

10 enero • abril

7 LUIZ CARLOS BRESSER-PEREIRA***El nuevo desarrollismo y la ortodoxia convencional******THE NEW DEVELOPMENTALISM AND CONVENTIONAL ORTHODOXY***

El fracaso de las políticas y reformas neoliberales, aquí llamadas ortodoxia convencional, para impulsar la estabilidad macroeconómica y el crecimiento económico de Latinoamérica, abrió el acceso en cada país al surgimiento de una estrategia nacional de desarrollo que llamaremos nuevo desarrollismo. Capitalismo, desarrollo económico, nación y Estado-nación, son conceptos históricamente interdependientes. El desarrollo capitalista depende de una estrategia nacional basada en la capacidad de la nación para establecerla. El antiguo desarrollismo fue una estrategia eficaz para impulsar el crecimiento de Latinoamérica desde el decenio de 1930, aunque en 1980 la estrategia se distorsionó y fue rebasada por los hechos. En contraste, el nuevo desarrollismo se orienta a la exportación y rechaza el proteccionismo. Al pretender un mercado y un Estado fuertes, alienta la disciplina fiscal encaminada al ahorro público eficaz. Es nacionalista porque se orienta hacia el interés nacional y rechaza las presiones del Norte, si bien se trata de un nacionalismo liberal, social y republicano. Sin embargo, *a)* difiere decididamente de la ortodoxia convencional al no aceptar la estrategia de crecimiento mediante inversiones foráneas y la apertura a cuentas de capital, *b)* preconiza que la tasa de cambio puede y debe ser administrada, y *c)* da por sentado que en Brasil se necesita una estrategia especial para superar el alta tasa de interés con moneda apreciada, que mantiene a la economía brasileña en inestabilidad.

The failure of neo-liberal policies and reforms (or “conventional orthodoxy” as it is called here) to promote macroeconomic stabilization and economic growth in Latin America opened up room in each country for the rise of a national growth strategy which we call “new developmentalism.” Capitalism, economic development, nation and nation-state are interdependent historical concepts. Capitalist development depends on a national strategy that relies on a nation capable of formulating it. Old developmentalism was an effective strategy for promoting growth in Latin America since the 1930s, but in the 1980s it became distorted and was surpassed by events. By contrast, new developmentalism is export oriented, rejecting protectionism. Aspiring to a strong market and state, it encourages fiscal discipline with an eye to effective public savings. It is nationalist because it is oriented to the national interest and rejects pressure from the North, but it is a liberal, social, republican brand of nationalism. However, it is decidedly different from conventional orthodoxy because it rejects the strategy of growth through foreign savings and opening capital accounts; it says that the exchange rate can and should be managed; and it considers it a given that Brazil needs a special strategy to overcome the high interest rate /appreciated currency that keeps the Brazilian economy unstable.

JEL classification: O11, FO1, NLO

Las instituciones de Bretton Woods: ¿gobierno sin legitimidad?***THE INSTITUTIONS OF BRETTON WOODS: GOVERNMENT WITHOUT LEGITIMACY?***

Sesenta años después de su creación, las instituciones de Bretton Woods (IBW) atraviesan por una crisis de legitimidad que perjudica su credibilidad y eficacia. La raíz misma de esta crisis es el carácter no representativo de su estructura de gobierno, que pone el control de las instituciones en manos de un pequeño grupo de países industriales que consideran a los países en desarrollo y a las economías en transición como a socios minoritarios, pese a que representan, en términos reales, más de la mitad del producto mundial y la mayor parte de la población del mundo, incluidas las economías más dinámicas y los principales tenedores de reservas internacionales. Con el tiempo, los efectos de la escasa representatividad de gobierno de las IBW han sido agravados por dos tendencias. En primer lugar, una creciente división entre los países miembros: por una parte, los países industrializados acreedores –que no son prestatarios de las instituciones pero sí son los que deciden mayormente sus políticas y dictan las normas– y, por la otra, los países en desarrollo, deudores actuales o potenciales, sujetos a las políticas y normas formuladas por otros. La segunda tendencia es el rápido incremento tanto del tamaño de la economía como de la importancia de los países en desarrollo, sobre todo los de mercados emergentes, en la economía mundial. Esta tendencia ha hecho que la estructura de gobierno de las instituciones, que refleja el acuerdo político alcanzado al final de la segunda guerra mundial, se torne más y más obsoleta.

