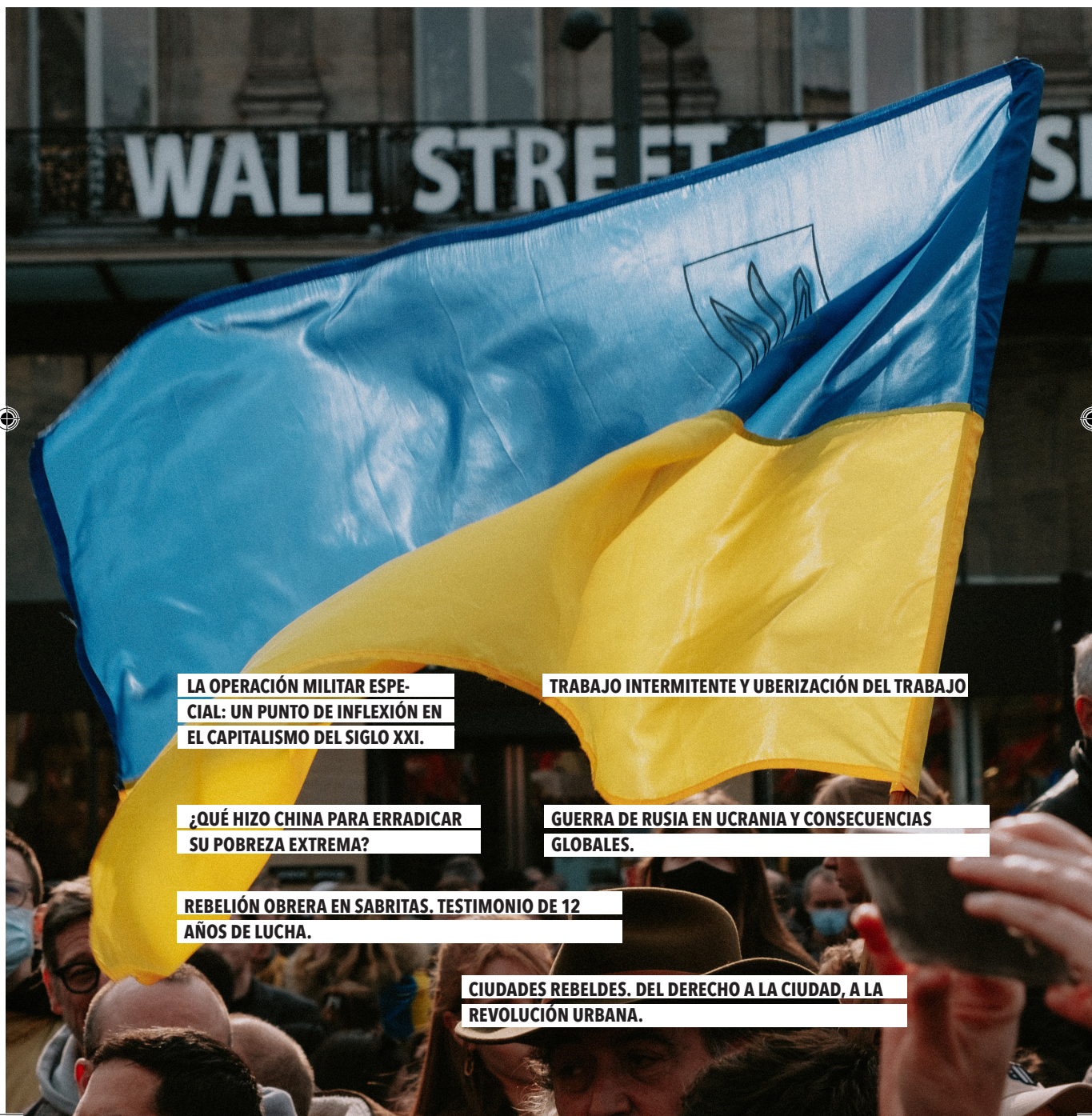


VIGENCIA Y RETOS

DE LA CRÍTICA DE LA ECONOMÍA POLÍTICA



LA OPERACIÓN MILITAR ESPECIAL: UN PUNTO DE INFLEXIÓN EN EL CAPITALISMO DEL SIGLO XXI.

TRABAJO INTERMITENTE Y UBERIZACIÓN DEL TRABAJO

¿QUÉ HIZO CHINA PARA ERRADICAR SU POBREZA EXTREMA?

GUERRA DE RUSIA EN UCRANIA Y CONSECUENCIAS GLOBALES.

REBELIÓN OBRERA EN SABRITAS. TESTIMONIO DE 12 AÑOS DE LUCHA.

CIUDADES REBELDES. DEL DERECHO A LA CIUDAD, A LA REVOLUCIÓN URBANA.



PRESENTACIÓN

"Todo lo sólido se desvanece en el aire"

[Marx, Engels 1848]

El 2023 está marcado por acontecimientos que sin duda representarán un cambio histórico en la dinámica mundial: El conflicto bélico entre Rusia y Ucrania, el ascenso de China como potencia mundial, el incremento de la productividad pos-pandemia y de la consecuente explotación a los trabajadores a raíz de los cambios tecnológicos y la reorganización del proceso de trabajo agudizada por la Covid-19. Lo anterior, sin duda marca un cambio irreversible en el capitalismo global, que en medio de crisis múltiples y la reconfiguración en la acumulación y geopolítica del capital global, marcan la necesidad de profundizar y llevar a debate varios temas. Por ello, el lector encontrará en el número actual de la revista Vigencia y Retos algunas aportaciones al debate contemporáneo desde la Crítica a la Economía Política.

En la primera sección "Vigencias, ensayos de investigación y debate", se presentan dos artículos de investigación y una traducción. Luis Molina, presenta en el artículo "La Operación Militar Especial: un punto de inflexión en el capitalismo del siglo XXI", un análisis de la confrontación entre Rusia y Ucrania a un año del conflicto. El autor considera el contexto de la prolongada crisis económica, la crisis ambiental y las consecuencias de la pandemia a nivel global, haciendo un recuento de la provocación de los países miembros de la OTAN quienes, encabezados por los Estados Unidos, sembraron una guerra como salvavidas frente a su debacle; lo anterior, en el marco de la crisis de hegemonía y emergencia de países no occidentales como China, Rusia e India con gran expansión económica y peso político global.

En el segundo artículo "¿Qué hizo China para erradicar su pobreza extrema? Recuento histórico de las políticas económicas y sociales en torno al desarrollo en el país asiático", Salvador Ferrer ofrece una investigación sobre las políticas que se implementaron en China desde 1980 hasta la actualidad, las cuales permitieron reducir la pobreza extrema en el país asiático. Este artículo nos narra las estrategias de los últimos gobiernos chinos para combatir la desigualdad, lo que permite entender también la planeada expansión económica de China, en un periodo histórico en donde prácticamente mantiene un



ensanchamiento económico constante que ha impactado tanto a su mercado interno como al resto del mundo con su potente actividad productiva-industrial.

El tercer ensayo es de Ricardo Antunes "Trabajo intermitente y uberización del trabajo en el umbral de la industria 4.0", en éste número de la revista presentamos esta traducción del sociólogo marxista brasileño, que nos habla de los cambios tecnológicos y las nuevas relaciones de trabajo a partir del fenómeno de la uberización. Estos cambios en la relación capital - trabajo, en su modalidad y su organización espacial, nos dice Antunes, incrementan la explotación de los trabajadores en sus ritmos, tiempos y movimientos. Todos estos acontecimientos en el contexto del cambio tecnológico de la industria 4.0. en constante crecimiento y consolidación desde hace una década.

En la segunda sección, correspondiente al "Análisis de Coyuntura", se presenta el artículo "Guerra de Rusia en Ucrania y Consecuencias Globales", en esta reflexión Alejandro Álvarez nos ofrece un panorama global de la guerra entre Rusia y Ucrania. Nos presenta elementos que están detrás del conflicto bélico y las consecuencias en el patrón de acumulación contemporáneo en el contexto de la crisis económica, ecológica y social. En una dirección hacia la consumación de un mundo multipolar.

Finalmente en la sección "Una mirada actual de la literatura marxista", presentamos dos reseñas. La primera a cargo de Dulce Sánchez Campa, quien hace una reseña del libro "Rebelión Obrera en Sabritas. Testimonio de 12 años de lucha" de Severiano Augusto. En esta reseña nos habla de la experiencia de lucha de los trabajadores de la empresa Sabritas, por la mejora de sus condiciones de trabajo y en defensa de su organización sindical frente al charrismo. La segunda contribución, es una reflexión en torno al papel de del derecho a la ciudad, tan popular en los movimientos sociales urbanos de los setenta, no sólo como el escenario principal de la acumulación de capital actual, sino también como espacio para el florecimiento de luchas anti-capitalistas, la cual recupera Mariana Morales Ramírez en su reseña al libro "Ciudades rebeldes. Del derecho a la ciudad a la revolución urbana" del inglés David Harvey.

Como parte final del número, se hace la invitación a la lectura de libros que seguramente contribuirán a repensar los procesos políticos, sociales y económicos que hoy se abren para nuestro país y para seguir entendiendo de manera crítica el capitalismo de nuestros días.

SUMARIO

VIGENCIAS

ENSAYOS DE INVESTIGACIÓN Y DEBATE

LA OPERACIÓN MILITAR ESPECIAL: UN PUNTO DE INFLEXIÓN EN EL CAPITALISMO DEL SIGLO XXI.

Luis Genaro Molina Álvarez
pp. 6

¿QUÉ HIZO CHINA PARA ERRADICAR SU POBREZA EXTREMA? RECUENTO HISTÓRICO DE LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS Y SOCIALES EN TORNO AL DESARROLLO EN EL PAÍS ASIÁTICO.

