

ÍNDICE ANUAL 2008

13 enero • abril

9 David Ibarra

El desmantelamiento de Pemex

THE DISMANTLEMENT OF PEMEX

En torno a Pemex y al petróleo ha surgido un debate cargado de ficciones ideológicas, unas veces con proclividades extranjerizantes, otras nacionalistas y, sobre todo, con abundancia de críticas de las instituciones desarrollistas creadas por la denostada Revolución Mexicana. De tiempo atrás hay una clara tendencia privatizadora que se expresa en trasvasar más y más funciones y utilidades de Pemex a agentes empresariales, principalmente extranjeros. Al efecto, se ha creado una leyenda negra que califica a Pemex de centro de dispendio y corrupción, mientras se idealizan los aportes eficientadores empresariales y del mercado. También se aduce falsamente que las finanzas públicas carecen de márgenes de maniobra para capitalizar a Pemex, mientras se reducen los impuestos progresivos y se cubren costos exagerados en el servicio de la deuda externa e interna. Sin duda en Pemex hay corrupción, exceso de empleo y prácticas productivas atrasadas. Sin embargo, ahí no reside el problema principal de su debilitamiento. La verdadera causa es atribuible a la transferencia masiva de las rentas petroleras al fisco federal hasta poner a Pemex en números rojos, pese a sus enormes utilidades antes de impuestos. Durante un cuarto de siglo, tal situación ha limitado la inversión de una demandante industria extractiva, impedido la modernización de instalaciones, la optimización de las cadenas productivas y debilitado las capacidades internas de diseño, preparación y control de los proyectos

Pemex and petroleum have given rise to a debate charged with ideological fictions, some of them with proclivities for the foreign, others for nationalism, and, overall, with a large number of criticisms of the development-centered institutions created by a much attacked Mexican Revolution. For some time now there has been a clear privatization tendency whose expression may be found in an increasing transfer of functions and utilities from Pemex to usually foreign entrepreneurs. As a consequence, a black legend has been created, in which Pemex is qualified as a center of squandering and corruption, while enterprise and market contributions leading to efficiency have been idealized. It is falsely adduced that public finances offer no manoeuvering opportunities to capitalize Pemex, whilst progressive taxes are lowered and excessive costs in the external and internal debt service are covered. There are, without doubt, corruption, an excessive number of employees and backward productive practices in Pemex. Yet, the main reason for its weaknesses lays elsewhere. The true cause may be found in the massive transfer of oil income to the Treasury, to the point of putting Pemex in the red despite its huge utilities prior to taxation. During a quarter of a century, such a situation has limited the investment of a demanding extractive industry, prevented its modernization, the optimization of productive chains, and weakened the internal capacity to design, prepare and control capital formation projects from the exploration and development of hydrocarbon to petrochemical refining and industry. No more deferment should be allowed, it is an urgent

de formación de capital desde la exploración y desarrollo de los campos de hidrocarburos hasta la refinación y la industria petroquímica. Ya no puede haber más aplazamientos, tarea insoslayable es la de concebir una estrategia energética nacional, donde la reconstrucción de Pemex sea tema obligado.

task to conceive a national strategy in the energetic field, in which a reconstruction of Pemex should stand as an obligatory topic.

JEL classification: OII, FOI, NLO

30

Norma Samaniego

El crecimiento explosivo de la economía informal

THE EXPLOSIVE GROWTH OF INFORMAL ECONOMY

En México, durante las últimas décadas, la economía informal ha registrado un crecimiento desbordante. En la actualidad la economía informal representa --señala la autora-- uno de los problemas medulares del desarrollo económico y social del país, al generar precariedad, pobreza y muy baja productividad. La informalidad, lejos de ser vista con pasividad, al considerarla como una válvula de escape ante los desequilibrios del mercado de trabajo, representa un problema sustantivo que requiere de atención urgente de la política económica y social. La literatura menciona entre sus causas la insuficiencia de buenos puestos de trabajo respecto al crecimiento de la fuerza de trabajo, la descentralización de los procesos productivos hacia afuera de la empresa y la exclusión voluntaria del marco normativo que regula la economía formal. En su opinión reducir la informalidad requiere no sólo incrementar de manera sostenida el ritmo de crecimiento y los niveles de productividad de la economía, sino mejorar las regulaciones que imperan en el mercado de trabajo e impulsar una agenda de largo plazo que incluya la vigencia de un mejor contrato social en el que se reduzca de manera visible la exclusión y en el que se eliminen los incentivos que hoy inducen hacia la informalidad.

