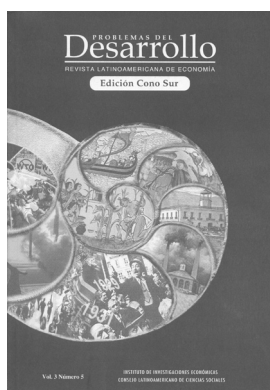


*Problemas del Desarrollo*  
Vol. 39, núm. 156, Instituto de  
Investigaciones Económicas,  
UNAM, enero-marzo  
de 2009

**Problemas del Desarrollo**

**UNAM**

Revisa algunos problemas de México, como las políticas fiscales, donde se muestra que están muy influenciadas por consideraciones políticas que dificultan mantener la credibilidad respecto del gobierno. Se advierte un desbalance vertical que no favorece la responsabilidad fiscal ni la rendición de cuentas. Por otra parte, se presenta un modelo econométrico donde se afirma que un impuesto al ingreso afecta la liquidez y, en consecuencia, los individuos tienen que reducir su tenencia de saldos reales. Asimismo se advierte que la situación de los establecimientos manufactureros pierde posiciones relativas frente a los grandes. También se aborda la discriminación salarial por género en México y se muestra que las mujeres perciben menos salarios que los hombres con iguales características en términos de capital humano. A su vez se analiza el caso de China para ilustrar como México puede nutrirse de experiencias de otras latitudes. Desde el ángulo de la economía institucional se revisan diferentes espacios asiáticos y europeos para extraer algunos indicadores donde se muestra que México ocupa uno de los últimos lugares en el ranking de tecnología y competitividad. Una temática de gran vigencia es el carácter fuertemente mecanizado de la agricultura argentina, pues incrementó la transitoriedad del empleo mediante políticas que van más allá de pequeños apoyos a iniciativas aisladas. También se ofrece un análisis de la cuestión de la tierra y la transición chilena al capitalismo agrario, donde muestran que hoy los nuevos propietarios de la tierra parecen estar más cerca del ideal schumpeteriano de modernos capitalistas que los antiguos hacendados

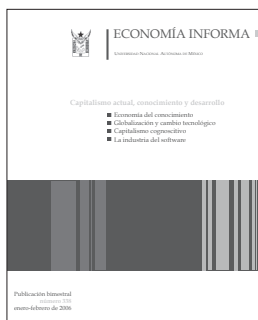


*Problemas del Desarrollo*  
Edición Cono Sur, vol. 3,  
núm. 5, diciembre 2007/mayo  
2008

**Problemas del Desarrollo** Edición Cono Sur

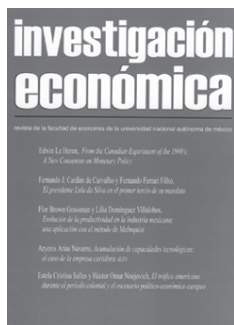
**UNAM**

Ofrece colaboraciones que nos permiten obtener una perspectiva latinoamericana a partir de diversos ángulos, con énfasis en los problemas del crecimiento y desarrollo para los países de la región. Así, en este número se revisa el andamiaje teórico de la globalización en las rentas económicas, desde la perspectiva de las sobreganancias internacionales y su incidencia para algunos espacios nacionales. Asimismo se aborda la participación del gobierno en el desarrollo tecnológico mediante un modelo de desarrollo endógeno. En el mismo sentido también se analiza la dimensión entrópica del sector externo en economías abiertas. Por otra parte, se revisan las reformas estructurales y el desempeño económico de Argentina. Se examina también la perspectiva regional respecto al multilateralismo, tanto en su encuadre teórico, como en sus consecuencias para el continente. Asimismo se estudia la inequidad salarial para los países latinoamericanos y se ofrece una explicación metodológica de los censos económicos para México, pues con la apertura comercial se acrecentó la desigualdad salarial, por lo cual, se evalúan las políticas macroeconómicas, las remesas y los procesos migratorios para nuestros espacios regionales y por último, se explora la situación de Cuba en el proceso de globalización, donde se evidencia una lenta transición y una gran ambigüedad en el rumbo a seguir por aquel país



