

7 enero • abril

7 José Antonio Ocampo***Más allá del Consenso de Washington***
Beyond the Washington Consensus

Una crítica al llamado “Consenso de Washington”, así como a las políticas económicas que se fundamentaron en sus criterios. El artículo señala que en principio no se tomó en cuenta el papel de las instituciones en el desarrollo económico, y se tendió a minimizar el de la política social. Aunque se reconoce el avance representado por algunas de las ideas introducidas, se señala que las reformas de mercado han causado algunos de los problemas que urge resolver, en particular el pobre desempleo económico y el deterioro distributivo que se advierte en América Latina y otras regiones del mundo.

A critique of the Washington Consensus and the economic policies based on it, this article points to the fact that it did not take into account the role of institutions in economic development and minimized the role of social policy. Although he recognizes the advances stemming from some of the ideas introduced, the author points out that market reforms have caused some of the problems that urgently require solutions, particularly poor economic performance and the deterioration of the terms of distribution in Latin America and other regions of the world.

JEL classification: F02, F40, P51

26 Federico Novelo y José Flores***La encrucijada del ALCA***
The FTAA at the Crossroads

El presente trabajo tiene como propósito analizar la propuesta del gobierno estadounidense de constituir un Área Libre de Comercio de las Américas (ALCA) en el hemisferio para afrontar, en mejores condiciones, la transformación de la economía mundial. La intención del texto es evaluar si un instrumento como el ALCA puede representar una propuesta alternativa de integración para las economías del continente, en particular para las economías de los países latinoamericanos.

This article aims to analyze the U.S. government proposal of the Free Trade Area of the Americas (FTAA) in the hemisphere for creating better conditions to deal with the transformation of the world economy. The intention is to evaluate whether an instrument like the FTAA can be an alternative proposal for integrating the hemisphere's economies, particularly those of Latin America.

JEL classification: F10, F13, F15



47 Yasuhiro Tokoro

México y Japón: una perspectiva del Acuerdo de Asociación Económica
Mexico and Japan: Prospects for the Economic Partnership Accord

El Acuerdo de Asociación Económica entre México y Japón (AAEMJ) fue firmado el 17 de septiembre de 2004 y entró en vigor a partir del 1 de abril de 2005. Según las fuentes oficiales de los dos países, la importancia del AEEMJ es construir “una asociación estratégica que se extienda en el Océano Pacífico, en una nueva época”, la cual consolidará las actividades bilaterales de comercio, inversión y cooperación económica mediante el mejoramiento del ambiente de negocios, educación y capacitación laboral, apoyo para las pequeñas y medianas empresas (PyMEs), etc., y aprovechará asimismo la complementariedad bilateral.

The Economic Partnership Accord between Mexico and Japan was signed September 17, 2004 and went into effect April 1, 2005. Official sources in both countries have stated that the importance of the agreement is creating a strategic partnership across the Pacific Ocean in a new period, which will consolidate bilateral trade, investment and economic cooperation through improving the business environment, education, job training, support for small and medium-sized businesses, etc., and will also take advantage of the two countries' mutually complementary makeup.

JEL classification: F01, F14, F15

89 Juan Eibenschutz

El sector eléctrico mexicano, ¿paradigma de la industria paraestatal?
The Mexican Electricity Sector, A Paradigm of State Industry?

Relativamente poco tiempo después de su fundación, la Comisión Federal de Electricidad (CFE) se convirtió en una empresa generadora de electricidad eficiente y técnicamente competente; respondía como debía ser a las necesidades y expectativas. Sin embargo, más adelante empezó a cobrar un significado más o menos importante en términos presupuestales, tanto por los montos de inversión como de gasto corriente, y entonces el sistema empezó a intervenir en la empresa. Poco a poco, diversas secretarías de Estado y el propio Congreso se interesaron en sus operaciones, y así pasó de ser una empresa propiedad del Estado, pero independiente en su operación, a una controlada por diversas autoridades estatales...