During the last decades, informal economy in Mexico has registered an overflowing growth. Today, informal economy represents –according to the author–one of the main problems in the country's economic and social development, generating precariousness, poverty and low productivity. Far from being seen from a passive perspective, informality --considered as an escape mechanism in response to the imbalances existing within labor market-- represents a basic problem that needs urgent attention of economic and social policies. Among its causes, literature has mentioned the lack of good job positions in relation to the growth of labour force, the decentralization of productive processes outside the enterprises, and the voluntary exclusion from the normative frame that regulates formal economy. In the author's opinion, to lower informality requires increasing the growing rythm of the economy and its productivity. In addition, it requires improving the regulations that prevail in the labor market, as well as promoting a long-term agenda that includes the validity of a better social contract in which exclusion is lowered in an important way and in which the incentives that induce informality today are eliminated.

jel classification: F15, F33, O19

42 María Teresa Rodríguez

China. Políticas de apoyo al sector externo**China. Economic Policies for the Promotion of the External Sector**

China ha abierto su economía de manera exitosa y ha incrementado rápidamente su participación en los mercados de bienes, de servicios y de capitales; ello a partir de la aplicación sistemática, por más de veinticinco años, de una diversidad de políticas macro y microeconómicas. Estas políticas han llevado a la promoción del comercio exterior y a un enorme influjo de inversión extranjera directa. Aparte del beneficio que su apertura ha traído a la economía china, ha tenido también un gran impacto sobre otras economías del mundo – negativo para los exportadores de manufacturas y positivo para los productores de materias primas. La pregunta es si este impacto ha sido positivo o negativo para el mundo en su conjunto.

China has successfully opened its economy and rapidly increased its participation in international goods, services and capital markets through the systematic application, for more than twenty five years, of macro and microeconomic policies. These policies have led to promotion of foreign trade and to the arrival of a huge influx of Foreign Direct Investment. Apart from the benefit that its opening has brought to the Chinese economy, it has also had a great impact on other economies of the world - negative for the exporters of manufactured goods and positive for the producers of raw materials. The question is if this impact has been positive or negative on the rest of the world.

JEL classification: J18, J41, L60

69 Arturo Huerta González

Plan Nacional de Desarrollo 2007-2012: un análisis crítico.**NATIONAL DEVELOPMENT PLAN 2007 – 2012: CRITICAL ANALYSIS**

El presente artículo analiza el marco teórico en que se sustenta el Plan Nacional de Desarrollo 2007-2012, donde se destacan los conceptos convencionales de escasez de recursos, Estado de Derecho, economía competitiva, apertura externa, y co-inversión pública-privada. Se hace un análisis crítico de tales planteamientos y de cómo se insiste en más de lo mismo, sin que se realice un diagnóstico de los resultados que dichos planteamientos teóricos y políticas han tenido en la actividad económica nacional. Nuestros problemas no se derivan de la escasez de recursos, ni de falta de Estado de Derecho, ni de que falte competitividad y mayor presencia de la inversión privada en la economía, sino por el contrario, derivan de la política de liberalización económica y de estabilidad cambiaria que han venido predominando.

The present article analyses the theoretical framework on which the National Development Plan 2007-2012 is based, one in which the conventional concepts of lack of resources, rule of law state, competitive economy, opening to international trade, and public-private co-investment are stressed. A critical analysis of such standpoints and the way in which they are constantly insisted upon, without any further diagnosis of the results that such policies and theoretical standpoints have had in the national economic activity, is offered. Our problems do not stem from a scarcity of resources, a lack of a rule of law state or a need for competitiveness and for a stronger presence of private investment in the economy, but, on the contrary, from the economic liberalization and exchange rate stability policies that have been prevailing.