*Economía Informa*  
Núm. 358, Facultad de  
Economía, UNAM, mayo-junio  
de 2009

Se analiza la recesión internacional en 2008 y 2009, mediante una revisión de ciertos aspectos como: la ruta seguida por la Fed en la coyuntura, donde se muestra que la actual crisis obedece al ímpetu pragmático de la autoridad monetaria y a un consustancial abandono del marco de políticas que habían estado detrás de la estabilidad macro de más de dos décadas. Asimismo ofrece una visión panorámica de las recientes tendencias del desempleo en la economía de Estados Unidos y aportar con ello una mirada en detalle sobre la dinámica de una variable que suele leerse con minucia para caracterizar la intensidad de las crisis. A su vez se revisa con profundidad el caso español pues se observa un vínculo entre el deterioro de la economía española y el debilitamiento del sector de la construcción y el mercado inmobiliario como ejemplo evidente de esta crisis internacional. También se revisa la situación de la crisis financiera estadounidense, fundamentalmente por su impacto en la bonanza de la región latinoamericana. Por otra parte, se ofrece un análisis breve de cómo el empalme de la gestión monetaria errónea de las autoridades y la deficiente transparencia del sistema bancario norteamericano derivaron en el desmantelamiento de la falacia “demasiado grande para caer” que se habría forjado en la filosofía de los bancos estadounidenses. Asimismo se ofrece una conceptualización general de la crisis mundial y con base en ello localiza y reseña su manifestación en el caso mexicano; y por último, se revisa el dimensionamiento local de la turbulencia económica planetaria con una breve inspección empírica de algunas variables macro de la economía mexicana en la coyuntura del declive económico estadounidense, donde se advierte que el preocupante desempeño de nuestra economía ha sido atendido en el plano monetario por un pragmatismo de políticas que evidencia cómo la gestión del Banco de México se aparta cada vez más de las prescripciones del esquema que a sí mismo se impuso



*Investigación Económica*  
268, abril-junio 2009,  
Facultad de Economía, UNAM.

En este número se ofrecen sólidos trabajos de investigación que exploran propuestas inéditas, con análisis y reflexiones como el abordado por José Luis Da Costa Oreiro, que nos presenta un modelo kaldoriano modificado de causalidad acumulativa a fin de discutir los efectos de los cambios en las reglas de política monetaria y en el grado de apertura de la cuenta de capital de la balanza de pagos sobre las trayectorias dinámicas del producto real, la tasa de interés nominal y la inflación. Asimismo, Maritza Sotomayor, mide los índices bilaterales de comercio intraindustrial de la industria manufacturera no maquiladora de México en el marco del Tratado de Libre Comercio de América del Norte para periodo 1994-2006, donde advierte la pertinencia de aislar el contenido del componente maquilador de los flujos de comercio exterior y muestra que el comercio bilateral mexicano ha sido básicamente vertical y se ha concentrado en un reducido número de sectores industriales. Por otra parte, Francisco Venegas-Martínez, desarrolla un modelo macroeconómico estocástico con un sector financiero. Tal modelo incorpora la exposición de los agentes a los distintos riesgos financieros que afectan sus procesos de toma de decisiones y considera de manera explícita el efecto de la incertidumbre fiscal y monetaria sobre el equilibrio. A su vez, Marcos Valdivia López, propone un modelo computacional de interacción social para entender la dinámica de autoempleo así como una estrategia de implementación empírica del modelo. Por último, Aldo A. Pérez-Escatel y Oscar Pérez Veyna, nos presentan un análisis del comportamiento de las empresas manufactureras mexicanas, a partir de la apertura comercial y la adquisición de capacidades tecnológicas