Salvador Ferrer Ramírez
pp. 25

TRABAJO INTERMITENTE Y UBERIZACIÓN DEL TRABAJO EN EL UMBRAL DE LA INDUSTRIA 4.0

Ricardo Antúnes
Traducido y editado por: María Ramos e Iván López
pp. 44

RETOS

ANÁLISIS DE COYUNTURA

GUERRA DE RUSIA EN UCRANIA Y CONSECUENCIAS GLOBALES.

Alejandro Álvarez Béjar
pp. 55

CRÓNICAS MARXIANAS

RESEÑAS DE LA PRODUCCIÓN ACADÉMICA/CIENTÍFICA

REBELIÓN OBRERA EN SABRITAS. TESTIMONIO DE 12 AÑOS DE LUCHA.

Dulce Sánchez Campa
pp. 55

CIUDADES REBELDES. DEL DERECHO A LA CIUDAD, A LA REVOLUCIÓN URBANA.

Mariana Morales
pp. 55

Año 4 | Núm. 4



Revista de la Academia de Economía Política de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional Autónoma de México



VIGENCIAS

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

Dr. Enrique Graue Wiechers. Rector
Dr. Leonardo Lomelí Vanegas. Secretario General
Dr. Luis Agustín Álvarez Icaza Longoria. Secretario Administrativo
Dr. Patricia Dolores Dávila Aranda. Secretaria de Desarrollo Institucional
Dr. Hugo Alejandro Cantú Concha. Abogado General

FACULTAD DE ECONOMÍA

Mtro. Eduardo Vega López. Director Facultad de Economía
Mtra. Lorena Rodríguez León. Secretaria General
Lic. Juan Abelardo Mosqueda. Secretario Administrativo
Lic. Juan Puig Llano. Coordinador de Publicaciones

COMITÉ EDITORIAL REVISTA VIGENCIA Y RETOS DE LA CRÍTICA DE LA ECONOMÍA POLÍTICA

Patricia Pozos Rivera. Universidad Nacional Autónoma de México
María de Jesús Ramos Casiano. Universidad Nacional Autónoma de México
Luis Genaro Molina Álvarez. Universidad Nacional Autónoma de México
Andrés Sánchez Pérez. Universidad Nacional Autónoma de México
José Manuel Ortega Herrera. Universidad Nacional Autónoma de México
Salvador Ferrer Ramírez. Universidad Autónoma Metropolitana - Xochimilco
Raysa Lupe Fuentes de Armas. Universidad de Matanzas – Cuba
Germán Sánchez Daza. Benemérita Universidad Autónoma de Puebla
Víctor H. Palacio Muñoz. Universidad Autónoma de Chapingo
Edur Velasco Arregui. Universidad Autónoma Metropolitana – Azcapotzalco

COMITÉ EDITORIAL ASESOR

Alejandro Álvarez Béjar. Universidad Nacional Autónoma de México
Magdalena Galindo Ledesma. Universidad Nacional Autónoma de México
Flor de María Balboa Reyna. Universidad Nacional Autónoma de México
José G. Sandoval Manzano. Universidad Nacional Autónoma de México
Ana Alicia Peña López. Universidad Nacional Autónoma de México
Xabier Arrizabalo Montoro. Universidad Complutense de Madrid
Jaime S. Osorio Urbina. Universidad Autónoma Metropolitana – Xochimilco

Diseño: Roxana Cañedo

Revista del Área Académica de Economía Política de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional Autónoma de México. ISSN 2594-2808; otorgado por el Instituto Nacional del Derecho de Autor. La revista está sujeta al pensamiento crítico reflexivo propio de las ciencias sociales, la historia y las humanidades. Las colaboraciones son sometidas a dictaminación doble ciego. Los dictaminadores no excluyen ningún tipo de opinión, ni de interpretación de la teoría marxista, su tarea consiste en verificar que sean trabajos de investigación, desarrollados con una metodología coherente y teóricamente consistente. Se autoriza la reproducción de los textos aquí publicados siempre y cuando se cite la fuente completa y la dirección electrónica de la publicación.



LA OPERACIÓN MILITAR ESPECIAL: un punto de inflexión en el capitalismo del siglo XXI

LUIS GENARO MOLINA ÁLVAREZ¹

RESUMEN

El artículo hace un recuento de la crisis de 2008 y la crisis por Covid-19 de 2020, destacando tendencias y problemas presentes desde entonces. El objetivo es rastrear factores económico-políticos que ayuden a entender la confrontación entre Rusia y Ucrania, considerando que existe un conflicto entre el bloque liderado por Estados Unidos (G7) y el encabezado por China y Rusia. La hipótesis es que un nuevo orden multipolar con epicentro en Asia se consolida sin que el G7 disponga de elementos para evitarlo, salvo la guerra. El texto revisa lo que acontece en las economías del G7, destacando la importancia de Rusia y el papel asignado a Ucrania por las potencias imperialistas. Se describe la estrategia de EU para posponer su derrumbe fortaleciendo sus sectores estratégicos y sembrando una guerra en Europa. Esto permite abordar la Operación Militar Especial en Ucrania desde un enfoque crítico y

¹ Profesor de la Facultad de Economía, UNAM y estudiante del doctorado en Estudios Latinoamericanos.





concluir con algunas reflexiones sobre el destino del sistema capitalista.

BREVES ANTECEDENTES

La crisis de 2008 fue detonada por los impagos en los créditos subprime en el sector bancario y financiero. La intervención estatal rescatando a las grandes compañías, socializando las pérdidas y obligando a la sociedad a pagar el rescate fue impuesta por los neoliberales que hasta entonces promovían la "no intervención del Estado en la economía", pero lejos de acabar con la dinámica especulativa, se aceleraron los procesos de monopolización y centralización de los capitales creando titanes financieros como Blackrock, Vanguard y Fidelity. Desde 2008 los bancos centrales (EU, Japón y Unión Europea) implementaron medidas "extraordinarias" de política económica para evitar el colapso y "reactivar" la economía, una de ellas: la flexibilización cuantitativa, un eufemismo del aumento en la oferta monetaria. Solo en EU, desde 2008 se han inyectado 25 MMD (miles de millones de dólares) más que su PIB de 2021 (24 MMD). Desde 2020 y como respuesta a la pandemia por Covid-19 se "inyectaron" otros 11 MMD (atlanticcouncil. 2022). La mayor parte de ese dinero quedó en manos de las grandes empresas, que lo emplearon para recomprar sus propias acciones, dejando de lado la inversión productiva y la generación de empleos, consolidando la tendencia rentista y parasitaria del capital financiero descrita por Hudson en *Matar al huésped* (2018).

Es difícil conocer el tamaño exacto del sector financiero, pero se relaciona estrechamente con actividades de la banca, los préstamos, la gestión de la riqueza y los fondos. Existen diversas métricas para estimar su tamaño, como los activos bajo gestión (*Assets Under Management o AUM*), la capitalización bursátil de las empresas financieras o el tamaño del mercado. El valor de los activos bajo gestión creció desde 31 mil millones de dólares (MMD) en 2003 hasta los 119.5 (MMD) en 2021, para este último año, el PIB mundial era de 96.1 MMD, por lo que los activos gestionados superaban en 20% esta cifra. Para el Banco Mundial, la capitalización en el mercado de empresas que cotizan en bolsa ascendió desde 27.2% del PIB mundial en 1975 hasta 133.6% en 2020. En este mismo año, la capitalización de mercado de empresas nacionales medidas en dólares, ascendió a 93.6 MMD. Esto da una idea de la brecha entre las finanzas y la economía real, pues mientras esta última cayó durante el 2020, las finanzas continuaron su ascenso.

La crisis de 2008 evidenció las prácticas corruptas, parasitarias y rentistas del sector financiero, el enorme poder económico que posee para coaccionar y chantajear a los bancos centrales y la hipertrofia financiera en las economías del G7. Es preciso considerar que este sector no es productor de plusvalía, pero se apropia de ella despojando a otros capitales y a sus propios trabajadores de la misma. Además, su actividad se concentra en los países occidentales, inflando artificialmente la contabilidad del PIB, por lo que una reducción de su crecimiento precipitaría su hegemonía con mayor fuerza.



La crisis por Covid-19 redujo la producción mundial en 3.3% durante 2020, interrumpiendo las cadenas productivas e incrementando de la desigualdad haciendo posible la existencia de 2,668 milmillonarios con una riqueza conjunta de 12.7 MMD (14% del PIB) (OXFAM. 2022:5), un desempleo que ronda los 207 millones de personas, 21 millones más que en 2019 (OIT. 2022) y una pobreza extrema que se extiende a 263 millones de personas más, es decir, un total de 783 millones por debajo del umbral de la pobreza. En materia de salud, se evidenciaron las terribles consecuencias de sistemas de salud públicos desmantelados y sin recursos en beneficio de la comercialización y la privatización de los mismos.

En enero de 2023 el coronavirus había infectado a 669 millones de personas en el mundo, provocando 6.7 millones de muertes. Estados Unidos encabezaba esta lista con 1.1 millones de muertos, y en el lugar 89, China con 5,272 muertes. Al organizar los datos de muertes por millón (MPM), encontramos en el lugar 16 a Estados Unidos con 3,371 MPM, China se encontraba en el sitio 220, con 4 MPM. Este contraste refleja la gestión de la crisis de salud y el orden de prioridades de los gobiernos. Una cruda realidad agravada por las políticas neoliberales, donde la desigualdad, los precarios servicios de salud pública y la escasa o nula cobertura de programas sociales como el de desempleo hicieron estragos entre los obreros, asalariados, trabajadores informales o trabajadores por cuenta propia que no tuvieron otra opción que mantenerse laborando y exponerse al virus. Destaca el combate

de la pandemia en China, pues fue encabezada por el Estado y la movilización de los miembros del Partido Comunista Chino para hacer efectivas las medidas de confinamiento y aislamiento social.