JEL classification: Q10, Q18, R14

Una de las tendencias más intensas del proceso de globalización en curso es el desarrollo del comercio intra-industrial, que transcurre ajeno al marco interpretativo tradicional. Este trabajo se centra en el análisis de la evolución reciente de este tipo de comercio en el caso particular de México, en el contexto de su inserción en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte. En este sentido, se trata de capturar el sentido y la profundidad de estas tendencias, así como la introducción de nuevos factores que pueden ayudar a comprender dicha dinámica, como es la creciente interpenetración productiva de la industria estadounidense, que se refleja en la actividad de la industria maquiladora y en los flujos de inversión extranjera directa (IED). En última instancia, queda patente la debilidad de la estructura comercial de México, que aparece sustentada en gran medida en estos flujos de IED y en el saldo favorable de la industria maquiladora de exportación. Es esta industria, por otro lado, quien explica en mayor medida el creciente peso del comercio intra-industrial en el comercio exterior de México; y, en particular, con Estados Unidos (más de 70% de su comercio exterior). En definitiva, todos los datos e indicadores apuntan a que el comercio intra-industrial y el comercio intra-firma aparecen en el caso de México íntimamente unidos, constituyendo las dos caras de un mismo proceso: la inserción de México en el TLCAN, subordinada a la progresiva relocalización productiva de la industria estadounidense en el marco de la actual globalización.

One of the strongest tendencies in the on-going globalization process is the development of intra-industrial trade, which remains strange to the traditional interpretative framework. The present paper is focused on the analysis of the recent development of this kind of trade in the particular case of Mexico, in the context of its insertion in the North American Free Trade Agreement. The aim of this work is to capture the sense and the depth of these tendencies, and include new factors that may help to understand such dynamics, such as the productive interpenetration of USA's industry, which is reflected in the activity of the manufacturing industry and in the flow of the Foreign Direct Investment (FDI). Ultimately, the weakness of Mexico's commercial structure, which seems to be supported to a great extent by these FDI flows and the favourable balance of the maquiladora export industry, is revealed. On the other hand, it is this industry the one that explains to a greater extent the increasing weight of intra-industrial trade in Mexico's foreign trade, in particular with the USA (which represents more than 70% of Mexico's foreign trade). All data and indicators definitely point towards the fact that intra-industry and intra-firm trade seem to be closely attached in Mexico's case, as the two sides of the same process: Mexico's insertion in the NAFTA, subordinated to the progressive productive relocation of the USA industry in the context of the present-day globalization.

JEL classification: E20, E52, E66

Actualmente en España, el tema de la deslocalización industrial está a debate, especialmente por sus efectos en el desempleo. En este trabajo se analiza el traslado de la producción de bienes intermedios que se produ-

Industry delocalization is currently a much debated subject in Spain, particularly due to its effects on unemployment. The movement of the production of intermediate goods produced in Spain to other re-

cían en ese país a otras zonas del mundo. Los autores, después de una revisión de la literatura y de analizar la evidencia actual sobre inversión extranjera directa, desinversión, comportamiento del valor agregado y evolución del número de ocupados señalan que algunos sectores de economía española están pasando por un profundo proceso de reestructuración que se manifiesta a través de desinversiones de capital, cuyos efectos, si es en forma de deslocalización, pueden resultar adversos sobre el empleo.

gions in the world is analysed in the present work. After presenting a literature review and analysing present-day evidence of foreign direct investment, desinvestment, value added, and employment, the authors point out that some sectors of the Spanish economy are going through a deep restructuring process which is made evident by means of capital desinvestments, the effects of which may result unfavourable to employment.

