalapa, México

La teoría de la dependencia surgida durante los años sesenta en el siglo XX, fue el esfuerzo de economistas y pensadores sociales para entender los problemas del subdesarrollo en un primer lugar en América Latina. Esta teoría logró inspirar incluso a estudiosos en otros continentes e influyó también en la filosofía y teología de la liberación. Por ello este estudio pretende revisar el impacto que tuvo y ver si esta teoría tiene todavía alguna validez en la medida que las crisis internacionales del capitalismo reciente, han hecho volver a los enfoques keynesianos y a una mayor intervención del Estado. Los esquemas de todo para el mercado se han vuelto inoperantes para resolver la crisis mundial de los años 2008 y 2009. De ahí que una revisión de la teoría de la dependencia permitirá conocer sus alcances y limitaciones.

p.30

En efecto, esta teoría se inspira tanto del marxismo, particularmente de Lenin, pasando por Paul Baran, los análisis de la CEPAL de los años sesenta, Gunder Frank, Immanuel Wallerstein hasta su formulación más explícita por Theotonio dos Santos, Ruy Mauro Marini, entre otros. Fue de hecho el exilio brasileño, asentado principalmente en México (Theotonio dos Santos, Marini, Cardoso) quien le da un efecto multiplicador y crítico al lograr que este enfoque llegue incluso a los países desarrollados. Esta teoría se desarrolló tanto al interior de la sociología como en algunos economistas e historiadores.

La teoría de la dependencia influyó incluso en otras disciplinas como en la filosofía, ética y teología de la liberación (Enrique Dussel, entre otros) y permeó durante un cierto tiempo el discurso religioso del catolicismo durante unos diez años (la II Conferencia del Episcopado Latinoamericano, 1968). Ya en la década de los ochenta se discutía las limitaciones de esta teoría, principalmente por la falta de estudios empíricos (aunque los hubo). La emergencia de países otrora dependientes como Corea del Sur u otros llamados tigres asiáticos, empezaba también a cuestionar los predicamentos en que se basaba este enfoque. Sin embargo, una relectura de Marx (los Manuscritos de 1861-1863), renuevan las intuiciones fundamentales de esta teoría: la transferencia de la ganancia hacia los países desarrollados puede llegar hasta el 30 por ciento y es el origen de la miseria de la periferia dependiente, sin olvidar que la crisis de la deuda externa latinoamericana mostró las dificultades de salir del subdesarrollo para la mayoría de la población latinoamericana, amén que la aplicación de las políticas neoliberales disparó los niveles de pobreza.

Mesa D-1

Aula 1, viernes 10:00-12:30 hrs.

# Some lessons for monetary rules based on interest rates under economic distress. Why should we read Myrdal's monetary equilibrium instead of Wicksell?

Adrián de León-Arias

*leonarias@yahoo.com*

CUCEA – Universidad de Guadalajara, México

How could efficiency of the monetary rules based on interest rates as stabilizing (anti cyclical) policies be taught? Answer to this question is an urgent and relevant task in current teaching of macroeconomics due to the developments of the 2007-? financial/banking crisis.

In this paper, I will review the analysis which G. Myrdal (1898-1987) developed in his Monetary Equilibrium (1939). The analysis of monetary rules by Myrdal, as I will present in this paper, is very relevant for current literature while this Swedish economist not only reviewed the efficiency of monetary rules as stabilizing policies, but also developed the analysis through a dynamic perspective; i.e., neither static or in stationary state (as it is common in current literature).

Regarding their results, Myrdal concluded that “equilibrium” interest rate should be consider as a component of the whole set of economic policies, in particular, its relation with the fiscal policy and income distribution.

p.31

Furthermore, Myrdal also contributed to the theory of monetary rules while identified a more precise target price index where investment goods prices and monopolist price structure should be taken into consideration. He also pointed out to the existence of an “indifference field”, i.e., same monetary equilibrium can be gotten with different credit conditions and interest rates and therefore different impacts on income distribution. There is not a “neutral” policy in relation to income distribution.

It is relevant to note that while other studies on Myrdal's institutional economics approach have focused on its relation to the Keynesian revolution; or as precursor of non-equilibrium dynamic economics, this paper, in my best knowledge, is one of few that review the Myrdal's contribution to the field of monetary rules based on interest rates and as prelude to an evolutionary approach the monetary policy analysis.

While some foundations for monetary rules (prices-interest rates) are based in Wicksell's Interest and Prices, I argue in this paper that Myrdal's Monetary Equilibrium offers a richer groundwork for developing and understanding those rules.

Mesa D-6

Aula 6, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Horacio Flores de la Peña**

### **El desarrollo y sus obstáculos**

Juan Pablo Arroyo Ortiz

*jpabloarroyo@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Pensamiento económico de Horacio Flores de la Peña.

Horacio Flores de la Peña nació en la Ciudad de Saltillo, Coahuila el 24 de julio de 1923. Es uno de los economistas que aportó ideas para el proyecto económico de México en el período de 1969 a 1976. Como Secretario del Patrimonio Nacional en el gabinete del Presidente Luís Echeverría Álvarez, su influencia en la conducción de la política económica fue determinante hasta que fue relevado del cargo después de la selección del candidato presidencial para el siguiente periodo.

Al terminar sus estudios en los Estados Unidos, realizó una intensa experiencia como economista integrante de la Delegación mexicana ante la Organización de las Naciones Unidas y en el Departamento de Desarrollo Económico y Estabilidad, entre 1951 y 1953 donde también fue parte del equipo del economista polaco Michael Kalecki.

El economista polaco Michael Kalecki es el intelectual que mayor influencia tiene en la formación y orientación práctica de Horacio Flores de la Peña. John M. Keynes es también el otro pensador que marca su formación teórico ideológico y forma el sustento de su práctica política y pensamiento como intelectual de la economía.

Horacio Flores de la Peña conoce a Michael Kalecki en la misión de ONU y cultiva con él una fuerte amistad, que es construida entre otras cosas, por la preocupación por el desarrollo de sus países – México y Polonia- y la distribución del ingreso entre las clases sociales. Así lo describe Flores de la Peña. “Lo conocí en 1950, en una etapa difícil de mi vida profesional, y trabajé bajo sus órdenes durante tres años. El tiempo me demostraría que fueron los años en que mayores enseñanzas recibí”.

La preocupación principal de Flores de la Peña fue logro soberano del desarrollo económico, cuestión que el llevó a enfrentamiento con los sectores que estaban ligados al capital financiero y a los inversionistas de origen norteamericano. Su obra es relevante porque da sustento a la política económica de México para lograr una vía soberana y más independiente, en un momento en el que el resto de los países en desarrollo marcan su derrotero en la incorporación a los polos de dominio económico en el proyecto de globalización financiera internacional que marca las bases para su implantación.

p.32

Mesa A-3

Aula 3, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **El reclamo por el equilibrio presupuestal según Manuel Dublán**

Leonor Ludlow

*ludlow.leonor@gmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Instituto de Investigaciones Históricas, México

Manuel Dublán intervino en los asuntos hacendarios desde dos foros. Durante sus años como legislador y durante su paso como secretario de Hacienda; tareas que desempeñó entre 1867 y 1891, etapa de consolidación de las tesis liberales sobre el papel que desempeñaba en las sociedades el equilibrio presupuestal. Este fue un periodo de fortalecimiento de los estados nacionales que no habían logrado una revolución financiera, pero que colocaron como prioridad nacional el equilibrio presupuestal, en tanto que signo de legitimidad y bonanza económica.

La relación entre economía y política ocupa un sitio importante en las tesis y argumentos presentados por este político, tanto durante su experiencia parlamentaria, como durante su gestión en la Hacienda pública.

p.33

## **Estado-nación y desarrollo en América Latina: una mirada retrospectiva**

Julio Oleas-Montalvo

*joleas@flacso.org.ec*

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, FLACSO, Ecuador

p.34

Este ensayo postula, a partir de una retrospectiva del desarrollo en América Latina (AL), que es oportuno reconstituir el pensamiento latinoamericano para promover un cuarto momento de desarrollo. Para esto se que el Estado no es un fin en sí mismo; el «Estado democrático de derecho» es un ideal y las democracias de “baja calidad” que lo sostienen contienen ciudadanías de “baja intensidad”. La pobreza, desigualdad, exclusión social, agotamiento de los recursos naturales, cambio climático y capacidad de carga de los medios biofísicos son problemas sustantivos del desarrollo sostenible, que le competen. Se analiza las relaciones entre Estado y de desarrollo, con una perspectiva de largo plazo. Para el primero se considera cuatro elementos: las burocracias, la normativa legal, la conformación de las nacionalidades y las relaciones con el resto del mundo. La noción de desarrollo tiene su origen en la de «progreso» que, a partir de la Ilustración, se asimiló a crecimiento económico. Se consideran tres periodos: la era de las exportaciones, entre el nacimiento de las repúblicas y la Gran Depresión, la etapa de industrialización asistida por el Estado y a partir de los setenta del siglo pasado la etapa de reformas del mercado.

La articulación de las etapas del desarrollo con los elementos del Estado contribuye a la comprensión de las relaciones entre Estado y desarrollo. Para esto se considera que AL siempre se ha concebido a sí misma en función de su articulación con la economía mundial; que la igualdad, consustancial al desarrollo del capitalismo, se dio en medio de sociedades profundamente desiguales, herederas de estructuras coloniales en las que la libertad política no estuvo acompañada por la igualdad liberal; y que AL es una región diversa. Esto acarrea dos consecuencias: la experiencia del desarrollo y del Estado latinoamericanos es difícil de reducir a una única historia para toda la región; y, las historias del desarrollo latinoamericano están atravesadas por las condiciones naturales en las que se ha sustentado. Esto es de importancia superlativa en el momento presente, más si se revisa la general tendencia contemporánea a la re-primarización de las economías de AL, lo que impone más presión sobre la Naturaleza. Esto, más los resultados logrados en cuanto a reducción de la pobreza e inclusión social, son motivos suficientes para cuestionar el paradigma instaurado en la región desde 1982.

Mesa A-5

Aula 5, jueves 9:00-11:30 hrs.

# Las reformas económicas en México y la crisis de 2008

Erika Torres Godínez

*erika\_torre@hotmail.com / erikatg@unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Este artículo busca explicar las causas internas y externas de la crisis económica en México en 2008 a partir de la política económica que tiene como sustento el modelo económico de libre mercado. Dicho modelo es resultado del cambio del papel del estado en México a partir de 1982. En ese año se implantaron una serie de reformas económicas orientadas a la expansión del libre mercado, y que han transitado por procesos de ajuste hasta el presente.

A partir de 1982 las acciones del gobierno mexicano no se limitaron únicamente al control de la inflación, mismo que por momentos puede advertirse como un objetivo en sí mismo y no como un medio para impulsar el crecimiento económico. Además del control de la inflación, se llevó a cabo la negociación de la deuda externa, a través de la firma de varias cartas de intención con el Fondo Monetario Internacional, se celebraron diversos acuerdos en materia de libre comercio, destacando por supuesto el Tratado de Libre Comercio con América del Norte. Por otra parte se redujo de forma importante el tamaño del Estado, hecho que impactó no sólo en los balances del sector público, sino también el mercado de bienes y servicios, y el empleo.

Esta política expresada en un modelo económico de libre mercado que se ha mantenido y reforzado a pesar de la recurrencia de las crisis, además de la de 1982, la de 1986, 1994 y 2008, los resultados alcanzados no son siempre alentadores. Por otra parte, la naturaleza del modelo ha estrechado la vinculación de la economía nacional con la internacional y es receptora también de la inestabilidad registrada fuera de las fronteras, particularmente con los Estados Unidos.

La inestabilidad de los mercados financieros internacionales afectó tanto a la economía internacional como a la mexicana. En 2008 fueron implementadas diversas medidas de estímulo monetario y fiscal, no obstante la tasa del PIB mundial disminuyó de forma considerable. Durante los primeros tres trimestres de ese año, el nivel de actividad económica cayó, e impactó de forma negativa en los niveles de actividad de los sectores productos de bienes comerciables, y desde luego en el empleo. En México, el empleo formal disminuyó, como resultado de la reducción de los trabajadores permanentes y de un aumento de los eventuales urbanos. La tasa de desocupación fue mayor a la de 2007 y la proporción de la población ocupada en actividades informales y la tasa de subocupación fue elevada durante 2008. Finalmente, lo que se pretende demostrar a la luz de los resultados de la política económica, destacando el tema del empleo es –si bien por un lado las crisis económicas son inherentes al sistema capitalista, como lo han discutido diversos autores– que la crisis de 2008 tiene sus raíces en el modelo económico de libre mercado adoptado en la década de los ochentas y que con esta crisis quedaron de manifiesto una vez más las debilidades estructurales de la economía mexicana.

Mesa C-7

Aula 7, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Towards a mutual understanding. Economic culture and political constitution of Peru and Europe**

Flavio Felice / Antonio Magliulo / Johann Spitzer

*antonio.magliulo@luspio.it / antonio.magliulo@unifi.it*

Pontifical Lateran University of Rome and University Sedes Sapientiae of Lima / LUSPIO University of Rome / University of Trento, Italy

The Andean Community and the European Union have recently signed a Strategic Agreement covering the years 2007-2013 to support and improve economic cooperation, regional integration and social cohesion. In order to achieve these goals, they stress the importance of triggering a process of mutual understanding between the two regions.

At the same time, the Andean Community as well as the European Union are experiencing a key phase of changing. In the former, it has been observed a strong social stress due to the increasing debate on political constitutions, especially regarding the legal framework which affects the real economy. The latter, is trying to implement a strategy for a smart, sustainable and inclusive growth.

The aim of the paper is to give a contribution to the mutual understanding between the two regions. In particular we intend to compare the economic constitutions of Peru and Europe with the purpose to assess some similarities and divergences.

Peru is recognized as cradle of the Andean Community and represents an extraordinary laboratory to study basic economic and social issues, as the De Soto's analysis on informal economy has showed. The country is searching a political model able to combine economic growth with less poverty and inequality. The paper is organized in three parts. In the first, we will present a brief analysis of the economic and social situation of the two regions, as well as of the content of the strategic agreement. In the second, we will focus on the economic constitution of Peru trying to show the main schools of economic thought behind the designed economic system. In the third, the same analysis will be performed on the economic constitution of Europe. In the conclusions, we will try to assess the main similarities and differences between the two constitutions and to evaluate if the so-called Social Market Economy could be a common model to combine economic growth and social justice and to foster cooperation between the two regions.

Mesa A-5

Aula 5, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Solar energy Past, present and future**

Julieta Evangelina Sánchez Cano / Sergio Humberto Chávez Arreola

*julieta.san2009@hotmail.com / nectron\_@hotmail.com*

Facultad de Economía, Contaduría y Administración  
Universidad Juárez del Estado de Durango, México

The whole world is looking for a more efficient use of renewable energies as an alternative for a less reliance of oil, in addition, renewable energies are considered as an option for balance the climatic change that it's affecting us nowadays. Our planet has been damaged by some related phenomenon like radical changes of the weather, deforestation, droughts and floods, etc. Due this situation, is required the application of new technologies that do not affect the environment. That's why is really important and it's an urgency to put on measures that avoid the pollution and contribute to improve our environment, for this, it's necessary to have strong and adequate public politics and a sense of governance aimed to sustainable development.

p.37

Nowadays, there are a lot of historic changes in the energetic sector, one of those changes it's related to the use of solar energy. Solar energy's applications dates back to ancient times, however, experimenting with solar radiation in 1767, the Swiss physicist Horace-Benedict de Saussure (1740-1799) constructed the first known solar collector; but considering the use of solar energy as energy generator was in 1839 when a physicist French named Edmund Becquerel discovered the photovoltaic effect. Since the discovery of the applications of the solar energy and over the years, solar energy has been catalogued as a good solution for covering energetic necessities around the world; solar energy has a lot of interesting characteristics like it's free availability, it's universality and it's possibility of exploitation without contamination, also, solar energy it's considered one kind of renewable energy. In the other hand, there are a lot of proposals for develop indexes that attempt to measure the economic develop of a region and also, the electivity of the applications of renewable energies that tries to preserve the environment. All these approaches make us wonder: How has been the development of solar energy through history? What were the measures for the implementation of solar energy? Which countries use solar energy and which countries would like start using it? How does the solar energy impact on the economy and society? Those questions will be answered over this study.

Mesa F-1

Aula 1, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **¿Confederaciones peligrosas? La experiencia fiscal confederal en los Estados Unidos Mexicanos y Norteamericanos**

Luis Jáuregui

*ljauregui@mora.edu.mx*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

En los últimos años, se han realizado concienzudos trabajos sobre la influencia del liberalismo gaditano en las finanzas públicas de la postrimería colonial y primeras décadas del México independiente. Contribuciones directas, alcabalas reformadas, tributos con otro nombre, han sido estudiados a la luz de un pensamiento liberal adecuado a la realidad mexicana. Desde una perspectiva más amplia, y para el caso de los primeros catorce años del periodo independiente, la aplicación de estos cambios se desarrolló en formas de gobierno ya probadas en los primeros cinco años de la joven república de los Estados Unidos del Norte. ¿se puede decir que desde el punto de vista de la administración fiscal nacional, el modelo confederal mexicano “imitó” al que aplicara la época confederal norteamericana? ¿cuáles son las características de cada caso? ¿por qué es que fracasaron ambos modelos? En el presente ensayo pretendo exponer las prácticas de la administración confederal en ambos países y las aportaciones de las mismas para la construcción de los dos estados republicanos.

p.38

Mesa D-4  
Aula 4, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Clásicos y economía pública: Smith, Ricardo y Mill**

Vitalia López Decuir

*decur@xal.megared.net.mx*

**Instituto De Investigaciones y Estudios Superiores Económicos  
y Sociales de la Universidad Veracruzana, México**

¿Cuántos discursos teórico-metodológicos en Economía pueden ostentar como fuentes las obras fundamentales de Smith, Ricardo y Mill? ¿Cuántas obras científicas de la más diversa índole se han realizado sobre tan sólo uno de esos temas? ¿Cuántos lectores han sido perturbados ante la lucidez con que alguno de estos autores elabora un concepto o una teoría? ¿Cuántos de estos conceptos y teorías han dado a luz todo un programa de investigación científica? ¿Cuánto se ha errado al interpretar una de sus ideas, o una frase, o una palabra? No existen respuestas objetivas, ni siquiera aproximadas, a estas y muchas otras preguntas análogas que siendo cuantitativas en su forma son cualitativas en su intención. Lo que sí es sabido es que, por la relevancia de sus aportes, estos tres autores clásicos son citados con frecuencia –aunque con parquedad- en la literatura contemporánea sobre la Economía Pública en particular.

El punto de partida del trabajo es la hipótesis según la cual reconstrucción y el examen de las versiones originarias de la ‘*hacienda pública clásica*’ proveen de elementos teóricos, metodológicos y empíricos que aportan información relevante para acceder a una mejor interpretación de las teorías al uso, así como para juzgar su contribución a los fundamentos que rigen la construcción de un sistema fiscal que atienda estrictamente al cumplimiento de los criterios económicos de eficiencia y equidad, en el ámbito de la Economía Pública.

Son muy escasos los estudios que recuperan y examinan las visiones teóricas originarias de los clásicos en este campo, quizás porque el acervo de la dominante economía marginalista prácticamente prescindió del Estado en sus extensas y complejas elaboraciones teóricas. No obstante, al incorporar al Estado como un agente económico legítimo, en su Teoría General sobre el empleo, el interés y el dinero, de 1936, John M. Keynes reabre el debate sobre las atribuciones fiscales del Estado, las cuales se perciben como indispensables para mantener el equilibrio en las economías capitalistas. Así mismo, en 1959, Richard A. Musgrave inaugura el tratamiento teórico de las funciones fiscales del Estado en su clásica obra Teoría de la Hacienda Pública, de la cual procede la extensa construcción del valioso instrumental teórico post-keynesiano con base en sus proposiciones teóricas básicas. Además de sus propias contribuciones, A. J. Auerbach y M. Feldstein, al compendiar, entre 1985 y 2001, los más acreditados estudios en los temas nucleares de la Economía Pública, han contribuido al tratamiento sistemático de aportes significativos recientes en la misma línea. Se trata aquí de identificar y justipreciar la labor originaria de las obras de Smith, Ricardo y Mill en el largo camino de la construcción de esta disciplina.

p.39

**Mesa A-4**

**Aula 4, jueves 9:00-11:30 hrs.**

## **Modelo fractal de expansión tecnológica base de la optimización de la economía financiera actual**

María de Jesús Ramos Escamilla

*economia20@yahoo.com.mx*

Instituto Politécnico Nacional, Dirección de Posgrado e Investigación,  
Campus Economía, México

Los modelos lineales de optimización en economía difieren de los modelos factor-producto, los cuales conservan un solo estado o actividad para producir cada producto y la existencia de un solo producto por actividad. Cuando existen actividades alternativas en la producción de un producto se puede realizar la sustitución dentro del proceso productivo, también cuando se obtienen varios productos de una sola actividad aparece la producción conjunta la clave de este artículo es optimizar la economía financiera en la selección de precios al consumidor con uso de la tecnología fractal.

p.40

Mesa D-2  
Aula 2, viernes 10:00-12:30 hrs.

## La política hacendaria con Eduardo Suárez

Estela Ramírez Villalobos

*adelebah@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Eduardo Suárez es reconocido por la historiografía económica mexicana como el fundador e impulsor de la escuela desarrollista, bajo la inspiración directa del keynesianismo. El arribo de Suárez al ramo hacendario implicó el triunfo sobre la orientación ortodoxa, predominante entre los funcionarios del Banco de México y en la misma Secretaría de Hacienda en periodos previos. Asume el cargo de Secretario de Hacienda durante el cardenismo, y continúa durante el sexenio de Ávila Camacho, periodos de creación y ajuste institucional orientados a la promoción del desarrollo económico con la rectoría del estado, periodos de reactivación y crecimiento económico bajo el complicado entorno internacional de la Segunda Guerra Mundial. En la ponencia presento su posicionamiento sobre la hacienda pública mexicana, y cómo traduce en medidas específicas de política económica su recepción keynesiana.

p.41

Mesa D-4  
Aula 4, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **El fracaso español para la creación de un estado nacional**

Adela Roldán Márquez / Myriam González Limón

*roldan@us.es*

Universidad de Sevilla, España

A partir del siglo XVI el Estado español alcanzó relevancia gracias a un Imperio que, sin embargo, no le sirvió para la consolidación de un Estado nación. Lo español, que en el Imperio era una realidad, no consiguió unificar a todos los reinos que existían en el territorio, en pugna por el poder político y el comercio de los que la mayoría estaban excluidos. Esta exclusión se asentaba sobre la teoría y la práctica del mercantilismo, que fue el sistema económico sobre el que se crearon los Imperios marítimos. La diferencia del Imperio español respecto a otros fue que se centró casi exclusivamente en la extracción de oro y plata. Así, la concepción bajo la que se creó el Imperio y las contradicciones históricas que llevaba consigo, impidieron que sirviera para impulsar cambios económicos y sociales que propiciaran el desarrollo de los derechos políticos frente al absolutismo. Por eso en el siglo XVIII, en lugar de un parlamentarismo que sirviera de base a la economía, la cultura y la ciudadanía nacional, en España existían unas Cortes con una existencia más teórica que real y en las que las colonias estaban débilmente representadas.

p.42

Ya en el siglo XIX, los liberales intentaron impulsar cambios y modernizar el Estado con la idea de la nación, aprobándose en 1812 una de las Constituciones más avanzadas del momento que no llegaría a ponerse en práctica por la constante tensión entre liberales y conservadores. El siglo se caracterizó por un desarrollo económico desigual y la falta de correspondencia entre las elites políticas y económicas. Esto propició el crecimiento de los nacionalismos periféricos en las zonas con un mayor desarrollo económico, que rivalizaban con el nacionalismo español y se oponían a los ideales liberales y a la modernización del Estado en defensa de una tradición foralista y un ruralismo de base comunitaria. Paralelamente tuvo lugar la pérdida del Imperio colonial, que siempre estuvo deficientemente integrado tanto política como económicamente, sin que se aplicara el principio liberal del *laissez-faire* (el trabajo libre, el libre comercio y el autogobierno) que caracterizaba, por ejemplo, las relaciones entre Gran Bretaña y Estados Unidos.

Durante el siglo XX el nacionalismo español dejaría atrás sus orígenes progresistas y liberales y, especialmente tras la Segunda República y el periodo Franquista, quedaría unido al conservadurismo, el militarismo y el temor separatista. Al mismo tiempo los nacionalismos periféricos, especialmente tras su oposición al régimen de Franco, sufrieron un proceso inverso y aparecieron como modernos y democráticos. Todo ello dificultaría la legitimación del Estado nacional incluso después de la aprobación de la Constitución de 1978, que descansa en el ideal ¿liberal? del patriotismo constitucional.

Mesa C-2

Aula 2, jueves 16:00-18:00 hrs.

## Joseph Alois Schumpeter on economic development

Heinz D. Kurz

*heinz.kurz@uni-graz.at*

University of Graz and Graz Schumpeter Centre, Austria

The paper deals with the specificity and genuine significance of Joseph Alois Schumpeter's theory of economic development and its intellectual roots, especially the analyses of Karl Marx and of Schumpeter's teachers in Austria, Friedrich von Wieser and Eugen von Böhm-Bawerk. The focus of attention will be on the core process of development or economic evolution as Schumpeter later called it, that is the triad of invention, innovation and imitation. Without imitation, economic development would not gain momentum, and therefore it is of the utmost importance to understand how imitation is generated from within the economic system through the competitive process.

p.43

An important role in Schumpeter's idea of development is attributed to the banking sector that has to provide credit in order for innovators to be able to engage in "new combinations". However, banks can only fulfill their task if they are, first, competent in assessing the economic prospects of innovations and, second, possessed of a long-term perspective. The process of development, according to Schumpeter, is necessarily cyclical and there are not only winners, but also losers. The paper will provide a critical account of these elements of Schumpeter's theory and draw some lessons for the current economic situation. Analytically, the paper will draw on the author's paper in the "Journal of Economic Behavior and Organization" (2006) on "Innovations and Profits: Schumpeter and the Classical Heritage".

Mesa B-4

Aula 4, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Debates ortodoxia-heterodoxia y la transformación del sistema financiero**

Lilia Carbajal Arenas

*llca02@hotmail.com*

Universidad Autónoma Metropolitana  
Departamento de Economía, México

La conformación de la Hacienda pública fue uno de los temas que generó amplios debates los Congresos entre el Ejecutivo y el legislativo durante el Siglo XIX. En esas discusiones se reflejaron al menos dos interpretaciones en torno a la transición del sistema fiscal colonial a uno que reflejara los principios del liberalismo clásico. Una de las interpretaciones sostenía que las contribuciones directas debían ser la base de la hacienda pública, de manera ortodoxa se intentaron aplicar sin considerar los instrumentos requeridos para aplicar este tipo de gravámenes.

p.44

Otra de las interpretaciones de forma heterodoxa se enfocó a impulsar el libre comercio al interior del país por medio de acuerdos con los estados, evitar crear nuevos impuestos pero a cambio procurar ampliar la base tributaria de otros como fue el caso del uso del papel sellado y los impuestos aduanales. La transición hacia la modernización fiscal inicia con la aprobación del Arancel de 1821 que declaraba en libre comercio de México con otras naciones y termina con la abolición formal de las alcabalas en 1896.