Relatively shortly after being created, the Federal Electricity Commission became an efficient, technically competent generator of electricity, responding appropriately to needs and expectations. However, later on it began to become a more or less important government budget item, both because of investments and operating costs. Then the system began to intervene in the company. Little by little, different state ministries and Congress itself began to take an interest in its operations, and from being a state-owned but independently operated company, it turned into one controlled by different state authorities.

JEL classification: Q40, Q43, Q48

79 Fabio Barbosa y Nicolás Domínguez***Situación de las reservas y el potencial petrolero de México******Mexico's Oil Reserves and Potential***

Un análisis de la situación actual de las reservas y el potencial petrolero de México; se abordan las revisiones y reclasificaciones de las reservas de petróleo durante 1996-1999, y 2002 –en las que se adoptaron los criterios y métodos del World Petroleum Congress y la Securities and Exchange Commission– y se examina el Plan de Negocios de Pemex Exploración y Producción. Se muestran distintas evaluaciones del potencial geológico formuladas recientemente por Pemex, el Departamento de Energía de Estados Unidos y otras instituciones, en las que se basan las expectativas de ampliar las plataformas de producción y de exportaciones, entre ellas la muy optimista de alcanzar 7-8 millones de barriles diarios para 2016.

An analysis of Mexico's current oil reserves and potential, this article deals with the revisions and re-classifications of oil reserves from 1996 to 1999 and in 2002 using the criteria and methods of the World Petroleum Congress and the Securities and Exchange Commission. It also looks at the Pemex Exploration and Production Business Plan. It covers different evaluations of the geological potential recently formulated by Pemex, the U.S. Energy Department and other institutions which are the basis for expectations of increasing production and exports, among them the very optimistic hope of producing 7 to 8 million barrels a day by 2016.

JEL classification: L71, Q38, Q42

103 Armando Labra Manjarrez***Financiamiento a la educación superior, la ciencia y la tecnología en México******Financing for Higher Education, Science and Technology in Mexico***

El presente documento tiene como propósito plantear algunas reflexiones sobre un tema de gran relevancia para el presente y el futuro del país: la educación superior, la ciencia y la tecnología. Para tal efecto, se busca responder a tres preguntas clave: 1) La importancia que hoy día tiene la educación superior, la ciencia y la tecnología para el desarrollo de las naciones, ¿corresponde a la jerarquía que el Estado mexicano le asigna, hoy día, en las políticas públicas?; 2) ¿Cuál es el balance de la política de financiamiento a la educación superior, la ciencia y la tecnología del presente gobierno?; 3) Frente a los escenarios previsibles, ¿qué opciones existen, técnica y políticamente viables, para dar un renovado impulso, con visión de largo plazo, al financiamiento de la educación superior, la ciencia y la tecnología?

This text aims to put forward some reflections about an issue of great importance for our country's present and future: higher education, science and technology. It seeks to answer three key questions: 1) Do Mexico's public policy priorities correspond to the importance of higher education, science and technology for development today? 2) What is the balance sheet of the current administration's funding policies for higher education, science and technology? and 3) Given the possible scenarios, what technically and politically viable options exist for renewing the long-term prospects for financing for higher education, science and technology?

JEL classification: I20, I22, I28



131 Armando Kuri Gaytán

Innovación tecnológica y sistemas productivos locales
Technological Innovation and Local Productive Systems

En este trabajo se trata de destacar la importancia de la renovación de los llamados sistemas productivos locales (SPL) –particularmente en el contexto europeo– y el papel que éstos han desempeñado en el último cuarto de siglo en un entorno de profundas mutaciones productivas, tecnológicas, comerciales y financieras. Para ello, luego de realizar un esbozo del concepto de SPL, que se utiliza en el trabajo, en la primera parte se presentan las principales transformaciones derivadas de la crisis fordista y se analiza la evolución de los SPL a partir de la crisis de las regiones tradicionales, para posteriormente comentar algunas de sus modalidades más representativas, destacando en particular el factor tecnológico, pues es de interés poner de relieve el papel que ha desempeñado el conocimiento y la innovación en la dinámica regional y local.