JEL classification: E20, E52, E66

86

Oscar Ugarteche

Fuentes de financiamiento públicos e indicadores internacionales:

La evidencia latinoamericana reciente

Sources for Public Financing and International Indicators:

Recent Latin American Evidence

El último cuarto del siglo XX estuvo marcado por problemas derivados del uso de crédito externo para financiar los déficits fiscal y externo de las economías latinoamericanas. Sin embargo, luego de la crisis mexicana de 1994-1995 y asiática de 1998 hubo un cambio marcado en el manejo de las economías. Superávit externos acompañados de déficit fiscales reducidos y pérdida de recaudación tributaria son el nuevo rasgo que ha obligado a cambiar las fuentes de financiamiento. De otro lado, se presentó la búsqueda para reducir el riesgo cambiario como producto de la volatilidad derivada de la libertad de movimiento de capitales al tiempo de aplicar políticas de estabilidad cambiarias. Estas últimas llevaron a crisis cambiarias, como se vio en México 1994/1995, Tailandia 1997, Brasil 1998/1999 y Argentina 2001/2002 y transformó el mercado internacional de deuda soberana así como los mercados de capitales internos en los países mayores de América Latina. El concepto de deuda externa está en cuestión. Los indicadores internacionalmente utilizados sin embargo no reflejan este cambio. El presente texto presentará la evidencia sobre las fuentes de financiamiento y la medición de deuda pública, que sin embargo, ha quedado rezagada en términos internacionales a la luz del uso creciente de financiamiento en moneda nacional.

The last quarter of the 20th century was marked by problems derived from the use of external credit to finance the fiscal and external deficits of Latin American economies. Nevertheless, after the Mexican crisis in 1992-1995 and the Asiatic one in 1998, there was an important change in the handling of the economies. The external surpluses together with reduced fiscal deficits and losses in tax revenue are the new features that have forced the change of some financing sources. On the other hand, there was an attempt to lower the exchange rate risk product of the volatility derived from the liberalization of capital flows with an application of exchange rate stability policies. These policies led to exchange rate crisis, such as the ones witnessed in Mexico 1994/1995, Thailand 1997, Brasil 1998/1999, and Argentina 2001/2002. The international sovereign debt markets, as well as the internal capital markets in the main Latin American countries were transformed. The external debt concept is at issue. Nevertheless, the indicators that are being used worldwide do not reflect this change. The present article will expose evidence of the financial sources and measuring of external debt, which, nonetheless, has fallen behind in international terms in the light of the increasing use of financing in national currency.

JEL classification: E20, E52, E66

7

Enrique Palazuelos y Alejandra Machín

Ruidos y silencios de la política energética de Estados Unidos

Noises and Silences in the Energy Policy of the United States

El trabajo analiza las dos líneas de fuerza principales que caracterizan al sistema energético de Estados Unidos: la demanda final del sector de transporte, que se abastece con derivados de petróleo y determina el aumento de la importaciones de crudo, y la demanda intermedia de las plantas térmicas, que se abastece mayoritariamente con carbón y es el principal responsable de la contaminación ambiental. En segundo término, se analizan las limitaciones del gas natural, la energía nuclear y las fuentes renovables para incrementar su contribución al mix eléctrico. Despues se examina la política energética de la Administración Bush para valorar en qué medida sus propuestas pueden alterar las tendencias vigentes en el sistema energético. Se concluye que esa política energética resulta inoperante para modificar las líneas de fuerza que presiden el sistema y, en consecuencia, seguirá aumentando la dependencia energética en las próximas décadas.

This paper analyzes the two main lines of force that characterize the energy system of the United States: the final demand of transport sector, which is mainly supplied by petroleum, determines the continued growth of the crude oil imports, and the intermediate demand which is the main responsible for the environmental pollution. Further, it studies the limitations of natural gas, nuclear power and other renewed sources to increase their contribution to the electricity mix. Following, the Energy Policy of Bush Administration is examined. The conclusion is that this energy policy outcome is ineffective for changing the system predominant lines of force and therefore the energy dependence will continue increasing for the next decades.

JEL classification: F00, F02, F13

37

Ana María Aragónés, Uberto Salgado y Esperanza Ríos

¿A quién benefician las remesas?

Whom do Remittances Benefit?