Sixty years after their inception, the institutions of Bretton Woods are going through a crisis of legitimacy that damages both their credibility and their effectiveness. The root of this crisis is the non-representative nature of their structure of government, which places the control of the institutions in the hands of a small group of industrialized countries that consider developing countries and the economies in transition as junior partners despite the fact that they represent in real terms more than half the world's output and the majority of its population and include the most dynamic economies and the main holders of international reserves. With time, the effects of the Bretton Woods institutions' non-representative nature have been aggravated by two trends. In the first place, a growing divide between member countries: on the one hand are the industrialized, creditor countries, which are not borrowers but do decide for the most part policy and norms, and, on the other hand, the developing countries, current or potential debtors subject to the policies and norms formulated by others. The second trend is the rapid increase in both the size and importance of the economies of the developing countries, particularly those with emerging markets, in the world economy. This trend has meant that the institutions' structure of government, which reflects the political agreement reached at the end of World War II, is becoming more and more obsolete.

JEL classification: F15, F33, O19

62 Gerardo Fujii Gambero, Luis Eduardo Candaudap, Claudia I. Gaona***Competitividad y costo laboral unitario en la manufactura mexicana***
Competitiveness and Unit Labor Cost in Mexican Manufacturing

Se ha sostenido que una de las causas de los problemas laborales que enfrentan las economías desarrolladas deriva de la competencia de los nuevos países industrializados, la que genera desigualdad salarial en Estados Unidos y desempleo en la Unión Europea. Esta preocupación se traslada hacia economías de nivel medio exportadoras de manufacturas, argumentándose que la competencia china destruye empleos e impide el aumento salarial. Esto hace necesario que la base de la competitividad cambie desde los bajos salarios a la mayor productividad. Este trabajo, con base en el caso mexicano, investiga si, en efecto, esa modificación está teniendo lugar.

It has been said that one of the causes of the labor problems facing the developed economies stems from competition from the new industrialized countries which creates wage inequalities in the United States and unemployment in the European Union. This concern is transferred to middle-sized economies that export manufactured goods, arguing that Chinese competition destroys jobs and impedes wage hikes. This makes it necessary to change the basis for competitiveness from low wages to higher productivity. This article uses the Mexican case to investigate whether this change is actually taking place or not.

JEL classification: J18, J41, L60

77 Federico Novelo Urdanivia***El diálogo social en el campo mexicano***
SOCIAL DIALOGUE IN THE MEXICAN COUNTRYSIDE

Existe un cuerpo de circunstancias diversas que dificultan la focalización o el aislamiento de relaciones directas de causalidad entre la firma y operación de los diversos instrumentos de libertad de comercio e inversión, suscritos por el gobierno, y la penuria del medio rural mexicano, incluida la “falta de voz” y el “derecho de saber” de los campesinos del país. Una prolongada cadena de disfuncionalidades internas, visibles desde la operación de la etapa de industrialización sustitutiva de importaciones (ISI), van de la dualidad de la sociedad y la producción primaria a una productividad impresentable a la hora de participar en la competencia internacional, pasando por el desvanecimiento del circuito financiero rural (precios, crédito, aseguramiento y subsidios), así como por la reducción real del presupuesto agropecuario federal y por la desaparición de una parte significativa de las instituciones públicas relacionadas con el sector, todo lo cual se muestra como variables explicativas de la ruina rural, con o sin apertura internacional.

A series of diverse circumstances make it difficult to locate the direct causal relations between the government's signing and implementing free trade and investment instruments and poverty in Mexico's countryside, including the country's peasants' lack of “a voice” and “the right to know.” A long chain of internal dysfunctional relations, visible since the implementation of industrialization via import substitution, range from society's dualism and primary production to productivity levels unacceptable for participating in international competition, the vanishing rural financial circuit (prices, credit, insurance and subsidies), the real reduction of the federal agricultural budget, and the disappearance of a significant part of the sector's public institutions. All these are variables that explain the ruin of the rural sector, with or without international opening.