This article underlines the importance of the renovation of so-called local productive systems, particularly in Europe, and the role they have played in the last quarter of a century in a context of profound productive, technological, commercial and financial changes. After sketching the concept of local productive systems used in the article, the first part outlines the main transformations derived from the crisis of the Fordist system and analyzes the evolution of local productive systems after the crisis of traditional regions. Then, the author comments on some of its more representative forms, particularly underlining the technological factor, since it is of interest to highlight the role knowledge and innovation have played in the regional and local dynamic.

JEL classification: R00, R20, R50

152 Arturo Huerta González

Alternativas de política económica para el crecimiento sostenido
Political Economy Alternatives for Sustained Development

El presente artículo propone diversos instrumentos de política económica para retomar condiciones de crecimiento económico sostenido, que se han perdido a raíz del predominio de las políticas de liberalización económica y de estabilidad monetaria-cambiaria en la gran mayoría de las economías en desarrollo. Estas políticas se encaminan a crear condiciones de confianza y rentabilidad a favor del capital financiero, a costa de configurar contextos recesivos y de descapitalización de la esfera productiva, y del aumento de la vulnerabilidad externa de nuestras economías.

This article proposes different political economy instruments for dealing with sustained economic growth, instruments that have been lost because of the dominance of economic liberalization and monetary-exchange rate policies in the vast majority of the developing economies. These policies aim to create conditions of trust and profitability for finance capital at the cost of spawning recessions and de-capitalization in production and increasing our economies' external vulnerability.

JEL classification: P16, O11, E10

11 David Ibarra

Reforma e instituciones*Reform and Institutions*

En el presente, el interés por los temas institucionales ha surgido –entre otras fuentes– de la necesidad de explicar o justificar los magros resultados de las políticas del Consenso de Washington que se aplicaron dócilmente en América Latina; resultados que contrastan con las experiencias de India, China o Corea, países que alcanzan ritmos de desarrollo deslumbrantes, sosteniendo políticas y arreglos institucionales que rompen con las recomendaciones ortodoxas de dicho Consenso. La comparación entre las metas esperanzadoras del Consenso de Washington frente a las realidades del cuasi-estancamiento y la exclusión social resultantes en América Latina, ha llevado a sus defensores a identificar, como causa, lagunas institucionales o fallas de los gobiernos. Sin duda, los vacíos e imperfecciones institucionales explican parte de los fracasos; pero en el fondo están los sesgos y limitaciones de los planteamientos estratégicos originales –incluidos los de carácter institucional–, a los que todavía no se busca corregir de frente, en una aceptación acrítica y sin adaptaciones innovativas de los mismos, en los países latinoamericanos.

Today, interest in institutional issues has emerged among other things from the need to explain or justify the skimpy results of the policies emerging from the Washington Consensus that were so docilely applied in Latin America. These results contrast with the experiences of India, China or Korea, countries which achieved striking rates of development implementing institutional policies and arrangements that broke with the consensus's orthodoxy. The comparison between the Washington Consensus's hopeful goals and the resulting reality of quasi-stagnation and social exclusion in Latin America has led its defenders to identify the cause as institutional vacuums or governmental mistakes. Undoubtedly, vacuums and institutional imperfections explain part of the failures, but the root of the problem is in the biases and limitations of the original strategic proposals, including the institutional proposals, which their proponents are still not willing to completely correct, but prefer to a-critically accept, without innovatively adapting them in Latin America.

JEL classification: F02,019,050

21 Diego Valadés

La función constitucional de la regulación económica*The Constitutional Function of Economic Regulation*

El enunciado de numerosos preceptos constitucionales tiene una necesaria repercusión económica. Las prestaciones sociales a que el Estado se encuentra obligado implican la disposición de recursos cuantiosos. Esta responsabilidad tuvo, a su vez, repercusiones en la estructura y en el funcionamiento del aparato gubernamental. El crecimiento desmesurado de la burocracia, el clientelismo político, la corrupción administrativa, el despilfarro de los recursos públicos, son algunos de los aspectos negativos de la carga de obligaciones presta-

The statement of many constitutional concepts necessarily has an economic effect. The social benefits the state is mandated to guarantee imply the use of large amounts of resources. This responsibility also had repercussions in the structure and functioning of the governmental apparatus. The unbridled growth of the bureaucracy, the system of political patronage, corruption in the administration and the waste of public resources are some of the negative aspects of the burden of obligations of social benefits that government bodies had. In addition, to com-



cionales que incumbían a los órganos gubernamentales. Además, para hacer frente a esas demandas se recurría, con frecuencia, al endeudamiento.