Se analizan las remesas a México de migrantes desde la perspectiva macroeconómica destacando la posición del Estado y el uso que hace de esas transferencias. Se intenta probar que el Estado mexicano ha optado por un modelo de acumulación trabajo-exportador colocando a la migración como uno de los pivotes para la entrada de divisas. El estado usa esas remesas para apoyar su política económica, que en el marco del neoliberalismo, se orienta a mantener un bajo riesgo país para beneficiar a los inversionistas extranjeros. Despues de analizar el uso de las remesas y el aumento en la reserva de activos internacionales del Banco de México se sugiere aplicar estas últimas a la producción nacional. Este sería un

In this paper we analyze the remittances from the macroeconomic perspective emphasizing the position of the Mexican Government and how he applies remittances. We try to prove that the Mexican Government has decided to implement a labor-exporter model placing migrant as one of the main sources of foreign currency. These remittances are used to support the State economic neoliberalism policy centered on maintaining a qualification as a low risk country to benefit the foreign investments. Remittances are sent to international reserves to pay different kinds of imports. It is our opinion that the Mexican Government instead, should borrow these remittances from the Central Bank and use them

camino que permitiría iniciar la reversión de la tendencia migratoria. En el presente trabajo ha quedado claro que el objetivo del Estado no es revertir la tendencia migratoria, pues si bien las remesas pueden tener un efecto positivo en la cuenta corriente por medio de las transferencias en los ingresos, genera un impacto negativo al incrementar las importaciones, por lo que el impacto sobre el crecimiento económico es nulo.

to produce national goods for the population. That would be a way to reverse migrant tendency. Nevertheless, this is not the goal of the Mexican Government because even if the remittances have a positive effect in the current account deficit through transfers, they have a negative impact because of the increase of imports, so the economic growth is null.

JEL classification: F00, F02, F13

56 José Alberro

Retornos a escala y competencia en la fijación de tarifas de suministro de turbosina al ala del avión

Returns to Scale and Competition of Fuel Supply into Plane RatesEste artículo explica en qué consiste

Este estudio evalúa el impacto de la competencia y de los retornos a escala en la fijación de las tarifas de servicio de suministro aeroportuario de turbosina (*into plane*). Una revisión de la literatura indica que este tema no ha sido tratado y que no hay información pública a este respecto. Por ello, se compiló una base de datos mediante comunicación directa con proveedores del servicio, obteniendo datos para 32 aeropuertos en Estados Unidos. La información recabada confirma la existencia de retornos a escala crecientes, pues los costos son menores en los aeropuertos grandes y para cargas grandes. Además, se encontró que la competencia disminuye los costos, pero que los retornos a escala crecientes anteponen ese efecto. Finalmente, se utiliza la base de datos para comparar las tarifas del servicio de turbosina de Aeropuertos y Servicios Auxiliares en México (ASA) con las estadounidenses, resultando que son sensiblemente menores.

This study evaluates the impact of competition and returns to scale in the determination of *into plane* rates. Due to the lack of public information on these rates, we compiled a database for 32 airports in the United States by direct communication with suppliers of the service. The information confirms the existence of increasing returns to scale, since tariffs are smaller at large airports and for large loads. Besides, we found that the competition diminishes rates costs, but that this effect is tempered by the increasing returns to scale. On the other hand, the study compares the composition as well as the level of the *into plane* rates charged by Aeropuertos y Servicios Auxiliares in México (ASA) to its American counterparts, showing that they are smaller.

JEL classification: F00, F02, F13

Romper la tasa de crecimiento neoliberal mexicana: una propuesta harrodiiana**Breaking the Mexican Neoliberal Rate of Growth: a Harroddian Proposal**

Se presenta una propuesta de crecimiento, sustentada en el modelo de Harrod, para la economía mexicana orientada a romper la inercia de la tasa de crecimiento neoliberal. Se destacan las medidas de política para equipar las tasas observada, garantizada y natural a un crecimiento de 6%, sin que la restricción externa al crecimiento se active. Dichas medidas consisten en dinamizar la demanda agregada a través de un gasto (inversión) público expansionista productivo financiado con los recursos de una política fiscal progresiva; una política agresiva de apoyo y promoción a la ciencia y tecnología para incrementar sustancialmente la productividad. Para evitar que la restricción externa al crecimiento se active se sugiere seguir una política dual de promoción de la exportaciones vía una política cambiaria administrada de tipo de cambio real competitivo y la reducción de la elasticidad ingreso de las importaciones a través de una política de sustitución de importaciones.