Respecto al acceso a las vacunas, existe un *apartheid* en la vacunación, al 10 de enero, cerca de 5,510 millones de personas (69% de la población) tenían al menos una dosis y 5,060 millones (63%) contaban con esquema completo. Pero en los países de renta baja solo el 25.8% disponía de una dosis y 21.5% contaban con esquema completo, mientras que en los países de ingresos altos el porcentaje era de 79.7% y 74.6%. Para China es de 91% y 89.2%, y para Estados Unidos 80.8% y 69% (*Our world in data*. 2023). Esta situación refleja la concentración de las vacunas en aquellos países que pueden pagarlas, lo que ha beneficiado a los monopolios farmacéuticos, según la Oxfam: "Las grandes farmacéuticas se embolsan más de 1,000 dólares por segundo solo por su negocio con las vacunas cobrando a los Gobiernos hasta más de 24 veces el costo de producción genérica." (2022:11) Moderna tiene un margen de beneficio del 70% y Pfizer del 43%, es decir, aún en la tragedia global se lucra con la vida, corriendo el riesgo de que nuevas mutaciones del virus vuelvan inútiles las vacunas. Para superar esta crisis de salud pública, las farmacéuticas deberían liberar las patentes, promoviendo la producción mundial y el acceso gratuito para el conjunto de la humanidad.

Ambas crisis (2008 y 2020) acrecentaron las contradicciones para el capitalismo mundial, los efectos nocivos del neoliberalismo en la economía y el sistema de salud fueron devastadores para



el G7, sus respuestas polarizaron socialmente, beneficiaron a sus grandes corporaciones y empobrecieron a su población. En otro conjunto de países (liderados por China) la respuesta fue distinta, promoviendo la intervención estatal y la movilización social como vía para estabilizar su economía.

CAMBIO DE ÉPOCA: EL DECLIVE ECONÓMICO DEL G7

En febrero de 2022, los gobiernos de Rusia y China declararon conjuntamente en el preámbulo de la Operación Militar Especial (OME) en Ucrania: "Hoy en día, el mundo está pasando por cambios trascendentales, y la humanidad está entrando en una nueva era de rápido desarrollo y profunda transformación." (Kremlin. 2022). La declaración iba más allá, definiendo niveles de cooperación en todos los frentes y solidaridad sin límites, es decir, un cierre de filas ante los sucesos por venir. Por otro lado, Joe Biden mencionaba en marzo: "estamos en un punto de inflexión... no solo en la economía mundial, en el mundo... va a haber un nuevo orden mundial ahí fuera, y tenemos que liderarlo. Y tenemos que unir al resto del mundo libre para hacerlo." (2022)

Existe una rápida transformación económica, el orden multipolar avanza, las alianzas y bloques económicos han cambiado y el declive de la hegemonía del G7 parece inevitable. El fortalecimiento del centro económico asiático es visible en las últimas décadas. El PIB acumulado de Asia en términos de paridad de poder adquisitivo de 2018 sumó 58.33 MMD o 42.74% del total mundial, mientras en Europa era 23.12 MMD o 16.9% y

Norteamérica 24.78 MMD o 18.17%. El eje atlántico sumó 47.9 MMD o 35.07% (*World Bank*. 2022), encontrándose por debajo de la región asiática. Además, las tasas de crecimiento más dinámicas se experimentan en Asia casi 5% promedio anual en los últimos 10 años, duplicando las del G7, mientras en Estados Unidos es inferior al 2%, en la Unión Europea es 1.2% y a nivel mundial 3%. Esto conducirá a que 50% del PIB mundial sea producido en Asia para 2030.

En producción manufacturera, desde 2019 China es la principal potencia transformadora de materias primas concentrando el 28.7% (4 MMD), seguido de Estados Unidos con 16.8% (2.3 MMD), Japón con 7.5% (1 MMD) y Alemania con 5.3% (0.8 MMD). Por región, Asia manufacturaba el 52% de las mercancías, Norteamérica el 18%, Europa el 22%, América Latina 5%, África el 2% y Oceanía el 1%. Asia concentra la industria mundial, se ha convertido en el taller del mundo y encabeza la producción de plusvalía, de la cual, una parte va para los capitales transnacionales y locales y otra es captada por el Estado. En la agricultura, la producción mundial de cereales en 2020 alcanzó las 3,000 millones de toneladas (t), de las cuales se produjeron 1,440 millones en Asia, 789.4 mil en América, 526.4 mil en Europa, 208.2 mil en África y 27.6 mil en Oceanía. (*Our world in data*. 2022).

En el ámbito comercial, China experimenta un auge sin precedentes basado en su inmensa capacidad productiva. En 2021 se convirtió en el principal socio de 120 países, desplazando a Estados Unidos (CIIE. 2021). Desde 2008, China lidera en el porcentaje de participación en las exportaciones



mundiales de bienes con 9.5%, hasta llegar al 14.7% en 2020 (UNCTAD. 2022). Para asegurar ese desarrollo comercial, China mejoró su conectividad a través del desarrollo de las comunicaciones y transportes, por ejemplo, lidera en las rutas de transporte marítimo, seguido por Corea del Sur y Estados Unidos (Marín. 2022). Estas rutas son el eje del comercio mundial que transporta el 90% de las mercancías y el gigante asiático controla 57 de los 100 puertos más importantes del mundo (Merino. 2022a)

En materia financiera, 5 de los 10 principales bancos del mundo medidos por el total de sus activos, son chinos. El papel de estos, en la captación de los excedentes o plusvalía es de enorme relevancia, pues permite su reorientación hacia actividades productivas, construcción de infraestructura y desarrollo social. A ello se agrega la creación de instituciones financieras como el Asian Infrastructure Investment Bank o el banco de desarrollo BRICS. Para agosto de 2022, las corporaciones chinas dominan la lista de Fortune, medidas por ingresos, suman 136, superando a Estados Unidos que posee 124 y Japón con 47 (Cerullo. 2022). En el ámbito monetario, el dólar perdió fuerza desde hace dos décadas, no obstante aún se encuentra sobrerrepresentado en el comercio, las deudas y los préstamos en relación a la participación de Estados Unidos en el PIB mundial. Para 2021 el dólar representaba el 59% de las reservas internacionales, el euro un 21%, otras monedas 10%, el Yen 6% y la libra 5%. (IMF. 2022)

Estos cambios se traducen en una nueva política de alianzas, acuerdos y bloques económicos que se consolidan en la última década. Las viejas instituciones al servicio del G7 pierden influencia, es el caso del Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial o la Organización de Naciones Unidas, cómplices y/o promotores de la desregulación, apertura y privatización en las economías periféricas, así como de las devastadoras guerras en Yugoslavia, Afganistán, Irak, Libia y Siria; y los criminales bloqueos y sanciones en contra de Cuba, Venezuela, Siria o Rusia. Varios de estos países resisten dignamente con enormes sacrificios sociales el embate por someterlos a los intereses de las grandes potencias, al tiempo que construyen proyectos alternativos como la *Iniciativa de la Franja y la Ruta* (147 países en 2022), el *Banco Asiático de Inversión en Infraestructuras* (más de 80 estados miembros), además del Banco de los BRICS, y en 2020, la Asociación Económica Integral Regional. Las relaciones con los países de Asia Central se intensifican, y se habla de la confluencia con otros proyectos alternativos de integración como la Unión Económica Euroasiática, todo esto contribuye a la consolidación de un orden multipolar en donde la conducción del Estado tiene un papel preponderante.

Al declive económico de las potencias del G7, se suma la erosión de la arquitectura económica-política diseñada para satisfacer sus intereses. El neoliberalismo acrecentó la polarización económica y social, precipitó la desindustrialización y generó una hipertrofia financiera que debilita a estos países. Mientras tanto, la economía china con





fuerte intervención y control del Estado (socialismo chino) experimenta tres décadas de acelerado desarrollo económico, lidera en Asia, África y América la construcción de infraestructura e instituciones internacionales que serán el soporte de un ciclo de expansión asiático. Para el G7 no existe posibilidad de enfrentar esta transición mediante mecanismos económico-políticos convencionales, aunque en el ámbito militar, su “supremacía” podría utilizarse para modificar la dinámica del sistema capitalista.

LA IMPORTANCIA ECONÓMICA DE RUSIA

El territorio ruso es inmenso y posee una vasta dotación de recursos naturales. Consideremos que Rusia posee más de 17 millones de kms², 11.7 por ciento de la superficie terrestre, es 1.7 veces más grande que Canadá (9.9 millones de km²) y 1.8 veces más grande que EU (9.5 millones de km²) pero con menos de la mitad de la población que este último. En 2020, el mundo tenía una superficie forestal total de 4,060 millones de hectáreas (ha), es decir, el 31 por ciento de la superficie terrestre total. Más de la mitad (54 por ciento) de los bosques del mundo se encuentran en solo cinco países: Rusia, Brasil, Canadá, los Estados Unidos y China. Rusia ocupa el primer lugar en área forestal por millones de hectáreas, con más de 815 millones, el 20% del total (FAO. 2020), esa superficie es mayor que el Amazonas (670 millones de hectáreas) y concentra más árboles que Canadá y Brasil juntos. Además, el volumen de recursos hídricos es de 88.9 millones de km³, es decir, el 20% del agua dulce del mundo.