Otra característica de la regulación económica, como facultad gubernamental, consistía en una creciente participación en la producción y distribución de bienes y de servicios. El Estado no sólo ofrecía satisfactores para algunas necesidades de la sociedad; también se convertía en el empleador más importante del país. Esto sucedía así por las inversiones en infraestructura y por la absorción progresiva de numerosas empresas privadas para evitar el riesgo de su cierre y la consiguiente generación de desempleo.

ply with these demands, the government frequently went into debt. Another characteristic of economic regulation as a government prerogative consisted of increasing participation in the production and distribution of goods and services. The state not only satisfied certain of society's needs; it also became the country's biggest employer. This happened because of the investments in infrastructure and the gradual absorption of many private companies to prevent them from closing, thus creating unemployment.

JEL classification: K00,K10

39 Carlos Bazdresch y David Mayer

Hacia un consenso para el crecimiento económico de México *Toward a Consensus for Mexico's Economic Growth*

Si bien la literatura sobre el crecimiento económico ha experimentado un auge a partir de la década de los noventa, no por ello ha logrado un consenso en sus recomendaciones, y mucho menos ante los ojos del público mexicano. El propósito de este escrito es realizar un análisis de las experiencias de crecimiento de los países, especialmente en la segunda mitad del siglo xx, para destacar las condiciones en ausencia de las cuales no fue posible mantener un crecimiento económico sostenido.

La exposición tiene el propósito adicional de sostener la discusión en un contexto lo suficientemente amplio como para que trascienda las "escuelas" de economía que participan en el ámbito mexicano y latinoamericano. Solamente así se podrá lograr una discusión que permita los consensos que son esenciales para el mismo crecimiento.

Although the literature about economic growth began to boom in the 1990s, this has not meant that a consensus has been reached about recommendations, much less in the view of the Mexican public. The aim of this article is to analyze different countries' growth experiences, particularly in the second half of the twentieth century, to underline the conditions without which sustained economic growth was not possible. An additional aim is to hold the discussion in a sufficiently broad context to be able to transcend the "schools" of economics that participate in the Mexican and Latin American sphere. This is the only way that it will be possible to have a discussion that will allow for the consensuses essential for growth itself.

JEL classification: 010,020,047





57 Jorge Eduardo Navarrete

La reorientación distributiva del desarrollo en China

Distributional Reorientation of Development in China

La reunión anual de la legislatura china, la Asamblea Popular Nacional (APN), en marzo de 2006, acaso pueda ser considerada como un tercer punto de flexión en la evolución de largo plazo del proceso histórico de reforma de la República Popular. Los dos anteriores se situaron en 1979, con el inicio de la apertura y reforma de la economía, y en 1993, con la adopción del concepto de “economía socialista de mercado”. Ambos dieron lugar a un extendido período de crecimiento económico sostenido y acelerado –que ha hecho de China una de las mayores economías–, y a un desarrollo social manifestado en abatimientos masivos de la pobreza crítica. Ambos colocaron a China en el centro de la atención mundial: hoy, todo el mundo habla de China. Tras un cuarto de siglo, sin embargo, se han acumulado indicios de que el camino seguido y, sobre todo, la velocidad con que se recorre, no son sostenibles por mucho tiempo más.

The March 2006 annual session of the Chinese legislature, the National People's Congress, may well be considered the third turning point in the long-term evolution of the People's Republic's historical process of reform. The two previous turning points were the beginning of the opening and reform of the economy in 1979 and the 1993 adoption of the concept of the “socialist market economy”. Both gave rise to an extended period of sustained, rapid economic growth, which has made China one of the world's largest economies, and social development manifested in massive lowering of critical poverty. Both placed China at the center of world attention: today the entire world talks about China. After a quarter of a century, however, there are signs that the road followed and, above all, the velocity of the changes will not be sustainable for very much longer.