This paper presents an economic proposal for the Mexican economy aimed at breaking the tendency of its neoliberal rate of growth. The proposal is underpinned on Harrod's growth model. The aim is to highlight the policy strategy to equalize the actual, warranted and natural rates at the 6% growth without activating the external growth restriction. The strategy consists on promoting the aggregate demand through higher public expenditure (investment) which has to be financed with the resources from a progressive fiscal policy; The implementation of an aggressive policy of research and development to increase substantially productivity. To prevent the external restriction of growth to activate it is suggested a dual policy aiming at promoting exports through maintaining a competitive real exchange rate policy and reducing the income elasticity of imports through a policy of import substitution.

JEL classification: F00, F02, F13

15 septiembre • diciembre

7 Jorge Eduardo Navarrete

Trayectoria de la iniciativa oficial de Reforma Petrolera: un collage

Trajectory of the official initiative for oil reform: a collage

Este trabajo contribuye de manera muy importante a la discusión actual sobre la reforma energética en México. El autor plantea las posiciones de política económica y las consideraciones básicas, que en su opinión, debe cubrir una verdadera reforma energética al servicio del desarrollo nacional. Con base en el examen del contenido de la propuesta oficial, esclarece sin lugar a dudas su intención privatizadora, encubierta por un diagnóstico insuficiente y claramente predeterminado, y por el intento de reformar leyes secundarias para violentar las disposiciones constitucionales en materia petrolera. Aborda además, los temas relativos a la seguridad y la transición energéticas, las reservas petroleras y el sesgo exportador. Destaca la naturaleza e implicaciones de esos procesos, el modo en que se han atendido y los aspectos esenciales que deben considerarse para formular políticas coherentes con la situación actual y su contexto internacional en materia energética.

This article makes a significant contribution to the current discussion on energy reform in Mexico. The author reviews the economic policy positions and the basic considerations that, in his opinion, should be addressed in any genuine energy reform designed with national development in mind. By examining the official oil reform proposal, the author clearly reveals the government's intention to privatize—an intention that is covered up by an insufficient and clearly predetermined assessment, and by its attempt to reform secondary laws in order to violate provisions in the Constitution in relation to oil. The article also addresses issues related to energy transition and security, oil reserves and the priority given to exporting oil. The author emphasizes the nature and implications of these processes, the way in which they have been addressed and the essential aspects to be considered when formulating policies that are coherent with the current energy situation and its international context.

JEL classification: F00, F02, F13

29

David Ibarra

Reforma energética: decidiendo el futuro de México

Energy reform: Deciding Mexico's future

El autor analiza los problemas fundamentales que enfrenta Pemex, rechazando la pretensión gubernamental de reanudar el proceso para privatizar sus principales actividades. Hace un recuento de los argumentos utilizados para apoyar la iniciativa oficial de Reforma energética y de las razones que los refutan. Analiza el "problema de fondo", el de la exacción de los ingresos petroleros por el Gobierno, e identifica posibilidades para recapitalizar a ese organismo. Reconociendo la ausencia de una

The author analyzes the fundamental problems facing Pemex, rejecting the government's intention to renew the process of privatizing the oil company's main activities. He reviews the arguments used to support the official initiative for energy reform, as well as the elements that refute such arguments. He analyzes the "root problem," specifically the exaction of oil revenue by the Mexican government, and identifies possibilities for recapitalizing Pemex. Pointing to the lack of a long-

estrategia de desarrollo y de seguridad energética de largo plazo, de manera puntual, destaca la problemática y las medidas que habrían de aplicarse en temas claves para reconstruir Pemex. Con mayor detalle, impugna los alegatos expuestos para apoyar la propuesta de dar la refinación del futuro en maquila privada y con ello ceder a socios permanentes parte de la renta petrolera.

term strategy for energy development and security, the author emphasizes the problems and the measures that must be implemented in key areas in order to rebuild Pemex. With greater detail, he challenges the claims used to support the proposal for turning over refining in the future to private “maquilas”—an action that would hand over part of the country's oil revenue to permanent partners.