JEL classification: Q10, Q18, R14

Política macroeconómica: (in)estabilidad versus crecimiento

MACROECONOMIC POLICY: (IN)STABILITY VS. GROWTH

La libre movilidad de capitales nos coloca en un contexto de alta vulnerabilidad en torno al comportamiento éstos, por lo que nos exige trabajar con estabilidad el tipo de cambio a fin de evitar prácticas especulativas que desquicien el mercado financiero. Ello ha llevado al predominio de políticas monetaria y fiscal restrictivas para disminuir las presiones sobre el sector externo y sobre los precios, así como a promover la entrada de capitales. Se estabiliza la moneda para satisfacer las condiciones de confianza exigidas por el capital financiero, y para tener acceso a los mercados financieros internacionales. Ello se logra a costa de renunciar a políticas que favorezcan el crecimiento económico, y de acentuar el proceso de extranjerización de la economía. De tal forma, la reducción de la inflación y la estabilidad del tipo de cambio descansan esencialmente en la entrada de capitales, por lo que la política económica se subordina a las exigencias de éstos.

Free movement of capital makes us highly vulnerable to its behavior, which demands that we work on a stable exchange rate to prevent speculation that could upset the financial market. This has led to the predominance of restrictive monetary and fiscal policies to decrease pressure on the external sector and on prices, as well as to promote capital entry. The currency is stabilized to satisfy conditions of confidence demanded by finance capital and to have access to international financial markets. This is achieved at the cost of policies favoring economic growth and of accentuating the economy's becoming more foreign controlled. Thus, the reduction of inflation and a stable exchange rate depend essentially on the entry of capital, making economic policy subordinate to its demands.

JEL classification: E20, E52, E66

11 mayo • agosto

7 Ha-Joon Chang

**La política social en el desarrollo económico:
algunas reflexiones teoricas y enseñanzas del Asia Oriental**

*The Role of Social Policy in Economic Development: Some
Theoretical Reflections and Lessons From East Asia*

Tradicionalmente se ha considerado al Este de Asia como una “zona libre de la política social”. En este trabajo se muestra como los países del Asia Oriental han aplicado una vasta variedad de políticas e instituciones para atender los problemas sociales, lo que permitió reducir los conflictos y mejorar la cohesión social. Esta experiencia muestra como una política social contribuye a impulsar inversiones y a generar un rápido avance tecnológico. Por ello, estudiar la experiencia de esos países puede abrir nuevos horizontes al discutir la función de la política social en el desarrollo económico.

Traditionally East Asia has been regarded as “social-policy-free zone”. In this paper the author shows how the East Asian countries have used many policies and institutions to address social problems. They have found ways to reduce social conflict and enhance social cohesion. These have contributed to generating high investment and rapid technological progress. For this reason, considering the East Asian experience can open up some new horizons in the discussion of the role of social policy in economic development.

JEL classification: FO2, O53, M55

21 Benito Roitman

Notas sobre el pensamiento económico latinoamericano reciente

Notes on the Recent Latin American Economic Thought

Revisa la forma en que las principales vertientes del pensamiento económico latinoamericano han interactuado e influido en la política económica de la región desde la Segunda Guerra Mundial. Agrupa al pensamiento latinoamericano en torno al estructuralismo, el socialismo y el neoliberalismo, relacionando la evolución de las diversas corrientes con los procesos económicos y sociales de la región. Al llegar al presente, se refiere a la globalización y plantea algunas reflexiones sobre las vertientes actuales del pensamiento latinoamericano. Destaca que el continente continúa en la búsqueda de un proyecto de desarrollo que revierta las condiciones de pobreza y desigualdad de la región.

The author reviews the main approaches of the Latin American economic thought since World War II. He examines how the structuralism, the socialism and the neoliberalism have interacted and influenced the regional economic policy. When studying the current Latin America situation, the author discusses the globalization, raises some paradoxes, and concludes with some final reflections about the current Latin American thought. He emphasizes that the continent continues in the search of a development project that reverts the regional conditions of poverty and inequality.

JEL classification: NOO, O54, P52

47 Márcio Garcia

El régimen de metas de inflación en Brasil: evaluación y lecciones de política para los países latinoamericanos

Inflation Targeting in Brazil: Evaluation and Policy Lessons for Latin American Countries

Este trabajo se inicia evaluando la experiencia de países con mercados emergentes que han adoptado una política monetaria de metas de inflación. Posteriormente se analiza lo ocurrido en Brasil (1999 a la fecha). Al principio la experiencia fue muy exitosa. Posteriormente, durante la etapa de crisis provocadas por un aumento en la aversión global al riesgo, las metas inflacionarias se comportaron bastante bien. Fue en los tiempos recientes que el régimen de metas de inflación puso al descubierto las debilidades de la economía brasileña. Tasas de interés muy elevadas han afectado las finanzas gubernamentales y el crecimiento. Se delinean brevemente algunas enseñanzas para América Latina. Por último, se analizan los retos para que Brasil alcance un crecimiento económico sostenido con baja inflación.