JEL classification: F14,N15,053

70 Roberto I. Escalante Semerena

Desarrollo rural, regional y medio ambiente

Rural and Regional Development and the Environment

En las últimas tres décadas, nuestro país ha transitado por un proceso importante de cambios estructurales económicos, sociales y políticos, cuyas consecuencias sobre el medio ambiente son complejas y aún difíciles de cuantificar con exactitud. La evolución reciente de la economía mexicana muestra una trayectoria incierta donde se combinan períodos de escaso crecimiento económico con otros de recuperación económica. Por desgracia, el proceso de crecimiento económico en México ha estado asociado a consecuencias negativas sobre el medio ambiente. En efecto, la dinámica poblacional y la actividad económica traen aparejados diversos costos ambientales, debido, en parte, a la gran cantidad de recursos naturales e insumos ambientales utilizados en la producción, así como a las emisiones o residuos que aquéllos generan. Los costos ambientales son generados por la inexistencia e imperfección de los mercados, la falta de información, derechos de propiedad mal definidos o inexistentes, altos costos de vigilancia y problemas de distribución del ingreso, desempleo y pobreza extrema, que se traducen en una explotación irracional de los recursos naturales y en el aumento de la contaminación.

In the last three decades, our country has gone through an important process of structural economic, social and political changes whose impact on the environment is complex and still difficult to measure precisely. The recent evolution of the Mexican economy has been erratic, combining periods of scant economic growth with others of economic recovery. Unfortunately, the process of economic growth in Mexico has been associated with negative consequences for the environment. The population dynamic and economic activity bring with them different environmental costs due in part to the large amount of natural resources and environmental inputs used in production, as well as the emissions and waste that they generate. The environmental costs are created by the non-existence and imperfection of markets, the lack of information, ill-defined or non-existent property rights, the high cost of monitoring and problems of income distribution, unemployment and extreme poverty, which translate into irrational exploitation of natural resources and increased pollution.

JEL classification: R00,R13,Q18



95 Juan Carlos Moreno-Brid, Jesús Santamaría y Juan Carlos Rivas Valdivia

Manufactura y TLCAN: un camino de luces y sombras

Manufacturing and NAFTA: A Road of Lights and Shadows

México, Estados Unidos y Canadá pusieron en marcha hace más de diez años el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Para el gobierno mexicano de ese período, el TLCAN fue el corolario de un cambio radical en la estrategia de desarrollo de la nación. Dicho cambio implicó la intención de poner fin, de una vez por todas, a la estrategia de sustitución de importaciones y a la industrialización dirigida por el Estado, en aras de una estrategia centrada en la liberalización comercial y en la reducción de la intervención estatal en la economía. Dentro de esta nueva estrategia, el TLCAN fue visto por el gobierno del país y por algunos expertos como un instrumento para alcanzar dos metas. La primera, insertar a la economía mexicana en una trayectoria no inflacionaria, con crecimiento fundamentado en las exportaciones de productos no-petroleros, principalmente hacia Estados Unidos. La segunda meta y el objetivo de política decisivo era –desde dicho punto de vista– garantizar la continuidad de las reformas macroeconómicas de México.

More than 10 years ago, Mexico, the United States and Canada launched the North American Free Trade Agreement (NAFTA). For the Mexican government of that time, NAFTA was the corollary of a radical change in the nation's development strategy. This change implied ending once and for all the strategy of import substitution and state-led industrialization, and it with a strategy centered on trade liberalization and the reduction of state intervention in the economy. In the framework of this strategy, the government and some experts saw NAFTA as an instrument to achieve two goals. The first was putting the Mexican economy on a non-inflationary road with growth based on non-petroleum exports mainly to the United States. The second goal –and the decisive policy objective from that point of view– was to guarantee the continuity of Mexico's macro-economic reforms.