JEL classification: H21, H23, H24

38 Arturo Huerta G.

La reforma energética: entorno macroeconómico y renta petrolera
Energy reform: macroeconomic environment and oil revenue

En este artículo se analiza la reforma energética en el contexto de una eventual recesión de Estados Unidos, el agravamiento del déficit comercial de México y los procesos y las presiones en las finanzas públicas. Se hace referencia a que las políticas de liberalización aplicadas no se han traducido en un mayor desarrollo industrial y agrícola, ni en creación de empleo, ni en mayor bienestar para la población. A lo largo de su trabajo analiza aspectos de la propuesta de reforma como la autonomía de gestión de Pemex, la soberanía nacional y la rectoría del Estado. Plantea la necesidad de una reforma tributaria. Expone su posición sobre el destino de la renta petrolera. Concluye que el país está en el momento de decidir sobre continuar con las políticas imperantes o revertir el proceso a favor del desarrollo.

This article analyzes energy reform in the context of an eventual US recession, the worsening of Mexico's trade deficit, and processes and pressures in public finances. It states that the liberalization policies implemented have not translated into greater industrial or agricultural development, or job creation or greater well-being for the population. Throughout this article, the author analyzes aspects of the reform proposal, such as the autonomy of Pemex administration, national sovereignty and the rule of law. The author proposes the need for tax reform. He states his position on how oil revenue should be used. And he concludes that the country finds itself at a moment in which it needs to decide whether to continue with prevailing policies or change the process in favor of development.

JEL classification: E42, E51, E52, N16

53 Francisco Colmenares

Petróleo y crecimiento económico en México 1938-2006*Oil and Economic Growth in Mexico 1938-2006*

El autor analiza el impacto distinto de la explotación petrolera en la economía mexicana y como soporte de las políticas establecidas en el período 1938-2006. Pone de relieve la significación económica del petróleo y su contribución a las finanzas públicas vía impuestos y divisas. Incorpora en el examen la evolución de los precios del petróleo y de los volúmenes exportados que inciden de manera importante en las aportaciones petroleras. El análisis concluye alertando sobre los riesgos y límites de la dependencia de la renta petrolera.

The author analyzes the different impact of oil exploitation in the Mexican economy and to support the policies set in the period 1938-2006. Highlights the economic significance of oil and its contribution to public finances through taxes and foreign exchange. Incorporates into consideration the evolution of oil prices and export volumes that impact significantly on input oil. The analysis concludes warning about the risks and limits dependence on oil revenues.

JEL classification: L11, G34, G38

66 Fabio Barbosa

Situación actual de Pemex en las aguas profundas del Golfo de México
The MaPemex's current situation in the deep waters of the Gulf of Mexico

Este artículo proporciona elementos para valorar los programas que Pemex está diseñando, y comenzando a ejecutar, en las aguas profundas en el Golfo de México. Describe la reciente constitución del primer activo para la explotación de los primeros campos profundos del proyecto Coatzacoalcos. Reseña el número y las profundidades de las localizaciones de perforación asignadas a los cinco equipos ya contratados para operar de 2007 a 2015. Asimismo cuestiona el plan de desarrollo unificado que pretende negociar con Estados Unidos una Comisión Intersecretarial integrada por Hacienda, Energía Relaciones Exteriores y Pemex. El autor sostiene que previamente debe definirse la existencia de los yacimientos transfronterizos, su ubicación así como la viabilidad de su explotación. Concluye que un proyecto de actividades para la exploración y desarrollo de las aguas profundas debe integrar a la ingeniería mexicana, así como a las instituciones nacionales de investigación.

This article offers elements and facts to asses the programs that Pemex is designing, and beginning to execute, in the deep waters in the Gulf of Mexico. It describes the recent constitution of the first assets for the exploitation of the first deep fields of the project Coatzacoalcos. It outlines the number and the depths of the locations of perforation assigned to all five rigs already contracted to operate from 2007 to 2015. Likewise it questions the plan of unitization that tries to negotiate with the United States a Intersecretarial Commission, in which the Energy Ministry, the Finance Ministry, the Foreign Affairs Ministry and Pemex work together on future coordination with the US on this issue. The author says that before there must be defined the existence of the cross-border fields, its location as well as the viability of its exploitation. He concludes that a project of activities for the exploration and development of the deep waters must integrate the Mexican engineering, and the national institutions of investigation.