This paper starts by evaluating the general experience of emerging markets that have turned to inflation targeting. Then, an evaluation of the Brazilian experience with inflation targeting is undertaken, (1999-today). At the start the experience was highly successful, later, during the crises caused by the increase in global risk aversion (2001-2002) inflation targeting performed quite well. It was in the recent good times that inflation targeting revealed the weaknesses of the Brazilian economy. Extremely high interest rates are having detrimental effects on government finances and on growth. Some lessons for Latin-American countries are outlined. Finally, the remaining challenges for Brazil to achieve sustained growth with low inflation are discussed.

JEL classification: E42, E52, E63, F42

64 Ignacio Perrotini Hernández

El Nuevo Paradigma Monetario

The New Monetary Paradigm

Este artículo explica en qué consiste el nuevo paradigma monetario, su naturaleza y origen. Después de exponer el modelo de inflación objetivo, se presenta "la norma de Knut Wicksell" en cuanto fundamento teórico del nuevo paradigma monetario y se contrastan sus hipótesis y resultados analíticos con los de la nueva teoría de la política monetaria. Finalmente, a manera de ilustración, se analiza la experiencia de México con el modelo de inflación objetivo adoptado en la segunda mitad de la década pasada. Se concluye que la estabilidad de precios tiene costos reales y se sugiere que, además de metas de inflación, la política económica en México debería de incluir objetivos de crecimiento económico y de empleo, tal y como sucede con la política de la Reserva Federal en los Estados Unidos.

An article that explains what is the so-called New Monetary Paradigm all about, its nature and origins. While the model of inflation targeting is presented, the rather unknown Knut Wicksell's norm is dealt with as the main antecedent and theoretical background of the new monetary paradigm. Their main hypotheses and analytical outcomes are contrasted with one another afterwards. Finally, Mexico's experience with the model of inflation targeting, adopted back in 1999, is assessed. The paper concludes that price stability has been costly. Therefore, Mexico's economic policy strategy should also contemplate growth and employment targets very much like the Fed's policy framework.

JEL classification: E42, E51, E52, N16

83 **Zhong Xiwei, Yang Xiangdong**

**La reforma del Sistema de Ciencia y Tecnología y su impacto
en el Sistema Nacional de Innovación de China**

The S&T Policy Reform and Its Impact on the National Innovation System of China

Presenta la situación de la reforma de la ciencia y la tecnología en China. Explica los programas y políticas que jugaron papeles importantes en su reforma. Con base en un análisis de sus efectos en el sistema nacional de innovación muestra que tal reforma ha sido eficaz para motivar la participación de las universidades y de los institutos de investigación, para acumular las capacidades de las empresas y para promover vínculos de las universidades e institutos con la industria. También advierte que todavía existe preocupación por el sistema de ciencia y tecnología en China; por ello propone examinar más a fondo los efectos a largo plazo de las reformas.

This paper presents a detailed introduction of the Science and Technology (S&T) reform in China. It then explains major policies and programs which play important roles in supporting the reform. Through an analysis on the impact of the S&T reform on the National Innovation System of China, it concludes that it has been effective in motivating the universities and research institutes, building up the innovative capacities of enterprises, and promoting the universities and research institutes-industry linkages. The paper also points out that there still exist problems of concern over the system in China and the long run effects of the S&T reform need to be further examined.

JEL classification: L32, I38, O53

96 **Fernando González Laxe**

Efectos del proceso de especialización del transporte marítimo

Effects of the Marine Transport Specialization Process

En los últimos años los flujos de comercio internacional han crecido muy por encima de las actividades de producción y consumo. En este trabajo se estudian los trascendentales cambios en el transporte marítimo que se han producido como consecuencia del crecimiento en monto de carga transportada, la mayor variedad de productos y la apertura de nuevos mercados. Se estudian con detenimiento las nuevas estrategias de las empresas navieras, la mayor concentración de la actividad en unas pocas empresas, los cambios en la red de puertos y las nuevas estrategias de las terminales portuarias.

In the last years the flows of international trade have grown more rapidly than the world production. The author studies the maritime transport transformations that have taken place as a result of the growth in the cargoes, the greater variety of products and the opening of new markets. Special attention is placed to the new strategies of the shipping companies, the increased concentration of the activity in few companies, the changes in the harbors network and the harbor terminals new strategies.