Mesa D-2  
Aula 2, viernes 10:00-12:30 hrs.

# La restricción de balanza de pagos: La ley de Thirlwall y una visión alternativa

Marvin José Miranda López

*marvin\_miranda\_13@hotmail.com*

Instituto de Economía de la Universidade Federal do Rio de Janeiro  
(IE-UFRJ), Brasil / Universidad Centroamericana (UCA) de Nicaragua

Para un análisis de restricción de balanza de pagos normalmente es usado el modelo de crecimiento de largo plazo liderado por la demanda (exportaciones) con restricción en la balanza de pagos (BP) de Thirlwall (obviando algún aporte neoclásico a la discusión). Sin embargo este modelo se presenta como incompleto al obviar características estructurales de los países así como el resto de componentes de la demanda.

A continuación se hará una descripción de los diferentes aportes al análisis de la restricción de la balanza de pagos o restricción externa, donde se llegara a la conclusión de que estos aportes pueden ser complementares, lo cual será visto a través de un modelo que junta las visiones de acelerador y multiplicador para una economía abierta.

El primer aporte es el hecho por la teoría del desarrollo. Fundamentalmente en el trabajo de Prebisch, de donde se deriva la aseveración de que los países latinoamericanos tenían, además del caso particular de una insuficiencia de mercados, una insuficiencia de divisas o una restricción externa (Medeiros e Serrano, 2001). Prebisch explicaba este fenómeno a través de la heterogeneidad de los sectores productivos y la polarización de los avances tecnológicos (por parte de lo que en esta teoría denominan como centro), lo que hacía desfavorecer los términos de intercambio de América Latina.

p.45

Donde más explícito se analiza el problema es en el análisis del crecimiento de largo plazo liderado por la demanda (exportaciones) con restricción en la balanza de pagos. El cual fue propuesto en el trabajo precursor de Thirlwall (1979) – y mejor desarrollado con McCombie (Thirlwall e McCombie, 1994) – donde el crecimiento es jalado por la demanda por la relación entre la demanda por exportaciones e la elasticidad de las importaciones. Así las disponibilidad de divisas, siendo las exportaciones (y por tanto la demanda mundial de productos nacionales) el motor de funcionamiento de la economía de un país (Thirlwall, 2003 apud Seballos 2009, pag 150).

El modelo de Thirlwall es muy específico en cuanto a su planteamiento y conclusiones, y debido a esto posee limitaciones claras que provienen de algunas hipótesis hechas para llegar a sus conclusiones. Entre ellas se encuentran: la imposición de que el producto actual siempre tiene que ser el producto en equilibrio con la balanza de pagos en el momento de comparación con el producto potencial, el uso del producto potencial para la determinación si la economía se encuentra o no con una restricción de BP, o la generalización de que solamente las exportaciones son las que determinan el crecimiento de un país. Por último tenemos una visión que toma las exportaciones como líderes del crecimiento como un caso particular, en el cual, el papel de las mismas se encuentra restringido a ser un componente de la demanda. Para esto se usa una visión alternativa al modelo de crecimiento con restricción externa de Thirlwall, el cual es propuesto por Serrano (1995 e 1995a) y es conocido como el *supermultiplicador sraffiano*, donde el crecimiento es jalado por los gastos autónomos no creadores de capacidad además de las exportaciones, y se tiene al consumo y a la inversión inducidos (y ahí la unión de acelerador y multiplicador) por la demanda efectiva. Al modelo del *supermultiplicador* se serán agregadas algunas relaciones de economía abierta como: un índice de absorción de importaciones e la balanza de pagos, así será viable un análisis de restricción externa.

Mesa B-6

Aula 6, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Manuel Olasagarre**

### **La Hacienda pública ¿Bajo las órdenes de su Alteza Serenísima?**

Carlos de Jesús Becerril Hernández

*cbecerril@institutomora.edu.mx*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

Manuel Olasagarre fue secretario de Hacienda del último gobierno que encabezó el general Antonio López de Santa Anna. Durante su gestión –que tuvo lugar del 16 de junio de 1854 al 16 de enero de 1855– Olasagarre observó que al iniciar el régimen en 1853, era “preciso establecer radicalmente el orden en la administración, organizar con economía y tino las oficinas y abandonar para siempre esa política de poca cuerda que aconseja a los Gobiernos la empleomanía como medio de adquirir proselitismos”. Su propuesta principal fue el “orden administrativo y directivo de las rentas públicas, en estas pocas palabras me aventuro a asegurar se encierra el porvenir de México”. Sus ideas relativas al mejoramiento de la administración de la Hacienda pública nos hablan de un proyecto muy desarrollado y fundamentado en las teorías administrativas más avanzadas de la época. Olasagarre es un ejemplo de que la modernidad jurídica e institucional no llegó del todo con la Reforma, sino que los conservadores tenían proyectos muy avanzados –juicio contencioso, tribunal de cuentas, especialización de los empleados de Hacienda– cuyo fundamento se encontraba en concebir a la Hacienda pública como una ciencia de la administración.

p.46

Mesa E-4  
Aula 4, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **A simple model of the surplus approach to value, distribution and growth**

Scott Carter

*scott-carter@tulsa.edu*

The University of Tulsa, United States

This essay uses original archival material from the Sraffa Papers housed at the Wren Library, Trinity College, Cambridge University. In it we explore Sraffa's own characterization of the distinction between the share approach to the wage vs. the bundle approach to the wage. Sraffa himself in his book *Production of Commodities by Means of Commodities* broached this distinction with the idea of the "surplus" vs. the "subsistence" wage concept, and in his book seems to imply that the two conceptions are compatible. However archival evidence reveals that he was not as compromising, and that he had serious reservations with the bundle conception at the level of theory, which led to his adoption of the "surplus" or share approach to the wage in his political economy. The paper then attempts to articulate the share approach to the wage based on Sraffa's archival material and wed it to the New Interpretation literature on the transformation problem, as first articulated independently by Duncan Foley and Gerard Dumenil. A simple extension is then applied to the distribution-growth theoretical model that appears in Duncan Foley and Thomas R. Michl's (1999) *Growth and Distribution*.

p.47

Mesa F-5

Aula 5, sábado 9:00-11:30 hrs.

## High development theory at CEPAL

Davide Gualerzi / Alan Cibils

*davide.gualerzi@unipd.it*

University of Padua, Italy / Univesidad National de General Sarmiento,  
Buenos Aires, Argentina

p.48

This paper is part of a larger project that combines history of economic thought and analytical models to discuss “high development theory” with a particular focus on the contribution of CEPAL. The paper briefly examines the historical background of development economics, tracing it back to the contribution of European émigrés to the UK and the US in the 1930s and highlighting the peculiarity of development economics within the development of mainstream economic theory.<sup>1</sup> In a 2005 article (*The Fall and Rise of Development Economics*), Paul Krugman reconstructs the making of this field of research and also the reasons of its demise. According to Krugman, the early years up to the 1960s were the years of “high development theory”. The problem is that much of that theory is hardly found in today’s discussions. We examine Krugman’s argument to highlight how it touches on the major questions for an analytical and historical reconstruction of the development of Development Economics. However, Krugman’s account makes no reference to major developments that took place within the United Nations’ Economic Commission for Latin America and the Caribbean (ECLAC, or CEPAL in Spanish) in Santiago, Chile, and more generally in Latin America. No mention is made to the structuralist approach that was developed by Prebisch and others at ECLAC. Similarly no reference is made to the contribution of the dependency school that had an important role in shaping development economics. These schools, especially Latin American structuralism, had a profound impact on theory and policy, not just in Latin America but in many other parts of the globe.

This paper examines the Latin American contributions to development theory within a more general assessment of Krugman’s argument concerning the demise of high development theory, which he argues was a result of a shift in the method of economic science. Our assessment leads to the conclusion that the move away from high development theory was for reasons that went far beyond method. Indeed, high development theory’s emphasis on a) an overall approach that recognizes the role of institutions, power and economic actors in the development process, and b) the impossibility of relying on a single model of development that ignores structure and national and regional specificities, were incompatible with the neoclassical approach that came to dominate the post-Bretton Woods period. The renewed interest in institutions and their impact on growth may allow for a fresh look at the way the CEPAL thinkers conceived of the development process.

The paper argues that a reconsideration of high development theory should reexamine the work of the classics, including the Latin American contributions, and also examine ways to articulate these theories with the interaction between scale economies and market size. This interaction is where the process of market formation becomes a central issue, with key differences between developed and developing economies and also within developing economies, as development is now taking place in an heterogeneous periphery dominated by the new giants in Asia and Latin America.

<sup>1</sup> Harald Hagemann, ESHET 2010, Presidential address: “European Emigres and the Americanization of Economics”.

Mesa A-1

Aula 1, jueves 9:00-11:30 hrs.

## Rise of “Campinas School”

Fábio Pádua dos Santos / Leonardo Dias Nunes

*fpadua@gmail.com / ldneconomista@gmail.com / leonardodiasnunes@hotmail.com*

Universidade Estadual de Campinas, Economic Institute, Brazil

In the present article our effort were to produce a historical contextualization of the rise of “Campinas School”, which will be the ground to the study of the world vision and mode of think of that School. We start from the hypothesis that the modern world-system restructuration under the United States hegemony shapes the general frame in which developed both process, the economic industrialization and the national State modernization in Brazil, where was established the educational system in which the “Campinas School” became a component of this system.

p.49

In this way, we divided the article in three parts. In the first one, *The Structure*, we intend to present briefly that the development idea is a constitutive part of United States hegemony in the modern world-system, and was largely spread in Brazil through the institutions which promoted capitalist modernization in this country. In the second part, *The Conjuncture*, from a periodization of capitalist development in Brazil, we delimited the developmentalist period and did a balance of the visions about the Brazilian society in the developmentalist crises. In the third part, *The Event*, we suggest that “Campinas School” rise as an institution that become constituted the modern structures of knowledge in Brazil, which resulted of the dialectical transformation between the structural level and the conjectural level in the modern world-system in the post-2<sup>nd</sup> World War. Taking this historicizing into account we suggest a mean of start the study of ideas formulated at “Campinas School”.

Mesa B-5

Aula 5, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Teorías de la inflación: el enfoque estructuralista latinoamericano y su revisión crítica desde la epistemología de la economía**

Bruno Carballa Smichowski / Nicolás Blampied

*bcarballa@gmail.com*

Universidad de Buenos Aires  
Facultad de Ciencias Económicas, Argentina

El presente trabajo tiene por objetivo analizar críticamente las teorías estructuralistas latinoamericanas sobre la inflación desde la perspectiva de la epistemología de la economía. Los recurrentes problemas de desarrollo económico en América Latina han estimulado la construcción de una matriz de pensamiento política-económica, latinoamericana y heterodoxa, destinada a captar las particularidades del objeto de estudio y a ofrecer un instrumental alternativo a aquél propuesto por la teoría neoclásica para evaluar los fenómenos económicos. La corriente estructuralista ha surgido en los años cincuenta y se ha ido transformando a lo largo de los años siguiendo la premisa de que, dada la existencia de realidades y fenómenos económicos diferentes, es necesario abordar el objeto de estudio siguiendo tales especificidades y evitando creer en la existencia de una explicación universal para comprender las diferentes formas en que se manifiesta un determinado fenómeno.

p.50

Este trabajo se propone el estudio de la teoría estructuralista de la inflación, surgida a causa de los graves problemas inflacionarios experimentados por la región, de manera persistente, a partir de los años cincuenta. En ese sentido, analizaremos críticamente las ideas de varios de los principales exponentes del estructuralismo latinoamericano, en particular, la teorías de Julio H. Olivera, Osvaldo Sunkel, Marcelo Diamand y Roberto Frenkel. A su vez, indagaremos tanto en los puntos en común dentro de tales teorías al momento de entender los procesos inflacionarios, como así también en las diferencias epistemológicas de los enfoques que, consecuentemente, llevan en muchos a casos a los autores a presentar teorías diferentes para explicar el mismo fenómeno. Sin embargo, también pondremos de manifiesto que, si por un lado las similitudes y diferencias en torno a la conceptualización acerca de las especificidades de América Latina como objeto de estudio han llevado a los autores estructuralistas a explicar de diversas formas la persistencia del problema de la inflación, por el otro siempre han mantenido un marco epistemológico común. Este estudio crítico nos permitirá plantear los alcances y los límites del enfoque estructuralista de la inflación.

Mesa D-1  
Aula 1, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **American quantity theorists prior to Irving Fisher's Purchasing power of money**

Jérôme de Boyer des Roches / Rebeca Gomez Betancourt

*jdbdr@free.fr / rebecagomez@gmail.com*

Université Paris Dauphine / Université Lumière Lyon II, Triangle, France

The aim of this paper is to analyze the state of the quantity theory in the United States prior to the publication of Irving Fisher's *Purchasing power of money* in 1911. We start by presenting the participants in the monetary debate. Next, we analyze the controversies regarding prices, purchasing power of money and credit, prior to the Gold Standard Act of 1900, in particular the opposing views of Francis Amasa Walker and James Laurence Laughlin. We then go on to study the restatement of the quantity theory at the beginning of the twentieth century, through the introduction of credit in the analysis and the statistical tests of the exchange equations. Finally, we study the problems and management of the gold standard, focusing on the elasticity of money supply, the characteristics of the gold exchange standard and the contrast between the fixed price of gold and its fluctuating purchasing power. We show the improvement of the quantity theory and the new issues that emerged from the rich and original American monetary debate, prior to the publication in 1911 of Fisher's book.

p.51

Mesa E-6

Aula 6, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **On Israel M Kirzner's concept of the "alert entrepreneur" in the light of general equilibrium and stability: scrutiny for an appraisal**

Hiroyuki Okon / Nobuyuki Hata / Maki Nakaizumi

*okon@kokugakuin.ac.jp / hatanobu@kokugakuin.ac.jp / nmaki@kokugakuin.ac.jp*

Kokugakuin University, Tokyo, Japan

In this paper, the authors will closely scrutinize Israel M. Kirzner's concept of the "alert entrepreneur" in the light of general equilibrium and stability analysis. Especially, it will be illuminated with the disequilibrium analysis by such general equilibrium theorists as Franklin M. Fisher or Frank Hahn. As this method suggests, contrary to the usual procedure to contrast Kirzner's concept of entrepreneur with that of Schumpeter, this paper will take a radically different route to understanding the analytical significance of Kirzner's entrepreneurship. Based on the scrutiny, the authors will argue that the concept of the alert entrepreneur should be understood as a part of a highly abstract answer to an abstract and essential question: how can the market express an equilibrating tendency? Besides this, the paper insists on the necessity to articulate the nature of Kirznerian economy, which should be differentiated from Walrasian economy.

p.52

## **Indios artesanos en la Ciudad de México: un caso de aculturación**

Rebeca López Mora

*re\_lopezmora@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Estudios Superiores Acatlán, México

La habilidad artesanal de los indios de la ciudad de México fue algo que provocó la admiración de los conquistadores. Sin embargo, con el paso de los años comenzaron a llegar a la capital diversos artesanos españoles que se establecieron bajo los parámetros gremiales que organizaban la producción artesanal en Europa. Los indios de la ciudad de México adoptaron y se adaptaron al sistema gremial, transformando sus saberes a los parámetros artesanales que demandaba la población española. Esta adaptación y adopción se realizó en gran parte por el contacto tan estrecho que comenzaron a tener los indios de los barrios con españoles y mulatos que se avecindaron fuera de la traza. La convivencia provocó que los indios artesanos tuvieran un status especial dentro del mundo indígena, por lo que algunos de ellos fueron señalados como los instigadores del levantamiento de 1564 contra el gobierno indígena de Tenochtitlan motivado por el cobro de tributos. Todo ello demuestra que la introducción de los indios a las actividades artesanales españolas es un capítulo más del proceso de aculturación económica y social que experimentó este grupo social hacia los criterios occidentales.

p.53

Mesa E-2  
Aula 2, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **Privilegios comerciales en una coyuntura de guerra, 1808-1821: Veracruz y La Habana en una disputa intercolonial**

Johana von Grafenstein

*jvon@institutomora.edu.mx*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

Analizar la controversia entre novohispanos y habaneros con respecto a la apertura comercial a extranjeros durante la segunda década del siglo XIX

p.54

Mesa F-2  
Aula 2, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Librecambismo pragmático en las postrimerías del virreinato: las autoridades de la Nueva Galicia y las Provincias Internas frente a los monopolistas de la ciudad de México, 1811-1818**

Dení Trejo Barajas

*dtrejo27@yahoo.com.mx*

Instituto de Investigaciones Históricas / UMSNH, Morelia, México

Analizar la controversia que se da entre autoridades de Nueva Galicia y del noroeste novohispano (todos ellos por un lado) y el consulado de comerciantes de la ciudad de México con motivo del comercio de los “panameños”. En esa controversia las autoridades de esos lugares, como medida de respaldo al comercio local y al de los panameños, se muestran como férreas defensoras de un librecambismo que las favorece frente al monopolio de los comerciantes mexicanos. Se trata de un librecambismo pragmático, más que doctrinario, favorecido por las circunstancias y coyuntura de la guerra de Independencia y que contó con el apoyo de algunos funcionarios borbónicos del momento que por su trabajo en regiones periféricas del imperio, vieron con ojo crítico el monopolio comercial de los comerciantes mexicanos.

p.55

Mesa E-2

Aula 2, viernes 12:30-14:00 hrs.

# Transformaciones sociales, necesidades humanas y economía de la felicidad en el mundo actual

Carlos Germán Meza

*mezagonzalez\_8@yahoo.com*

Universidad Centroamericana (UCA)

El siguiente escrito aborda desde una perspectiva política, económica, e ideológica la relación entre los cambios sociales, las necesidades humanas y la felicidad. Se destaca en primer lugar -desde la vigencia del enfoque marxista- la importancia del factor político-económico en las transformaciones sociales y la satisfacción de las necesidades humanas. Sin embargo, hoy más que nunca, se requiere que el paradigma que asocia las necesidades humanas con el término ilimitado, sea reevaluado como concepción dominante en las ciencias sociales y las posiciones ideológicas en general.

p.56

A pesar que el cuestionamiento lógico a las necesidades y el consumo ilimitado ha sido abordado desde los griegos antiguos hasta prominentes economistas e intelectuales de la actualidad (Marx, Galbraith, Keynes, Illich, etc) en el pensamiento económico neoclásico dominante no se somete a discusión profunda este tema. Por otro lado, el pensamiento económico heterodoxo y la izquierda latinoamericana aún no logran incorporar en el marco teórico y praxis política-gubernamental (Ver, Cuba 1978) un consumo humano con límites. Por consiguiente, se destaca la importancia de adoptar -al estilo Max-Neef (1998)- un enfoque donde las necesidades humanas son limitadas y finitas diferenciando los conceptos de satisfacción y satisfactores.

A partir de esta propuesta, se analiza el vínculo existente entre las necesidades humanas y la felicidad desde una perspectiva filosófica y luego desde el análisis general de algunas de las importantes investigaciones empíricas desarrolladas en el campo de la economía de la felicidad. Para América Latina los resultados encontrados en Frey y Stutzer (2001) son particularmente importantes cuando concluyen que *a mayor grado de desarrollo en democracia directa, mayor felicidad gozarán los individuos*; ratificando la importancia de gobiernos progresistas que estén dispuestos a enarbolar la satisfacción de las necesidades materiales de todos, al menor costo ambiental posible y en el marco de mecanismos participativos democráticos donde el ciudadano influya sobre los medios que satisfacen sus necesidades finitas.

En los países desarrollados -pioneros y vanguardia en la investigación de tópicos de economía de la felicidad- ante la satisfacción de las necesidades materiales, el dinero pierde significancia en la felicidad [Ver, Easterlein(1972) y Di Tella, MacCulloch y Oswald (2001)] provocando un vacío existencial. La decisión política de promover la inclusión social vuelve a ser determinante en la felicidad (Ver EPC, 2011) pero tal como lo propone Kant *aplicar la filosofía como medicina* es un excelente consejo en pro de buscar un nuevo sentido de la vida.

Mesa F-3

Aula 3, sábado 9:00-11:30 hrs.

# Los sistemas productivos locales en América Latina

## Hacia un nuevo paradigma regional

Armando Kuri Gaytán

*akuri\_gaytan@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Economía

Una de las consecuencias centrales de la actual revolución tecnológica ha sido la creciente relevancia que el factor conocimiento ha cobrado en el desempeño de las actividades económicas, sean éstas nuevas o tradicionales. Las habilidades y destrezas desarrolladas en un contexto local, unidas al conocimiento que circula en la red global, han dado lugar a un fenómeno que potencia al de cada uno de ellos por separado, lo que ha sido uno de los rasgos distintivos de la dinámica de los Sistemas Productivos Locales (SPL)<sup>1</sup>.

Estos SPL -formados principalmente por PYMES de una misma región o localidad y que comparten no sólo proveedores y mercados, sino también valores socioculturales-, representaron la forma en que algunos países avanzados enfrentaron con éxito la crisis del keynesianismo. Sin embargo, en América Latina el grave problema de la deuda externa impidió, en la década de 1980, que se realizara casi cualquier cosa que no estuviera encaminada a salir de la encrucijada financiera. Es por ello que su impulso sólo se ha podido dar durante los dos últimos decenios, junto con el desarrollo de un nuevo paradigma regional que sin duda ha sido clave en la tarea.

p.57

Durante la vigencia del paradigma keynesiano (1950-1980) se supuso que la gran empresa industrial era el motor del desarrollo y que sus efectos multiplicadores llegarían a las regiones periféricas a través de los 'polos de crecimiento', lo cual provocó, más que un proceso de crecimiento auto-sostenido que era el objetivo planeado, un desarrollo dependiente y desequilibrado. Esto se debió a que la teoría que inspiró dicha política estuvo basada en las ventajas comparativas regionales.

El nuevo paradigma desarrollado bajo el contexto de la globalización, por el contrario, enfatizó el crecimiento endógeno, la investigación y el desarrollo e innovación tecnológicos (I+D+i), así como las redes entre productores, las instituciones de fomento y las asociaciones público-privadas. También se privilegiaron los servicios sobre la manufactura y se puso particular atención al mercado y a la capacitación laboral. Todas estas medidas que incentivaron la búsqueda de ventajas competitivas regionales, requirieron un alto grado de descentralización y de integración horizontal, lo mismo que de conocimiento local, así como de la creación de sólidas redes institucionales para promover la cooperación, la innovación y el crecimiento económico en la región.

<sup>1</sup> Un SPL es un complejo productivo históricamente determinado y que se va a organizar bajo una dinámica económica y social conjunta en la que las fuerzas locales serán el motor.

Mesa B-5

Aula 5, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Tendencias y ciclos económicos: teoría y aplicación empírica en países en vías de desarrollo**

Gabriel Mendoza Pichardo

*gamp@servidor.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

El trabajo utiliza teorías sobre crecimiento económico que buscan explicar la evolución de largo plazo de las economías como resultado simultáneo de una tendencia y de un ciclo. La referencia básica son los trabajos de Richard Goodwin y las aportaciones de Nicholas Kaldor y Michel Kalecki, Richard Day y Duncan Foley sobre ciclos y modelos no lineales. Se discute la pertinencia de estos modelos para estudiar la evolución real de las economías en desarrollo y evaluar si algunos de sus parámetros pueden utilizarse como proxies de la política económica. En particular, se desarrolla una discusión sobre el llamado modelo MKS (Marx-Keynes-Schumpeter) de Goodwin, que utiliza el sistema no lineal de Roessler e incorpora las ideas sobre acumulación de Marx, de demanda efectiva de Keynes y de innovación de Schumpeter. Explícitamente discutimos el carácter de su variable “z” en el contexto de las economías en desarrollo. Goodwin caracteriza a “z” del siguiente modo: “... puede ser considerada como una encarnación concreta del gasto público” y afirma que “La política fiscal compensatoria puede ser apropiadamente vista como un tipo simple de control dinámico instrumentado en intervalos de tiempo discretos. Está enfocada, o debería estar enfocada, en disminuir la amplitud de las fluctuaciones de la actividad económica”. Se analiza la importancia del parámetro “z”. Parece que en los países en desarrollo durante los últimos 30 años, “z” se ha fijado de modo que las economías presentan un lento crecimiento, una baja demanda efectiva y una tasa de innovación mediocre.

p.58

Mesa F-5  
Aula 5, sábado 9:00-11:30 hrs.

## Tasa de ganancia y acumulación en México, 1950-2009

José G. Sandoval Manzano

*josesm@economia.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

La rentabilidad es el corazón del sistema de producción capitalista, o, como señala Heilbroner, es la sangre del sistema. La ganancia es entonces, el medio que permite la distribución del capital entre las diferentes actividades de la economía, a partir de ella, los empresarios toman sus decisiones para reinvertir parte de la plusvalía, o transferir sus capitales hacia otras ramas de actividad y, es la variable crucial para entender la crisis económica.

A pesar del papel central que cumple la rentabilidad en el análisis económico, la mayoría de los estudios que dan cuenta de la situación económica de nuestro país se refieren escasamente a dicha variable o bien nada, atribuyendo el desempeño económica a variables jurídicas, institucionales o bien a la buena voluntad del gobernante en turno, al espíritu emprendedor del empresario. Por tal razón, este documento está dedicado a revisar la evolución de la rentabilidad en la economía mexicana entre 1950-2009, así como el desempeño del PIB, la inversión, variables centrales para ubicar el desempeño de la economía de nuestro país. Buscamos también, a partir de la tasa de ganancia ubicar los periodos de funcionamiento de la economía mexicana.

p.59

Mesa F-5

Aula 5, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Currie y la CEPAL: una aproximación teórica al desarrollo**

Carlos Alberto Ruiz Martínez / Camila Franco Restrepo

*caaruizma@gmail.com / camila.franco.blue@gmail.com*

Universidad Nacional de Colombia, Colombia

Este paper tiene como propósito principal formular un modelo teórico de desarrollo que involucre las características del modelo economista colombo-canadiense Lauchlin Currie junto con los principales postulados de la escuela cepalina. De manera que con los elementos se proceda al análisis diferencial de ambos que sintetizarán en nuestra teoría propuesta: el papel de las estructuras económicas dentro de las recomendaciones de política, la inclusión de sectores líderes que permitan la transformación económica y el entendimiento del crecimiento como un proceso autogenerado que incentiva la innovación y la transformación institucional.

p.60

A la luz de esa teoría, se evaluará el caso de algunas aplicaciones en materia de política económica de las teorías estructuralista y cepalina en Colombia, sus consecuencias y sus falencias a la hora de ejecutarse, tomando el desenvolvimiento económico no como un proceso de producción y consumo de bienes sujeto a mediciones cuantitativas como escala de comparación, sino un proceso que adopta políticas de solución a los problemas que surgen, buscando ir más allá de la posesión de recursos naturales.