JEL classification: f02,f13,I60

115 Moritz Cruz

¿Pueden las reservas internacionales contribuir al crecimiento mexicano?

Can International Reserves Contribute to Mexican Growth?

A partir de la crisis financiera de 1994-1995 en México, la acumulación sin precedente de reservas internacionales ha generado una interrogante acerca de su tamaño óptimo y su adecuada utilización, específicamente la contribución que esos recursos pueden tener en el crecimiento (una interrogante generalizada y en boga en el mundo en desarrollo). Respecto del tamaño óptimo, los estudios han utilizado criterios arbitrarios basados en la vulnerabilidad de la balanza de pagos a través de la ratio de reservas internacionales a importaciones, y por medio de la regla Guidotti-Greenspan y el criterio denominado blindaje externo máximo sostenible. Ningún estudio, sin embargo, ha acertado a determinar con precisión un nivel óptimo de reservas y, en este contexto, la acumulación de reservas internacionales ha estado asociada a un costo de oportunidad. Dicho costo puede entenderse como la diferencia entre lo que la reserva pudo haber ganado y lo que en realidad gana.

Starting with Mexico's 1994-1995 crisis, the unprecedented accumulation of international reserves has sparked a question about their optimum size and appropriate usage, specifically the contribution that they may make to growth (a widely asked question currently in vogue in the developing world). With regard to optimum size, studies have used arbitrary criteria based on the vulnerability of the balance of payments through the ratio of international reserves to imports and through the Guidotti-Greenspan rule and the criteria called the maximum external sustainable shield. However, no study has managed to determine with precision the optimum level of reserves and, in this context, the accumulation of international reserves has been associated with an opportunity cost. This cost can be understood as the difference between what the reserve might have earned and what it really earns.

JEL classification: F01, F02, F40

7 Armando Labra y la responsabilidad hacendaria

14 Enrique Hernández Laos

Bienestar, pobreza y vulnerabilidad en México: nuevas estimaciones***Well-being, Poverty and Vulnerability in Mexico: New Estimations***

El enfoque adecuado para el análisis de la pobreza no sólo debe considerar la suma de satisfactores y su utilidad, sino por el contrario, las “capacidades” de las personas para funcionar en sociedad, esto es, lo que de acuerdo con Sen constituye las “habilidades para hacer cosas sirviéndose de medios y recursos para ello”. Es decir, la pobreza, en tanto noción absoluta en el espacio de las capacidades, toma con frecuencia una forma relativa en el espacio de los bienes y sus características. En la práctica, sin embargo, el concepto de capacidades no está exento de imprecisiones conceptuales y de ambigüedades en su operacionalización.

An appropriate focus for the analysis of poverty must not only consider the sum of satisfiers and their usefulness, but also individuals’ “abilities” to function in society, or what according to Sen constitute the “skills to do things using means and resources to that end.” That is, poverty, insofar as it is an absolute notion in the sphere of abilities, takes on a relative form in the sphere of goods and their characteristics. In practice, however, the idea of abilities is not exempt from conceptual vagaries and ambiguities in its implementation.

JEL classification: I30, I31, I32

33 Graciela Bensusán

La reforma laboral***The Labor Reform***

En este trabajo se dará respuesta a cuatro interrogantes vinculados entre sí, de los que depende la posibilidad de restablecer en el futuro el papel que le corresponde a las instituciones laborales en la protección de los trabajadores asalariados, sin afectar por ello la competitividad del país: ¿Por qué es necesaria la reforma estructural en este ámbito? ¿Cuáles deben ser sus ejes? ¿Qué ofrecen al respecto las propuestas e iniciativas de reforma presentadas por los actores sociales y políticos a lo largo de los últimos quince años? ¿En qué condiciones sería viable esta reforma?

This article answers four interconnected questions, which will determine the future possibility of reestablishing labor institutions’ role in protecting waged workers without affecting the country’s competitiveness: Why is a structural reform in this sphere needed? What should its crosscutting themes be? What do the proposals and bills presented by social and political actors over the last 15 years offer in this regard? Under what conditions would this reform be viable?