Rusia es uno de los principales productores mundiales de minerales y metales. A principios de 2019, el Ministerio de Recursos Naturales y Medio Ambiente (Safirova. 2022) anunció que había estimado el valor de todas las reservas minerales en 55,2 billones de rublos (aproximadamente \$910 mil millones de dólares), más del 70% correspondía al petróleo y 20% al gas natural. En 2017, Rusia fue el principal productor mundial de amianto (59% de la producción mundial) y diamante (30%), además el segundo productor de aluminio (6,0%), antimonio (11%), cobalto (4,9%), galio (2,2%), germanio (5,7%) y otros 14 minerales. Debemos señalar que estos minerales entran dentro de la categoría de críticos² para la economía de los Estados Unidos y la Unión Europea. En 2017, Rusia fue uno de los principales productores mundiales de combustibles, según Safirova: “el país representó el 17,3% de la producción mundial de gas natural, el 12,2% de su petróleo crudo, el 5,5% de su carbón y el 3,9% de su gas natural licuado. Rusia también fue el sexto productor mundial de uranio.” (2022)

Para 2020 del total de las exportaciones rusas valuadas en 330 mil millones de dólares (MMD) (OEC. 2020), 161 mmd (48%) se dirigieron a Europa, siendo los principales socios Reino Unido (15.7%), Holanda (14%), Bielorusia (9.7%) y

² Los minerales críticos son aquellos que son esenciales para la economía y cuya oferta puede verse interrumpida. Los minerales críticos también tienden a ser aquellos de los que un país depende en gran medida de las importaciones, por lo que los minerales que se consideran críticos variarán de un país a otro. La demanda de muchos de estos minerales se ha disparado en los últimos años con la propagación de dispositivos de alta tecnología que utilizan una amplia variedad de materiales.



Alemania (8.8%). Del total de las importaciones con valor de 220 mdd, 111 mdd (50%) procedían de Europa, siendo Alemania el más importante con casi la cuarta parte de las importaciones (23.5%), Bielorusia (11.5%), Italia (6.9%) y Polonia (6.8%). Del total de las exportaciones a Europa (161 mdd), más de la mitad (52.7%) corresponden a petróleo, gas y carbón. Mientras que del total de las importaciones provenientes de Europa (111 mdd), 50% corresponde a maquinaria, industria automotriz, productos farmacéuticos y equipos electrónicos. Para 2022, tenía una relevante participación en la producción de Niquel (28%), Paladio (20.7%), Platino (19%), Trigo (18.4%), Gas natural (18%), Fertilizantes potásicos y nitrogenados (13.8%), Carbón (13.8%), Petróleo (11.3%) y Aluminio (10.1%) (Merino. 2022b). Esto da una idea de la relevancia de Rusia para la economía europea y el G7.

UCRANIA EN LA GEOPOLÍTICA DEL SIGLO XXI

Posterior a la Segunda Guerra Mundial, George Kennan (Embajador de Estados Unidos en la URSS) escribió el *Largo Telegrama* (1946) en el que definió una nueva estrategia para luchar contra la URSS, mediante una "política de contención y aislamiento". Kennan expresaba las directrices geopolíticas de Spykman, que pretendían evitar el surgimiento de una "potencia abrumadoramente dominante" en Eurasia, al tiempo que buscaban consolidar un "poder equilibrado" y "evitar la

consolidación de las regiones del rimland"³. La estrategia triunfó parcialmente y en la década de los noventa durante la euforia por la desaparición de la URSS, se llegó a excesos "teóricos" como el del "fin de la historia". En 2021 Bellamy Foster señaló que el G7 no solo trata de "contener y aislar", sino de "constreñir" a los poderes existentes en la región. El fracaso de Trump para infringir daños a China mediante la guerra económica y sin ceder terreno en los preparativos para la confrontación militar mediante los "aliados" de Washington en el Pacífico (Taiwán, Japón y Australia), aceleró el curso del conflicto hacia otro eje estratégico de Eurasia, las fronteras rusas con occidente. Los objetivos pueden sintetizarse en: aislar a Rusia del mercado Europeo, limitar la influencia China en Europa y cercenar la "independencia económica europea" sometiendo a la economía alemana a Estados Unidos. Los beneficiarios de este proceso, son los monopolios del complejo militar industrial, petrolero y financiero de EU.

Fue Brzezinski quien planteó claramente que Ucrania era un espacio nuevo e importante sobre el tablero euroasiático, un "pivote geopolítico" cuya propia existencia como país independiente ayudaría a transformar a Rusia. "Sin Ucrania, Rusia deja de ser un imperio euroasiático. Una Rusia sin Ucrania podría competir por un estatus imperial, pero se convertiría en un Estado imperial

³ Las regiones del *rimland* estaban constituidas por los bordes exteriores que rodeaban al *heartland*, de modo que si bien no se podía modificar geopolíticamente ese corazón, sí se podía tener influencia en el curso de sus acontecimientos presionando, tomando control y ocupando las regiones del rimland.



predominantemente asiático...” (Brzezinski.1997) No es casualidad que emplee el término imperio para describir a Rusia, los sentimientos rusofóbicos y conservadores distorsionan su análisis. Una revisión del imperialismo descrito por Luxemburgo y Lenin le habrían ayudado a identificar que son los países del G7 los que entran en esta categoría.

La estrategia expansionista de la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN) hacia la URSS y luego Rusia ha estado latente en los planes de EU, y Ucrania es solo un peldaño en ese proceso. Brzezinski anticipaba que este país tendría que decidir si formaría parte de la Unión Europea y la OTAN:

Es posible que, para reforzar su estatus autónomo, Ucrania desee unirse a ambas, una vez que éstas lleguen a sus fronteras y cuando su propia transformación interna le dé las cualificaciones necesarias para acceder a ellas. Aunque eso llevará tiempo, no es demasiado pronto para que Occidente –que entretanto deberá reforzar sus vínculos económicos y de seguridad con Kiev– empiece a considerar la década del 2005-2015 como una franja de tiempo razonable para iniciar la progresiva inclusión de Ucrania, reduciendo con ello el riesgo de que los ucranianos teman que la expansión de Europa se detenga en la frontera polaco-ucraniana. (1997)

La “solicitud” de Ucrania para integrarse a la OTAN (2022) llegó siete años tarde de las predicciones, antecedido por el golpe de Estado de 2014 y un impulso nacionalista - ultraderechista de ideología

neonazi arropada por occidente, en particular por EU, así lo ha demostrado la activa participación de la neoconservadora Victoria Nuland desde 2013 y 2014 en Ucrania (Boron. 2022). Tanta atención se debe a sus vínculos históricos, sociodemográficos, económicos y geográficos con Rusia.

Ucrania tenía un territorio de 600 mil km² y una población de 43.7 millones de personas (2021). El territorio ucraniano se definió claramente desde el golpe de estado en 2014, el sureste concentra una población rusoparlante mayoritaria (en el sur 84.5% y en el este 92.7%) y es considerada prorrusa, incluye provincias como Járkov, Lugansk, Donetsk, Zaporiyia, Mykoláiv, Dnipró, Jersón y Odesa, principalmente. Y la zona centro del este (59% rusoparlantes), central (25.6%) y del oeste (5.6%) que incluye la capital (Kiev) y provincias como Leópolis, Vinnytsia, Cherkasy, Poltava, entre otras, consideradas pro occidentales, pro OTAN y pro Unión Europea.

Ucrania es una potencia agrícola, posee una gran cantidad de suelo negro, más del 55% de su superficie es tierra cultivable y cerca del 14% de su población se encuentra empleada en este sector. Participa con el 9% de las exportaciones mundiales de trigo, 17% de cebada, 12% de maíz, 46% del aceite de girasol, 54% de harina, 20% de colza o canola (USDA. 2022). Consideremos que la producción de trigo se concentra en el sureste del país, la más afectada por la guerra. En 2021, exportó 27,800 millones de dólares en producción agrícola (41% de las exportaciones totales de 68,000 MDD), sus principales consumidores, fueron: la Unión



Europea con 7,700 MDD, China con 4,200 MDD e India con 2,000 MDD, 80% de las exportaciones salieron a través del puerto de Odesa.

En Ucrania confluyen tres gasoductos y dos oleoductos que van hacia Europa. Consideremos que la Unión Europea solo produce el 42% de su energía, el resto es importada. Dentro de esta, 66% corresponde a los derivados del petróleo, 27% al gas natural y 5% combustibles fósiles sólidos (carbón), siendo Rusia el principal proveedor con 29% para el primer caso, 43% para el segundo y 54% para el tercero (eurostat. 2022). Del total del gas ruso que va a Europa, el 66% pasa por Ucrania (Colás. 2014). Comprender esta frágil dependencia energética y su vulnerabilidad geopolítica es imprescindible para valorar el impacto de las sanciones impuestas por el G7 a Rusia. La economía europea depende de Ucrania y Rusia para mantener su estabilidad y competitividad, cualquier interrupción o corte a los suministros energéticos y alimentarios impactará en procesos de desindustrialización y desmantelamiento de estructuras productivas europeas.