Como medida de comparación y eficacia de las políticas propuestas en Currie se usará como criterio la evolución de las clases medias y el grado de desigualdad, vista en términos de disminución de sensación de bienestar a diferencia de la visión netamente física y cuantitativa. Esto conduce a un acercamiento cualitativo y psicológico (como lo describe Currie) del problema propósito de la escuela cepalina y de nuestro autor que rompen con el “paradigma” neoclásico donde no es posible tener estas medidas. Por otra parte este es criterio es usado, porque para Currie son las restricciones de demanda las que limitan el crecimiento económico.

A partir de la caracterización y evolución de las economías latinoamericanas, desarrollaremos un pequeño análisis, cuyas soluciones se darán en el marco de la teoría descrito anteriormente. Como punto importante, resulta coherente con los postulados de la Escuela de la CEPAL y aunque tienen algunas disyuntivas que caben ser resaltadas no resultan incompatibles entre sí. Finalmente, se reivindica el papel de este brillante economista, cuyas ideas han estado latentes en nuevas propuestas pero no son reconocidas como parte de su trabajo teórico. Además es un incentivo para la formulación de a un proyecto de investigación con el fin encontrar una teoría macroeconómica para la escuela cepalina.

Mesa A-1

Aula 1, jueves 9:00-11:30 hrs.

# **From the “Argentine Economic Cycle” to the centre-periphery scheme: the evolution of Prebisch’s thought about economic fluctuations**

Florencia Sember

*florencia.sember@gmail.com*

CEED, Universidad de Buenos Aires – CONICET, Argentina

The studies about Prebisch generally deal with circumscribed periods of his life: usually with his work at international organisations after 1949 and, less often, with his youth in Argentina before 1943. The years between these two periods of Prebisch’s life are scarcely studied. In this work we propose to analyze the evolution of the ideas of the Argentine economist regarding the economic cycle spanning his lifetime. The objective is to explain how his ideas evolved from a neoclassical position, as he himself later admitted, to the proposal, at the end of his life, of a synthesis between socialism and liberalism, where the state guarantees the social use of the surplus but, at the same time, the market is maintained as an efficient mechanism.

It was in an article of 1921 that Raúl Prebisch presented for the first time what he considered the main characteristics of the Argentine economic cycle. Here, Prebisch considered the depression and liquidation of business in the descending phase of the cycle as a healthy reaction to the overexpansion occurred during the ascending phase. Convertibility had to be maintained, even if abandoning it could relieve the impact of the crisis.

By the end of the twenties and beginning of the thirties, Prebisch’s explanation of the cycle had evolved. As a young official of the National Bank of Argentina he had the opportunity to take a close look at the working of the banking sector. Then, during the Great Depression, he had the opportunity of seeing the true impact of the fact that Argentina exported agricultural goods and imported manufactures. Prebisch became convinced of the necessity of a Central Bank to manage the cycle. In the mid-thirties, he had a leading role in the creation of the Central Bank of the Argentine Republic. While he acted as its general manager between 1935 and 1943, he carried out an anti-cyclical policy.

After he left the Bank in 1943, and before he went to ECLAC in 1949, Prebisch spent some years teaching Economic Dynamics at the University and studying. We will show how these years were of the utmost importance for his further elaboration of an explanation of the economic cycle. It was in this period when his first relations with the rest of Latin America began. We can see how the main elements of the ideas he presented in La Habana in 1950 began to appear. These years were fundamental in this regard.

Along the years, Prebisch continued to elaborate his ideas about the centre-periphery scheme and about the possible solutions peripheral countries could adopt, arriving at the end of his life to the conclusion that industrialisation alone could not solve the problems of peripheral countries. He proposed a transformation of peripheral capitalism, through the “social use of the surplus”, recommending a synthesis between socialism and liberalism.

Mesa E-1

Aula 1, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **Construcción, evolución y división del lado crítico en la controversia de Cambridge sobre la teoría del capital**

Andrés Lazzarini

*alazzarini@conicet.gov.ar / alazzarini@gmail.com*

CONICET/UBA, Argentina

El debate acerca de la teoría del capital sostenido entre las dos escuelas de Cambridge entre los años 1950s y mediados de los 1970s demostró que el principio básico de la sustitución factorial no puede ser generalizado a economías con bienes de capital físicamente heterogéneos para determinar la distribución del ingreso en base a las tradicionales funciones de oferta y demanda. A pesar de que los resultados del debate fueron reconocidos por autores neoclásicos, la tendencia fue, en fases posteriores, aquella de minimizar su relevancia, para finalmente abandonar las enseñanzas de aquel conflicto teórico. No es ninguna novedad reconocer que actualmente en la disciplina esta controversia está prácticamente vedada en la literatura.

p.62

En este trabajo no realizaremos una reseña cronológica de esta controversia sino que intentaremos comprender mejor por qué las enseñanzas de aquella se fueron perdiendo en la disciplina en las fases posteriores del desarrollo del debate. Para ello, proponemos explorar con mayor profundidad que otros trabajos sobre el tema lo que sucedió en el lado crítico de la controversia a lo largo del debate. Particularmente, argumentaremos que si bien en la fase inicial el lado crítico (Cambridge, Reino Unido) se constituyó como un bloque único en la crítica a la teoría neoclásica, en las fases posteriores no se encontró un lado crítico unificado en la crítica a la teoría tradicional.

Desde el punto de vista de la historia del pensamiento económico, la construcción inicial del discurso crítico fue realizada por Geoff Harcourt en su primera reseña (1969 y, en versión más extendida, 1972), la cual intentó destacar y unificar las distintas posiciones y percepciones del lado crítico del debate, y presentar las líneas generales de una teoría alternativa. En el trabajo exploramos dicha construcción a partir de la investigación de archivo y de la correspondencia que mantuvo aquel autor con un conjunto representativo de autores de Cambridge (Reino Unido), como también con algunos autores neoclásicos. Sin embargo, ayudados con el mismo trabajo de archivo y con la revisión de textos publicados, también pondremos de manifiesto que en las fases posteriores del debate los mismos autores del lado crítico se dividieron en torno a algunas cuestiones teóricas y metodológicas, lo que habría ayudado – junto con la reluctancia a la controversia por parte del lado neoclásico – a que las implicancias de la controversia no adquirieran un completo reconocimiento por parte del conjunto de la disciplina.

Mesa F-5

Aula 5, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **On Oskar Lange's theoretical positions on capital and equilibrium in some 1930s and 1940s writings**

Ariel Dvoskin / Andrés Lazzarini

*advoskin@hotmail.com / alazzarini@conicet.gov.ar / alazzarini@gmail.com*

Università degli Studi di Siena, Italy / CONICET/UBA, Argentina

Neoclassical equilibrium theory underwent a fundamental change after the Arrow-Debreu (1954) approach became the obliged reference in the literature of general equilibrium. Essentially, because some of the data that determine neo-Walrasian equilibria is bound to change very fast during the adjustment process -in particular, the vectorial endowment of capital goods- equilibrium prices have lost the role traditionally assigned to them, i.e. to be a centre of gravitation of market values. Nowadays, the common approach among general equilibrium theorists consists of exclusively dealing with equilibrium states, and by introducing the fairy-tale assumption that the equilibrium set of prices is reached instantaneously through an auctioneer guided process of equilibration, they have simply assumed away the issue of how equilibrium comes about (cf. e.g. Bliss, 1975).

p.63

Now, it seems hardly possible that this abstract idea of an equilibrium that is instantaneously reached would have become dominant among neoclassical economists had they been fully aware of the above-mentioned shortcomings. On the contrary, it seems much more likely that the traditional conception of equilibrium as a centre of gravitation still prevailed among neoclassical scholars, even after the Walrasian specification of the factor capital starting to become dominant in the profession, and hence the equilibrium determined on the basis of this datum became incompatible with the notion of a centre of gravitation. In this paper we aim at exploring this hypothesis by examining the change in Oscar Lange's position with respect to the issues of equilibrium and capital during the 1930's and 1940s. Accordingly, we shall show that, while "The place of interest in the theory of production" (1936) can be considered as fully internal to traditional neoclassical economics, in *Price flexibility and employment* (1944), Lange will adopt Hicks's method of *Value and capital* (1939). We will subsequently argue that these two approaches, which are no doubt conflicting to each other, can be more coherently understood if we consider that, in many important respects, Lange's actual departure from traditional neoclassical theory is mainly formal since, in *Lange* (1944), the author will continue to reason, as we attempt to show, in terms of an equilibrium conceived as a centre of gravitation.

Mesa B-4

Aula 4, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **La industrialización mexicana de la posguerra y la generación de una clase ociosa**

Daniel Lima Sandoval / Marco Antonio Piña Sandoval

*dannygigio05@yahoo.com.mx*

Universidad Autónoma Metropolitana, México

Este ensayo analiza la teoría de la clase ociosa de Thorstein Veblen, la cual sostiene un análisis sobre la paradoja del capitalismo, donde se refleja que la búsqueda del agente económico por su propio bienestar conduce a fricciones sociales y económicas que obstaculizarían el desarrollo económico. Además Veblen describió los rasgos de conducta que la clase capitalista estableció para sí misma, tales como el derroche ostentoso, el consumo ceremonial y la abstención del trabajo, entre otros.

p.64

El análisis metodológico del institucionalismo norteamericano (Veblen) se aplica en las políticas del Modelo de Industrialización vía Sustitución de Importaciones en México (ISI), implementado para facilitar el proceso de maduración de las fuerzas productivas. El resultado fue que los grupos económicos postrevolucionarios obtuvieron altas tasas de rentabilidad, con baja productividad en sus empresas. Situación que degeneró en una limitada vocación exportadora.

Entre los resultados obtenidos podemos referir que, las intervenciones del estado generaron (a través del modelo de la ISI) agentes públicos corruptos y un sector empresarial rentista carente de capacidades para enfrentar la competencia internacional.

Mesa C-5

Aula 5, jueves 16:00-18:00 hrs.

## Rafael Nieto: la estabilización monetaria posrevolucionaria en México

Ma. Ángeles Cortés Basurto

*angie\_coba@hotmail.com*

El Colegio de México, México

Con la caída del régimen de Porfirio Díaz, la élite *científica* experta en asuntos financieros y encargada de las finanzas públicas salió del país. El vacío que dejaron fue ocupado por una nueva generación de expertos financieros, entre quienes figuraba Rafael Nieto. Nieto fue uno de los artífices del proceso de estabilización monetaria posrevolucionaria.

Antes de volverse gobernador de su natal San Luis Potosí en 1921, Rafael Nieto ejerció varias funciones públicas relacionadas con la política monetaria durante el gobierno preconstitucional y constitucional de Venustiano Carranza. Destaca su desempeño como subsecretario de Hacienda, como miembro de la comisión monetaria y como promotor de la conformación de un banco único de emisión. Es su faceta como protagonista en la reconstrucción del sistema financiero del país en la que se hará énfasis en este estudio.

El objetivo de esta investigación es estudiar las ideas económicas en materia monetaria de Rafael Nieto. Este político y economista potosino fue uno de los protagonistas en la construcción de las nuevas instituciones monetarias después de que la revolución mexicana echó abajo el sistema financiero del país. ¿Cuál es la formación económica de Rafael Nieto? ¿Cuáles son sus referentes teóricos? ¿Retomó medidas aplicadas en otras latitudes y las adaptó a la realidad nacional? ¿Cómo contribuyó en la reorganización monetaria del país?

p.65

Mesa A-3

Aula 3, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **La importancia de las mujeres en la historia del pensamiento económico**

Bethsaida Maldonado Lagunas

*bethsaidaml@gmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Lo que nos interesa abordar en esta ponencia -como su título lo señala- es el papel que las mujeres han desempeñado en la construcción del pensamiento económico a lo largo de su historia. ¿Es verdad que “las mujeres (hemos) estado totalmente invisibles a la historia y a los procesos históricos” (García; 2001;6a)? y si no es así ¿Quiénes son estas mujeres que han desempeñado un papel tan importante en la construcción del pensamiento económico?, ¿Cuáles son sus principales aportaciones?, ¿Cuáles son las aportaciones de las economistas feministas en el pensamiento económico? ¿Por qué se sabe poco de ellas dentro de la comunidad científica de los economistas? Y los/ las economistas ¿qué saben de las aportaciones de Rosa Luxemburgo, Joan Robinson, Harriet Hardy Taylor Mill, Clara Elizabeth Collet, Mary Paley Marshall, Elisabeth Boody Shumpeter, Rose D. Friedman, Anna J. Schartz, Vera Smith, Beatriz Webb, Jane Marcet, Harriet Martineau, Millicent Garrett Fawcett, Ayn Rand, Edith Penrose, Michel Pujol, Marjorie Grice-Hutchinson y tantas otras?. Estas son algunas de las preguntas que intentaremos responder a lo largo del presente trabajo.

p.66

Mesa E-3  
Aula 3, viernes 12:30-14:00 hrs.

# La Gran Depresión y el pensamiento económico mexicano detrás de las políticas gubernamentales

Jorge López Martínez

*jorge4102@hotmail.com*

Universidad Autónoma Metropolitana, México

Dentro de los múltiples acontecimientos de carácter económico observados durante el Siglo XX, hay uno que por el grado de impacto sobre la economía mundial y el posterior desarrollo del pensamiento económico tiene especial relevancia: La Gran Depresión.

La Gran Depresión rompió con la manera de hacer (o no hacer) política económica y con el pensamiento económico que sustentaba la no intervención gubernamental en la economía. Con La Gran Depresión quedó demostrada la necesidad de que el gobierno tomara un papel mucho más activo en la economía y la obsolescencia del pensamiento económico clásico-neoclásico para explicar una crisis de tales proporciones, donde La Ley de Say, piedra angular de la teoría clásica, no permitía teóricamente la existencia de un fenómeno de tal magnitud. Desde finales del Siglo XIX con las ideas de Hobson y Tugan-Baranowsky se fue forjando una corriente del pensamiento económico cuya característica principal era la no aceptación de la validez de La Ley de Say. La Gran Depresión vino a ser la comprobación empírica del desapego de la realidad con la teoría clásica-neoclásica, dando lugar al pensamiento económico intervencionista representado por la teoría de Keynes.

Sin embargo en México se aplicaron políticas económicas (fiscal y monetaria) expansivas, apartándose así de los lineamientos ortodoxos. Las políticas económicas heterodoxas se pusieron en práctica aún antes de que existiera un cuerpo formal de ideas que las sustentara.

p.67

Mesa F-7

Aula 7, sábado 9:00-11:30 hrs.

# Colony trade and monopoly of colony trade in the Wealth of Nations

Daniel Diatkine

*daniel.diatkine@univ-evry.fr*

Université d'Evry, PHARE, France

Facing up colonial expansion, Smith seems to accept a noteworthy contradiction: "The discoveries of America, and that of a passage to the East Indies by the Cape of Good Hope, are the two greatest and most important events recorded in the history of mankind."<sup>1</sup> And some lines after: "In the meantime one of the principal effects of those discoveries has been to raise the mercantile system to a degree of splendour and glory which it could never otherwise have attained to".<sup>2</sup> Colonial expansion is then positively correlated to the great discoveries and negatively to the mercantile system.

The aim of this paper is to understand this Smith's ambivalence. The latter seems to be explained by this proposition: "We must carefully distinguish between the effects of the colony trade and those of the monopoly of that trade. The former are always and necessarily beneficial; the latter always and necessarily hurtful".<sup>3</sup> This famous proposition is often seen as symptomatic of the lack of analytical rigour in the *Wealth of Nations*. "Evidently" Smith confuses colony trade with foreign trade, for a colony trade without monopoly seems a sort of oxymoron, since the existence of a colony implies, by definition, political domination on a territory and a population.

p.68

I will show that those frequent readings (see Robbins [1971], Hollander [1973]) are misleading, and those propositions must be understood as a component part of Smith's subtle analysis of the colonial phenomena. As we will see, free colony trade is not free trade. For understand this point, I will come back to the issue "The Wealth of Nations and colonies". Curiously, the abundant literature on "Smith and colonies" (see Winch [1965], [1978], [1996], Skinner [1996], Diatkine [1996], Mizuta [1996]) generally focuses on the important issue of North American Colonies. Here I will show that it is useful to broaden the scope of the study and to consider the British colonial Empire in its entirety, which is exactly the field covered by the chapter 7 of Book 4 of the *Wealth of Nations*.

I will study two points. The first issue is to understand why colonial expansion seems "natural" to Smith. The answer is given by Smith's study of the "motives of colonization". Smith finds "natural colonies" in Greek and Roman civilizations. Those references are perhaps surprising nowadays, however they were usual in the second part of the 18th century. The second issue is more intricate. We have to understand why "colonial free trade" is not identical to foreign free trade. To do this, I will deal with the opposite issue: why is not the monopoly of colonial trade a mere form of mercantile policies? As all others mercantile policies, monopoly of colonial trade is partial and therefore inefficient. However all those inefficiencies are compensate (in Great Britain) by "natural effort which every man is continually making to better his own condition". However, monopoly of colonial trade is, according to Smith, far more dangerous, for the danger is not economic but political. This point is fascinating because, of course, colonial trade is trade under legislator's eye (and here lies the difference with foreign trade).

I will show the existence of continuity between the two systems of political economy (the mercantile one and the natural liberty one), depending on the distance (political and geographical) between legislator's eye and "merchants and manufacturers". When this distance is nil, as it is the case in Bengal, ruled by the East India Company, the rate of growth is negative, and population fall. When the distance is too great, as it is the case in North American colonies, the rate of growth is above the natural rate of growth, and the system of natural liberty, which is almost achieved here, is at risk to fall in the mercantile system when "rancorous factions" will take the power in the "little republics" after the inevitable independence. One (at least) optimal distance must therefore exist, associated with an optimal size of the Empire. At this distance, the legislator may be impartial. To adjust this distance is exactly the purpose of the plan for the reform of the British Empire which concludes the *Wealth of Nations*.

<sup>1</sup> Smith [1776 – 1976, IV, vii. c 80]

<sup>2</sup> Smith [1776 – 1976, IV, vii. c 82]

<sup>3</sup> Smith [1776 – 1976, IV, vii. c 47]

Mesa A-2

Aula 2, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Adam Smith como fuente principal de La idea de la justicia de Amartya Sen**

Augusto Aleán Pico

*aalean@unitecnologica.edu.co*

Universidad Nacional de Colombia y Universidad Tecnológica de Bolívar,  
Cartagena de Indias, Colombia

Amartya Sen sostiene que los antecedentes de su libro *La idea de la justicia*,<sup>1</sup> se remontan a la tradición de la Ilustración europea. Sin embargo, subdivide dicha tradición en dos corrientes distintas: una que defiende “el contrato social” con autores tales como Hobbes, Locke, Rousseau y Kant, y otra que adopta las “comparaciones basadas en realizaciones”, y en la que se encuentran autores como Adam Smith, Condorcet, Bentham, Marx, J. S. Mill. Sen elabora su idea de justicia a la cual llama “justicia comparativa” basado en los últimos autores mencionados, versus la visión del “institucionalismo trascendental” que se basa en la tradición del “contrato social” y que incluso ha sido, según el propio Sen, la predominante también en pensadores más contemporáneos como Rawls, con quien manifiesta tener su mayor deuda intelectual en los temas de justicia. Sin embargo, aunque Sen valora estos últimos diversos autores con perspectivas diferentes, insiste con mayor interés en el pensamiento de Smith y lo considera como el punto de partida de su exploración. Pero también considera la posibilidad de que pueda ser el punto de llegada. Al respecto dice Sen: “Examinaré [a lo largo de este libro] las ideas de Smith sobre la justicia en el más amplio sentido”, (Sen, 2010 (2009), pág. 41).

p.69

El propósito de este trabajo es mostrar que la *La idea de la Justicia* se fundamenta principalmente en la filosofía moral de Adam Smith. *La Idea de la Justicia*<sup>2</sup> es una defensa del sentimiento moral. Sen ha estado muy interesado en promocionar la importancia que tiene para el análisis económico moderno, el estudio de la ética. En la realización de esa tarea el soporte en el trabajo de Smith ha sido crucial. Abordar esta cuestión es relevante porque ilumina la comprensión de la manera en que Sen ha utilizado a Smith para insistir en su proyecto de conectar a la economía con la ética.

<sup>1</sup> Sen, A. 2010. *La idea de la Justicia*. Bogotá. Taurus.

<sup>2</sup> Sen, Op. Cit.

**Mesa F-3**

**Aula 3, sábado 9:00-11:30 hrs.**

# Sustitución de importaciones, crecimiento y productividad

Fabián Amico

*famico02@yahoo.com.ar*

Universidad Nacional de Luján, Buenos Aires, Argentina

En los textos fundacionales del estructuralismo, un problema central de la industrialización latinoamericana era la escasez de divisas. Con la industrialización por sustitución de importaciones (ISI), los principales estructuralistas argumentaron que el impulso a la industrialización no constituía una defensa de la autarquía, y que tal argumento no prescribía un método específico como la ISI. De hecho, este camino se impuso merced a ciertas condiciones particulares, dado que en la posguerra las exportaciones periféricas habían perdido dinamismo y también a la tendencia del nuevo “centro cíclico principal” (Estados Unidos) que exportaba productos primarios en forma masiva.

p.70

Ciertamente, el crecimiento basado en continuas reducciones del coeficiente de importaciones chocó con límites claros a medida que pasaba de la etapa “fácil” de la ISI a la industrialización continúa con la producción de bienes de capital. En tal marco fueron comunes las referencias a la ISI como una estrategia opuesta al crecimiento “liderado por exportaciones” que, a diferencia de la primera -considerada estatista y con tendencias autárquicas-, sería basada en “las fuerzas del mercado” o por lo menos, mucho más market friendly (caso del Banco Mundial).

Sin embargo, también parte del estructuralismo tuvo ese sesgo y no escasean las referencias a que la ISI tuvo un “sesgo antiexportador”, y aunque permitió cierto desarrollo condenó a las economías a “crecer hacia adentro”, generando mayores costos e ineficiencias. Resultaba difícil creer que industrias protegidas por altos aranceles pudieran, por sí solas, exportar productos industriales compitiendo con naciones desarrolladas. Pero pocos años después, países como Brasil, Argentina, México y Colombia comenzaron a mostrar una creciente participación de exportaciones industriales. Teitel y Thouni (1986) mostraron, por ejemplo, que tanto en Argentina como en Brasil durante los años 70', las exportaciones industriales no habían sido resultado de subsidios, lo que pone en duda la creencia casi generalizada de que el proteccionismo era generador de ineficiencia.

La tesis del trabajo es que el camino seguido desde las primeras formas de ISI “liviana”, hacia las fases sustitutivas más “pesadas” y complejas, se constituyó de hecho en un largo proceso donde los procesos sustitutivos funcionaron como una instancia de preparación y maduración hacia procesos fabriles más complejos, aumentando la productividad. Los supuestos efectos negativos de la protección resultaron más que compensados por la competencia entre industrias domésticas y el proceso produjo aumentos de productividad, vía la Ley de Kaldor-Verdoorn, que culminaron en crecientes exportaciones de manufacturas hacia mediados de los años 70, poco antes de que las políticas de ajuste estructural y de retraso cambiario revirtieran el proceso.

Mesa C-5

Aula 5, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Un ejercicio mediático del papel de la CEPAL en el desarrollo económico de América Latina**

Diego Felipe Gutiérrez Bedoya

*dipipe91@gmail.com / dfgutierrezb@unal.edu.co*

Universidad Nacional de Colombia, Colombia

En 1948 nace la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), con el objetivo de promover el desarrollo económico de la región, casi 40 años después se integra el Caribe y un nuevo reto para la CEPAL, El desarrollo social de Latinoamérica. De manera que el nuevo siglo condensa 50 años de historia plasmados en diferentes medios de comunicación, literatura económica especializada y realidades nacionales que pueden evaluar ¿Cuál ha sido la contribución de la CEPAL en el desarrollo económico y social de América Latina?

A través de un análisis mediático de la teoría cepalina, se recopila una serie de documentos, estudios, videos, noticias e imágenes extraídas de las diferentes fuentes de información nacional, medios multimedia, y páginas web oficiales con el propósito de validar el rol de la CEPAL en las realidades nacionales latinas. Paralelamente, los indicadores, cifras nacionales, e investigaciones económicas serán la fuente de comparación métrica para presentar el pasado, presente y futuros del desarrollo económico y social latinoamericano desde mediados del siglo XX.

p.71

Una visión enfocada en determinar el papel de la CEPAL en Latinoamérica con un lenguaje sencillo en el que toda la población latina comprenda que el desarrollo económico y social no es ajeno a la cotidianidad de las personas, donde cada día al ver el periódico o escuchar la radio sea posible construir una visión crítica y proactiva a partir de la información suministrada en los diferentes medios de comunicación. De tal manera que el conocimiento generalizado del rol cepalino se convierta una ruta acelerada para el progreso económico de nuestra región donde el problema no es tan sólo de una comisión, sino que concierne a la totalidad de la población latina.

Mesa B-1

Aula 1, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **La competitividad en un mercado global Precios, impuestos y libertad de comercio en el Atlántico español (1808-1811)**

Jesús Bohórquez

*jesus.bohorquez@eui.eu*

European University Institute

p.72

Siguiendo el llamado de estudios recientes sobre la historia del pensamiento económico, este trabajo prefiere utilizar como soporte una amplia red de textos que no se limiten a la obra de un autor específico o a tratados con una estructura funcional o unidad teórica. Así, invirtiendo la mirada, se toman como referente los informes escritos por funcionarios de las zonas coloniales y se analizan los argumentos prácticos y teóricos expresados en torno al fin del régimen de exclusividad, las discusiones desencadenadas por la instauración de la apertura de puertos y los problemas presentados para realizar dicha reforma. Más precisamente, se estudia la manera como los funcionarios de ciertos puertos del Caribe (Habana, Cartagena, Caracas y Panamá) enfrentaron los dilemas planteados por una década de guerra internacional, y además, las vías que utilizaron para sobrellevar el vacío institucional y administrativo desencadenado con la crisis monárquica española de 1808. Se muestra, a través de los argumentos y solicitudes, tres aspectos: a. El recurso a la comparación con las reformas económicas en las colonias francesas e inglesas; b. La relación libertad de comercio, aranceles y competitividad comercial; c. Las propuestas de conservación o reforma de políticas arancelarias. Como se mostrará, más que de una unidad argumentativa en torno a ciertas reformas, una gran pluralidad de hechos y razones fueron utilizados para validar y dar paso a una misma reforma de carácter “indiscutible”: la apertura de puertos. En otras palabras, frente a la unanimidad del discurso liberacionista ciertos métodos y argumentos - no siempre coherentes - fueron presentados como el mejor medio para instaurar dicho cambio.