JEL classification: J21, J51, J68



54 Emilio Sacristán Roy

Las privatizaciones en México
Privatizations in Mexico

La rapidez con que se extiende por el mundo el movimiento privatizador se explica en parte porque coincide con la desilusión generalizada hacia el Estado promotor y sus excesos. Los límites del enfoque racional del Estado benefactor permitieron que los conceptos básicos de la economía neoliberal encontraran una nueva preeminencia. En México, el cambio coincide con el inicio del gobierno del presidente De la Madrid y el desprestigio de los excesos de los gobiernos priistas anteriores. Se abandona la política progresista y nacionalista y se adopta una política de carácter neoliberal.

The rapid spread of privatizations throughout the world is explained in part because it coincides with the generalized disillusionment with the promoter state and its excesses. The limits of the rational focus of the welfare state made it possible for the basic concepts of neo-liberal economics to come to the fore once again. In Mexico, this change coincided with the beginnings of President De la Madrid's administration and the discrediting of previous PRI government excesses. A progressive, nationalist policy was abandoned and a neo-liberal policy adopted.

JEL classification: L33, P52, R38

65 Enrique Dussel Peters

Hacia una política de competitividad en México
Toward a Competitiveness Policy in Mexico

México, a mediados de 2006, se encuentra en un profundo debate con respecto a los beneficios y costos del proceso de apertura y la estrategia de liberalización seguida desde finales de los años ochenta, particularmente con respecto al sector manufacturero que –según diversas expectativas– debiera haber cerrado brechas en términos de productividad, empleo y salarios con nuestros principales socios comerciales. Recientes tendencias indican un generalizado deterioro del sector productivo y de su competitividad, tal y como se refleja en constantes disminuciones en el ranking global de la competitividad, según instituciones internacionales. Los aspectos anteriores pudieran no ser de relevancia si no se incluyen, adicionalmente, el desempeño del PIB –por debajo de los promedios históricos– y la falta de generación de empleo con calidad en los últimos años.

In mid-2006, Mexico is immersed in a profound debate about the costs and benefits of the process of economic opening and the liberalization strategy followed since the end of the 1980s. This debate particularly focuses on the manufacturing sector which, according to different expectations, should have closed the gaps in productivity, employment and wages with our main trade partners. Recent trends indicate a generalized deterioration of the productive sector and its competitiveness, as shown by the constant decreases in Mexico's global competitiveness ranking by international institutions. This might seem irrelevant if we did not also include GDP performance –below historic averages– and the lack of quality job creation in recent years.

JEL classification: L16, L52, F13

82 Luis Miguel Galindo, Jaime Ros***Banco de México: política monetaria de metas de inflación******The Bank of Mexico: Inflation Targeting Policy***

La política monetaria denominada como de “metas de inflación” (IT, Inflation Targeting por sus siglas en inglés) se ha convertido, durante la última década, en el eje de la estrategia monetaria de una importante cantidad de bancos centrales de diversas partes del mundo. En Latinoamérica, varios países han transitado a un régimen de metas de inflación, en donde destacan Brasil (1999), Chile (1990), Perú (1994), Colombia (1999) y México (1999). La política monetaria de metas de inflación implica el compromiso del Banco Central para alcanzar una meta u objetivo de tasa de inflación propuesta a principios de año, utilizando para ello el conjunto de instrumentos a su disposición.

In the last decade, the monetary policy called “inflation targeting” has become the axis of monetary strategy for an important number of central banks in different parts of the world. In Latin America, several countries have moved toward a regime of inflation targeting, outstanding among which are Brazil (1999), Chile (1990), Peru (1994), Colombia (1999) and Mexico (1999). Inflation targeting monetary policy implies the Central Bank’s commitment to achieving an inflation rate goal proposed at the beginning of the year, using the entire spectrum of instruments at its disposal.