PUNTO DE INFLEXIÓN EN EL CAPITALISMO MUNDIAL

Antes del conflicto en Ucrania, la economía europea estrechaba vínculos con Asia y perdía fuerza su relación con EU. La puesta en marcha del Nordstream 2 dotaría a Alemania de energía barata, mejorando la competitividad industrial, estrechando sus relaciones con Rusia. Este es un punto crucial según Friedman:

El interés primordial de Estados Unidos, por el que hemos luchado en guerras durante un siglo (la Primera y la Segunda Guerra Mundial y la Guerra Fría), han sido las relaciones entre Alemania y Rusia, porque unidas son la única fuerza que nos puede suponer una amenaza. (Whitney. 2022)

Además, se incrementó el volumen comercial y las inversiones entre China y los países europeos, desplazando a los estadounidenses. En la Unión Europea (UE) en 2021, China fue el tercer exportador de mercancías (10.2%) y el principal importador (22.4%). En el comercio de bienes, las importaciones provenientes de China sumaron 472 mil millones de euros (MME), mientras que las exportaciones hacia China 223 MME, arrojando un balance negativo de -249 MME. En comercio de servicios, un superávit para la UE con 20.6 (MME). En inversión el saldo también fue favorable para la UE durante 2020 en 133.9 MME. Esto da una idea de un cambio trascendental en la dinámica capitalista mundial, pues EU es desplazado de una región en la que históricamente había dominado.

Para Michael Hudson (2022), los intereses del complejo militar industrial, el energético y el capital bancario-financiero decidieron rehacer el control de la economía europea y ponerla nuevamente a su servicio. Hasta septiembre de 2022, EU había destinado "ayuda" a Ucrania por un valor de 15 mil millones (Devlin. 2022) de un total de 40 mil millones de dólares, esa ayuda, jamás salió del país y se destinó a la compra de armamento de Lockheed-Martin, Raytheon, Boeing, entre otras, contribuyendo al incremento en el precio de sus





acciones. La entrega de armamento a Ucrania, significa financiamiento europeo a la compra de armas estadounidenses para pelear una guerra donde los muertos e infraestructura destruída serán europeos, poco o nada llegará a los 8.7 millones de ucranianos desplazados por el conflicto.

El sector energético obtendrá ganancias de las rentas monopólicas por su oferta privilegiada de petróleo, gas y minerales, acaparando y controlando su comercio en dólares. La exclusión de Rusia del mercado europeo aumentó los precios del petróleo (OPEP. 2022) desde los 85 dólares por barril en enero hasta superar los 105 dólares en abril de 2022, y del gas desde los 4.87 por mmBtu⁴ hasta los 8.36 en mayo de este año. Es cierto que la medida es contraproducente para los objetivos geopolíticos de debilitar los ingresos de Rusia, pero las ganancias de empresas occidentales aumentarán aunque se inmore a los consumidores finales y la competitividad de las empresas europeas se vaya al caño. Las acciones de Exxon Mobil repuntaron 49.4%, las de Chevron 33.2%, las británicas BP 29% y Shell 13% (Díaz. 2022), en conjunto, las petroleras obtuvieron ganancias récord hasta agosto de 2022 con 451 MMD.

Por último, en el caso del capital bancario-financiero, habiendo ganado a través de sus vínculos con los dos sectores antes mencionados, ahora se

encuentra a la expectativa de las oportunidades de inversión, otorgamiento de créditos y privatizaciones que se abrirán con la crisis ucraniana y europea. En palabras de Hudson:

La dinámica que hay que rastrear hoy en día es por qué esta mancha oligárquica ha encontrado su interés en empujar a Rusia, a lo que Rusia evidentemente veía como una postura de hacer o morir [...] el objetivo estratégico más apremiante para Estados Unidos de la confrontación de la OTAN con Rusia es el aumento de los precios del petróleo y el gas, sobre todo en detrimento de Alemania [...] El sueño a largo plazo de los guerreros estadounidenses de la nueva guerra fría es dividir a Rusia, o al menos restaurar su cleptocracia gerencial Yeltsin/Harvard Boys, con oligarcas que buscan sacar provecho de sus privatizaciones en los mercados bursátiles occidentales. El OGAM (sector petrolero, gas y minería, por sus siglas en inglés) todavía sueña con comprar el control mayoritario de Yukos y Gazprom. A Wall Street le encantaría recrear un auge del mercado de valores ruso. Y los inversores del MIC (Complejo militar industrial, por sus siglas en inglés) anticipan felizmente la perspectiva de vender más armas para ayudar a lograr todo esto. (2022)

La estrategia delineada por la oligarquía estadounidense está funcionando, han aumentado exponencialmente sus ganancias en el corto plazo y han realineado al conjunto de Europa a sus intereses económicos, aún y a pesar de que los

⁴ Millón de BTU (Unidad térmica británica por sus siglas en inglés). Es la cantidad de calor necesaria para aumentar en 1 grado Fahrenheit la temperatura de una libra de agua en su máxima densidad (aproximadamente 39° F). Un millón de BTU equivale a 27,8 m³ de gas y a 0,048 m³ GNL o a 0,0192 t GNL.





VIGENCIAS

intereses europeos esten siendo afectados, llevando a procesos de desindustrialización, desempleo y pobreza, con repercusiones mundiales por el aumento de precios de las materias primas que afecta la seguridad alimentaria y base productiva.

SEMBRAR OTRA GUERRA EN EUROPA

La expansión de la OTAN, las sanciones económicas y la guerra civil en Ucrania iniciada en 2014 responden a una estrategia del capitalismo liderado por EU que nada tiene que ver con los derechos humanos y el bienestar de los europeos. Utilizan a Ucrania como peón, martirizando a su población en favor de las ganancias, justificándose con una narrativa retorcida

sobre la agresión rusa y subordinando a Europa a sus intereses económicos. Sergei Glazyev plantea:

Estados Unidos está tratando de posponer lo más posible el momento del colapso de su sistema financiero [...] está tratando de transferir la carga del servicio de sus obligaciones a otros países, o incluso cancelarlas por completo [...] el objetivo principal de esta agresión en expansión es Europa. Siguiendo la tradición geopolítica, la oligarquía estadounidense confía en desatar una guerra de los países europeos con Rusia [...] Fue con este propósito que los servicios secretos estadounidenses dieron un golpe de estado en Ucrania, estableciendo allí un régimen nazi antirruso [...] Estados Unidos está tratando de debilitar a ambos lados y





establecer su control sobre ellos. Esto permitirá que EE.UU. también establezca el control sobre Asia Central. Al subordinar la mayor parte del continente euroasiático a sus intereses, Estados Unidos fortalecerá sus capacidades y debilitará las capacidades de China. De esta forma, los geopolíticos estadounidenses esperan retener el liderazgo mundial. (2016:243-244)

Adam Lebor quien escribió sobre la historia del Banco de Pagos Internacionales (BPI) comenta acerca de la idea de sembrar una guerra en Europa:

solo seis meses antes de que Gran Bretaña fuera a la guerra con la Alemania nazi, el Banco de Inglaterra entregó voluntariamente 5,6 millones de libras de oro a Hitler [...] Gracias al gobernador del Banco de Inglaterra Montagu Norman y al BPI, la Alemania nazi saqueó 23,1 toneladas de oro sin que se disparara un tiro [...] el BPI estaba tan entrelazado con la economía nazi que ayudó a mantener al Tercer Reich en el negocio. Llevó a cabo acuerdos de divisas para el Reichsbank; aceptó el oro nazi saqueado; reconoció a los regímenes títeres instalados en los países ocupados, que, junto con el Tercer Reich, pronto controlaron la mayoría de las acciones del banco. (Lebor. 2013)

Pero la historia no acaba ahí, pues el banquero estadounidense McKittrick asumió la presidencia del BPI en 1941, justo cuando Estados Unidos entró en guerra. A decir de Lebor, los documentos desclasificados relacionan a McKittrick con los

alemanes en lo que se refiere como: "estrecha cooperación entre el mundo empresarial aliado y alemán". Harry Dexter White, director del Departamento del Tesoro de EU, habría mencionado al enterarse de la relación: "Hay un presidente estadounidense haciendo negocios con los alemanes mientras nuestros chicos luchan contra los alemanes" (Lebor. 2013). En el mismo sentido, Valentin Katasonov menciona que los banqueros estadounidenses y británicos organizaron la Segunda Guerra Mundial con la esperanza de acabar con la URSS. Para ello emplearon los planes Dawes y Young, la creación del BPI y la suspensión de los pagos por reparaciones de la Primera Guerra Mundial de Alemania. Según el Katasonov:

El programa estratégico de los Rockefeller y los Morgan era sojuzgar Europa económicamente, saturar Alemania de inversiones y créditos extranjeros y empujarla a asestar un golpe mortal a la Rusia soviética para que esta última volviese al capitalismo, en calidad de colonia [...] En 1929, resumió los resultados del plan (Dawes) declarando que Alemania había recibido en 5 años más préstamos extranjeros que Estados Unidos en los 40 años anteriores a la Primera Guerra Mundial. Por consiguiente, en 1929, Alemania se había convertido en la segunda potencia industrial a nivel mundial, por delante de Gran Bretaña [...] El capital de la mayoría de las empresas alemanas estratégicamente importantes era, parcial o completamente, estadounidense. Una parte estaba bajo control de los inversionistas británicos. Los sectores como las refinerías de



petróleo y el proceso de licuefacción de carbón de la economía alemana estaban en manos de Standard Oil, perteneciente a los Rockefeller. El gigante de la industria química Farbenindustrie AG pasó al control del grupo Morgan. Un 40% de la red telefónica y un 30% de las acciones de Focke Wulf se hallaban bajo control de la firma estadounidense ITT. La radio y los gigantes de la industria eléctrica AEG, Siemens y Osram pasaron al control de General Electric, de Estados Unidos. ITT y General Electric eran parte del imperio Morgan. El 100% de las acciones de Volkswagen pertenecía a Ford, también de Estados Unidos. (2015)



Los planes descritos para acabar con la URSS ahora Rusia, resultan inquietantes y considerar la posibilidad de que se está sembrando otra guerra en Europa no resulta descabellada. Así lo muestran las evidencias surgidas a lo largo de la guerra en Ucrania, Seymour Hersh destapó la cloaca de los atentados al Nordstream 2 de septiembre de 2022 en la que participaron los EU. Con ello intentan revertir el curso de la historia, la transición del centro de gravedad económico desde el Atlántico (EU y Europa) hacia Asia (China, India, Rusia). El curso de la evolución demográfica, la dinámica económica, la intensa actividad política y cultural permiten evaluar que es un proceso histórico inevitable si no hay interferencias de otra índole, como la guerra. Una opción contemplada por las élites del G7 para mantener su hegemonía y cancelar la posibilidad de una eventual transición hacia otro sistema socioeconómico, pues aunque el “socialismo chino”

merece un estudio y reflexión profundos, no se puede soslayar que es el fundamento del despegue económico-social de la región asiática.