JEL classification: L71, Q38, Q42.

El presente artículo se propone dimensionar el papel del etanol en la crisis de alimentos, partiendo del hecho de que se trata de un problema complejo, multicausal y del que sólo se pueden advertir tendencias. En la primera sección se estudia el caso de Estados Unidos como primer productor de maíz a nivel mundial y su proyecto de industrialización del etanol como fuente de energía sustituto. En la segunda sección, se ponderan las consecuencias que la crisis alimentaria ha tenido en el equilibrio macroeconómico de México, principalmente en el nivel de precios; y en la tercera, se analizan las contradicciones derivadas de la puesta en marcha de programas que el gobierno mexicano ha diseñado para amortiguar el impacto de la crisis alimentaria. En las conclusiones, se pondera el alcance de la crisis a nivel mundial y se señalan los puntos débiles de los programas que el gobierno en turno ha implementado para enfrentarla.

The present article intends to shed lights to roll of ethanol in the global food crisis. It is assumed that the crisis itself is a complex problem, attributable to more than one factor. Thus we are only in the position to point out trends. In the first section we analyze the case of the United States of America as corn producer champion worldwide and its plans to industrialize ethanol in order to diminish the consumption of fossil fuels. The second section points out the main side effects of the global food crisis in the Mexican macroeconomic equilibrium, especially in the price level. The third section discusses the bottlenecks derived from the programs implemented by the Mexican government and designed to counterbalance the food crisis. Finally we summarize the main characteristics of the food crisis emphasizing in its possible solutions. At the same time we outline the lack of consistency in the ongoing public programs tailored to control inflation.

JEL classification: E64, H20, H24

Reseñas

143 13 enero • abril

Ricardo Becerra

Benjamin Friedman: *Lo que hace el crecimiento. Lo que hace el estancamiento. The moral consequences of economic growth*, Alfred A. Knopf New York, 2005.

107 14 mayo • agosto

Ciro Murayama

Derechos Sociales: de la focalización a la universalización,
Rolando Cordera Campos y Carlos Javier Cabrera Adame (coords.); *La política social en México: tendencias y perspectivas*, UNAM, México, 2007, 401 pp.

112 Alma Chapoy Bonifaz

Alicia Girón y Eugenia Correa (coords), *Del sur hacia el norte. Economía política del orden económico internacional emergente*, México, CLACSO, 2007, 285 pp.

101 15 septiembre • diciembre

Aníbal Gutiérrez Lara

Rolando Cordera Campos y Carlos Javier Cabrera Adame (Coordinadores),
El papel de las ideas y las políticas en el cambio estructural en México, Lecturas del Trimestre económico, núm. 99, FCE, México, 2008, 568 pp.

ÍNDICE DE AUTORES

Alberro, José	núm. 14, pp. 56-69
Aragonés, Ana María	núm. 14, pp. 37-55
Barbosa, Fabio	núm. 15, pp. 66-82
Colmenares, Francisco	núm. 15, pp. 53-65
Cruz, Moritz	núm. 14, pp. 70-86
da Silva Bichara, Julimar	núm. 13, pp. 113-127
Huerta G., Arturo	núm. 15, pp. 38-52
Ibarra, David	núm. 15, pp. 29-37
López Arévalo, Jorge Alberto	núm. 13, pp. 86-112
M. Ruesga, Santos	núm. 13, pp. 113-127
Machín, Alejandra	núm. 14, pp. 7-36
Navarrete, Jorge Eduardo	núm. 15, pp. 7-28
Palazuelos, Enrique	núm. 14, pp. 7-36
Reyes Guzmán, Gerardo	núm. 15, pp. 83-98
Ríos, Esperanza	núm. 14, pp. 37-55
Rodil Marzábal, Óscar	núm. 13, pp. 86-112
Rodríguez, María Teresa	núm. 13, pp. 42-68
Salgado, Uberto	núm. 14, pp. 37-55
Samaniego, Norma	núm. 13, pp. 30-41
Ugarteche, Oscar	núm. 131, pp. 128-140