JEL classification: E52, E58, E63

89 Yolanda García Mezquita***El mercado de energía en la Unión Eeuropea******The Energy Market in the European Union***

La construcción del mercado de la energía en la Unión Europea se planteó por primera vez en 1988, considerándose como pieza básica en la articulación de una política energética común, y persiguiendo como objetivo principal suministrar los productos energéticos al precio más bajo posible con las mismas condiciones de seguridad del suministro y calidad del servicio. En 1992 la Comisión Europea formalizó un marco regulador para la creación del mercado interior de la electricidad, estableciendo un calendario que incorporara progresivamente mecanismos de competencia en las actividades eléctricas. De forma paralela, se configuró el mercado del gas natural siguiendo el mismo esquema de introducción de competencia. El objeto del presente trabajo es valorar hasta qué punto ha avanzado el proceso de liberalización en los estados miembros, analizando las particularidades regulatorias y el grado de competencia introducido en cada país.

The European Union proposed building an energy market for the first time in 1988, conceiving it as a basic part of the articulation of a common energy policy with the main objective of supplying energy products at the lowest possible price under the same conditions of security of supply and quality service. In 1992, the European Commission formalized a regulatory framework to create the internal electricity market, setting a timetable that would gradually incorporate mechanisms of competition in electricity activities. Parallel to this, the natural gas market was set up following the same pattern of introducing competition. This article aims to evaluate to what extent the process of liberalization of the member states has advanced, analyzing the regulatory specificities and the degree of competition introduced in each country.

JEL classification: Q40, Q48, F14

Reseñas

171 **7** enero • abril

Guillermo Ramírez Hernández

Ciudadanizar los derechos sociales

Rolando Cordera Campos, Carlos Javier Cabrera Adame (Coordinadores), *Superación de la pobreza y universalización de la política social*, Facultad de Economía, UNAM, 2006.

127 **8** mayo • agosto

Rolando Cordera Campos

Democratizar la política económica

David Ibarra, *Ensayos sobre la economía mexicana*, FCE, 2006.

129 **9** septiembre • diciembre

Leonardo Lomelí Vanegas

México y España: procesos democráticos

Santos Ruesga Benito (compilador), *Economía política de las transiciones democráticas: México-España*, México, UNAM, 2006.



ÍNDICE de AUTORES

Barbosa, Fabio	núm. 7, pp. 79-102
Bazdresch, Carlos	núm. 8, pp. 39-56
Bensusán, Graciela	núm. 9, pp. 33-53
Cossío Díaz, José Ramón	núm. 9, pp. 119-126
Cruz, Moritz	núm. 8, pp. 115-124
Domínguez, Nicolás	núm. 7, pp. 79-102
Dussel Peters, Enrique	núm. 9, pp. 64-81
Eibenschutz, Juan	núm. 7, pp. 69-78
Escalante Semerena, Roberto I.	núm. 8, pp. 70-94
Flores, José	núm. 7, pp. 26-46
Galindo Paliza, Luis Miguel	núm. 9, pp. 82-88
García Mezquita, Yolanda	núm. 9, pp. 89-113
Hernández Laos, Enrique	núm. 9, pp. 14-32
Huerta González, Arturo	núm. 7, pp. 152-169
Ibarra, David	núm. 8, pp. 11-20
Kuri Gaytán, Armando	núm. 7, pp. 131-151
Labra Manjarrez, Armando	núm. 7, pp. 103-130
Luna Ramos, Margarita Beatriz	núm. 9, pp. 119-126
Martínez Ulloa, Carlos	núm. 9, pp. 115-118
Mayer, David	núm. 8, pp. 39-56
Moreno-Brid, Juan Carlos	núm. 8, pp. 95-114
Navarrete, Jorge Eduardo	núm. 8, pp. 57-69
Novelo, Federico	núm. 7, pp. 26-46
Ocampo, José Antonio	núm. 7, pp. 7-25
Rivas Valdivia, Juan Carlos	núm. 8, pp. 95-114
Ros, Jaime	núm. 9, pp. 82-88
Sacristán, Emilio	núm. 9, pp. 54-64
Santamaría, Jesús	núm. 8, pp. 95-114
Tokoro, Yashuhiro	núm. 7, pp. 47-68
Valadés, Diego	núm. 8, pp. 21-38