LA OPERACIÓN MILITAR ESPECIAL

La OME debe ser entendida como una respuesta a las cinco oleadas expansivas de la OTAN, que aboga por la seguridad europea cercandoo a Rusia con todo tipo de armamento. Además de lo ya mencionado, un elemento clave para entender esta OME, es el resurgimiento del nazismo en Europa y EU. En Ucrania se posicionó en el gobierno desde el golpe de estado de 2014. Según la narrativa occidental, la aproximación del enemigo “blandiendo espadas y escudos” con cánticos y símbolos fascistas, reivindicando al nazismo de Hitler, que en la URSS aniquiló a más de 26 millones de personas no debería ser motivo de preocupación. Tampoco deben alertar sucesos como la masacre en la casa de los Sindicatos de Odessa o los bombardeos a los civiles en la región del Donbás desde 2014.

La OME se planteó como objetivo central la “desnazificación y desmilitarización de Ucrania”, respondiendo inicialmente a lógicas y objetivos distintos de las invasiones y guerras occidentales, donde la destrucción de infraestructura y población civil es parte fundamental de la estrategia. Como ejemplo, la defensa de la población en el Donbás o centrales nucleares como Zaporijya de los ataques del ejército ucraniano retrata los objetivos de unos y otros. Hasta junio el ejército ruso controlaba 20% del territorio de Ucrania y reportaba avances continuos hasta septiembre de 2022, en los



territorios ocupados, la reactivación económica y la reconstrucción de infraestructura ha sido una prioridad. Para especialistas militares como Ritter, Martyanov, Pátushev, Baud y Jhonson, el curso de los eventos difícilmente será modificado pero sin duda retrasará la victoria haciéndola más costosa, desangrando a Rusia y eventualmente arrastrará a Europa a la guerra, beneficiando al complejo industrial militar norteamericano.

Desde otro ángulo, la OME es una respuesta lógica a un proceso en el que Occidente estableció como objetivo dismantelar los poderes regionales, apropiarse del territorio, privatizar sus recursos naturales y explotar la fuerza de trabajo en beneficio de sus empresas. Monthly Review hace referencia a la estrategia posterior a la caída de URSS, definida por Paul Wolfowitz Subsecretario de Defensa de George H. Bush:

Ahora nuestra política [después de la caída de la Unión Soviética] debe centrarse en impedir la aparición de cualquier potencial competidor global futuro [...] como Rusia seguirá teniendo un fuerte poder militar en Eurasia, es necesario debilitar su posición geopolítica de forma permanente e irrevocable. Debemos hacer esto antes que este en condiciones de recuperarse, por tanto, tenemos que atraer a la órbita occidental a todos los estados que la rodean y que anteriormente fueron parte de la Unión Soviética o que eran parte de su esfera de influencia. (2022)

Como se observa la estrategia consiste en dismantelar y fragmentar a Rusia, la OME es

una respuesta defensiva, un reflejo instintivo de subsistencia ante la agresión del capitalismo del G7. La OME, se enmarca en una polarización creciente y dependiendo de su evolución, llevará a la humanidad a una definición entre la continuidad del capitalismo fascistoide o un socialismo con características chinas. Esto obliga a gobiernos, partidos políticos, movimientos populares y sociedad en general a reflexionar y avanzar en la discusión política sobre los sucesos. Es vital discernir y tomar distancia de las interpretaciones y narrativas impuestas por Occidente que "explican" el fenómeno como un conflicto entre imperios capitalistas, o derivado de la histórica vocación expansionista de Rusia y promueven un pacifismo hipócrita que deja de lado el fascismo en ascenso en varias latitudes y las expresiones de putrefacción del capitalismo imperialista dominado por el G7.


REFLEXIONES FINALES

El curso de la confrontación es sombría para el sistema en su conjunto, mas preocupante aún para el G7 que atestigua el curso de procesos de desarrollo centrados en otras regiones y el surgimiento de instituciones alternativas, mientras pierden su potencial productivo e industrial en beneficio de uno de sus miembros, Estados Unidos. En paralelo, avanza en un conjunto de naciones la desdolarización, la desconcentración comercial occidental y el abandono sigiloso del neoliberalismo.

Las sanciones del G7 a Rusia tienen un profundo impacto en sus economías y en su población,



como ya se muestra en los desbocados procesos inflacionarios, la escasez y encarecimiento de materias primas, y la fractura de las cadenas productivas. Como bien afirma Michael Hudson, no será una “guerra feliz” para occidente, pero la estrategia de Estados Unidos, para debilitar a Rusia, llevándola a una guerra larga y sangrienta sigue en pie pues los ucranianos ponen los muertos y los europeos se inmolan en nombre de la “civilización occidental”.



Esto no revertirá la desindustrialización ni volverá los empleos a Estados Unidos, tampoco restará poder a los complejos económicos que dominan su economía, aunque abre la puerta para la apropiación de la riqueza europea, no es claro que esto le permitirá recomponer su declive hegemónico. Aún desconocemos los riesgos que están dispuestas a asumir las élites del G7, pero una era de turbulencia, caos y muerte se asoma. Deberán ser los trabajadores del mundo, los que pongan orden y transiten al socialismo o la barbarie capitalista con riesgos existenciales para la humanidad decidirá el curso de la historia.

BIBLIOGRAFÍA

Atlantic Council (2022) *Monetary Policy Hub*. Disponible en <https://www.atlanticcouncil.org/monetary-policy-hub/> [Consultada en diciembre de 2022]

World Bank (2022) *Financiamiento del sector*. Disponible en <https://data.worldbank.org/indicador/> [Consultado en junio de 2022]

Biden, J. (2022, 21 de marzo) *Remarks by President Biden Before Business Roundtable's CEO Quarterly Meeting*. *The White House*. Disponible en: <https://www.whitehouse.gov/briefing-room/speeches-remarks/2022/03/21/remarks-by-president-biden-before-business-roundtables-ceo-quarterly-meeting/>

Boron Atilio (2022, 1 de febrero) *“Victoria Nuland, un personaje sombrío en la crisis de Ucrania.”* Página 12. Consultado en julio de 2022. Disponible en: <https://www.pagina12.com.ar/398803-victoria-nuland-un-personaje-sombrio-en-la-crisis-de-ucrania>

Brzezinski, Z. (1997) *El gran tablero mundial. La supremacía estadounidense y sus imperativos*. Kindle Edition.

Cerullo, M. (2022) *“China now has the most companies on the Fortune 500 list.”* Disponible en: <https://www.cbsnews.com/news/walmart-tops-fortune-500-list-of-biggest-companies-for-ninth-consecutive-year/>





VIGENCIAS

China International Import Export (2022) *China's booming foreign trade brings benefits to the world*. Disponible en <https://www.ciie.org/zbh/en/news/exhibition/news/20210324/27370.html>

Colás (2014, 16 de junio) *"Rusia le cierra el grifo del gas a Ucrania."* Disponible en: <https://bit.ly/44NUpT3>

Devlin, B. (2022) *"The Military-Industrial Complex's Big Break in Ukraine."* *The American Conservative*. Disponible en: <https://www.theamericanconservative.com/the-military-industrial-complexs-big-break-in-ukraine/>

Díaz, S. (2022) *"Petroleras ganaron 451,013 millones de dólares en Bolsa desde enero."* *El Economista*. <https://www.economista.com.mx/mercados/Petroleras-ganaron-451013-millones-de-dolares-en-Bolsa-desde-enero-20220816-0141.html>

Eurostat (2022) *Where does our energy come from?* Disponible en: <https://ec.europa.eu/eurostat/cache/infographs/energy/bloc-2a.html>

FAO UN (2022) *"Global Forest Resources Assessment 2020"* Disponible en <https://www.fao.org/3/ca8753en/ca8753en.pdf>

Foster B. J. (2021) *"The new cold war on China"* Monthly Review. July 2021. Disponible en <https://monthlyreview.org/2021/07/01/the-new-cold-war-on-china/>

Glazyev S. (2016) *The last world war*. Knizhny Mir. Moscow.

Gosh, I. (2020). *"How China Overtook the U.S. as the World's Major Trading Partner."* Disponible en <https://www.visualcapitalist.com/china-u-s-worlds-trading-partner/>

Hearsh S. (2022) *"How America Took Out The Nord Stream Pipeline."* Disponible en: <https://seymourhersh.substack.com/p/how-america-took-out-the-nord-stream>

Hudson Michael (2016) *Matar al Huésped*. Capital Swing. España.