Uno de los aspectos que se debe destacar es la manera como los cambios instaurados en una de los puertos del Caribe repercutía de manera directa en las acciones que debían ser tomadas en los demás.

Mesa A-2

Aula 2, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Ciclos económicos regionales en México 1895-2010: los casos de Sinaloa y Sonora**

Juan José Gracida Romo / Alfredo Erquizio Espinal

*jgracidae@pitic.uson.mx / alfreder25@gmail.com*

Centro INAH Sonora / Departamento de Economía, Universidad  
de Sonora, México

Los ciclos económicos de las entidades federativas son un tema poco estudiado en la literatura acerca del desarrollo regional mexicano y menos aún desde una perspectiva histórica. Los autores especialistas respectivamente en ciclos económicos e historia económica regional conjuntamos esfuerzos para combinar los instrumentos del análisis morfológico de los ciclos económicos clásicos que aportó el gran economista norteamericano Wesley Clark Mitchell, con la interpretación de la historia económica regional.

Para ello usamos como estudio de caso las economías de Sinaloa y Sonora, examinando lo ocurrido en dichas economías en el marco del desenvolvimiento cíclico nacional e internacional. Por ello aquí presentamos avances de investigación que se refieren a lo ocurrido entre 1895-1926 y 1993-2010.

p.73

El examen retrospectivo y actual de los ciclos económicos de las entidades federativas requiere de datos apropiados de al menos la producción, las ventas, los ingresos y el comercio exterior con frecuencia anual y preferentemente mensual. Mientras que se cuenta con ellos desde 1993 en adelante lo que permite un examen contemporáneo de lo sucedido en ambas entidades federativas que ya realizamos. Para antes se dispone del PIB nacional desde 1895, y de las entidades federativas se tienen las estimaciones del PIB estatal 1940-1992; no hay cifras para el lapso 1895-1939 y ello es una tarea fundamental que hemos emprendido para el lapso 1895-1926 pues con información parcial anual de la producción agrícola y minera a nivel estatal, y de comercio interno y externo en algunas ciudades y puertos elaboramos indicadores que permiten identificar los ciclos del período.

Mesa D-2

Aula 2, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Las crisis de la gran globalización financiera desde la periferia. Un enfoque histórico**

Noemí Brenta

*nbrenta@fibertel.com.ar*

Instituto de Investigaciones de Historia Económica y Social  
Universidad de Buenos Aires

p.74

Durante la década de 1990 y principios del nuevo siglo, el mundo asistió a un conjunto de crisis sucesivas, que anticipaban los problemas de sustentabilidad del sistema. Entre 1989 y 1997 los estados endeudados en las décadas de 1970 y principios de la de 1980 reestructuraron sus deudas externas con bancos comerciales, convirtiéndolas en bonos que se colocaron en los mercados de capitales internacionales. De este mecanismo, el Plan Brady, nació un mercado de bonos soberanos de retornos elevados y riesgo diseminado entre una multitud de inversores. Los estados emisores también tomaron estos papeles como parte de pago en las privatizaciones de empresas públicas. Los bonos Brady conformaron un mercado de gran liquidez, sustancialmente mayor que el de la mayoría de las plazas financieras. Los países que entraron al Plan Brady firmaron acuerdos contingentes con el FMI, encargado de gestionar su instrumentación y de supervisar su cumplimiento. La venta de bonos en los mercados voluntarios se convirtió en la fuente de financiamiento principal de los países periféricos, que pasaron a llamarse “mercados emergentes”. Como resultado de este proceso, sus economías quedaron sometidas a los movimientos especulativos de los mercados financieros internacionales.

Las crisis monetarias, financieras y cambiarias de México, del Sudeste asiático, Rusia (si bien no es un país periférico, tampoco es importante en términos de las finanzas globales), Brasil, Turquía y Argentina tienen importantes rasgos en común, sin desconocer la especificidad de cada caso. En todos estos lugares “emergentes”, se llevaron adelante una serie de reformas que incluyeron la liberalización de la cuenta de capitales y la desregulación financiera. A una etapa inicial de euforia siguió la fuga de capitales, la caída de la producción y el empleo y la concentración de los ingresos. La norma común fue la apreciación cambiaria en una primera etapa, la generación de déficits comerciales y de servicios, la pérdida de competitividad de la producción doméstica, el endeudamiento público y privado en moneda extranjera y, luego, la abrupta fuga de divisas y la devaluación, con su tendal de quiebras, desempleo y recesión.

Mesa D-2

Aula 2, viernes 10:00-12:30 hrs.

# Las teorías del desarrollo económico en la era de la globalización económica

Enrique García Moisés

*alemg\_20@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Estudios Superiores de Acatlán, México

Las teorías del desarrollo económico surgen a mitad de las décadas de los cincuenta en diversos países desarrollados, Inglaterra, Alemania y Estados Unidos. Pero alcanzan su plenitud en la década de los sesenta sobre todo las que se originan en la Unión Americana.

W.W. Rostow es considerado como uno de los pioneros, que pusieron las bases de la Teoría, con su proposición de las Etapas de Crecimiento Económico, que tenían una referencia precisa con cortes históricos de los procesos de industrialización de los países desarrollados. Se pretendía que estas etapas se siguieran también en los países subdesarrollados de preferencia latinoamericanos, para así alcanzar el crecimiento industrial y por ende el desarrollo económico y su impacto social.

p.75

De ahí en adelante serán diversos autores que escriban sobre la teoría del desarrollo, poniendo el acento en la formación de capital, la industria, el sector externo, la tecnología, la ayuda extranjera, el desarrollo regional, las finanzas, la planificación, la población, y aún el sistema político.

Sin embargo, fue A. Apter, norteamericano, quien dio una versión más acabada de la teoría al conjuntar no solamente la variable económica y su referente histórico, sino agregó la variable política y aun psicológica para proponer una teoría más acabada del desarrollo que igualmente sea aplicada a los países latinoamericanos. Parte de sus conceptos fueron aplicados durante el gobierno de José López Portillo.

Durante los setenta la teoría del desarrollo será confrontada con la corriente dependencista representada por diversos autores latinoamericanos, pero que en el fondo tenían una posición o radical de ruptura con el sistema económico dominante (capitalista) o derrotista en el sentido que no había opciones para el desarrollo capitalista autónomo, ni mucho menos para una vía socialista alterna (caso chileno). Veían a la teoría del desarrollo como una expresión de dominación de los países centrales.

La llegada de la década de los ochenta y con ella del manejo ideológico de la globalización y la aplicación de medidas monetaristas en países como Chile, Argentina y México, presentaron la cara que el desarrollo iba de la mano de la globalización.

Mesa F-6

Aula 6, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Los gérmenes de las crisis financieras: el papel del patrón de cambio y el sistema de paridades**

Elsa M. Gracida

*gracidae@unam.mx*

División de Estudios de Posgrado, Facultad de Economía.  
Universidad Nacional Autónoma de México

Como la historia económica muestra, durante las grandes crisis se expresan en forma descarnada, las contradicciones asociadas a la evolución y profundización de las tendencias impulsoras de la etapa previa, las cuales demandan la modificación cualitativa de la organización y funcionamiento del sistema; así como de sus reglas e instituciones. Por lo regular, además, este proceso se ve precedido y acompañado por reflexiones teóricas que pretenden explicarlo, con un ánimo de salvaguarda o de transformación. Lo anterior se observa en los más diversos ámbitos, entre ellos, uno de los más evidentes, es el de la organización de las relaciones monetarias internacionales.

p.76

Desde esta perspectiva, en la ponencia proponemos que las modificaciones en los patrones de cambio y en el sistema de paridades ocurridas al calor de las grandes crisis económicas del siglo XX –y que tuvieron como objetivos apuntalar las tendencias y el pensamiento económicos ascendentemente dominantes, lo mismo que de la hegemonía política de su tiempo– llevaban en sus entrañas el germen de las crisis financieras. Tal fue el caso, por ejemplo, del patrón de cambio oro, con base en el dólar, y del sistema de tasas de cambio fijas adoptados en la Conferencia de Bretton Woods, como parte de la reorganización económica mundial de la posguerra. Tempranamente, John Maynard Keynes alertó, y poco después Robert Triffin y Jacques Rueff, lo constataron, el peligro que significaba que la unidad de cuenta internacional se convirtiera en un pasivo de los Estados Unidos.

Cuando en la crisis de los años 70s, se desmoronaron los dos ejes fundamentales que habían dado sustento a los acuerdos de Bretton Woods, tal como entonces había ocurrido, las tendencias ascendentes en la economía, en las ideas y en los grupos de poder económico, determinaron su sustitución por lo que se ha llamado el patrón de cambio dólar y un sistema de paridades flexibles. Ambos, despejaron el camino para la desregulación del mercado financiero, la internacionalización y dominio del movimiento de capitales y el control privado del sistema monetario internacional. Con ellos, también, contrario a lo que sus promotores, Milton Friedman entre ellos, habían pronosticado, la inestabilidad y la especulación alcanzaron niveles insospechados, al punto de convertirse esta última en uno de los fenómenos fundamentales del estallido de la actual crisis financiera, iniciada en el 2007.

Mesa F-6

Aula 6, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Division, demand and supply of labour Elements of a theory of population in Adam Smith**

Jérôme Lange

*jerome.lange@sciences-po.org*

CEPED, Paris, France

Adam Smith is generally regarded as being a relatively minor figure in the history of thought on population, the major praise going to Malthus for having been the first to formulate a general theory of the subject. Malthus on the other hand named Smith as one of his major inspirations. Moreover, historians of population doctrine see one of the first theoreticians of population as being William Petty, also regarded as a major founding father of political economy (notably by Marx and Hayek), being a major precursor of Smith with regard to the formulation of the theory of the division of labour and the relation between town and country. What then is the relation between demand and supply of labour and the division of labour – notably but not exclusively between town and country – in Smith; or, asked differently, what is the relation between population and the division of labour in the strand of thought ranging from Petty to Smith (and further to such thinkers as Alfred Marshall, Allyn Young and Colin Clark)? Historians of economic thought writing on Smith and population have generally looked exclusively at the chapter on wages and the labour market, where Smith draws a parallel between the demand for labour and its supply, i.e. population growth, being related through the wage rate.

p.77

Yet, Smith' theory of economic development through the division of labour makes a much larger part for population, notably in the way the division of labour is constrained by population density, on the one hand, and in the two-way relationship the division of labour entertains with the growth and redistribution of population on the other. Indeed, the division of labour in Smith is the major driver of economic growth, as exposed at the very beginning of the *Wealth of Nations*, and the division of labour is conditioned by the extent of the market, this extent of the market, in turn, being defined in large part by Smith as consisting in the physical proximity of individual economic agents one from the other. In the course of the “natural progress of opulence” from a rural-agricultural society to an urban-industrial trading nation, moreover, the progressive state of economic affairs, being characterized notably by ongoing population growth, is maintained principally by the division of labour between town and countryside, making for the ongoing growth of cities. Thus, Smith does not only formulate a theory of population growth, but the *Wealth of Nations* also comprised fundamental elements of a theory of population movements and urbanisation. It is worthy to note – with regard to the theme of the present conference – that this theory was a central element of Smith's critique of mercantilism and the colonial system and his promotion of free trade between regions and nations.

**Mesa C-6**

**Aula 6, jueves 16:00-18:00 hrs.**

# Trade doctrines and the U.S. Mexico reciprocity treaty of 1883

Stephen Meardon

*smeardon@bowdoin.edu*

Department of Economics, Bowdoin College, United States

The U.S.-Mexico commercial reciprocity treaty of 1883, also known as the Grant-Romero treaty, was a signal moment for free-trade and protective doctrines on both sides of the border.

In the United States, the protectionist doctrine's disposition toward reciprocity had undergone a change in the post-Civil War years. Henry Carey, the preeminent protectionist thinker around mid-century, had opposed the 1854 reciprocity treaty with Canada. He had justified his position with an elaborate theory based a simple syllogism: economic progress required diversification of industry; diversification was impeded by international trade; so reciprocity agreements, by promoting trade, slowed progress. But late in his life Carey added a qualification: so long as diversification was already well under way, and so long as the goods traded were the unique products of the soil of the trading countries, further diversification would not be impeded. Protectionists used this qualification to justify reciprocity first with Hawaii in 1875, then with Mexico. Among them was former President Grant, who negotiated the Mexican treaty for the United States. Other stalwart protectionists, like Vermont Senator Justin Morrill, resisted the new thinking. But they were in the minority. The Grant-Romero treaty evidenced a rift among U.S. protectionists, with the reciprocitarians gaining the upper hand.

p.78

It is interesting to note that the treaty's opponents in Mexico employed arguments similar to those appropriated by its protectionist supporters in the United States. "Un tratado de reciprocidad no puede ser racionalmente pactado sino entre dos naciones que se encuentran cada una, respecto de la otra, en perfecta posesion de artefactos de la industria ó productos de la tierra, que las ponga en aptitude de hacerse mutuas concesiones," editorialized *El Nacional* of Mexico City. To protectionists, trade was the outgrowth of development, not a means of achieving it. Mexican protectionists applied more faithfully the lessons of the Carey school than Carey's U.S. disciples. Coffee and coconut oil, after all, which the treaty required the U.S. to admit freely from Mexico, were the "unique" products of Mexican soil (in the limited sense of not competing significantly with U.S. production); but tools and machinery, which the treaty required Mexico to admit freely, were hardly the unique products of the United States.

A corresponding rift emerged among free traders. Former revenue commissioner and free-trade convert David Wells supported the Grant-Romero treaty, just as he had supported renewal of the Canadian reciprocity treaty. But more free traders, drawing upon contemporary British and continental thought, were inclined to favor a more unilateral approach to liberalization. Indeed, by the mid 1880s, the unilateral approach had made U.S. tariffs on several Mexican goods low or even zero – making a reciprocity treaty less relevant from the Mexican point of view, and making its advocacy by Mexicans with free-trade inclinations (like its chief negotiator, Matías Romero) a more difficult project.

My purpose is to study how that project and its opposing one, together with their counterparts in the U.S., were conceived and promoted. In short, my paper studies how the Grant-Romero treaty of 1883 prompted dissention and adaptation among free trade and protectionist doctrinaires on both sides of the U.S.-Mexico border.

<sup>1</sup> Stephen Meardon, "Reciprocity and Henry C. Carey's Traverses on 'the Road to Perfect Freedom of Trade,'" *Journal of the History of Economic Thought*, forthcoming (September 2011).

<sup>2</sup> Reprinted in Matías Romero, ed., *Reciprocidad Comercial entre México y los Estados Unidos* (México: Oficina Tip. De la Secretaría de Fomento, 1890), p. 103.

<sup>3</sup> The text of the Grant-Romero treaty is reprinted in William M. Malloy, ed., *Treaties, Conventions, International Acts, Protocols and Agreements between the United States of America and Other Powers, 1776-1909* (Washington, D.C.: Government Printing Office, 1909), vol. 1, pp. 1146-1152.

<sup>4</sup> Tom E. Terrill, "David A. Wells, the Democracy, and Tariff Reduction, 1877-1894," *Journal of American History* 56:3 (Dec., 1969), p. 544.

<sup>5</sup> Hence President Cleveland's rule of thumb: "commercial policies inducing freer mutual exchange of products can be most advantageously arranged by independent but cooperative legislation" (Message to Congress, 3 December 1888, quoted in J. Laurence Laughlin and H. Parker Willis, *Reciprocity* (New York: The Baker & Taylor Co., 1903), p. 132).

Mesa F-2

Aula 2, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **La teoría monetaria de Rudolf Hilferding: fundamentos y alcances**

Matari Pierre

*mataripierre@gmail.com*

Universidad Autónoma de la Ciudad de México, México

El presente trabajo tiene por finalidad analizar los fundamentos y alcances de la teoría monetaria de Rudolf Hilferding; uno de los pocos marxistas en abordar directamente este campo de la ciencia económica. Hilferding estuvo influenciado por los debates monetarios de la segunda mitad del siglo XIX e inicios del siglo XX: la polémica entre la Banking school y la Currency school en Inglaterra, el desarrollo del marginalismo en Austria y la publicación de la teoría de la moneda de Karl Helfferich. Siguiendo este enfoque y partiendo de una distinción entre dinero y crédito, Hilferding elabora una teoría que comprende las funciones del dinero, un análisis de las formas del crédito, un estudio del papel del crédito en la especulación bursátil, así como una teoría de la regulación por el Banco Central. La teoría monetaria de Hilferding –expuesta en *El Capital financiero* en 1910– estudia los problemas fundamentales de la circulación monetaria en un sistema capitalista, dominado por corporaciones monopolistas y magnates financieros.

p.79

Consideraremos esta teoría para valorar la crítica marxista de Hilferding a las grandes corrientes del pensamiento monetario de su tiempo. Asimismo, veremos cómo la tesis de Hilferding permite reformular ciertas problemáticas fundamentales del debate monetario contemporáneo, estructurado en torno a la oposición entre monetaristas y postkeynesianos.

Finalmente, discutiremos el alcance de los aportes de Hilferding para la elaboración de una teoría monetaria marxista contemporánea.

Mesa D-6

Aula 6, viernes 10:00-12:30 hrs.

## El pensamiento mercantilistas en Yucatán, 1766-1804

Lorgio Cobá Noh

*brugilo@yahoo.com.mx*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

La historiografía sobre el pensamiento económico español ha mostrado que a finales del siglo XVIII los pensadores españoles (arbitristas o proyectistas) estaban preocupados por la decadencia económica de la monarquía española y sus escritos tenían el objetivo de plantear soluciones. Pensadores como Bernardo Ward y Pedro Rodríguez de Campomanes, desarrollaron ideas que integraban las ramas o sectores de la economía, de manera que para explicar la decadencia mostraban los problemas en la agricultura, comercio e “industria”.<sup>1</sup> Las colonias jugaban un papel importante en este pensamiento, pues eran cruciales en las relaciones económicas con la metrópoli.

p.80

El presente documento tiene como objetivo estudiar el pensamiento económico desarrollado en la provincia de Yucatán (1766-1804) desde el punto de vista de las relaciones entre las colonias y la metrópoli. Nuestro caso de estudio ofrece algunas particularidades. Durante los primeros siglos de vida colonial, la elite local y la burocracia administrativa desarrollaron la noción de que las condiciones geográficas obstaculizaban la producción de riqueza, misma que se traducía en la pobreza de la provincia.

La comisión visitadora nombrada para la región, en 1766, revaloró la riqueza natural por su potencialidad comercial. Años más tarde, Yucatán fue cobijada por la libertad de comercio y declarada puerto menor. En 1782 se incautaron las encomiendas que estaban en manos de la elite. Cuatro años más tarde, *La real ordenanza* de intendentes encargó a los funcionarios reales fomentar cultivos como la grana de cochinilla, cáñamo y lino entre los indígenas, ordenando auxiliar “eficazmente a los indios que se dedicaren a esta utilísima granjería para que lo comercien libremente en el reino, o la envíen a España por su cuenta”.<sup>2</sup> ¿Cómo se inscribe la declaración de puerto menor y la incautación de encomiendas en el proyecto económico que se planteaba para la metrópoli y sus colonias? ¿Qué otras medidas económicas se tomaron en este período?

<sup>1</sup> Perdices de Blas, Luis, “El florecimiento de la economía aplicada en España: los arbitristas y los proyectistas (siglos XVI, XVII y XVIII)” en Enrique Fuentes Quintana, *La economía y los economistas españoles. De los orígenes al mercantilismo*, Barcelona, Galaxia Gutenberg, 1999, pp. 462-478.

<sup>2</sup> *Real ordenanza para el establecimiento e instrucción de intendentes de ejército y provincia en el reino de la Nueva España, 1786*, México, UNAM, 1984, art. 61, pp. 70-72.

Mesa C-2

Aula 2, jueves 16:00-18:00 hrs.

# Los periodos del endeudamiento externo intensivo del sector público de México y América Latina (1822-2010)

Luis Sandoval Ramírez

*luiss@servidor.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Instituto de Investigaciones Económicas, México

Los periodos de endeudamiento extranjero intensivo del sector público de América Latina son aquellos periodos especiales en los que, debido al inicio de una fase prolongada de decadencia del sistema productivo de los países centrales, se ha originado un flujo importante de préstamos a los países latinoamericanos. Estos préstamos se han destinado a objetivos productivos e improductivos (guerras, militarización, corrupción, ornato, etc.) y a refinanciar deudas anteriores. Estos flujos de préstamos han producido considerables efectos negativos en los países de la región. Se han producido en América Latina cuatro tales periodos:

a)El primer periodo va de 1822 a 1850, con un subperiodo de flujos de préstamos de 1822 a 1825. La primera crisis generalizada de pagos de los países latinoamericanos se da a partir de 1826-27 y luego hay un subperiodo de suspensión de pagos, servicio intermitente de la deuda y pagos del principal hasta la década de los 50, aunque en algunos casos importantes esta ultima situación se prolonga posteriormente.

p.81

b)El segundo periodo, tuvo lugar en dos subperiodos medianos: el primero de 1870 a 1876 y el segundo de 1883 a 1891. La segunda crisis generalizada de pagos también se da en dos momentos: el inicial de 1877 a 1879 y el postrero a partir en 1891-1893. A partir de entonces hay un periodo prolongado de suspensión de pagos y servicio intermitente de la deuda.

c)El tercer periodo, tuvo un solo subperiodo mediano de flujos de inversiones de 1921 a 1930, con la tercera crisis generalizada de pagos a partir de 1931 y un subperiodo de suspensión de pagos y servicio intermitente de la deuda que se prolonga hasta el inicio de la segunda postguerra.

d)El cuarto periodo ha ocurrido igualmente en dos subperiodos medianos, el primero de 1971 a 1988-89, con un subperiodo de flujos de préstamos de 1971 a 1982, una crisis generalizada en 1982, superada por acuerdos de refinanciamiento, pero sin flujos nuevos, lo que dió lugar a un subperiodo depresivo de 1982 a 1989 (la década perdida) y el segundo subperiodo mediano de 1989-90 en adelante, hasta 1997. La cuarta crisis generalizada de pagos ha ocurrido en dos lapsos: el primero en 1982, y en una fecha desconocida, aunque próxima, el segundo.

Mesa F-6

Aula 6, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Magnitudes monetarias y físicas observables en el sistema de Sraffa**

Carlo Benetti / Edith Klimovsky / Antoine Rebeyrol

*ekb@correo.azc.uam.mx*

Universidad de París Oeste, Nanterre-La Defensa  
Universidad Autónoma Metropolitana-Azcapotzalco

Según Sraffa, la teoría económica debe construirse a partir de datos objetivos observables que este autor identifica con los métodos de producción y las cantidades producidas de mercancías. Un enfoque alternativo, que también privilegia los datos objetivos observables, toma como punto de partida los flujos monetarios. Dicho enfoque es ilustrado, por ejemplo, por los esquemas de reproducción de Marx quien, si bien reconoce la objetividad evidente de los métodos de producción y de las cantidades producidas, niega la posibilidad de observarlos pues no se sabe lo que sucede al interior de las fábricas que él describe como “el taller oculto de la producción, en cuya puerta hay un cartel que dice: No admittance except on business”.

p.82

Este artículo muestra que la objeción de Marx no afecta cuando menos la teoría sraffiana de los sistemas de producción simple, pues sus resultados no suponen el conocimiento de las magnitudes físicas. En efecto, de la observación de los flujos monetarios se infiere el vector de trabajo homogéneo a la Sraffa y, eliminando como Sraffa la hipótesis de rendimientos constantes a escala, se deduce la matriz sraffiana de coeficientes técnicos de producción. Esta matriz permite calcular las tasas de excedente físico de las mercancías, determinar la tasa uniforme de ganancia y los precios de Sraffa, definir las cantidades de trabajo directo e indirecto, obtener la relación decreciente entre el salario y la tasa de ganancia y construir la mercancía patrón que da un fundamento físico a la tasa de ganancia. Sobre esta base, se reexamina el papel de la objetividad física en el sistema de Sraffa, que ha sido objeto de discusiones recientes (ver Kurz y Salvadori, Davis, y Cartelier).

Mesa E-6

Aula 6, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **Crisis mexicana, migración y formación de regiones económicas transnacionales**

Miguel Ángel Vázquez Ruíz / Carmen Bocanegra Gastelum

*mvazquez@pitic.uson.mx / cboca@pitic.uson.mx*

Departamento de Economía de la Universidad de Sonora, México

El largo proceso histórico de integración entre México y Estados Unidos, tanto el real como el formal, va mucho más allá de la economía, para configurar un complejo híbrido que involucra los más diversos quehaceres de las relaciones humanas, que acentúa su intensidad, sobre todo, en tiempos de crisis. Así, por ejemplo:

“...Si consideramos la concentración de mexicano - americanos como un indicador geográfico, concluiremos que la frontera norteña en México no es el río Bravo, ni la alambrada de púas que separa a Arizona de Sonora, sino una línea serpenteante que pasa por el sur de California, el centro de Arizona y Nuevo México, para hundirse luego en el árido occidente de Texas hacia San Antonio y el Golfo de México” (Langley, 1994:18)

p.83

En efecto, hace años algunos analistas del tema de las relaciones binacionales sostienen que entre el norte de México y el sur de Estados Unidos va tomando forma una especie de tercer país. Esto tiene relación con la fuerza con que en esa parte del mundo se han intensificado las relaciones económicas, comerciales, financieras, tecnológicas, demográficas, laborales y culturales que involucran a actores y agentes de ambos países.

El objetivo de la presente ponencia es analizar y argumentar que en este gran espacio transnacional de integración entre México y Estados Unidos se ha configurado una región intermedia entre ambos países. Para ello se utilizan indicadores históricos que relacionan la crisis económica mexicana y los cambios en los flujos y el perfil de los procesos migratorios hacia Estados Unidos, así como de su posicionamiento territorial más allá de la frontera jurídica entre ambos países.

Mesa F-7

Aula 7, sábado 9:00-11:30 hrs.