JEL classification: N73, R41, L92

7 Antonio Gazol Sánchez

Un nuevo tipo de proteccionismo (o el retorno del permiso previo)

The new protectionism

En 2005 y 2006 las importaciones mexicanas sujetas a permiso previo representaron poco más de 10% del total, lo que se compara con proporciones de 2.2% diez años antes o de 5 o 6% en 2003 y 2004. El dato podría revelar alguna inclinación de parte de los hacedores de política económica para volver a utilizar un instrumento de política comercial que había caído en desuso y apuntaría hacia un nuevo tipo de proteccionismo. El ensayo analiza los seis grandes grupos de productos en los que se localizan los productos bajo control directo, y concluye en que, en efecto, se trata de una forma de protección de nuevo cuño, diferente de la practicada hasta los años 80, y cuyos propósitos, salvo alguna excepción, pareciera que consisten en proteger algunos intereses de dudosa legitimidad.

During 2005-2006 the goods under previous license regime for imports to Mexico represented around 10 percent of the total, which compares to previous levels of 2.2% one decade before or 5 to 6% in 2003-2004. This situation could reveal some preference from economic policy doers of returning to old instruments of commercial policies that years ago were left aside, aiming towards a new type of protectionism. The paper analyzes six aggregated groups of products subject to direct control of imports concluding that, in effect, the licenses are a new form of protection different from those applied before the 80's and its intention would be protecting some interests of doubtful legitimacy.

JEL classification: F00, F02, F13

23 James M. Cypher y Raúl Delgado Wise

El modelo de exportación de fuerza de trabajo barata en México

The Mexican Cheap Labor Force Export Model

Frente a la visión exitosa del modelo exportador mexicano sustentada en el acelerado crecimiento del comercio exterior del país y en la elevada proporción de las manufacturas en las exportaciones, se ofrece una formulación teórica alterna. Se argumenta que el modelo instaurado en México a partir de 1986 en vez de sustentarse en la exportación de manufacturas, se basa en la exportación de fuerza de trabajo barata a través de la articulación y combinación de tres mecanismos: a) la industria maquiladora, b) el sector de la maquila encubierta y c) la creciente emigración de millones de trabajadores mexicanos excluidos del mercado laboral. El modelo exportador de fuerza de trabajo barata consti-

We offer an alternative theoretical formulation to the perspective that Mexico's Export-Led Model, based in the rising growth of the foreign trade sector within the Mexican economy wherein exports increasingly consist of manufactured products, has been a resounding success. We argue that the model as constructed in Mexico from 1986 onward is not actually based in the growing export of Mexican-made manufactured products, but rather in the exportation of cheap labor through the articulation and combination of three interrelated processes: a) The expansion of the maquiladora industry. b) The stimulus to the disguised maquila sector. c) The increasing emigration of millions of Mexican wor-

tuye un elemento fundamental del proceso de reestructuración industrial de la economía estadounidense iniciado en la década de los ochenta y que persiste hasta la fecha. El tipo de integración económica asimétrica y subordinada de la economía mexicana a la estadounidense que se configura a partir del nuevo modelo, desencadena un agudo proceso de desacumulación que a la postre resulta insostenible y reclama de un drástico cambio en la estrategia de desarrollo seguida por México.

kers who have been excluded for the national labor market. The Cheap Labor Export Model has constituted a fundamental element in the process of industrial restructuring within the U.S. economy, beginning in the 1980s and continuing up to the moment. The form of subordinated asymmetric integration of the Mexican economy to that of the U.S. which has been brought about by the new model of Cheap Labor Export has unleashed a harsh, and ultimately unsustainable, process of disaccumulation that now makes necessary a sweeping change in economic development strategies to be pursued by Mexican policymakers.

JEL classification: H21, H23, H24

42 Eliseo Díaz González

Impuesto al trabajo y distribución del ingreso: ¿contribuye el impuesto laboral a una mejor distribución del ingreso en los asalariados?

Wages tax and income distribution: Does the wages tax improve the income distribution among wage earners?