Hudson, M. (2022, 1 de marzo). *"America Defeats Germany for the Third Time in a Century"*. Counterpunch. Disponible en: <https://www.counterpunch.org/2022/03/01/america-defeats-germany-for-the-third-time-in-a-century/>

International Monetary Fund (2022) *World Foreign Exchange Reserves by currency*. Disponible en <https://data.imf.org/?sk=E6A5F467-C14B-4AA8-9F6D-5A09EC4E62A4> [Consultada en agosto de 2022]

Katasonov, V. (2015). *"Banqueros anglosajones organizaron la Segunda Guerra Mundial."* *Red Voltaire*. Disponible en: <https://www.voltairenet.org/article187569.html>

Kennan G (1946) *The Long Telegram*. Disponible en <https://nsarchive.gwu.edu/sites/default/files/>



documents/20490195/long-telegram-original.pdf

Kremlin (2022) *Joint Statement of the Russian Federation and the People's Republic of China on the International Relations Entering a New Era and the Global Sustainable Development*. Consultada en febrero de 2022. Disponible en: <http://en.kremlin.ru/supplement/5770?s=08>

Lebor, A. (2013, 1 de agosto) "How bankers helped the Nazis." The Sydney Morning Herald. Disponible en: <https://www.smh.com.au/business/how-bankers-helped-the-nazis-20130801-2r1fd.html>

Marín, J. (2022) "Los países con mejor conectividad en las rutas de transporte marítimo." Disponible en: <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/conectividad-transporte-maritimo/>.

Merino, A. (2022a) "De Buenos Aires a Singapur: así se ha hecho China con la red de puertos más importante del mundo." Disponible en: <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/china-puertos-mundo/>

Merino, A. (2022b) "¿Cuáles son las principales materias primas que exporta Rusia?" Disponible en: <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/exportaciones-materias-primas-rusia/>

Monthly Review (2022, 12 de marzo). "Ucrania como pivote geopolítico: EEUU y su "gran estrategia". La Haine. Disponible en: <https://www.lahaine.org/mundo.php/ucrania-como-pivote-geopolitico-eeuu>

OIT 2022. *Perspectivas Sociales y del Empleo en el Mundo. Tendencias 2022*. https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_848464.pdf

OPEP (2022). *Organización de Países Exportadores de Petróleo* https://www.opec.org/opec_web/en/data_graphs/40.html

Our World in data (2022) *Coronavirus (COVID-19) Vaccinations* https://ourworldindata.org/covid-vaccinations?country=OWID_WRL

OXFAM (2022). *Beneficiarse del sufrimiento*. Nota informativa. Consultada en abril de 2022.

Rincón, A. (2019) "EE. UU. abandona el histórico tratado INF y aviva los temores de una nueva carrera armamentista." France 24. Disponible en: <https://www.france24.com/es/20190802-ee-uu-abandona-el-historico-tratado-inf-y-aviva-los-temores-una-nueva-carrera-armamentista>

Safirova, E. (2022). *The Mineral Industry of Russia. 2017–2018 Minerals Yearbook. Russia. U.S. Geological Survey*. Disponible en: <https://pubs.usgs.gov/myb/vol3/2017-18/myb3-2017-18-russia.pdf>

The Observatory of Economic Complex (OEC). Disponible en: <https://oec.world/en/>

UNCTAD (2022) *Development in motion*. Disponible en: <https://unctad.org/topic/trade-analysis/development-in-motion>. [Consultado en marzo de 2022]



USDA (2022). *Ukraine Agricultural Production and Trade. April. 2022*. Consultada en septiembre de 2022. Disponible en: <https://www.fas.usda.gov/sites/default/files/2022-04/Ukraine-Factsheet-April2022.pdf>

Whitney, M. (2022, 16 de febrero) "*La crisis en Ucrania no tiene que ver con Ucrania, sino con Alemania*" Rebelión. Disponible en: <https://rebelion.org/la-crisis-de-ucrania-no-tiene-que-ver-con-ucrania-sino-con-alemania/>





¿QUÉ HIZO CHINA PARA ERRADICAR SU POBREZA EXTREMA?

Recuento histórico de las políticas económicas y sociales en torno al desarrollo en el país asiático

Salvador Ferrer Ramírez¹

Resumen

En 2021, el Banco Mundial reconoció el éxito de la política de desarrollo y la estrategia económica de China para combatir la pobreza extrema implementadas desde la década de 1980 y hasta la fecha. Desde entonces, ha surgido el cuestionamiento por identificar los aspectos de la política de desarrollo económico y social china a los cuales podrían atribuirse estos resultados tan positivos. En este artículo, se reflexiona sobre la evidencia al respecto.

¹ Doctor en Ciencias Económicas (UAM). Maestro en Ciencias (UNAM). Profesor Investigador Titular C. Departamento de Producción Económica, Universidad Autónoma Metropolitana. Unidad Xochimilco. Líneas de investigación. Trabajo en plataformas, empleo, salario y sindicatos. sferrer@correo.xoc.uam.m



Introducción

En 2015, la Organización de las Naciones Unidas (ONU) aprobó la *Agenda 2030 sobre el Desarrollo Sostenible*, que se traduce en los 17 objetivos de desarrollo sostenible (ODS) para la humanidad. Incluyen desde la eliminación de la pobreza hasta el combate al cambio climático, pasando por la educación, la igualdad de la mujer, la defensa del medio ambiente o el diseño de nuestras ciudades. Aunque todos son importantes, ciertamente es la reducción de la pobreza el que se vislumbra más necesario y que, al mismo tiempo, se estima más difícil de alcanzar (ONU, 2015).

Dadas las condiciones obstaculizadoras traídas por la pandemia de la COVID-19 en todo el mundo, la desigualdad económica y la pobreza se han visto incrementadas en los últimos dos años. Esto plantea enormes retos de desarrollo social para los países. Es por ello que ha sorprendido el hecho de que China, una de las naciones que tuvo una mayor afectación por la COVID-19, haya anunciado en 2021 que logró eliminar la pobreza extrema entre su población, entendida ésta como la condición de tener un ingreso diario menor de 1.9 dólares según el indicador propuesto por el Banco Mundial. De acuerdo con el estudio *Cuatro décadas de reducción de la pobreza en China*:

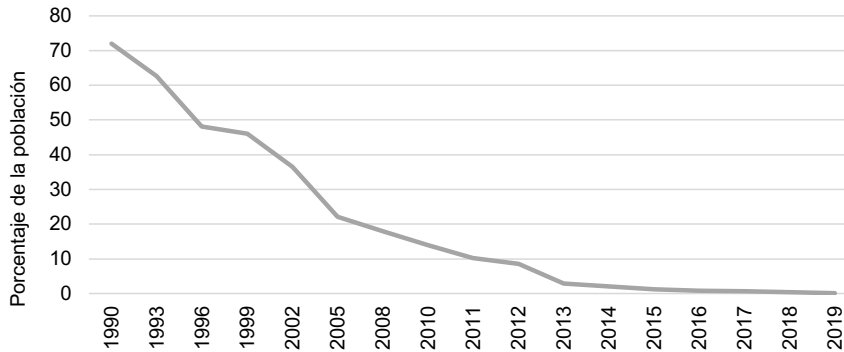
En los últimos 40 años, el número de personas en China con ingresos por debajo de US \$1,9 por día, la línea de pobreza absoluta del Banco Mundial, ha disminuido cerca de 800 millones. Con esto, China ha contribuido con más del 70 por ciento a la reducción global del número de personas que viven en la pobreza extrema. La reducción de la

pobreza en China es histórica y sin precedentes en velocidad y escala (Banco Mundial & Centro de Investigaciones para el Desarrollo del Consejo de Estado de la República Popular de China, 2022, p. 52, traducción propia).

Al respecto, la ONU no sólo ha reconocido que la estrategia de China para combatir la pobreza ha permitido sacar a millones de personas de la situación de pobreza extrema, sino que también ha afirmado que esto ofrece esperanzas de un camino posible para otros países del mundo. Antonio Guterres, secretario general del organismo, afirmó que China ha sido la nación que más ha contribuido durante la última década a la lucha en contra de la pobreza mundial, transformándose en el primer país en cumplir el ODS respectivo (Tianren, 2017). El avance en la reducción de la pobreza absoluta en China se puede observar en la Gráfica 1.

En el caso chino, el combate a la pobreza se plantea desde una perspectiva vinculada con un proyecto de desarrollo de largo plazo que promueve la industria, el comercio internacional y la tecnología junto con una distribución de recursos destinados al gasto público que buscan traducirse en bienestar para la población. Tras observar los notables resultados alcanzados por China con su política económica y social, resulta inevitable preguntar por los aspectos concretos de la política de desarrollo de China a los que podrían atribuirse estos resultados positivos. En otras palabras: ¿qué es eso que han hecho tan bien los chinos? Es así que, en el presente artículo, se indaga en las interrogantes expuestas recopilando evidencia sobre las particularidades del muy comentado caso chino desde 1949 hasta 2021.

Gráfica 1. Tasa de incidencia de la pobreza, sobre la base de la línea de pobreza nacional (1.9 USD diarios)



Fuente: elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial.