# **Eduardo Villaseñor y el desarrollismo mexicano Crisis, reconstrucción y proyecto industrializador en México durante la primera mitad del siglo XX**

Samuel Luna Millán

*jenofonte555@yahoo.com.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Economía

Eduardo Villaseñor, subsecretario de Hacienda durante los últimos años del Gobierno de Lázaro Cárdenas y posteriormente director del Banco de México durante el sexenio de Manuel Ávila Camacho, es una de las figuras fundamentales de la vida económica de México durante la primera mitad del siglo XX. Colaborador de prácticamente todas las publicaciones económicas de principios de siglo, fue fundador en 1934 junto con Daniel Cosío Villegas del Fondo de Cultura Económica, editorial que ambos dirigieron hasta 1936.

p.84

Como muchos de sus contemporáneos fundadores de la ciencia económica en México, Villaseñor tuvo una formación en una disciplina diferente a la economía, pero también a diferencia de éstos, no fue la predominancia de la tradición contable o de la abogacía de donde éste surgió, sino de la tradición literaria. A la par de sus trabajos de temas económicos la bibliografía de Eduardo Villaseñor incluye, poesía, novela, cuento, ensayo y obras de teatro.

Con una larga trayectoria dentro del servicio público, Villaseñor fue un espectador privilegiado, pero también un protagonista de varios sucesos que marcaron la primera mitad del siglo XX mexicano. Como agregado comercial en Londres observó atentamente los efectos de la crisis de 1929 y entró en contacto con la doctrina keynesiana. A su vuelta a México se hizo cargo de la Administración del Banco Nacional de Crédito Agrícola en plena época del reparto agrario cardenista. Posteriormente, mientras ocupaba la subsecretaría de Hacienda, el gobierno mexicano decretó la expropiación petrolera y Villaseñor fue testigo directo de las consecuencias y las múltiples problemáticas que enfrentó la naciente industria petrolera nacionalizada. Su gestión como director del Banco de México estuvo enmarcada por el punto más álgido de la Segunda Guerra Mundial y los efectos que esta causó a la economía mexicana.

El objetivo de este trabajo es estudiar el pensamiento de Eduardo Villaseñor durante su gestión como director del Banco de México, etapa que coincidió con el desarrollo y desenlace de la Segunda Guerra Mundial y con el establecimiento de la economía de guerra en nuestro país, como una forma de identificar en términos del pensamiento económico, el impacto que tuvo el conflicto armado en la construcción del proyecto de industrialización de los años siguientes, y en la evolución del pensamiento desarrollista mexicano del que Villaseñor es uno de sus representantes.

**Mesa D-3**

**Aula 3, viernes 10:00-12:30 hrs.**

## **Un análisis de la vertiente marxista de la Teoría de la Dependencia**

Maíra Machado Bichir

*mairabichir@hotmail.com*

Universidade Estadual de Campinas, Brasil

La presente ponencia dirige su foco hacia el estudio del pensamiento dependencista, y en particular, hacia la vertiente marxista de la Teoría de la Dependencia, la cual se constituye como instrumento teórico al análisis de la problemática del subdesarrollo y de la dependencia latinoamericana. Así, los objetivos de la investigación consisten en la presentación y discusión de los antecedentes de la Teoría de la Dependencia – los movimientos histórico, económico, político y social referentes a su formulación -, su papel dentro de la historia del pensamiento latinoamericano, sus interlocutores intelectuales y políticos, así como su estructura de pensamiento.

p.85

La periodización contempla los años de 1964 a 1973 y la metodología relativa a la historia del pensamiento se basa en una revisión bibliográfica de los principales autores de la Teoría de la Dependencia. La relevancia de la presente investigación justificase ya que el pensamiento dependencista tiene un gran relevo en el debate latinoamericano y mundial sobre el desarrollo. Sus críticas a las teorías de la modernización y al desarrollismo cepalino introdujeron, gracias a su caracterización del capitalismo dependiente, una nueva noción, una nueva visión acerca del “subdesarrollo” latinoamericano: La dependencia y el subdesarrollo latinoamericano son estudiados según una nueva perspectiva dentro de la teoría del imperialismo, o sea, desde los países dependientes.

Aunque el pensamiento de aquellos autores se haya difundido a diversas regiones del mundo, lo mismo no encuentra interlocución en la academia brasileña. Desde su constitución hasta hoy, los escritos de Ruy Mauro Marini, Vânia Bambirra y Theotônio dos Santos gozan de reducida recepción y repercusión en el ambiente académico brasileño, y tales autores han sido objetos de escasas interpretaciones y análisis en Brasil.

Mesa E-1

Aula 1, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **Los mecanismos asociados a la pobreza bajo el Estado de Bienestar**

Ana Patricia Sosa F. / Susana Merino / Bernardo Ramírez P.

*midris@servidor.unam.mx / su562164@servidor.unam.mx / bernardormz28@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Instituto de Investigaciones Económicas, México

La persistencia de la pobreza masiva en México y América Latina a pesar del crecimiento económico registrado durante el período denominado del desarrollo estabilizador fue observado como un fenómeno paralelo a los problemas de crecimiento en condiciones de subdesarrollo y dependencia. Una corriente explicativa señaló que en la medida que se avanzara hacia el desarrollo, se reduciría la amplitud de la pobreza. Otra más consideró que la pobreza estaba vinculada a los procesos de polarización productiva y social, la atención se puso en la desigual distribución del ingreso, análisis que se entremezcló con el de la pobreza.

p.86

En nuestro trabajo consideraremos como el rápido crecimiento de las industrias “modernas” y “dinámicas” lejos de representar la posibilidad de la eliminación de la pobreza significó la acentuación de la polarización social y la reproducción ampliada de un crecimiento, pero también consideraremos que la dimensión y profundidad de la pobreza obedeció no solo a los mecanismos de empobrecimiento como influyeron los procesos asociados en dos sentidos opuestos: aumento de los ingresos de los grupos sociales con mayor grado de incorporación al sistema capitalista y menores ingresos, concentración de ganancias, control de los niveles salariales y destrucción de las formas no capitalistas de producción principalmente, sino también influyeron, para contrarrestarla, los que de manera indirecta mejoraban las condiciones de vida de la población como los precios subsidiados a los bienes de la canasta básica, y la dotación de un salario social o indirecto. Analizaremos los diferentes enfoques que abordaron el análisis del funcionamiento de ambos mecanismos como explicación de la pobreza.

Mesa C-5

Aula 5, jueves 16:00-18:00 hrs.

## Los combates de Combate

Georgina Naufal Tuena

*naufalt@servidor.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Instituto de Investigaciones Económicas, México

Este trabajo es una primera aproximación al estudio del semanario político *Combate*, órgano de la Liga de Acción Política (LAP), dirigido por Narciso Bassols con la colaboración de Emigdio Martínez Adame, Manuel Mesa Andraca, Víctor Manuel Villaseñor y Ricardo J. Zevada, publicado del 1° de enero al 11 de agosto de 1941. En cuyas páginas se discute la obra de Manuel Ávila Camacho, durante los primeros meses de su gobierno, la política exterior de los Estados Unidos, así como la marcha de la guerra en Europa y sus consecuencias para México y el resto del mundo.

La importancia de *Combate* para el estudio del pensamiento económico y político en México durante el periodo es clave por cuanto se inscribe en un momento de avance del fascismo a nivel nacional e internacional, de oposición al comunismo y de división entre las fuerzas progresistas de México. Mientras la principal central obrera del país, la CTM, y la organización de izquierda más influyente de México, el PCM, consideraban que había que cerrar filas alrededor de Manuel Ávila Camacho porque su gobierno significaba la continuación de la Revolución; la LAP, por el contrario, se niega a colaborar con el nuevo gobierno y denuncia las medidas de contención de las conquistas cardenistas y de rectificación de los postulados de la revolución.

p.87

Así mismo, y frente a la declaración del nuevo presidente de que en su gobierno no iban a colaborar los comunistas porque sus ideas eran extrañas al sentir de México, la LAP se pronuncia abiertamente simpatizante de la URSS y en contra de la política exterior de México y de los Estados Unidos que querían llevar al país a la guerra. No obstante, cuando Alemania invade la URSS, la LAP no dudará en apoyar la participación de México en la guerra junto a los aliados.

Para su exposición dividimos el trabajo en dos partes, en la primera, consideramos necesario explicar la propuesta política de la Liga de Acción Política, quiénes era sus fundadores, qué pensaban y qué querían. En la segunda, nos detendremos en los aspectos económicos de los principales temas tratados en *Combate*: política económica, agraria, obrera, social y la guerra.

Mesa E-3

Aula 3, viernes 12:30-14:00 hrs.

## El otro Alberto J. Pani en El problema supremo de México

María Eugenia Romero Sotelo

*meromero@prodigy.net.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México

Facultad de Economía, México

Alberto J. Pani fue uno de los personajes de mayor influencia en la vida política y administrativa en México en la primera mitad del siglo XX. Secretario de Hacienda y Crédito Público de 1923 a 1927 y 1932 a 1933. En la Historia Económica del país es conocido por la política económica anticíclica que aplicó durante la depresión económica en los años treinta. En contraposición a su antecesor, Luis Montes de Oca que impulsó una política económica procíclica en plena crisis económica en 1929.

p.88

Aunque aplicó una política de perfil heterodoxo durante el periodo mencionado, A. J. Pani no estuvo de acuerdo con las políticas del presidente Lázaro Cárdenas y su secretario de Hacienda Eduardo Suárez, tal como lo expresa en sus Apuntes Autobiográficos. Específicamente, estuvo en desacuerdo con las nacionalizaciones tanto de la industria petrolera como de los ferrocarriles. Tampoco estuvo de acuerdo con las políticas económicas desarrollista aplicadas en el país después de la segunda guerra mundial por el Secretario de Hacienda Ramón Beteta.

En 1955, Alberto Pani publicó el libro *El Problema Supremo de México*, este provocó de inmediato una gran controversia. En esta publicación se encuentran sus argumentos vertidos en contra del nacionalismo económico, de la intervención del Estado como promotor del desarrollo y de los instrumentos de la política económica desarrollista (el proteccionismo y del gasto público). Esta ponencia tiene como objetivo reflexionar alrededor de esta obra porque representa el pensamiento de la ortodoxia mexicana desarrollado durante los años cuarenta y cincuenta.

Mesa B-3

Aula 3, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **The determinants of the monetary policy in Latin America in the twenties: the case of Andean countries**

Rebeca Gómez Betancourt / Matari Pierre

*rebeca.gomezbetancourt@univ-lyon2.fr / matari pierre@gmail.com*

Université Lumière Lyon 2, Triangle-ISH, Francia

Universidad Autónoma de la Ciudad de México, México

In this article we analyzed the determinants of predominant monetary policies in Latin America during the Twenties, that is to say, during the decade of apogee of the exporting primary models. This period registers an acceleration of the monetization process as well as the development of the credit systems of these economies. We study the roles played by the internal and external monetary circulation in this processes of monetization.

We will also explain how the needs that result from these circulations oriented the monetary regulation towards the objective of the stabilization of the external value of national currencies. In the Twenties, this regulation appears in a diaphanous way in the Andean countries under its modern form: the monetary policy. On the one hand, the Andean countries register important institutional upheavals that finished with the establishment of central banks designed by international experts under the inspiration/guide of the American, Edwin W. Kemmerer. On the other hand, the study of the characteristics of the monetization processes allows us to underline/explain the contradictory character of these policies. In this sense, we concluded showing how the dilemmas of the monetary policy in Latin America present later in the Great Depression are already in germ during our period/the twenties.

p.89

Mesa C-5

Aula 5, jueves 16:00-18:00 hrs.

# El concepto de marginalidad en el pensamiento latinoamericano. Perspectivas y planteamientos para entender la historia

Verónica Villarespe / Hilda Caballero

*reyesvv@servidor.unam.mx*

Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM

En América Latina, el concepto de marginación surge en los años cincuenta para designar a los habitantes de favelas, colonias y asentamientos, resultado de las migraciones masivas hacia las ciudades. Estos grupos y personas constituyen una mayoría creciente de la población que no forma parte de la economía central y formal, ni existen perspectivas de su posible inserción a corto plazo.

En los años sesenta y setenta los países latinoamericanos experimentaron una serie de transformaciones estructurales, entre las que destacan los procesos de urbanización y de industrialización de sus economías, presentando altos márgenes de crecimiento en algunas ramas industriales y de servicios, basados principalmente en el uso intensivo de fuerza de trabajo y de insumos de origen interno. Sin embargo, de manera paralela se presenta un amplio sector de la población en condiciones desfavorables, que para sobrevivir recurren a “empleos informales”, llamados así porque no participan de las cargas tributarias y no cuentan con seguridad social, además se caracterizan por tener bajos niveles de educación formal, bajos ingresos y no tienen las prestaciones de los trabajadores asalariados de las grandes y medianas empresas capitalistas.

Al principio se percibía este fenómeno como residual, transitorio, que pasaría en la medida en que el desarrollo los fuera incorporando a su dinámica, pero a lo largo del tiempo se comprobó que esto no sucedió y que al contrario, la población en estas condiciones aumentaba.

Así surgieron diversos autores que se propusieron explicar el fenómeno y la situación de este sector de la población desde diferentes perspectivas, Quijano que lo denominó “polo marginal”, Nun “masa marginal”, Oliveira “economía de subsistencia”, Singer “sector autónomo”, Tavares “sector primitivo”, Serra “sector marginal”, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) “sector atrasado”, la organización Internacional del Trabajo (OIT), el Programa de Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC) “sector informal” Webb “sector tradicional urbano”, el grupo de Estudios del Problema del Empleo (GEPE) se refiere al “sector tradicional y sector marginal”, Cordera y Orive hablan de “marginalidad”, Bartra analiza la “subocupación agrícola”.

Cada término trata de reflejar las características esenciales del sector según la perspectiva de cada autor, las diversas categorizaciones reflejan su complejidad y diversidad, atendiendo tanto a los límites que cada autor establece para fijar su objeto de estudio, como al marco de referencia del que parten. Esto ha generado un intenso debate para explicar el fenómeno histórico en América Latina.

Mesa B-5

Aula 5, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Flujo y reflujo del oro y la plata en el ensayo político sobre el Reino de la Nueva España de Alejandro de Humboldt (reflexiones sobre el comercio internacional y la producción de plata en México)**

David Navarrete Gómez / Claudia Elena Suárez Argüello

*hyrco@ciesas.edu.mx / suarezcesa@yahoo.com*

CIESAS, México

Una de las preocupaciones de Alejandro de Humboldt dada la importancia de la producción argentífera en la Nueva España, era comparar los volúmenes de su producción de la plata, primeramente con otros países del continente americano, y posteriormente con el continente europeo y asiático, para ver qué tanto, incluido el oro, se había movido en el mundo, a qué lugares iba con preferencia, y qué tanto se había acumulado o diluido en otras materias. Le interesaba saber el circulante existente en cada país, así como cuánta plata y oro se había enviado del continente americano al europeo y en donde habían quedaba estos metales, que consideraba se iban por el comercio con Asia.

p.91

Se plantearán los criterios de selección que utilizó y sus fuentes de información, así como con qué autores de la época discutió, y qué medidas y monedas utilizó para realizar sus comparaciones.

Mesa F-2

Aula 2, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Utopía y fiscalidad: El proyecto hacendario para México de Francisco Severo Maldonado (1822)**

Jesús Hernández Jaimes

*jeshernan@gmail.com*

Universidad Autónoma de Tamaulipas, México

Con la Independencia casi todos los grupos sociales esperaban una modificación radical del esquema tributario vigente hasta 1821, empero había divergencias profundas sobre el paradigma que debía adoptarse. Para ciertos sectores, en especial los de menores recursos económicos, cualquier tipo de gravamen impuesto estaba fatalmente asociado con el despotismo que se pretendía sepultar, en consecuencia, no estaban dispuestos a ceder la más mínima parte de su renta. Sin embargo, también hubo miembros de la élite intelectual que deseaban y creyeron posible un sociedad sin impuestos, con un Estado patrimonialista, es decir, que sobreviviera de sus rentas como lo hacían los gobernantes feudales. En esta ponencia se analiza un proyecto en este tenor redactado por Francisco Severo Maldonado en 1822, quien sostenía que el gobierno central mexicano podría afrontar sus gastos con la renta de las tierras nacionales. Se pretende poner en contexto dicha propuesta para entender su contenido utópico, así como sus raíces doctrinarias e históricas.

p.92

Mesa E-2

Aula 2, viernes 12:30-14:00 hrs.

# **Del monopolio a la libertad comercial: el debate entre la clase política del Ayuntamiento de la ciudad de México entorno al comercio de alimentos**

Gisela Moncada González

*gismoncada@hotmail.com*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

El propósito de este trabajo es explorar cómo se fueron transformando las ideas respecto al comercio urbano, en particular de los alimentos, dentro de la esfera política de un órgano de gobierno local como lo fue el Ayuntamiento de la ciudad de México a comienzos del siglo XIX. De acuerdo a la revisión documental, básicamente el fondo *Actas de cabildo*, hemos detectado que uno de los temas que mayor atención ocuparon en las discusiones al interior del Ayuntamiento fue dejar o no en libertad la venta de comestibles en las plazas y mercados de la capital.

Es importante señalar que los precios de los alimentos como la carne de res, chivo y carnero, así como el maíz y la harina, eran productos que habían estado regulados en cuanto a su precio y sitios de venta por la autoridad municipal desde el siglo XVI. El debate en cabildo a comienzos del siglo XIX que sacó a la luz la posibilidad de poner en marcha la libertad comercial y terminar con los monopolios nos dio luces no sólo para conocer las opiniones de alcaldes y regidores sobre el tema, sino también nos brindó una guía para desentramar la línea del pensamiento económico que guió a los integrantes del Ayuntamiento a optar por la libertad comercial.

p.93

Los principales autores que fueron citados en el Ayuntamiento pertenecieron al periodo de la ilustración. Los textos de Gaspar Melchor de Jovellanos fueron frecuentemente utilizados en el cabildo para pronunciarse por una abierta competencia y libertad de precios de los alimentos. Las ideas de Adam Smith también sirvieron de explicaciones para demostrar que ante la creación de una nación y tras el derrocamiento del régimen virreinal, la libertad comercial sería el eje rector de la nueva política de abasto de víveres.

En este sentido, esta ponencia analiza cómo fueron cambiando las ideas dentro de una corporación municipal, justamente en los años de la guerra de independencia. Nos interesa explicar cómo se dio el tránsito de un modelo económico proteccionista, que en cierta forma creó monopolios, a una libertad comercial en la que la competencia fue la reguladora de los mercados de la ciudad de México y no la autoridad.

Mesa F-4

Aula 4, sábado 9:00-11:30 hrs.

## Entre el Humanismo y el Mercantilismo: el bien común en el abasto de carne de Ciudad de México, 1708-1716

Enriqueta Quiroz

*equiroz@institutomora.edu.mx*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

En esta ponencia se plantea que tanto mercantilismo como humanismo lograron coexistir aún a inicios del siglo XVIII en las políticas de abasto de la ciudad de México; ambas doctrinas sustentaban el proyecto político de la monarquía en Hispamérica, debido a que las dos descansaban en el quehacer protector del rey como garante del bien común; con ello parecía haberse logrado un ajuste intelectual que tranquilizaba la conciencia de los mercaderes y del monarca. Ninguno, descartaba el juego de la oferta y la demanda para obtener ganancias y con el principio del bien común, lograban la reciprocidad ansiada por ambas partes. De lo anterior, se deduce que el concepto de utilidad y “ganancia social”, no era extraño en la época. En ese sentido, la intervención del monarca en el abasto era vista con buenos ojos por los propios mercaderes, porque por un lado estimulaba la actividad comercial y a la vez, les permitía descansar en un proteccionismo económico hacia el interior. Del mismo modo, para la Corona evitar especulaciones en los precios de los alimentos y garantizar estabilidad o niveles bajos en los mismos, permitía asegurar una alta demanda de mercancías en los mercados urbanos; cuestión que a la vez favorecía la recaudación fiscal, y con ello la subsistencia del aparato gubernamental.

p.94

En síntesis, en la ponencia se planteará que el sistema humanista de gobierno, también coexistió con principios mercantilistas que regían la economía, en este sentido no podemos desconocer que el control de precios se daba en un contexto de “mercado”, evidentemente hablamos de un “mercado regulado”, donde la autoridad competente intervenía en la definición de los precios, principalmente con el propósito de lograr una utilidad general y favorecer la ganancia social. La que se buscaba repartir entre el “común”, es decir, entre la diversidad de mercaderes y hasta entre el propio gobierno. Era un proteccionismo interno, que no significa que los precios, al menos los de la carne, se fijaban a través de aranceles o precios arbitrarios. En la práctica esto se realizaba con la acción del Ayuntamiento, el que tenía cada dos años la obligación de realizar estudios de precios del ganado en pie, con base en las manifestaciones de diezmos y a través de la compra de un porcentaje de animales para el abasto, con el propósito de observar el comportamiento del precio del ganado en el mercado rural. Luego, de estimar los rangos entre los cuales podían fluctuar las reses y carneros, y sólo al momento de disponer de dicha información, era cuando recién se convocaba a subasta pública del abasto de carne, y así se procedía con el remate al mejor postor de precios, el que en definitiva terminaría siendo el “obligado”.

En el esfuerzo de demostrar, desde las fuentes y partir de ciertos registros judiciales, antecedentes de esta política de manera palpable y no teórica, en el presente trabajo se pretende observar - a través de un pleito surgido entre un grupo de criadores de ganado menor y el obligado del abasto de carne entre los años 1708 y 1716 en la ciudad de México – la búsqueda del bien común, a partir de la concreción del orden jurídico establecido y de los acuerdos razonados entre las partes.

Mesa F-4

Aula 4, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Las goletas del Rey Propuesta marítimo-comercial en las costas de Nueva Galicia y la California (1740-1742)**

Guadalupe Pinzón

*gpinzon@unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Instituto de Investigaciones Históricas, México

El presente escrito tiene por finalidad analizar una propuesta hecha por el presidente de la Audiencia de Guadalajara, el marqués del Castillo de Aysa, hecha desde 1740 pero enviada al Consejo de Indias dos años después, donde se proponía que la corona construyera dos goletas armadas, y pertenecientes al monarca, que custodiaran las costas de la Nueva Galicia y la California para así incrementar los contactos marítimos y con ello:

1) Proteger a los buscadores de perlas de los indios rebeldes para así incrementar esta actividad

p.95

2) Convoyar a las naves de la zona de posibles ataques piratas para incrementar los contactos navales

Con lo anterior se pretendía incrementar las actividades marítimas y a partir de ello mejorar las remesas de bastimentos a las minas por mar, reducir los costos de flete, activar diversas actividades económicas en la zona a partir de lo anterior. Si bien esta propuesta no fructificó, es importante analizarla debido a que es muestra de las actividades que se venían realizando y las discusiones que generaron, las cuales se insertan las transformaciones comerciales que se gestaban en la época.

Mesa F-2

Aula 2, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **España: la modernización postergada**

Alejandro Pérez Pascual

*alep@economia.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Se pretende en este trabajo analizar los cambios que han llevado a España a convertirse en un país mucho más cercano al bienestar europeo y alejado del atraso que padeció durante siglos.

España se ha debatido durante siglos entre una idea de modernización y un proyecto conservador, el primero siempre de cara a Europa el otro insimismado hacia la tradición interna. Para algunos estudiosos el vaiven entre intentos frustrados de modernidad y regreso al dominio de las fuerzas conservadoras ha sido la constante en la historia española, por lo menos, desde hace más de dos siglos.

A partir del año 1959, ante el fracaso contundente del proyecto “nacionalista y autárquico” triunfante de la Guerra Civil, se inicia una profunda transformación de la estrategia y las políticas de desarrollo mediante el llamado “Plan de Estabilización”, proyecto que se intensifica a partir de la transición a la democracia y el arribo de un nuevo sistema constitucional y de pactos político-económicos. Este proceso acercó de manera importante a España al contexto europeo, transformó su estructura económica y generó un amplio beneficio social. Tal pareciera que estamos frente al triunfo histórico de la corriente modernizadora, frente a las visiones de una España clerical, terateniente, cerrada al mundo y egocéntrica en su atraso. De ser este el caso el proyecto modernizador, tan largamente retrasado, se habría instalado finalmente, incluso más allá de la filiación ideológica del gobierno en turno.

La incorporación al proceso de integración europea ha sido sin duda un factor clave en la transformación española, mantenerse al margen hubiese sido un lastre para el desarrollo español. Incorporación que no ha sido fácil, llena de problemas pero también de resultados positivos.

Si la integración ha sido fundamental también los cambios al interior de la economía y la sociedad española lo han sido, empezando por un cambio de mentalidad en los españoles, más moderno, abierto y proclive a la iniciativa y el riesgo.

Sin duda la fuerte crisis que vive actualmente la economía española pone en entredicho la fortaleza del proceso de modernización, la exclusión de amplios sectores parece ser un serio problema no resuelto, así como, la debilidad de algunos sectores como el de la construcción que fueron pilares en el crecimiento económico durante años. Habrá que seguir el proceso y discernir si es un “atasco” temporal o un problema que vuelva alejar a España de los niveles europeos y la integración.

Mesa D-5

Aula 5, viernes 10:00-12:30 hrs.

# No hay acto más revolucionario que el de crear conciencia

Diana Judith Salamanca Feo

*djsalamancaf@gmail.com*

Universidad Nacional de Colombia, Colombia

La región latinoamericana cuenta con una historia común, marcada por la violencia y por la necesidad que surge por parte de algunos sectores para hacer sentir sus necesidades y proclamas ante los sectores dominantes de las esferas políticas regionales.

Es así como uno de los aspectos más característicos de la historia latinoamericana se centra en el estallido de los diferentes conflictos políticos y sociales en forma de conflictos armados, que compartían el mismo espíritu: la influencia de la ideología de izquierda, principalmente marxista, en las nacientes guerrillas nacionales en oposición a un pensamiento conservador y de derecha en los sectores del poder a los que dichas guerrillas se enfrentaron.

Sin embargo, dicha influencia marxista no se limitó únicamente a los sectores de la sociedad que decidieron tomar las armas para enfrentarse a lo que pasarían a denominar como sus “enemigos de clase”, sino que tuvo una mayor trascendencia en los demás sectores de la sociedad, influencia de la que no quedó exenta la construcción de la naciente academia en América Latina.

p.97

Por lo anterior, la ponencia busca realizar una aproximación a la influencia del marxismo en la construcción de academia, centrándose principalmente en la conformación de cátedras universitarias, en América Latina. Para cumplir con dicho objetivo, se busca analizar el contexto de tres casos en Latinoamérica, siendo el primero de ellos el de el sistema universitario Cubano, al ser el único país en el que las guerrillas ascendieron al poder con una alternativa, que si bien no era netamente comunista, respondía a la ideología de la izquierda latinoamericana, por lo que se busca realizar una aproximación histórica a la posible relación existente entre la ideología del gobierno de dicho país y la calidad de la educación universitaria que ha sido mundialmente reconocida.

Como segundo caso, se pretende abordar el caso Mexicano, a partir del análisis del contexto histórico y las consecuencias que marcó la masacre de Tlatelolco, entendiendo la misma como una brutal represión al movimiento estudiantil universitario mexicano que buscaba un cambio para mejorar las condiciones de la sociedad, según la perspectiva marxista, en la mayor parte de sus dimensiones.