En esta investigación se estima la contribución del impuesto sobre la renta aplicado a los sueldos y salarios para modificar la distribución del ingreso mediante la comparación del coeficiente de Gini para el período 1996-2002, antes y después de impuestos. Para evaluar la equidad horizontal se distingue entre asalariados del sector de la economía formal e informal utilizando un modelo, derivado de la teoría del impuesto óptimo de Mirrlees (1971), que estima la función ingreso y la función consumo para los trabajadores que integran la base de datos de la ENIGH en los años señalados. Se concluye que el potencial redistributivo del impuesto es mayor al resultado actual y que si bien su eficiencia en cuanto a la equidad vertical pudiera resultar aceptable, el impuesto resulta gravemente ineficiente en el sentido de la equidad horizontal.

This paper analyzes the effects of the Mexican wages and salaries tax on the income distribution comparing the Gini coefficient for the years 1996-2002, before and after taxes. To evaluate the horizontal equity, a model, derived from the theory of the optimal tax of Mirrlees, that estimates the income and consumption functions of the formal and informal workers is applied to the database obtained from the ENIGH (National Survey of Households Income and Expenditures). The author concludes that the redistribution potential of the tax is greater than the current results. Although its efficiency could be acceptable as far as the vertical equity is concerned, the tax is considerably inefficient in terms of the horizontal equity.

JEL classification: E42, E51, E52, N16

60 Víctor Livio de los Ríos Cortés

Las fusiones y adquisiciones en México en el período reciente 1986-2005

Mergers and acquisitions in Mexico, 1986-2005

Este trabajo examina algunas de las principales características de los procesos de fusiones y adquisiciones en México desde 1988 hasta el 2005, y que han acompañado el proceso de restructuración de las empresas y grupos empresariales. En el ámbito internacional, las adquisiciones y fusiones muestran un marcado carácter cíclico y se concentran fundamentalmente en algunos sectores, tanto en México, como en el ámbito internacional. Asimismo, el tipo de expansión que ha prevalecido por este mecanismo ha sido la horizontal en la economía mexicana. Finalmente se analiza de manera muy somera el proceso de internacionalización de empresas mexicanas mediante la adquisición de empresas en el extranjero, que ha implicado la conformación de un sector mexicano transnacional que está fincando gran parte de sus operaciones fuera del país.

This paper examines the main characteristics of merger and acquisition processes in México from 1988 to 2005. Important transformations occurred during these years in the restructuring of companies and corporate groups. The author explains that in México, as in the world economy, the acquisition and mergers showed a markedly cyclical nature. Also, the processes were concentrated in certain sectors, and the predominant type of the operations was horizontal. Finally, there is a brief analysis of the internationalization process of Mexican companies, involving the acquisitions of the companies abroad which has implied the creation of a transnational Mexican sector that is establishing a major part of its operations outside of the country.

JEL classification: L11, G34, G38

93 Enrique Palazuelos

Dinámica macroeconómica de Estados Unidos: ¿transición entre dos recesiones?

The Macroeconomic Dynamic in the United States:

Transition Between two Recessions?

El propósito de este trabajo consiste en explicar los resortes en los que se asienta el crecimiento económico registrado durante los últimos años y compararlos con los vigentes durante los años noventa. Ese contraste revela las continuidades y las diferencias que existen entre ambos períodos, a la vez que muestra cuáles son las limitaciones que determinan el agotamiento de la fase de crecimiento actual. En primer lugar, el trabajo analiza el funcionamiento de cinco “mecanismos de sobre-reacción” que impulsaron el crecimiento entre 1992 y 2000. A continuación explica las características de la política económica durante la recesión. El tercer apartado examina los resortes que sostienen el crecimiento reciente, para después compararlos con los vigentes en los años noventa. El apartado final extrae del análisis precedente un balance de problemas estructurales y de requisitos coyunturales que obstaculizan la prolongación del crecimiento reciente.

The aim of this work is to explain the foundations of the economic growth experienced during recent years and compare them with those of the 1990s. This comparison reveals the continuities and differences that exist between both periods, showing at the same time the limitations that determine the potential exhaustion of the current phase of growth. Firstly, this article analyses the working of the five ‘over-reaction mechanisms’ that boosted growth between 1992 and 2000. Then it explains the characteristics of economic policy during the recession. The third section examines the bases explaining the recent growth, comparing them with those of the 1990s. The final section withdraws some conclusions from this analysis about the structural problems and temporary obstacles that hamper the extension of the recent growth phase.