Por último, se comparará con el caso colombiano, en el que, además de la insurgencia, el marxismo solo ha tenido amplia acogida en el sector académico, viéndose lo anterior reflejando en las posiciones y obras de los académicos más simbólicos de finales de la década de 1950 y principios de 1980. Así, se pretende abordar la influencia del marxismo en la construcción de la academia latinoamericana desde una perspectiva gubernamental (en el caso Cubano), estudiantil (en el caso mexicano) y profesoral (en el caso colombiano).

Quisiera, por último aclarar que la idea de la presente ponencia pretende hacerle un sentido homenaje al recientemente fallecido maestro colombiano, Raúl Alameda Ospina, a quien debo el título de la misma.

**Mesa F-1**

**Aula 1, sábado 9:00-11:30 hrs.**

## **Microeconomía neoclásica después de la Segunda Guerra Mundial**

Michel Rojas Romero

*mirojasmx@yahoo.com.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Después de la Segunda Guerra Mundial, la microeconomía neoclásica ha enfrentado dificultades serias y recurrentes y esto ha llegado a desembocar en un “pluralismo” en las formas de investigación y técnicas de análisis que han llegado, cada vez más, a reemplazarla. En efecto, el Teorema de Imposibilidad de Arrow tuvo importantes consecuencias para el proyecto neoclásico: implicó la imposibilidad de los fundamentos microeconómicos basados en la optimización individual de las proposiciones sobre países, sociedades, grupos e instituciones y del progreso de la teoría del bienestar.

p.98

Por otro lado, la “arbitrariedad de los resultados” de la teoría del equilibrio general, detuvo el progreso de esta teoría y, como una consecuencia, salió a la luz la teoría de juegos de elección racional (incluso sin una innovación teórica importante). La adopción generalizada de esta teoría de juegos, implicó la adopción de hipótesis inverosímiles sobre el conocimiento de los agentes. Los problemas de esta teoría de juegos, llevaron al surgimiento y aceptación de la teoría evolutiva de juegos y a la economía experimental, donde el comportamiento basado en reglas contradice el supuesto neoclásico de maximización de los agentes racionales. El método experimental es inductivo y contradice el estilo neoclásico deductivo, a menudo axiomático, de desarrollo teórico.

En medio de esta “pluralidad”, la economía neoclásica parece requerir el mismo bloque de construcción: la maximización de los agentes individuales y la deducción de lo demás a partir de esta base. Muy pocas de las partes problemáticas de la teoría neoclásica han sido completamente omitidas: funciones de bienestar social y de demanda agregadas bien comportadas y equilibrios de Nash siguen siendo temas importantes en los libros de texto. Sin embargo, también muchos teóricos, dando importancia a problemas que enfrenta la economía neoclásica, están en busca de bases más sólidas, alejándose la teoría neoclásica heredada de Jevons, Menger, Walras y Pareto. La evolución dinámica de este recuento, se entiende mejor históricamente; este es el propósito de este trabajo.

Mesa B-6

Aula 6, jueves 11:30-13:30 hrs.

# Historia del pensamiento económico en la Revolución Mexicana

Manuel Alfredo Bravo Olivares

*abravoeco@gmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Estudios Profesionales Aragón, México

El estudio del pensamiento económico es un instrumento fundamental para comprender el significado, que en un momento histórico determinado se le dio a un hecho económico, político o social, tiene una serie de implicaciones muy específicas, que permiten desarrollar concepciones concretas a cerca de la organización de la producción, circulación y distribución de bienes materiales en una época histórica determinada.

En el caso de la Revolución Mexicana se ha dado una importancia mínima a las corrientes vencidas en este proceso: Magonismo, Villismo, Zapatismo e incluso a algunos personajes constitucionalistas como Salvador Alvarado, resaltando la visión de los grupos que se consolidaron en el poder. Esta investigación busca demostrar la importancia de los planteamientos económicos de algunas de las corrientes revolucionarias, estudiando su eficiencia, influencias, trascendencia y permanencia, de manera que, se deje en claro el papel que tuvieron en la consolidación del Estado moderno mexicano, basados en la Constitución de 1917, las acciones, leyes, decretos, programas, manifiestos y escritos que, aunque de manera transitoria, pretendían la transformación de las estructuras económicas, demostrando la existencia de un proyecto de nación sui generis, en los grupos excluidos de la Revolución Mexicana.

p.99

Mesa A-3

Aula 3, jueves 9:00-11:30 hrs.

# **Un análisis empírico e histórico de la vigencia del pensamiento estructuralista: el caso de los precios de los alimentos y la inflación estructural en México**

Armando Vargas Sánchez / Alberto Moritz Cruz

*armando\_sanchez123@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México, México

Based on the Latinoamerican-Structuralist theoretical framework and using multivariate time series econometric techniques this paper evaluates the extent to which Mexico's CPI will be affected by food price inflation in the long term. We argue that sharp increases in international food prices (of the type seen since 2001) are likely to persist and reinforce domestic growth constraints in Mexico. This is because that for an economy with a high dependency on imported food (like Mexico), the consumer price index is very sensitive to food price increases. The conduct of monetary policy without reference to the structural issue of food price inflation is therefore likely to be ineffective in controlling inflation and damaging in terms of its impact on demand and growth. Thus, the revitalization of the Mexican agricultural sector should be a centrepiece of future counter-inflationary policy.

p.100

Mesa C-1

Aula 1, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Fausro de Elhuyar y el influjo de la minería. El mercado interno colonial, una interpretación del problema**

Jorge Silva Riquer

*jsilva@umich.mx / jsriquer@gmail.com*

Facultad de Historia, Universidad Michoacana  
de San Nicolás de Hidalgo, México

La actividad productiva desarrollada en Nueva España permitió la formación del mercado interno colonial, basada en las prácticas estatales de organización del espacio económico como fueron las posibilidades de establecer formas de trabajo libre, el acceso a la tierra y su producción y las condiciones de circulación formaron el mercado interno colonial novohispano, que para el siglo XVIII era una realidad, basada en una economía agrícola y una extracción de plata importante permitieron crear condiciones propicias para establecer un crecimiento hacia dentro, donde los espacios productivos se integraron a los de consumo, tanto en lo urbano y rural, que dieron paso a un intenso intercambio de mercancías en diferentes niveles de intensidad en el espacio colonial novohispano.

p.101

Las evidencias cuantitativas y cualitativas, así como las interpretaciones han demostrado la integración del mercado interno colonial donde la actividad agrícola y manufacturera ocuparon un lugar importante en la producción y circulación mercantil del siglo XVIII, donde la extracción de plata cumplió un papel sustancial en la producción y circulación de productos al interior del espacio colonial novohispano, a través de permitir e incentivarla a través de los mecanismos de pago existentes, sin descuidar las asimetrías existentes en esas condiciones económicas. Las evidencias y resultados de estas investigaciones contrastan con las que han propuesto la llamada “crisis del orden colonial”, por lo que se discutirá desde la perspectiva histórica del mercado interno las evidencias para demostrar la permanencia de dicho mercado y su comportamiento en la transición colonial. Todo lo anterior bajo la óptica de las propuestas mercantilistas que se aplicaban en la época y que fueron retomadas y señaladas por autores contemporáneos que entendieron el proceso y lo discutieron para consolidarlo en su momento.

Mesa C-2

Aula 2, jueves 16:00-18:00 hrs.

# Evolución macroeconómica de América Latina y el Caribe

Luis Miguel Galindo / Juan Carlos Moreno Brid

*gpaliza@servidor.unam.mx / juancarlos.moreno@cepal.org*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

La evolución de largo plazo de las economías de América Latina y el Caribe (ALC) es, sin duda, resultado de una compleja matriz de factores e interrelaciones. No obstante, es posible identificar un conjunto de patrones regulares empíricos que permiten construir escenarios futuros con sus respectivas líneas base o inerciales (Business-As-Usual o BAU). El comportamiento agregado de la economía de ALC muestra disparidades importantes entre países; esto es congruente con la evidencia internacional. El conjunto de los países de ALC muestran en el largo plazo, al igual que las economías modernas, una trayectoria ascendente del Producto Interno Bruto (PIB) per cápita con oscilaciones en torno a una tendencia (CEPAL, 2009). De hecho, los datos disponibles indican que las trayectorias del Producto Interno Bruto (PIB) per cápita de los países de la región no muestran un proceso de convergencia absoluta (convergencia  $\beta$ ) (CEPAL, 2010). Es decir, que la tasa de crecimiento de los países con menor PIB per cápita no es mayor que la de los países con un PIB per cápita superior. La información disponible muestra, además, que en ALC las tasas de crecimiento del PIB per cápita por país y por períodos son muy heterogéneas. Estos resultados no invalidan la existencia de un proceso de convergencia condicional de los PIB per cápita o de una convergencia por grupos de países relativamente homogéneos que se ajuste por un conjunto de variables y en que las probabilidades de transición y cambio de grupo sean bajas (CEPAL, 2010).

p.102

La hipótesis de la conformación de un modelo económico único que reduzca las disparidades regionales no es validada por la evidencia empírica internacional (Calva, 2007). Cuando se realiza un análisis económico de las diferentes estrategias implementadas por los países, permite en principio, observar la compleja realidad en la que se desenvuelve las sociedades de de la región. Solamente destacado países ha ideado políticas económicas que han conseguido elevar aceleradamente sus niveles de ingreso y bienestar. Así por ejemplo, a partir de la década de los 90s Chile experimento un crecimiento económico rápido, crecientemente diversificado y liderado por las exportaciones, con un incremento del 108% del PIB. Este desarrollo económico se ha apoyado en políticas macroeconómicas y sociales sólidas y ha tenido como consecuencia una reducción significativa de la pobreza. (OCDE/CEPAL). En efecto, la evolución económica que presento en los últimos años es reconocida entes económicos especializados, como el éxito indiscutible de las reformas que emprendió América Latina en su búsqueda de un crecimiento económico y sostenido con estabilidad de precios (Galindo y Moreno-Brid, 2007). En efecto, en los últimos el ritmo de expansión de actividad productiva ha superado al promedio de ALC, respecto a sus indicadores de pobreza, estos se han reducido sustancialmente y el alza anual de los precios al consumidor en niveles de un dígito es usual. Entre los determinantes del éxito económico chileno se tiene que su política económica ha combinado la apertura comercial con restricciones selectivas en la cuenta de capitales y un manejo heterodoxo de la política fiscal (Galindo y Moreno-Brid, 2007). De igual manera, su desempeño se robusteció por la puesta en marcha de programas de combate a la pobreza entre las familias que presentaban bajos niveles de ingresos.

Mesa E-5

Aula 5, viernes 12:30-14:00 hrs.

# **Ruptura del orden colonial en la República de la Nueva Granada: la doctrina del laissez-faire en el pensamiento económico de los primeros economistas colombianos**

Germán Raúl Chaparro / Luis Álvaro Gallardo Eraso

*gchapparoc@ucentral.edu.co / lgallardoe@ucentral.edu.co*

Universidad Central, Colombia

La dominación imperial de española en Hispanoamérica se caracterizó por la protección del comercio exterior y la extracción del excedente económico por la vía tributaria, lo que responde a principios mercantilistas. Los recursos obtenidos por España le permitían reforzar el sistema colonial. La crisis política de la monarquía española a finales del siglo XVII implicó para Hispanoamérica el sometimiento a un nuevo imperialismo, la política económica borbónica se tradujo en la profundización de la herencia colonial de dependencia de sus colonias trasatlánticas, lo que vulneró los intereses locales que fue sentando las bases del inconformismo con el orden económico colonial, aunque sin cuestionar abiertamente la fidelidad al rey Fernando VII.

La independencia significó la desorganización del orden económico colonial en América Latina, sin embargo, en el caso de la Nueva Granada, su reorganización no evidencia una transformación profunda del orden económico y social colonial, los cambios en el terreno legislativo fueron débiles, existía temor de romper la matriz institucional que nos vinculaba al imperio. De hecho a finales de la década de 1820 se restablecieron los impuestos abolidos y se aplaza la abolición de los resguardos indígenas. El proceso de restauración del orden colonial sufre una ruptura a finales de la década de 1840, años en que se produce una reforma liberal profunda, allí las ideas de Quesnay, Smith, Ricardo, Say, Bentham y Mill, que señalaban que el liberalismo económico era el camino para lograr la prosperidad económica, fueron de gran influencia en la mente de los primeros economistas colombianos, quienes dado el contexto histórico vieron la opción de aplicarlas.

El argumento del presente trabajo es que las reformas de Medio Siglo XIX, son un intento de aplicación del librecambismo, comparando los planteamientos de estadistas colombianos con ideas de los autores clásicos, este documento pretende mostrar qué papel jugaron en los argumentos plasmados en las reformas liberales, las ideas de los economistas clásicos; si fueron ideas marginales y dispersas usadas retóricamente o si por el contrario, nacían de un pensamiento sistemático del estudio de las ideas clásicas. Igualmente, se analiza el grado de amplitud que tenían las tesis librecambistas en el pensamiento de los estadistas colombianos, principalmente con respecto a la función del Estado.

Para lo anterior se realizará un estudio de la obra de los principales pensadores liberales colombianos de mediados del siglo XIX: Florentino Gonzalez Miguel Samper, Salvador Camacho Roldán y Aníbal Galindo. La metodología usada es un estudio de los textos y su retórica.

p.103

Sesión F-4

Aula 4, sábado 9:00-11:30 hrs.

## Alternativas teóricas en el campo de la economía de la salud

Germán Raúl Chaparro

[gchaparro@ucentral.edu.co](mailto:gchaparro@ucentral.edu.co)

Universidad Central, Colombia

La economía de la salud aplica las herramientas teóricas de la economía convencional a aspectos prácticos de la organización, suministro, y financiación de la atención médica. A pesar del desarrollo notable de la disciplina desde la aparición del artículo de K. J. Arrow de 1963, *Uncertainty and the Welfare Economics of Medical Care*, la economía de la salud no ha logrado superar los retos propuestos por el mismo autor, el cual señalaba que la perspectiva del modelo competitivo resulta intolerable como opción teórica en el campo de la atención médica por ignorar la característica diferencial más importante de la salud y de la industria de cuidados médicos: la existencia de incertidumbre tanto en el advenimiento de la enfermedad como en la eficacia de los tratamientos que buscan restablecer un estado de salud.

p.104

M. Blaug a señalado que la “economía de la salud parecería ser un tema perfecto para disenso heterodoxo y, sin embargo, de manera sorprendente, economistas radicales y marxistas no han estado atraídos en su totalidad por la economía de la salud.”(2005 [1998], p.33). El trabajo puesto a consideración para la Conferencia ESHET se divide en dos partes, en la primera se señalan las debilidades de la economía neoclásica en el análisis económico de la salud; en la segunda se propone que la economía institucional original y la escuela francesa de la regulación ofrecen las herramientas teóricas para construir un paradigma alternativo para el desarrollo de la disciplina, en tanto ofrecen una opción teórica para comprender la naturaleza del bien en cuestión y el reconocimiento de la presencia de incertidumbre.

Mesa E-5

Aula 5, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **Luis Montes de Oca, un intelectual liberal De la revolución a la Gran Depresión**

Luis Anaya

*luisanay@hotmail.com*

México

Desarrollaré una ponencia relativa a la visión económica (hacendaria y financiera) del CPT Luis Montes de Oca, quien fuera Secretario de Hacienda de febrero de 1927 a marzo de 1932. Como es sabido el periodo de las entreguerras fue el de mayor polémicas en cuanto a las teorías monetarias y de intervención del Estado en la conducción de la política económica. En el México postrevolucionario esta circunstancia cobro un peso específico relevante por varias circunstancias: por la escasa consolidación de la economía, por nuevos ciclos de inestabilidad de los principales artículos de exportación, por la política bancaria impulsada por el Estado, por la reorganización de la hacienda pública, así como por otras externalidades que tuvieron un peso en el desempeño de la economía.

p.105

El propósito de mi conferencia y de mi ensayo es mostrar la articulación de estos problemas en una coyuntura de renegociación de la deuda, así como mostrar las herencias liberales asimiladas por Montes de Oca en su ensayo por reorganizar la Hacienda mexicana.

Mesa D-4

Aula 4, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **El pensamiento económico de Vicente Lombardo Toledano en el período de 1944-1947**

Román Moreno Soto

*economia\_aragon@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Estudios Superiores Aragón, México

Las ideas económicas que se desarrollaron en México durante la década de los años treinta y cuarentas del siglo pasado, que tuvo como atributo la configuración de un Estado cada vez más participativo en la vida económica y social del país, se encuentra vinculado a dos circunstancias fundamentalmente. En primer lugar, tenemos que el país estaba saliendo de una fuerte desorganización y crisis ocasionada por la Revolución de 1910 y por la Gran Depresión Internacional de 1929<sup>1</sup>; frente a esta situación sólo un Estado fuerte sería capaz de conducir la Nación, hacia un proceso de Desarrollo Económico.

p.106

En segundo lugar, este Estado debía contar con legitimidad frente a un pueblo agobiado por la guerra, las carencias de todo tipo y que anhelaba finalmente una justicia social por la que había luchado. El proyecto de reforma social y económica del presidente Lázaro Cárdenas del Río, fue el medio para dotar al Estado de legitimidad y fuerza para intervenir en la vida socioeconómica de la Nación, el cual lograra llevar a los hechos las garantías sociales adquiridas por el pueblo y plasmadas en la Constitución de 1917<sup>2</sup>, en este proceso Vicente Lombardo Toledano fue participe, y lo llevó a plantear un proyecto nacionalista y antiimperialista para México y América Latina, el cual era mucho más radical que las ideas de otros pensadores nacionalistas de la época ya que incluso planteaba la transición al socialismo. ¿Cuál fue la participación y el alcance de las ideas de Vicente Lombardo Toledano, para lograr la meta de un desarrollo económico independiente y orientado al beneficio de la colectividad? el objetivo de este artículo es el estudio del pensamiento económico de Vicente Lombardo Toledano, el cual tiene como fundamento su proyecto nacionalista, y la repercusión e influencia de éste en la vida económica, política y social del país.

<sup>1</sup> Cfr. Lewis W. Arthur. Economics Survey 1919-1939. George Allen and Unwin Ed., London, 1970 y Cárdenas, Enrique. La hacienda pública y la política económica 1929-1958. El Colegio de México-Fondo de Cultura Económica, México 1994.

<sup>2</sup> Cfr. Guerrero Mondragón, Aleida. "El pensamiento económico en México en la etapa de definición del estado interventor", en: Ma. Eugenia Romero Sotelo (coordinadora). Historia del Pensamiento Económico en México. Problemas y tendencias (1821-2000). Editorial Trillas, México, 2006.

**Mesa E-3**

**Aula 3, viernes 12:30-14:00 hrs.**

# Con arreglo a la ley de desamortización: el acceso a la propiedad por la mujeres de la Ciudad de México en la coyuntura de la Ley Lerdo

Irina Córdoba Ramírez

*irinauta@hotmail.com*

El Colegio de México, México

Esta propuesta tiene como finalidad reflexionar sobre uno de los procesos de cambio que tuvo lugar a lo largo del siglo xix: el que resultó del decreto de 25 de junio de 1856, conocido también como Ley Lerdo.

La ponencia busca dar cuenta de las individualidades en esa coyuntura. Se pretende, primero, proporcionar una perspectiva más precisa de lo que sucedió con los bienes desamortizados y las estrategias que observaron las corporaciones afectadas. Segundo, describir el perfil de las mujeres que se adjudicaron bienes.

Según el Fondo Antiguo del Archivo Histórico de Notarías de la Ciudad de México, un total de 1,211 adjudicaciones se celebraron en la urbe en 1856. De ellas, 333 (27.49%) fueron efectuadas por mujeres. Para realizar estas 333 adjudicaciones 353 mujeres concurrieron –a 34 de las 42 notarías activas ese año– por sí, apoderando a un tercero e incluso representando el interés de alguien más. En 261 casos sólo concurrió una mujer a realizar la adjudicación, pero hubo 72 adjudicaciones en las que participaron dos o más mujeres. De igual modo, 29 de las 353 adjudicatarias se hicieron con más de una propiedad en virtud de la Ley Lerdo, ya sea en una o en varias operaciones. Por medio de las 333 escrituras de adjudicación se hizo el avalúo de 355 bienes y se realizaron 327 pagos por derechos de traslación o alcabala.

p.107

Los objetivos generales de la propuesta son:

- 1.Exponer en términos cuantitativos la participación de las mujeres de la Ciudad de México en el proceso desamortizador.
- 2.Considerar las estrategias que se desarrollaron en torno a las llamadas falsas adjudicaciones, pues éstas son una fuente invaluable para comprender las actitudes sociales frente a las disposiciones liberales y sopesar cómo las circunstancias políticas relajaron el estrecho margen al que la construcción de género redujo a las mujeres.
- 3.Por último, reflexionar sobre la legislación que favoreció la conservación de los bienes por las adjudicatarias originales.

Para exponer este tema se echará mano de la construcción de género. Se pretende explicar qué factores, vistas las fuentes empleadas –protocolos notariales y compilaciones jurídicas–, matizaron el modelo de comportamiento femenino.

Mesa F-7

Aula 7, sábado 9:00-11:30 hrs.

## **Ramón Beteta: del economista y funcionario público**

Juan Pablo Arroyo / Graciela Márquez

*jpabloarroyo@hotmail.com / gmarquez@colmex.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Economía  
El Colegio de México, México

p.108

Pionero en la profesión de economista, Ramón Beteta fue el primer secretario de Hacienda con una formación específica para encarar los retos de una de las carteras más importantes de la administración pública federal. Graduado de la Universidad de Texas en donde obtuvo un título de economista, profundizó sus conocimientos a través de la docencia tanto de los aspectos generales de la economía mexicana como de los ciclos económicos y la dinámica del crecimiento. Como funcionario público tuvo una larga carrera que incluyó varias dependencias ligadas casi siempre a decisiones económicas cruciales. A su llegada a la titularidad de la secretaría de Hacienda en diciembre de 1946 –había fungido como subsecretario durante casi un lustro– Beteta se enfrentó a retos formidables desde el punto de vista económico como político. El primero de ellos fue la devaluación de la moneda, proceso que se prolongó desde el principio de su gestión hasta la fijación de la paridad en 1949. La toma de decisiones no fue fácil y menos aun cuando se entendían las repercusiones de las distintas alternativas disponibles. Incluso antes de su actuación como secretario, Beteta recomendó un ajuste del tipo de cambio para evitar un impacto mayor en las reservas y en el crecimiento. Cuando finalmente se tomó la decisión de abandonar la paridad el secretario de Hacienda tuvo que negociar no sólo con los sectores internos sino con un nuevo actor en la vida económica del país: el Fondo Monetario Internacional. El primer acuerdo con este organismo se presentó precisamente a raíz del ajuste cambiario de 1948-49. La devaluación del peso no fue el único gran problema económico de Beteta, también lo fueron los el aumento de las barreras proteccionistas a través de la utilización de instrumentos no arancelarios. Convencido de la responsabilidad del gobierno en la promoción industrial, Beteta fue partidario de una protección selectiva y sobretodo temporal, no obstante, sus decisiones carecieron de los mecanismos para hacer efectivos estos principios. Finalmente, la reforma tributaria impulsada por Beteta en la tercera convención fiscal reconfiguró el papel del impuesto federal sobre las ventas e impulsó la construcción de un sistema de participaciones entre la Federación y los estados.

Nuestra ponencia se propone destacar las ideas económicas de Beteta, particularmente durante su gestión como secretario de Hacienda. La base documental de la ponencia será el archivo personal de Ramón Beteta bajo resguardo en El Colegio de México. También se consultarán documentos de la SHCP, el Banco de México y el Fondo Monetario Internacional.

Mesa D-4

Aula 3, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Income distribution**

### **The Latin American structuralist tradition**

Julio López Gallardo

*gallardo@servidor.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

The Structuralist approach to economics is an important contribution to our understanding of the peculiarities, and of the functioning and dynamics of developing economies, coming from Latin American economists. It flourished especially in the fifties and the sixties of the past decades, based above all on ideas proposed by ECLAC economists. Structuralist contributions were many, but we may say that they were particularly relevant, first regarding the implications for the periphery of the international division of labor, second regarding inflation in developing countries, and third regarding socio-economic heterogeneity and its implications for income distribution.

p.109

The main objective of this paper will be to recollect, and to expand upon the Structuralist contribution, regarding the last issue. Structuralism recognized that part of the active population without employment in the “modern” or “formal” sector must work in the “informal” sector. They also stressed that the formal sector is heterogeneous, i.e., modern activities where productivity is high coexist with low-productivity “backward” activities. They added that the formal and informal sectors interact unequally, because output of the former determines output of the latter, i.e., the informal sector lacks the capacity for self-determination. Most importantly, from the point of view of the present paper, they emphasized that the complexity of the Latin American class structure, which cannot be described by over simplistic divisions, for example into capitalist, landowner and proletarian classes. In particular, they pointed out that poorest do not just belong to the latter class, as they are present in many occupational groups. Thus, the truly poor are to be found among urban informal workers and poor peasants. Accordingly, the distribution pattern cannot be described using the theories dealing only with the division between wage earners and capitalists.

Mesa C-6

Aula 6, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Camino de servidumbre de Friedrich von Hayek Debate en torno a la planificación económica y las libertades del individuo**

Alberto Fuentes Rosales

*albertofuentes1982@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Friedrich von Hayek, filósofo y economista ganador del premio Nobel de Economía en 1974, fue uno de los defensores más representativos del liberalismo pues sus discursos se encaminaron a demostrar la necesidad de liberar los mercados en un periodo, que va de los años treinta a los años setentas del siglo XX, en el que el intervencionismo económico, tanto de los países socialistas como de los capitalistas, no era cuestionado. Sus obras fueron precursoras del neoliberalismo, en específico “Camino de servidumbre” donde se exponen los principios económicos filosóficos que caracterizan a esta corriente de pensamiento, además en ella se desarrolla el argumento que venció el paradigma del intervencionismo estatal.

p.110

Esta investigación aborda el debate que Hayek sostuvo en torno al papel del Estado y las libertades del individuo, el cual recobra vigencia en la actualidad. El objetivo es identificar las ideas filosóficas y económicas del autor para analizar su pertinencia frente a la presente crisis ideológica y si estas pueden seguir siendo un paradigma que permita mantener el crecimiento y la estabilidad de la economía mundial. Se retoma a este autor porque representa la ortodoxia en el pensamiento económico y político, la cual se mantiene en permanente discusión con la heterodoxia que plantea la participación del Estado en la economía como medio de fomentar el crecimiento y el desarrollo económico.

Mesa A-4

Aula 4, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Gilberto Loyo (1901-1973): una crítica olvidada al desarrollismo desde el nacionalismo revolucionario**

Leonardo Lomeli Vanegas

*leolomeli@gmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Gilberto Loyo fue uno de los economistas mexicanos más relevantes del siglo XX y paradójicamente, ha sido uno de los menos estudiados. Estudió Derecho en la UNAM y Economía y Demografía en la Universidad de Roma. Fue uno de los principales pioneros de la demografía en México y como tal, contribuyó significativamente a mejorar los censos de población y otros instrumentos estadísticos relevantes para el análisis económico y social. Como director de la Escuela Nacional de Economía durante más de ocho años (1944-1953) defendió una formación nacionalista y comprometida con el desarrollo frente a las críticas más ortodoxas y conservadoras. Pero al mismo tiempo fue una voz crítica sobre los problemas no resueltos por el crecimiento económico de la posguerra, como lo demuestran sus últimos escritos. Además de sus contribuciones a la demografía y al desarrollo económico de México, merecen atención sus reflexiones sobre la enseñanza de la historia. Por lo anteriormente expuesto, la figura de Gilberto Loyo resulta imprescindible para entender la historia del pensamiento económico y de la política económica en México durante el período que va de 1940 hasta su muerte, acaecida en 1973.

p.111

Mesa C-3  
Aula 3, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **El entramado ideológico del modelo de crecimiento endógeno de Paul Romer**

Maribel García Elizalde

*mg\_elizalde@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

Paul Romer, matemático, físico y economista estadounidense, Profesor de Economía en la Graduate School of Business de Stanford. Es representante de la nueva teoría del crecimiento y uno de los precursores de la corriente endogenista. Desde los años ochenta, defiende la idea de que el crecimiento económico es un resultado endógeno del sistema económico y no el resultado de fuerzas externas. Durante los años ochenta y noventa, Romer desarrolló un modelo de equilibrio en el que sugiere que el cambio tecnológico y la acumulación de conocimientos son la base del crecimiento económico en el largo plazo. Las ideas de Romer son consideradas como unas de las más novedosas para la teoría económica contemporánea, y su modelo como uno de los nuevos paradigmas del crecimiento económico actual.

p.112

Este trabajo presenta las principales ideas económicas que Romer utilizó para dar sustento a su modelo, las cuales subyacen tanto en principios de autores clásicos como Adam Smith y Alfred Marshall, como en postulados de autores neoclásicos como Solow, Uzawa, Cass, Arrow, Denison, Ramsey, Koopmans, entre otros.

Mesa A-6  
Aula 6, jueves 9:00-11:30 hrs.

## **Vicente Lombardo Toledano y el inicio del capitalismo de estado mexicano**

José Abel Ogaz Pierce

*jaogazp@hotmail.com*

Instituto Politécnico Nacional, Escuela Superior de Economía, México

La ponencia trataría sobre el dirigente político, sindical e ideólogo Vicente Lombardo Toledano quien, a lo largo de aproximadamente medio siglo de la vida pública de México (1917-1968), transitó desde el idealismo filosófico bergsoniano hasta el marxismo-leninismo. Su pensamiento y acción se dirigieron a impulsar una vía propia del país hacia el desarrollo económico, fundamentándose en las ideas del materialismo dialéctico e histórico, la crítica de la economía política, el socialismo científico y el profundo conocimiento de la historia de la humanidad y de México.

En específico, se abordaría su concepción del capitalismo de Estado (desarrollada entre 1928-1968), como un camino de la nación mexicana hacia un régimen superior de la vida social y económica. Dentro de su concepción de lo que llegaría a denominarse la vía nacional-revolucionaria de desarrollo, algunos podrían ver ciertas coincidencias con la vertiente keynesiano-kaleckiana y con el pensamiento de la Comisión Económica para la América Latina (CEPAL).

p.113

Mesa E-3

Aula 3, viernes 12:30-14:00 hrs.

## Raúl Prebisch and the Keynesian tradition at ECLA

Claudia Sunna

*claudia.sunna@unisalento.it*

Università del Salento, Italy

Raúl Prebisch, after serving many important positions in economic and financial institutions in Argentina, became Executive Secretary of ECLA (Economic Commission for Latin America) from 1950 to 1962. In this period, as Prebisch acknowledges, the main objective of ECLA was to promote industrialization in Latin America. According to Prebisch, reading the *General Theory* of Keynes and witnessing the recession after the Great Depression on the 1930s, were the two important events that lead him and the group of economists of ECLA toward the structuralist approach.

p.114

In this paper, starting from the influential writings of Prebisch on Keynes' theory, I'll trace the Keynesian roots of ECLA's economic approach to the problem of underdevelopment in Latin America. The link between these approaches lays, at a general level, in the recognition that the *traditional* theory has no explanation for the different economic performances of countries and, in particular, for the problem of the persistency of unemployment. The theory of Keynes, given its significant dissemination, allowed Prebisch and the ECLA's economic team to formulate a new method of enquiry on the problem of underdevelopment.

Mesa A-1

Aula 1, jueves 9:00-11:30 hrs.

## Breve recuento de la deuda externa mexicana 1824-2010

Juan Carlos Téllez Mosqueda

*juancarlos.tellez@cmigrupo.com*

CMI Grupo, México

La deuda pública externa es uno de los instrumentos de política económica que requiere de una cuidadosa administración. En especial, cuando se recurre a su contratación para subsanar deficiencias estructurales en forma continua, que tarde o temprano, condicionan la conducción económica por la mayor inestabilidad macroeconómica que provocan. En cambio, cuando se emplea para compensar deficiencias temporales de ingresos públicos o divisas, para realizar políticas anticíclicas o se destina para financiar inversiones estratégicas que ayuden a fomentar el crecimiento económico, su utilización potencia sus bondades.

Este ensayo se elaboró con la idea de proporcionar una visión de largo plazo a vuelo de pájaro. Su propósito es describir brevemente las características generales de las diferentes etapas que se han presentado en la historia de la deuda pública externa hasta años recientes de la última crisis internacional. No es una revisión histórica exhaustiva, pero aprovecha la información de otras investigaciones para privilegiar la mirada hasta nuestros días.

p.115

En un recuento histórico entre 1821 y 2010, existen grandes periodos claramente identificables de la actividad crediticia pública externa, que no necesariamente coinciden con las administraciones políticas. Para fines analíticos y de simplificación se pueden identificar cinco grandes etapas en la historia de la deuda pública externa.

La primera se sitúa entre 1824 y 1883, la cual podemos llamarla la larga insolvencia externa y su problemática de reconocimiento. La segunda etapa va de 1883 a 1914, es el restablecimiento del crédito nacional con solvencia financiera y progreso material. La tercera se ubica entre 1914 y 1942, es la incapacidad financiera de los gobiernos posrevolucionarios ante la problemática de la reconstrucción nacional. La cuarta se desarrolla entre 1942 y 1982, del restablecimiento de pagos después de las quitas al sobre endeudamiento externo de corto plazo. La quinta etapa, de la moratoria acordada a la crisis internacional, se encuentra en pleno proceso, va de la crisis de la deuda de 1982 hasta 2010. Esta etapa no ha estado exenta de choques externos y de errores internos. Todo ello, en un contexto de bajo crecimiento económico y aumento de la deuda interna para mantener la solvencia económica del país. Esta etapa inicia con una moratoria acordada para pasar a un proceso de cuatro reestructuraciones (1982-83, 1984, 1986 y 1989-90) con grandes ajustes económicos para mantener la solvencia económica del país.

Mesa C-7

Aula 7, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Gonzalo Robles, un hacedor del México post-revolucionario**

Xóchitl Ninel García Vázquez

*ninel\_gava@yahoo.com.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Filosofía y Letras, México

En el periodo de 1925 a 1940, la consolidación del Estado mexicano posrevolucionario, era de vital importancia, se impulsó la conformación del Estado como el agente primordial de la vida nacional, tanto promotor e interventor de, y en las actividades económicas, así como las condiciones y características del modelo de desarrollo económico de este periodo. Lo anterior propició la construcción de un diálogo de ideas, expresión de múltiples intereses y puntos de vista, permitiendo que México se constituyera como una nación con fundamentos originales en la integración de su economía y de la conducción de la política económica, con lo cual realizó aportaciones al pensamiento económico, resultado de su horizonte histórico cultural, y plasmado en la orientación y conducción de la economía del país.

p.116

En este sentido, la centralización estatal, permitió establecer las condiciones para promover el desarrollo de la agricultura y la industria, así como la reorganización financiera; la reconstrucción económica y financiera, se llevó a cabo a través de sucesivas aproximaciones, fortaleciendo y controlando los recursos fiscales, de manera que la centralización del poder político en el Estado, estuvo acompañada de una centralización del control financiero.

En esta tesitura, durante el gobierno de Plutarco Elías Calles se propuso la realización de una *nueva política económica*, mediante un saneamiento crediticio financiero y presupuestal del gobierno, así como la reorganización bancaria.

Entre los jóvenes intelectuales que llevaron a cabo tan importantes tareas se encontraba Gonzalo Robles, quien a partir de 1925 se incorporó al equipo técnico del presidente Calles y, entre las primeras tareas realizadas por este fue el impulso y creación de las escuelas centrales agrícolas y junto con Jesús Silva Herzog los bancos agrícolas ejidales. Además de ocupar la gerencia del Banco Nacional de Crédito Agrícola de 1928 a 1930, institución desde la cual impulsó el crédito agrícola ejidal; a principios de 1930 participó en la creación del Banco Nacional Hipotecario, Urbano y de Obras Públicas y en 1933 fue designado gerente del mismo, el objetivo de la institución era llenar el vacío del sistema bancario respecto al crédito de largo plazo. En abril de 1935, fue nombrado director general del Banco de México, pero en diciembre de ese mismo año renunció a su cargo, sin embargo, a partir de 1941 fungió como consultor del Banco de México, institución desde donde creó el Departamento de Investigaciones Industriales vinculado a la investigación de los problemas agrícolas e industriales del país, pues Robles consideraba que la base del desarrollo industrial de México eran la agricultura y las actividades extractivas, para lo cual señala la importancia de la planeación nacional.

De manera que, la importancia de Gonzalo Robles radica en su trascendencia como hacedor intelectual y pragmático en la construcción institucional del México post-revolucionario, encaminado a impulsar el desarrollo capitalista del país.

**Mesa B-3**

**Aula 3, jueves 11:30-13:30 hrs.**

# **Un modelo microeconómico pos-keynesiano donde la historia sí importa**

Gustavo Vargas / Rogelio Huerta

*vargassanchez01@live.com.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

En este artículo se presenta un modelo teórico microeconómico de la oferta de carácter pos-keynesiano. Consideramos que tanto la historia económica y social que rodea el crecimiento de la empresa, como la historia de la misma empresa son fundamentales para explicar las características del funcionamiento de la oferta. Por tanto, el análisis adecuado de un fenómeno complejo como es la empresa capitalista, solo puede realizarse cabalmente a través de un modelo dinámico como el que ha contribuido a desarrollar las diferentes escuela de pensamiento que conforman el pensamiento heterodoxo.

La agenda de investigación de la teoría microeconómica tradicional o neoclásica, en sus diferentes perspectivas ha sido la demostración de la existencia, unicidad y estabilidad del equilibrio general y parcial. En cambio, la teoría poskeynesiana, que recupera la tradición de los economistas clásicos se propone explicar las causas, características y procesos de los fenómenos económicos en su proceso de creación y distribución de la riqueza, así como de los procesos de reproducción y expansión económica. Estos son dos proyectos teóricos diferentes, cuyas conclusiones son contrastantes, en tanto el primero concluye en la importancia del libre funcionamiento de la oferta y la demanda, el segundo apunta a la importancia de las instituciones y la regulación económica.

En la teoría micro neoclásica de la oferta no existe el análisis de la dinámica de transición, es decir de como la pequeña empresa se transforma en gran oligopolio, en otras razones porque la historia no existe. En cambio la microeconomía poskeynesiana es, entre otras causas, por la naturaleza de su objeto de estudio dinámica, más aún si existe aquella explicación y el tiempo no es lógico sino histórico. Con objeto de mostrar lo anterior, el documento se ha dividido en tres partes, la primera es una introducción dónde se explican los supuestos del modelo, la segunda parte es el modelo microeconómico que se compone de cinco sub-modelos: de la demanda; la oferta; precios, costos y salarios; la distribución del ingreso; el crecimiento y la concentración. La tercera parte presenta una visión gráfica general del funcionamiento del modelo, y finalmente llegamos a las conclusiones.

Mesa B-6

Aula 6, jueves 11:30-13:30 hrs.

# De la planificación DEL desarrollo a la planificación PARA el desarrollo: análisis y evidencia de América Latina desde la perspectiva de la CEPAL

Jorge Máttar

*jorge.mattar@cepal.org*

Instituto Latinoamericano y del Caribe de Planificación  
Económica y Social, CEPAL

Una de las consecuencias de la crisis internacional para Latina y el Caribe es la reflexión sobre los resultados del esquema de desarrollo seguido por la región en el último cuarto de siglo. En esta reflexión participan gobiernos, organismos financieros, instituciones multilaterales, analistas, la academia y la sociedad en su conjunto que, una vez pasado lo peor de los efectos de la crisis, observan con una mirada de más largo alcance, buscando caminos para transitar con más rapidez y efectividad hacia un desarrollo sostenido e incluyente. Los efectos de la crisis han sido menores que en crisis anteriores, la mayoría originadas en países de la propia región, aunque muy frecuentemente ligadas al sector externo de la economía. Sin embargo, la esquiiva ruta hacia sociedades igualitarias sigue manifestándose en la mayoría de los países. Por otro lado, aun reconociendo la resiliencia de la macroeconomía latinoamericana, siguen siendo evidentes las debilidades de los aparatos productivos y vigentes los riesgos de la inserción internacional, ya sea por la dependencia del auge de las materia primas (Sudamérica), o por las dificultades de enfrentar términos del intercambio a la baja (Centroamérica, México en menor medida).

p.118

Permanece la pregunta de cómo transitar hacia estadios de desarrollo superiores, sociedades igualitarias. La región sigue padeciendo un crecimiento desigual, excluyente y concentrador; con expresiones de divergencia territorial que también parecen acentuarse en la mayoría de los países.

Observamos en la región una creciente atención de los actores económicos y sociales por recuperar elementos olvidados de las políticas públicas que se dejaron atrás por la preeminencia del consenso de Washington y que hoy parecen recobrar el interés de los formuladores de políticas públicas. Desde la necesidad de contar con una visión de largo plazo en una macro preocupada por la estabilidad nominal (inflación, tasa de interés, tipo de cambio), pero crecientemente involucrada con la estabilidad real (producto y empleo y tasa de interés y tipo de cambio para que los promuevan), hasta lo que parece ser un renovado ímpetu de la planificación para el desarrollo, como elemento coadyuvante para facilitar el tránsito hacia el crecimiento y bienestar social.

El propósito del documento es analizar y explicar el por qué de las tendencias de las políticas públicas de los últimos cinco años en América Latina, con especial énfasis en lo que parece ser una vuelta a la planificación para el desarrollo. Es decir, aparece una nueva visión de la planificación, que no pretende, como en el pasado, planear la economía, sino articular visiones participativas de futuro con las sociedades, y construir políticas de estado, planes y programas con visión de largo plazo, a través de un renovado papel del estado.

Se trata de construir “visiones” de país con el mayor acuerdo posible y de garantizar la continuidad en el tiempo de lo que por su naturaleza son políticas de Estado, que trascienden los periodos de gobierno. Pero si para esto la región precisa de un renovado papel del Estado, ¿qué clase de Estado requerimos para que encabece una nueva ruta al desarrollo. ¿Cuál es el Estado para ese rol? ¿Cómo puede la planificación ayudar a construir sociedades más igualitarias y economías más competitivas? ¿Cómo se compara la planificación del Siglo XXI con la del auge de los 50 y 60? Finalmente, es sustentable la planificación en América Latina? ¿el auge de construcción de agendas de desarrollo en la región se convertirá en políticas de estado?

Estas son las preguntas que se abordan en el trabajo que, más que ofrecer respuestas precisas, pretende ofrecer análisis y generar discusión sobre una tendencia que se observa en la región –el retorno de la planificación--, que podría marcar un punto de inflexión en el quehacer de las políticas pública en la región

Mesa C-1

Aula 1, jueves 16:00-18:00 hrs.

## Juan F. Noyola, pionero del estructuralismo económico

Irma Manrique Campos

*mancam@servidor.unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Instituto de Investigaciones Económicas, México

El contexto histórico que le toca vivir a Juan F. Noyola explica en gran parte su formación de economista, teórico riguroso y hombre comprometido de su tiempo; estudioso sensible y respetuoso de las corrientes de pensamiento prevalecientes: tanto de la teoría marginalista, como del entonces reciente esquema keynesiano; lo que le permitió ejercer una aguda crítica, tanto más valiosa cuanto que lo hiciera en su tiempo. *Su posición crítica no le impide ser un convencido de que la obra de Keynes en los años de crisis y depresión, pero particularmente durante la recuperación (1933-1937), asume las proporciones de una verdadera revolución, pues la economía vuelve a convertirse en un estudio de la sociedad en su conjunto*, lo que considera indispensable para servirse de la teoría para “interpretar y explicar el funcionamiento de *la realidad inmediata y viviente*”. Pese a su corta vida, dejó escritos de enorme trascendencia, entre los que se generan los principios de una *teoría de la inflación* que es una de sus aportaciones más importantes; así como su *concepto estructuralista de la teoría del desarrollo económico*: el primer reconocimiento de los elementos o factores estructurales que están en la base de las presiones inflacionarias, lo traza precisamente Juan Noyola; a quien debe considerarse como precursor del *estructuralismo latinoamericano*, pues con cierta anticipación al auge controversial del estructuralismo, él establece, por primera vez, en el año de 1956, la diferencia precisa entre las *presiones inflacionarias* y los *mecanismos de propagación*. La aportación de Noyola no solo reside en haber conferido rango determinante del proceso inflacionario a las presiones reales originadas por la rigidez de la base productiva del sistema, y a la importancia secundaria a los factores monetarios; sino el haber concebido a la *estructura* como el cuadro integral de las *relaciones de producción*.

p.119

Mesa C-3

Aula 3, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Raúl Martínez Ostos**

Eduardo Turrent

*eturrent@banxico.org.mx*

**Banco de México**

**Universidad Autónoma Metropolitana Atzacapozalco, México**

En México, los integrantes de la clase política no suelen gozar de mucho prestigio y reconocimiento. Por derivación y contagio, tampoco los servidores públicos. No se trata de refutar esta preconcepción, aunque sí de negar su universalidad. Al menos en el caso del servicio público ha habido casos sobresalientes: la excepción confirma la regla. Esos casos han sido de figuras destacadas cuya trayectoria vale la pena rescatar para la posteridad. No pocos funcionarios públicos del pasado son dignos de recuerdo. Se decidió ilustrar este fenómeno a través de la semblanza de un servidor público paradigmático: Raúl Martínez Ostos.

p.120

¿Por qué hacer una semblanza de Martínez Ostos y no de alguna otra figura destacada del servicio público, que también las hubo? Hay varias razones. En primer lugar, está el factor personal por la suerte de haber conocido al personaje en vida y entrevistarle ampliamente. A ello se agrega otro elemento práctico de gran importancia: la posibilidad de consultar su amplio acervo documental que su heredero decidió donar al Banco de México. Por lo demás, Martínez Ostos fue un funcionario polifacético que logró amalgamar productivamente en beneficio de México su formación de abogado, sus conocimientos de economía y finanzas y sus buenos dotes para la promoción y la diplomacia en los medios bancarios y financieros. Asimismo, y de manera muy relevante, el personaje consiguió hermanar una carrera burocrática exitosa con una ética profesional impecable.

Mesa D-3

Aula 3, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Desarrollo compartido: ideas radicales en los años 70 en México**

Louise E. Walker

*louise.e.walker@gmail.com*

New School for Social Research, Estados Unidos

Mi trabajo analiza la teoría económica radical en América Latina, enfocándose en el “desarrollo compartido” en México durante los años 70 del siglo pasado. Sostengo que el desarrollo compartido constituye un aspecto fundamental en la historia de la teoría económica radical en Latinoamérica, en tanto es parte de la tendencia estructuralista de la teoría de la dependencia. Las políticas de desarrollo compartido emprendidas por el presidente Luis Echeverría pertenecen a esta historia en, al menos, dos niveles: uno nacional y uno internacional. El primero, foco del presente trabajo, se relaciona con el énfasis en la justicia distributiva en el plano doméstico. El segundo, en tanto, se vincula a la promoción de un nuevo orden económico internacional llevado a cabo por Echeverría.

En este ensayo, propongo estudiar el desarrollo compartido como retórica y como política pública. A un nivel retórico, el presidente Echeverría y sus asesores proclamaron el fin del ‘desarrollo estabilizador’ y anunciaron un nuevo enfoque sobre la justicia distributiva. Con este objetivo, al nivel de política pública, su administración desarrolló varios programas sociales, incluyendo algunos que, inadvertidamente, beneficiaban a las clases medias en lugar de favorecer a las clases trabajadoras y sectores más pobres.

Examino esta paradoja a través del análisis detallado de uno de estos programas, el Fondo Nacional para el Consumo de Trabajadores (FONACOT), establecido en 1974. Valiéndome de documentos del archivo presidencial del AGN (en particular las memorias institucionales de FONACOT) y recortes periódicos, estudio la discrepancia entre los supuestos beneficiarios del programa (los pobres y las clases trabajadoras) y quienes efectivamente se beneficiaron del crédito FONACOT (las clases medias).

Argumento que necesidad de la clase media de hacer uso de FONACOT revela la profundidad de la crisis económica que azotó a México a comienzos de los años 70. En el contexto de la crisis económica de 1973, el gobierno estuvo incapacitado de subir los salarios de modo que se mantuvieran a la par con el creciente aumento en los precios de los bienes no básicos. Por ello, los encargados de las políticas públicas se vieron forzados a buscar otros medios para subsidiar el consumo y hallaron una solución en el otorgamiento de créditos de consumo para bienes no básicos. Así, un salario real que permitiese tener acceso a esos bienes fue reemplazado por la deuda del consumidor.

El estudio de FONACOT como parte del desarrollo compartido me permite investigar la teoría económica radical en América Latina durante los años 60 y 70 y los desafíos que implicó la implementación de esas ideas. Una de mis conclusiones tentativas es que la teoría económica en América Latina ha sido incapaz de escapar de la burguesía: así como el ‘desarrollo estabilizador’ se basaba en el (imaginario) rol histórico de la burguesía como portadora de la modernidad capitalista, las teorías radicales fueron incapaces de prescindir de (o evitar a) la burguesía, por lo menos al nivel de políticas públicas.

**Mesa E-5**

**Aula 5, viernes 12:30-14:00 hrs.**

## **Reflexiones sobre la estrategia de la política exterior de los Estados Unidos de América para América Latina y el Caribe**

Arturo Perales Salvador

*adelin21@hotmail.com*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, México

El estudio del sustento doctrinario que ha alimentado el devenir de la política exterior de Estados Unidos de América es de vital importancia para entender cuál ha sido y es el papel y lugar de la región de América Latina y el Caribe en la trayectoria de la estrategia estadounidense y, por ende, poder intentar avizorar los desafíos y oportunidades de la futura estrategia de modo que permita pensar, desde la región, en alternativas favorables para emprender inmanentes iniciativas para su reinsertión internacional.

p.122

Teniendo en cuenta que en los últimos años el Gobierno de los Estados Unidos ha desplegado diversas e intensas acciones geopolíticas y militares extracontinentales, se debate acerca de si la región latinoamericana y caribeña ha perdido o mantiene relevancia en la estrategia hegemónica de la política exterior estadounidense.

No obstante, observando un amplio horizonte histórico, los hechos confirman que la política exterior estadounidense se rediseña oportunamente, maniobrando en función de privilegiar sus ingentes intereses geoeconómicos, geopolíticos y geoestratégicos, congruente con el objetivo de conservar y reforzar su hegemonía en su mayor área de influencia: la región latinoamericana y caribeña.

Mesa E-5  
Aula 5, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **Bernanke, Hayek and Keynes and the financialization crisis**

Santiago Capraro / Ignacio Perrotini

*santiago.capraro@gmail.com / iph@unam.mx*

Universidad Nacional Autónoma de México  
Facultad de Economía, México

The current financial crisis and worldwide policy response have induced reappraisals of both past theories and the state of macroeconomic theory. In particular, the works of authors that have put forth theories aimed at explaining business cycles and economic crises as triggered by (1) the tendency of rate of profits to fall (K. Marx), (2) the role of debt and deflation (Irving Fisher), (3) the influence of liquidity preference, uncertainty and financial instability (J. M. Keynes, H. Minsky), (4) the deleterious effects of overinvestment (Austrian School) and (5) the violation of general price level targets (K. Wicksell) are being resurrected, in some cases somewhat metaphysically, with a view at unraveling the ongoing economic catastrophe.

p.123

Furthermore, inasmuch as the present crisis is long, drawn out and very costly, the debate around reputation and relative merits of fiscal and monetary policies has gained centre-stage world-wide. The present paper puts in perspective both the main theoretical debate and policy response that were fashionable during the Great Depression of the 1930s with the aim of assessing both the most relevant theoretical discussion on the present Great Recession -also known as financialisation crisis- and some of the policy responses to cope with.

Mesa E-6

Aula 6, viernes 12:30-14:00 hrs.

## **José Canga Arguelles y la “Ciencia de la Hacienda Pública”: entre el antiguo régimen y el primer liberalismo, 1800-1834**

Carlos Marichal Salinas

*cmari@colmex.mx*

El Colegio de México, México

Uno de los campos más interesantes de la historia del pensamiento económico en la historia de los países de lengua española durante los siglos XVIII y XIX es el que se refiere a la fiscalidad y las finanzas públicas. Posiblemente el exponente más destacado de esta “ciencia de la hacienda pública” en el momento de violenta transición entre el antiguo régimen de la monarquía absoluta y el nuevo régimen liberal fue José Canga Arguelles, quien fuera alto funcionario de la real hacienda con Carlos IV, ministro de hacienda en las Cortes de Cádiz (1811-1813) y de nuevo durante el gobierno de las Cortes durante el Trienio Liberal (1820-1823). En esta ponencia se estudian los escritos de Canga, en particular sus Memorias de Hacienda y sus escritos referentes a memorias de hacienda en su obra fundamental, Diccionario de Hacienda, publicado en Londres en primera edición de 1826/1827, cuando Canga estaba en exilio, y en segunda edición en Madrid en 1833/1834, cuando concluía la monarquía absoluta en España.

p.124

Mesa C-4

Aula 4, jueves 16:00-18:00 hrs.