JEL classification: E20, E32, F43, O51

115 Emilio Caballero Urdiales***La próxima reforma tributaria******The Next Tax Reform***

En este artículo Emilio Caballero Urdiales analiza la propuesta de reforma hacendaria del gobierno federal así como los cambios propuestos a la misma por los grupos parlamentarios del PRI. Sostiene que la iniciativa oficial intenta paliar indirectamente el problema que provocan los regímenes especiales de tributación contenidos en el ISR en lugar de eliminarlos. Considera que la aplicación práctica del nuevo impuesto puede alentar la evasión y la elusión al hacer más complejo el sistema tributario. Afirma también que las modificaciones propuestas por el PRI, resultan contraproducentes en la medida que incorporan en el nuevo impuesto un régimen especial de tributación y amplían el conjunto de excepciones y deducciones permitidas.

In this paper Emilio Caballero Urdiales analyses the federal government fiscal reform as well as the modifications proposed by the parliamentary group of the PRI (Institutional Revolutionary Party). He argues that the official proposal intends to mitigate indirectly the problem of “special regimes” included in the ISR (National Income Tax) rather than eliminate them directly. The practical application of the new tax might induce tax evasion or elude tax payment since the tax system becomes more complex. The author also argues that the PRI modifications can be counterproductive since the new tax incorporates the “special regimes” and widens the exemptions as well as permitted deductions.

JEL classification: E64, H20, H24

116 **10** enero • abril

Jorge Eduardo Navarrete: *Tiempo de rectificaciones*

Luis Herrera-Lasso, M. (coordinador), *México ante el mundo: tiempo de definiciones*, México, FCE, 2006, 401 pp.

Heriberto Ruiz Tafoya: *Crecimiento económico y recursos naturales*

Lilia Domínguez Villalobos, *México: empresa e innovación ambiental*, México, Facultad de Economía-M.A. Porrúa-Cámara de Diputados, 2006, 198 pp.

Rolando Cordera Campos: *Otro siglo perdido*

Víctor L. Urquidí, *Otro siglo perdido: las políticas de desarrollo en América Latina (1930-2005)*, México, FCE, 508 pp.

119 **11** mayo • agosto

Carlos Barba

Rolando Cordera (coordinador), *La globalización de México: opciones y contradicciones*, México, Facultad de Economía, UNAM, 2006, 336 pp.

Arturo Huerta G.

Randall Wray, *El papel del dinero hoy: la clave del pleno empleo y la estabilidad de precios*, México, Facultad de Economía, UNAM, 2006, 500 pp.

Carlos Mallorquin

Arturo Guillén R., *Mito y realidad de la globalización neoliberal*, México, Universidad Autónoma Metropolitana-M.A. Porrúa, 2007.

125 **12** septiembre • diciembre

Germán Alarco Tosoni

José Luis Calva (coordinador de la colección), *Política industrial manufacturera*, México; H. Cámara de Diputados, UNAM-Miguel Ángel Porrúa, 2007.

Federico Novelo Urdanivia: *Carlos Tello Macías, Un libro indispensable, Estado y desarrollo: México 1920-2006*

México, Facultad de Economía, UNAM, 2007, 776 pp.

ÍNDICE DE AUTORES

Bresser-Pereira, Luiz Carlos	núm. 10, pp. 7-29
Buira, Ariel	núm. 10, pp. 30-61
Caballero Urdiales, Emilio	núm. 12, pp. 115-123
Candaudap, Luis Eduardo	núm. 10, pp. 62-76
Chang, Ha-Joon	núm. 11, pp. 7-20
Cypher, James M.	núm. 12, pp. 23-41
Delgado Wise, Raúl	núm. 12, pp. 23-41
De los Ríos Cortés, Víctor Livio	núm. 12, pp. 60-92
Díaz González, Eliseo	núm. 12, pp. 42-59
Fujii Gambero, Gerardo	núm. 10, pp. 62-76
García, Marcio	núm. 11, pp. 47-63
Gaona, Claudia I.	núm. 10, pp. 62-76
Gazol Sánchez, Antonio	núm. 12, pp. 7-22
González Laxe, Fernando	núm. 11, pp. 96-117
Huerta González, Arturo	núm. 10, pp. 91-107
Novelo Urdanivia, Federico	núm. 10, pp. 77-90
Palazuelos, Enrique	núm. 12, pp. 93-114
Perrotini Hernández, Ignacio	núm. 11, pp. 64-82
Roitman, Benito	núm. 11, pp. 21-46
Xiangdong, Yang	núm. 11, pp. 83-95
Xiwei, Zhong	núm. 11, pp. 83-95