## **Antonio de Medina y Miranda: la financiación de la deuda pública**

Ernest Sánchez Santiró

*esanchez@institutomora.edu.mx*

Instituto de Investigaciones Doctor José María Luis Mora, México

Antonio de Medina y Miranda fue un ministro de la Real Hacienda novohispana y secretario de Hacienda del Imperio mexicano. Como hombre encargado de los asuntos la Hacienda pública enfrentó grandes retos, como fue la financiación de la guerra contra los insurgentes (1810-1821), y coyunturas de profundo calado, caso de la Independencia de México en 1821. El propósito de la ponencia se centra en uno de los aspectos que desarrolló durante sus funciones como ministro de la Real Hacienda: el plan de financiación de la deuda pública de la Hacienda novohispana. A partir de su análisis se pretende reconstruir el pensamiento hacendario de Antonio de Medina y Miranda, así como evaluar su conexión con el pensamiento hacendario de la época.

p.125

Mesa C-4

Aula 4, viernes 10:00-12:30 hrs.

## **Economic discourses of empire The case of Hearn's Plutology**

Gillian Hewitson

*gillian.hewitson@usyd.edu.au*

University of Sydney, Australia

William Hearn, an Irish-trained political economist and lawyer, held the first chair of political economy in Australia, established at the University of Melbourne in 1854. His text, *Plutology* (1863), was used as the prescribed text for all students of political economy well beyond Hearn's tenure, being finally retired in 1924. *Plutology* was unique in its explicit rendering of evolutionary theory in the explanation of the economic development of nations, relying heavily on that most ubiquitous of Victorian terms, progress. Thus, according to Hearn, universal laws of human nature interacting with the environment explained the historical progression of humans, beginning with 'primitive savages' living in bands and ending with civilised Europeans living in industrial societies. Progress was not part of Darwin's evolutionary thinking – Hearn was drawing on the dominant nineteenth century British understanding of progress which was embedded within the social evolutionary theory of Herbert Spencer. Graduates of the political economy program at the University of Melbourne were thus imbued with a theoretically-grounded perspective on Australia's own 'primitive savages,' the Australian Aborigines. Many of these graduates went on government positions, such as Alfred Deakin, Australia's second prime minister, or to perform advisory roles within the public service.

p.126

*Plutology* was therefore tremendously influential in creating the foundational reasoning which underpinned Australian economic policymaking, and the numerous state legislations on the Aboriginal population must therefore be considered to be inherently economic policy. Alfred Deakin, for example, was a leader in the movement to form the individual Australian colonies into a united commonwealth, and in the formation of this commonwealth and its founding legislation those of the (white) European 'races' were institutionalised as the only legitimate claimants to Australian citizenship. Aboriginal Australians, on the other hand, were not to gain citizen rights until the 1960s. Indeed, from its beginning as a penal institution for British convicts, the racial imaginary of the Australian population has been white. Hearn's *Plutology* provided the theoretical economics to support the dispossession and economic marginalisation of the Aborigines which this whiteness required. This paper draws insights from postcolonial theory and critical whiteness studies to trace the evolutionary perspective within Australian economic policymaking to argue that in both colonial and postcolonial times, economics is inherently racial theory.

Mesa A-4

Aula 4, jueves 9:00-11:30 hrs.

## Wealth in Wealth of Nations

Henrique Pereira Braga

*henri.braga@gmail.com*

Univeridade Estadual de Campinas, Brasil

In order to lay foundations for the understanding of wealth in contemporary society, particularly the limits to the human race that emerge from this wealth, the paper analyses the writings of Adam Smith about wealth. In particular, the work is limited to the examination of the Wealth of Nations, a work in which the author is dedicated to the defense of what is wealth in the society of his time ferreting out the general principle that defines this wealth and the underlying causes for the progress it. Through the recovery of this general principle and the fundamental causes for the generation of wealth and progress, we aim to show the way in which Smith seized the wealth and conceptualized it at his time. After accomplishing this goal, the article aims to show the design progress of mankind (human progress), expressed in the defense of a particular human behavior, which emerges from the way that Smith seized the wealth and conceptualized it. Demonstrating the relationship between wealth and human progress, we intend to think the wealth in contemporary society. The limits of the paper, however, prevent the proper treatment of wealth in today's society, so that the paper hopes to provide elements for thinking about both the manner of perceiving and conceptualizing the wealth in contemporary society and the limits to human progress that can emerge from this wealth.

p.127

Mesa B-4

Aula 4, jueves 11:30-13:30 hrs.

## **Matías Romero: ideas y proyectos de reforma fiscal**

Graciela Márquez

*gmarquez@colmex.mx*

El Colegio de México, México

p.128

En la historia hacendaria de México, Matías Romero fue un puente entre dos mundos: el de la penuria fiscal vivida desde la independencia y el de la estabilidad financiera experimentado a partir de la última década del siglo XIX. En el primero de ellos los ministros enfrentaban una debilidad crónica de las finanzas públicas y su papel fue el de tratar de fortalecer un ramo de ingreso o mejorar la efectividad del gasto en alguno de los rubros más apremiantes. Muy pocas veces tuvieron la oportunidad de plantear un reordenamiento profundo del sistema fiscal en su conjunto pues todos los intentos se frustraban ante la aparición de una nueva crisis. En contraste, la estabilidad financiera resultó de una serie de cambios institucionales y económicos encaminados a elevar la certidumbre y armonizar una agenda de largo plazo. Ministro de hacienda en tres ocasiones (1868-1872, 1877-1879 y 1892-1893) Romero enfrentó los retos del corto plazo con fuertes economías en los gastos y aumentos en los ramos tributarios más eficientes. Asimismo, desde su primera gestión proyectó un plan hacendario con el objetivo final de reconfigurar las finanzas públicas de país. Aunque no tuvo oportunidad de desarrollar integralmente su propuesta, los cambios realizados en su primera gestión sirvieron de base para cambios posteriores. De particular importancia resultó el establecimiento del timbre, pilar fundamental en su plan de reforma pues ello significaba apuntalar las fuentes de ingreso internas. Convencido de las ventajas del libre cambio, se sujetó a las limitaciones impuestas por la dependencia fiscal de los impuestos al comercio exterior. Creyó en el impulso a la agricultura como base de un proyecto de desarrollo basado en la ventaja comparativa, ideas bien establecidas en su época.

Mi ponencia se propone explorar los componentes de la reforma hacendaria de Romero y relacionarla tanto con las ideas económicas que la sustentaban como sus repercusiones en el largo plazo. Utilizaré el archivo personal de Romero en el Banco de México, los documentos de su labor diplomática resguardados en la Secretaría de Relaciones Exteriores, sus publicaciones y memorias e informes de la época.

Mesa E-4

Aula 4, viernes 12:30-14:00 hrs.





## **Directorio de Ponentes**



Ponente	País	Correo electrónico	Mesa	Página
<b>A</b> Alean Pico, Augusto	Colombia	aalean@unitecnologica.edu.co	F-3	p.69
Amico, Fabián	Argentina	famico02@yahoo.com.ar	C-5	p.70
Anaya Merchant, Luis	México	luisanay@hotmail.com	D-4	p.105
Aparicio Cabrera, Abraham	México	aaparicio@economia.unam.mx	F-3	p.11
Arroyo Ortiz, Juan Pablo	México	jpabloarroyo@hotmail.com	A-3 / D-4	p.32 / p.108
Asiain, Andrés	Argentina	andresasian@hotmail.com	E-1	p.16
<b>B</b> Barkin, David	México	barkin@correo.xoc.uam.mx	F-1	p.10
Becerril Hernández, Carlos De Jesús	México	cbecerril@institutomora.edu.mx	E-4	p.46
Benetti, Carlo	Francia	carlo.benetti@orange.fr	E-6	p.82
Blampied, Nicolás	Colombia	eabc@economicas.udea.edu.co	D-1	p.50
Bocanegra Gastelum, Carmen O.	México	cboca@pitic.uson.mx	F-7	p.83
Bohórquez, Jesús	Italia	jesus.bohorquez@eui.eu	A-2	p.72
Boianovsky, Mauro	Brasil	mboianovsky@gmail.com	C-1	p.4
Bolaños, Eduardo			A-6	p.3
Bravo Olivares, Manuel Alfredo	México	abravoeco@gmail.com	A-3	p.99
Brenta, Noemi	Argentina	nbrenta@fibertel.com.ar	D-2	p.74
<b>C</b> Caballero, Hilda	México	reyesvv@servidor.unam.mx	B-5	p.90
Camarena Luhrs, Margarita Rosa	México	mcamare@hotmail.com	A-2	p.15
Capraro Rodríguez, Santiago	México	santiago.capraro@gmail.com	E-6	p.123
Carabelli, Anna Maria	Italy	anna.carabelli@eco.unipmn.it	F-3	p.21
Carbajal Arenas, Lilia	México	llca02@hotmail.com	D-2	p.44
Carballa Smichowski, Bruno	Argentina	bcarballa@gmail.com	D-1	p.50
Cardoso, José Luís	Portugal	jcardoso@ics.ul.pt	B-1	p.27
Carter, Scott	EEUU	scott-carter@utulsa.edu	F-5	p.47
Cedrini, Mario A.	Italia	mario.cedrini@eco.unipmn.it	F-3	p.21
Celaya Nández, Yovana	México	ycelaya@colmex.mx	C-4	p.24
Chaparro, Germán Raúl	Colombia	gchaparroc@ucentral.edu.co	F-4 / E-5	p.103 / p.104
Chávez Arreola, Sergio Humberto	México	nectron_@hotmail.com	F-1	p.25 / p.37
Cibils, Alan			A-1	p.48
Clement, Alain	Francia	clement@univ-tours.fr	B-2	p.8
Cobá Noh, Lorgio Gilberto	México	brugilo@yahoo.com.mx	C-2	p.80
Córdoba Ramírez, Irina	México	irinauta@hotmail.com	F-7	p.107
Cortés Basurto, María De Los Ángeles	México	angie_coba@hotmail.com	A-3	p.65
Cot, Annie	Francia	annie.cot@univ-paris1.fr	C-2	p.5
<b>D</b> de Boyer des Roches, Jérôme	Francia	jdbdr@free.fr	D-6 / E-6	p.23 / p.51
de Leon Arias, Adrian	México	leonarias@yahoo.com	D-6	p.31
Diatkine, Daniel	Francia	daniel.diatkine@univ-evry.fr	A-2	p.68
Dias Nunes, Leonardo	Brasil	leonardodiasnunes@hotmail.com	B-5	p.49
Dutra Fonseca, Pedro Cezar	Brasil	pedro.fonseca@ufrgs.br	A-5	p.6
Dvoskin, Ariel	Argentina	advoskin@hotmail.com	B-4	p.63
<b>E</b> Erquizio Espinal, Oscar Alfredo	México	alfreder25@gmail.com	D-2	p.73
Espinosa Acuña, Óscar Andrés	Colombia	oaespinosaa@unal.edu.co	D-1	p.17
<b>F</b> Feldman, German David	Alemania	feldmangerman@gmail.com	B-2	p.12
Felice, Flavio	Italia	felice@tocqueville-acton.org	A-5	p.36
Franco Restrepo, Camila	Colombia	oaespinosaa@unal.edu.co	A-1	p.60
Fuentes Rosales, José Alberto	México	albertofuentes1982@hotmail.com	A-4	p.110

Ponente	País	Correo electrónico	Mesa	Página
<b>G</b> Galindo, Luis Miguel	México	gpaliza@servidor.unam.mx	E-5	p.102
Gallardo Eraso, Luis Álvaro	Colombia	lgallardoe@ucentral.edu.co	F-4	p.103
García Elizalde, Maribel	México	mg_elizalde@hotmail.com	A-6	p.112
García Vázquez, Xóchitl Ninel	México	ninel_gava@yahoo.com.mx	B-3	p.116
García Moises, Enrique	México	enriquegarciamois@yahoo.com.mx	F-6	p.75
Gomez Betancourt, Rebeca	Francia	rebecagomez@gmail.com	E-6	p.89
González Molina, Rodolfo Iván	México	rigmol@hotmail.com	D-5	p.13
González Limón, Myriam			C-2	p.42
González Orea Rodríguez, Tayra Belinda	México	beligot@hotmail.com	A-3	p.19
Gracida Romo, Juan José	México	jgracida@pitic.uson.mx	D-2	p.73
Gracida, Elsa M.	México	gracidae@unam.mx	F-6	p.76
Gualerzi, Davide	Italia	davide.gualerzi@unipd.it	A-1	p.48
Gutiérrez Bedoya, Diego Felipe	Colombia	dfgutierrezb@unal.edu.co	B-1	p.71
<b>H</b> Hata, Nobuyuki	Japón	hatanobu@kokugakuin.ac.jp	B-4	p.52
Hernández Jaimes, Jesús	México	jeshernan@gmail.com	E-2	p.92
Hewitson, Gillian	Australia	gillian.hewitson@usyd.edu.au	A-4	p.126
Huerta Quintanilla, Rogelio	México	rhuerta@unam.mx	B-6	p.20
<b>J</b> Jáuregui, Luis	México	ljauregui@mora.edu.mx	D-4	p.38
<b>K</b> Klimovsky Barón, Edith Alicia	México	ekb@correo.azc.uam.mx	E-6	p.82
Kuri Gaytán, Armando	México	akuri_gaytan@hotmail.com	B-5	p.57
Kurz, Heinz	Australia	heinz.kurz@uni-graz.at	B-4	p.43
<b>L</b> Lange, Jérôme	Francia	jerome.lange@sciences-po.org	C-6	p.77
Lazarini, Andrés	Argentina	alazarini@conicet.gov.ar	F-5 / B-4	p.62 / p.63
Lenz, Maria Heloisa	Brasil	helolenz@terra.com.br	A-5	p.6
Lima Sandoval, Daniel	México	dannygigio05@yahoo.com.mx	C-5	p.64
Lomelí Vanegas, Leonardo	México	leolomeli@gmail.com	C-3	p.111
Lönnroth, Johan	Alemania	johan.lonnroth@economics.gu.se	C-6	p.7
López Decuir, Vitalia	México	decuir50@hotmail.com	A-4	p.39
López Gallardo, Julio	México	gallardo@servidor.unam.mx	C-6	p.109
López López, Adriana	México	adrienne_etmoi@yahoo.com	B-3	p.18
Lopez Martinez, Jorge	México	jorge4102@hotmail.com	F-7	p.67
Lopez Mora, Rebeca	México	re_lopezmora@hotmail.com	E-2	p.53
Lopez, Rodrigo			E-1	p.16
Ludlow, Leonor	México	ludlow.leonor@gmail.com	D-4	p.33
Luna Millán, Samuel	México	jenofonte555@yahoo.com.mx	E-4	p.84
<b>M</b> Machado Bichir, Maira	Brasil	mairabichir@hotmail.com	E-1	p.85
Magliulo, Antonio	Italia	antonio.magliulo@luspio.it	A-5	p.36
Maldonado Lagunas, Bethsaida	México	bethsaidaml@gmail.com	E-3	p.66
Manrique Campos, María Irma	México	mancam@unam.mx	C-3	p.119
Marichal Salinas, Carlos	México	cmari@colmex.mx	C-4	p.124
Márquez Colín, Graciela	México	gmarquez@colmex.mx	D-4 / E-4	p.108 /
Máttar, Jorge	Chile	jorge.mattar@cepal.org	C-1	p.118
Meardon, Stephen	Eeuu	smeardon@bowdoin.edu	F-2	p.78
Mendoza Pichardo, Gabriel	México	gamp@servidor.unam.mx	F-5	p.58
Merino, Susana	México	su562164@servidor.unam.mx	C-5	p.86

Ponente	País	Correo electrónico	Mesa	Página
Meza González, Carlos Germán	Nicaragua	mezagonzalez_8@yahoo.com	F-3	p.56
Miranda López, Marvin José	Nicaragua	marvin_miranda_13@hotmail.com	B-6	p.45
Moncada González, Gisela	México	gismoncada@hotmail.com	F-4	p.93
Moreno Brid, Juan Carlos	México	juancarlos.moreno@cepal.org	E-5	p.102
Moreno Soto, Roman	México	romanmoreno84@gmail.com	E-3	p.106
Morltz Cruz, Alberto			C-1	p.100
<b>N</b> Nakaizumi, Maki	Japón	nmaki@kokugakuin.ac.jp	B-4	p.52
Naufal Tuena, Georgina	México	naufalt@servidor.unam.mx	E-3	p.87
Navarrete Gómez, David	México	hyrco@ciesas.edu.mx	F-2	p.91
Novelo Urdanivia, Federico	México	fjnovelo@correo.xoc.uam.mx	C-7	p.9
<b>O</b> Ogaz Pierce, José Abel	México	jaogazp@hotmail.com	E-3	p.113
Okon, Hiroyuki	Japón	okon@kokugakuin.ac.jp	B-4	p.52
Oleas-Montalvo, Julio	Ecuador	joleas@flacso.org.ec	A-5	p.34
<b>P</b> Pádua Dos Santos, Fábio	Brasil	fpadua@gmail.com	B-5	p.49
Palacio Roldán, Juan Fernando	Suiza	juanfernandopalacio@gmail.com	A-4	p.2
Perales Salvador, Arturo	México	adelin21@hotmail.com	E-5	p.122
Pereira Braga, Henrique	Brasil	henri.braga@gmail.com	B-4	p.127
Pérez Pascual, Alejandro Augusto	México	alep@economia.unam.mx	D-5	p.96
Perrotini Hernández, Ignacio	México	iph@unam.mx	E-6	p.123
Pierre Manigat, Matarí	México	mataripierre@gmail.com	D-6 / C-5	p.79 / p.89
Piña Sandoval, Marco Antonio	México	mpinasan@yahoo.com.mx	C-5	p.64
Pino Hidalgo, Enrique	México	pinohen@hotmail.com	D-5	p.28
Pinzón Ríos, Guadalupe	México	gpinzon@unam.mx	F-2	p.95
Pino Hidalgo, Enrique	México	pinohen@hotmail.com	D-5	p.28
Pinzón Ríos, Guadalupe	México	gpinzon@unam.mx	F-2	p.95
<b>Q</b> Quiroz Muñoz, Enriqueta María	México	equiroz@institutomora.edu.mx	F-4	p.94
<b>R</b> Ramírez P., Bernardo	México	bernardormz28@hotmail.com	C-5	p.86
Ramírez Villalobos, Estela	México	adelebah@hotmail.com	D-4	p.41
Ramos Escamilla, María De Jesús	México	economia20@yahoo.com.mx	D-2	p.40
Rebeyrol, Antoine	Francia	antoine.rebeyrol@u-paris10.fr	E-6	p.82
Rodríguez Garza, Francisco Javier	México	fjrg@correo.azc.uam.mx	B-1	p.29
Rojas Romero, Michel	México	mirojasmx@yahoo.com.mx	B-6	p.98
Roldán Márquez, Adela	España	roldan@us.es	C-2	p.42
Romero Sotelo, María Eugenia	México	meromero@prodigy.net.mx	B-3	p.88
Ruiz Martínez, Carlos Alberto	Colombia	caaruizma@gmail.com	A-1	p.60
<b>S</b> Sáenz Carrete, Erasmo	México	scea@xanum.uam.mx	D-1	p.30
Salamanca Feo, Diana Judith	Colombia	djsalamancaf@gmail.com	F-1	p.97
Salém Vasconcelos, Joana	Brasil	joana_salem@yahoo.com.br	A-5	p.22
Sanchez Cano, Julieta Evangelina	México	julieta.san2009@hotmail.com	F-1	p.25 / p.37
Sánchez Santiró, Ernest	México	esanchez@institutomora.edu.mx	C-4	p.125
Sánchez Vargas, Armando	México	armando_sanchez123@hotmail.com	C-1	p.100
Sandoval Manzano, José G.	México	gamp@servidor.unam.mx	F-5	p.59
Sandoval Ramírez, Luis	México	luiss@servidor.unam.mx	F-6	p.81
Schefold, Bertram	Alemania	rspiess@wiwi.uni-frankfurt.de	B-2	p.1
Sember, Florencia Romina	Argentina	florencia.sember@gmail.com	E-1	p.61

Ponente	País	Correo electrónico	Mesa	Página
Silva Riquer, Jorge	México	jsriquer@gmail.com	C-2	p.101
Sosa F., Ana Patricia	México	midris@servidor.unam.mx	C-5	p.86
Solis Rosales, Ricardo	México	rsolis47@yahoo.com.mx	D-6	p.23
Spitzer, Johann	Italia	johann.spitzer@gmail.com	A-5	p.36
Suárez Argüello, Claudia Elena	México	suarezcesa@yahoo.com	F-2	p.91
Suárez Dávila, Francisco	México	suarezdavila@prodigy.net.mx	D-1	p.26
Sunna, Claudia	Italia	claudia.sunna@unisalento.it	A-1	p.114
<b>T</b> Téllez Mosqueda, Juan Carlos	México	juancarlos.tellez@cmigrupo.com	C-7	p.115
Tobón Arias, Alexander	Colombia	atobon@economicas.udea.edu.co	A-6	p.3
Torres Godinez, Erika	México	erikatg@unam.mx	C-7	p.35
Trejo Barajas, Dení	México	dtrejo27@yahoo.com.mx	E-2	p.55
Turrent, Eduardo	México	eturrent@banxico.org.mx	C-3 / D-3	p.14 / p.120
<b>V</b> Vaca González, Paola Andrea	Colombia	pavacag@unal.edu.co	D-1	p.17
Vargas Sánchez, Gustavo	México	vargassanchez01@live.com.mx	B-6	p.100
Vázquez Ruiz, Miguel Angel	México	mvazquez@pitic.uson.mx	F-7	p.83
Villarespe, Verónica	México	reyesvv@servidor.unam.mx	B-5	p.90
Von Grafenstein, Johanna	México	jvon@institutomora.edu.mx	F-2	p.54
<b>W</b> Walker, Louise E.	EEUU	louise.e.walker@gmail.com	E-5	p.121





# CFP-ESHET 16th Annual Conference in St Petersburg

The 16th Annual Conference of the European Society for the History of Economic Thought (ESHET) will be held at St. Petersburg State University of Economics and Finance (Russia), May 17-19, 2012. The Conference will be organized by the Department of Economics of St. Petersburg State University and the Leontief Centre.

ESHET 2012 welcomes papers and proposed sessions in all areas of the history of economic thought. To submit a proposal please send an abstract of about 400 words for a paper and/or a proposal of about 600 words for a session (together with the abstracts of the session papers) no later than the 15th December 2011. The Conference will host a special theme:

## *Institutions and Values in Economic Thought*

The standard view of economists that economics is a value-free science independent from political and social institutions has changed significantly. Even positive economics is value-laden in choosing its subject-matter, methods, concepts and scientific criteria. "Institutions matter" in economics, and there are many ways of studying institutions in different schools of economic thought. Though mainstream economics has neglected institutions, there remain important questions for historians of economics: What is the place of institutions in the different economic schools (Mercantilism, Classical political economy, the Cambridge school, Marxism, Austrian, Post-Keynesian and Evolutionary economics, and others)? Why were institutions neglected for so long in modern economic theory? What are the accomplishments of institutional thinking in economics? Can bridges be built between Old and New Institutional economics? What are the cultural and national traditions of economic thought regarding institutions?

Topics for discussion could include:

- Institutions in economic thought
- Old and New institutional economics
- National traditions and evolution of economic thought regarding institutions
- Various economic schools on the role of institutions in the economy
- Is economics a value-free or value-laden science?
- Role of institutions in shaping economic thought
- Institutions and economic performance
- Institutions and values in Transitional/Emerging/Developing markets

## *Keynote Speakers*

- Geoffrey Hodgson, Research Professor in Business Studies at the University of Hertfordshire, Editor-in-Chief of the Journal of Institutional Economics
- Viktor Polterovich, Professor at the New Economic School

A selection of papers from all areas of the conference will be published in the Special Issue of the European Journal of the History of Economic Thought.

## *Scientific Committee*

Irina Eliseeva, St. Petersburg State University

John Davis, Marquette University

Harald Hagemann, University of Stuttgart

Danila Raskov, St. Petersburg State University

Amos Witztum, London Metropolitan University and London School of Economics

## *Organising Committee*

Irina Eliseeva, Danila Raskov, Irina Karelina (Leontief Centre), Harald Hagemann, Amos Witztum, Andrey P. Zastrotsev (Leontief Centre)

## *Important Dates*

December 15, 2011	Deadline for abstract submission
January 30, 2012	Notification of accepted/rejected abstracts
March 7, 2012	Last Date for Early Registration
April 2, 2012	Deadline for visa application at local Consulates/Embassies of Russia
April 23, 2012	Deadline for registration for the Conference
April 16, 2012	Deadline for sending full papers
May 18, 2012	Conference Dinner & Boat Trip
May 17-19, 2012	ESHET 2012 Conference

The European Society for the History of Economic Thought, founded in 1995, promotes:

- the teaching and research in the history of economic thought in Europe, taking into account different traditions and languages,
- the co-operation with European national economic societies and organizations in the history of economic thought
- the communications and exchange of ideas amongst European teachers and researchers in the history of economic thought, including the organization of conferences, seminars and summer schools
- the establishment of links with national economic societies and organizations for the history of economic thought outside Europe
- the introduction of innovative methods in the teaching of the history of economic thought,
- the collaboration in researches in the history of economic thought on a European basis.



# ESHET

European Society for the History of Economic Thought

## Join the European Society for the History of Economic Thought

The following options are available. Please mark as appropriate:

### Membership fee

- One calendar year 40
- Three calendar years 100
- Five calendar years 150

### Student / low-income countries fee

- One calendar year 15
- Three calendar years 30
- Five calendar years 50

Please provide the following information:

First name \_\_\_\_\_  
Family name \_\_\_\_\_  
University / Institution \_\_\_\_\_  
Department \_\_\_\_\_  
Address \_\_\_\_\_  
Postal Code \_\_\_\_\_  
Country \_\_\_\_\_  
Email \_\_\_\_\_  
Website \_\_\_\_\_  
  
Work telephone \_\_\_\_\_  
Work fax number \_\_\_\_\_  
  
Home telephone \_\_\_\_\_  
Home fax number \_\_\_\_\_

Please mark your preferred payment method:

- I will realize a Bank Transfer to:  
Banque Cantonale Vaudoise, Case Postale 300, CH-1001 Lausanne  
ESHET account n°: 998.05.84  
Clearing: 00767, Swift/routing code: BCVLCH2L, IBAN: CH7400767001T09980584
- Please debit my Mastercard / Eurocard or VISA:  
Name as it appears on card \_\_\_\_\_  
Card number \_\_\_\_\_  
Security number (on the back of your card) \_\_\_\_\_  
Expiration month / year \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature \_\_\_\_\_

Please send this form to:

Dr. Muriel Dal-Pont Legrand, Université de Nice Sophia Antipolis et GREDEG CNRS  
FAX : + 33(0) 4 93 95 4 3 72 or [muriel.dalpont@gredeg.cnrs.fr](mailto:muriel.dalpont@gredeg.cnrs.fr)