1. LA POBREZA EXTREMA EN CHINA Y SU MEDICIÓN: 1980-2021

El Banco Mundial dice que una persona se encuentra en pobreza extrema si su ingreso diario es menor que 1.9 dólares (Banco Mundial, 2022). Bajo esta premisa, cuando se habla de la eliminación de la pobreza extrema en China, lo que en realidad se afirma es que el ingreso de su población ha logrado colocarse por sobre de dicha línea teórica. Sin embargo, esta definición unidimensional en la que pobreza equivale ingreso ha sido muy cuestionada porque soslaya aspectos como la vivienda, salud, escolaridad y calidad del empleo, que también son importantes de considerar para determinar quién es pobre y quién no. En tal sentido, huelga precisar que, de manera interna, el gobierno chino adoptó un enfoque multidimensional para la medición de la pobreza que considera como “pobreza extrema” a la sumatoria de un ingreso mínimo de 2.3 dólares diarios y un bajo rendimiento en cinco indicadores: alimentación, vestimenta,

servicio médico, vivienda –con agua potable y electricidad– y educación obligatoria de nueve años (Consejo de Estado de la República Popular de China, 2021).²

Ciertamente, dada su gran dimensión y extensión territorial, la medición de la pobreza plantea un gran reto para el gobierno de China:

² La discusión sobre el concepto de pobreza se ha intensificado en las últimas décadas debido a la situación precaria que ha creado el capitalismo para amplios sectores de la población mundial. En las primeras investigaciones para estudiar la pobreza sólo se consideraba la variable ingreso o gasto con el objetivo de observar en qué proporción una persona o familia tenía la capacidad de satisfacer sus necesidades básicas de alimento, vestido o vivienda. En los últimos años se ha considerado a la pobreza como un fenómeno multidimensional que comprende aspectos relacionados con las condiciones de vida que vulneran la dignidad de las personas, limitan sus derechos, impiden la satisfacción de sus necesidades básicas e imposibilitan su plena integración social. Sin ánimo de adentrarse en una problematización del concepto, a lo largo de este trabajo se utiliza la definición de pobreza extrema, por ser la más pertinente para la medición concreta del fenómeno en un país en vías de desarrollo con una población que percibe tanto ingresos bajos como medios, como lo es China.



¿cómo se pudieron cuantificar las carencias de 1,400 millones de habitantes dispersos en una gran cantidad de zonas campesinas aisladas y de difícil acceso? Llegara dicho conocimiento ameritó un gran despliegue de recursos económicos, tecnológicos y humanos. Para diagnosticar las condiciones en que vivían los sectores vulnerables, el gobierno implementó un plan de visitas a las regiones que requirió la participación de 800,000 miembros del Partido Comunista de China (PCCh) y de organizaciones de base de las comunidades, así como de un sistema de tecnologías digitales para procesar la información obtenida (Chak, Jianhua & Zhang, 2021). Este nivel de acción conjunta para la medición sólo fue posible bajo una visión gubernamental del desarrollo económico a largo plazo que buscó no dejar atrás a los sectores vulnerables y pobres.

2. LA POLÍTICA DE DESARROLLO DE CHINA Y SUS CAMBIOS

Una vez conocidas las condiciones de vulnerabilidad y carencia de los chinos, ¿qué medidas se tendrían que implementar para sacar a estas personas de la pobreza? La respuesta a esta interrogante puede hallarse en las políticas económicas de largo plazo adoptadas por China, las cuales pueden ser estudiadas en tres períodos. El primero inició con la revolución de 1949, cuando se implantó la planificación estatal que impulsó una política de inversión y apoyo a la población pobre del campo, e inició un proceso de industrialización en todo el país. El segundo corresponde a la apertura al mercado iniciada por

Den Xiao Ping en la década de 1970. El tercero se ubica en el tiempo actual, coincidente con la dirigencia de Xi Jinping iniciada en 2012, y cuyo eje principal de desarrollo económico ha sido la inversión en infraestructura y tecnología de punta emparentada con una política nacional de combate a la pobreza.

Primer período: la planeación económica maoísta

En 1949, cuando el gobierno socialista de Mao Tsetung accedió al poder en China, la población vivía en condiciones muy difíciles, caracterizadas por el analfabetismo y la pobreza extrema. En lo económico, China padecía un gran atraso en sus fuerzas productivas. En el campo, los métodos y técnicas eran obsoletos y la productividad, muy baja, basada en la pequeña propiedad y en una incipiente colectivización de la tierra. La industria nacional también era muy pequeña, no había industria pesada y la exportación era de materias primas en su mayor medida.

Desarrollar las fuerzas productivas en China se impuso como una necesidad para crear mejores condiciones de vida para la población y reducir la pobreza. No obstante, estaba claro que las difíciles condiciones de la economía china no podrían ser transformadas en el corto plazo. El desarrollar la gran industria e incrementar la productividad en el campo requería un plan de inversión en infraestructura de largo aliento que mantuviera a las organizaciones comunitarias y colectivas de los campesinos y trabajadores.



VIGENCIAS

Con el objetivo de incrementar la producción de la riqueza, se promovió el *Primer Plan Quinquenal* (1953-1957) en China, mediante el cual se tomó la decisión de industrializar al país bajo la dirección económica del sector estatal siguiendo una visión de largo plazo. Por un lado, se planteó el desarrollo de la industria pesada y el aumento y preparación de la fuerza de trabajo para tomar parte en la conducción y dirección de la producción. Por otro, se buscó modernizar la agricultura y promover la generación de comunas como un medio de incrementar la producción y organización colectiva entre los campesinos, mejorando gradualmente el nivel de vida de la población (Herrera & Long, 2021). En este período, el producto interno bruto (PIB) total y *per cápita*, así como la inversión, aumentaron a tasas promedio anual compuestas de 5.3%, 3.4% y 9.6%, respectivamente (Anguiano, 2001).

Al *Segundo Plan Quinquenal* (1958-1962) se le conoció como *El gran salto adelante*. Fue una política bajo la cual se promovió el desarrollo industrial acelerado. Sin embargo, sus resultados no fueron los esperados: hubo descontrol y desorganización en las comunas de los campesinos y se presentaron sequías que afectaron las cosechas. Además, el retiro de la ayuda por parte de la entonces Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS) fue un golpe determinante que afectó sus resultados (Herrera & Long, 2021). Aunado a ello, la preocupación por la corrupción al interior de las filas del gobierno obligó a abrir un paréntesis

en las acciones de crecimiento y desarrollo para destinar esfuerzos a la reorganización del aparato burocrático.³

En el período que corre de 1952 a 1978, se realizó un cambio sustancial en la estructura productiva de China y la industria experimentó un crecimiento significativo. Esto puede advertirse fácilmente si se comparan los cambios que hubo en la composición del PIB por sectores de producción y la manera como éstos crecieron a través del tiempo. En 1952, las actividades de la industria primaria (agricultura, ganadería, explotación forestal y pesca) representaron 50.5% del PIB; el sector secundario (minería, canteras, industria manufacturera y de la construcción, y oferta de electricidad, gas y agua) aportó 20.9% –de los cuales las manufacturas fueron el 17.6%–; y el sector terciario (todas las demás industrias, principalmente de servicios) arrojó 28.6%. En 1978, esta composición había cambiado cualitativamente: el PIB se conformó en un 28.1% por el sector primario, 48.2% por el secundario – donde las manufacturas aportaban 40.8% –, y 23.7% por servicios. Esto le confirió a la economía China un perfil industrial (Anguiano, 2001). Además, a partir de 1962 se corrigieron los excesos del crecimiento acelerado en economía

³ En 1966 se impulsó la llamada Revolución Cultural. Esta iniciativa de Mao Tsetung fue una medida para tratar de corregir las actitudes burocráticas e individualistas que se generaron en el proceso, como la concesión de privilegios dentro los puestos del partido y del gobierno que redundaban en beneficios individuales y de grupo. La lucha por generar una conciencia colectiva fue difícil y requirió de una vigilancia permanente.

y se volvió a la planificación centralizada que promovía un gradualismo en la socialización económica. Esto trajo una rápida recuperación y el PIB creció a una tasa promedio anual de 11.6% (el PIB *per cápita* lo hizo a 9.9%) entre 1963 y 1965.

A pesar de las dificultades y de los costos sociales, en el período maoísta se obtuvieron éxitos importantes. Antes de 1949, el índice de analfabetismo era del 80% y el promedio de vida de la población sólo llegaba a los 35 años. Para 1976, el analfabetismo había caído a menos del 15% y el promedio de vida se había duplicado, llegando a cerca de los 70 años, tal y como se observa en la Gráfica 2. Además, la población aumentó en 57%, llegando a los 700 millones de habitantes (Zottele de Vega, 2013). Sin duda, mucho de lo acontecido en los primeros años de la revolución del 1949 constituyó la base del proceso de modernización y desarrollo que habría de experimentar posteriormente el país. Estas medidas repercutieron en mejorar las condiciones de vida y que se manifestó en el incremento de la esperanza de vida, como se muestra en la Gráfica No. 2

Segundo período: la apertura económica de Deng Xiaoping

A partir de 1978, el gobierno de Deng Xiaoping generó una serie de reformas en China que apuntaron al desarrollo y la mejora en la calidad de vida de toda la población. Bajo el lema de “El socialismo no puede aceptar la pobreza”, el discurso oficial comprendió que una economía planificada pone límites al desarrollo de las fuerzas productivas, pero que, si se le combinaba con una economía de mercado, se estaría en una mejor posición para liberar las fuerzas productivas y acelerar el crecimiento económico. Para llegar a esta conclusión, Deng Xiaoping estudió las experiencias del pasado de China y de los otros países socialistas, así como las de los países capitalistas desarrollados, entendiendo sus fortalezas, limitaciones y contradicciones. Fue así que propuso realizar reformas para generar crecimiento económico y encaminarse hacia la



Fuente: elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial.



VIGENCIAS

estabilidad política y social con base en cuatro modernizaciones: agrícola, industrial, científica y de seguridad (Zottele de Vega, 2013).

A esta segunda etapa en la política de desarrollo de China se le conoce como el "socialismo de mercado" o "socialismo con características chinas". Fue en este período cuando se dio la apertura hacia la inversión extranjera y surgieron las grandes empresas privadas, mientras que la conducción global del país y la economía se desarrollaba bajo las riendas del Estado y del PCCh. Deng Xiaoping cristalizó estos esfuerzos en la idea de la prosperidad común, alcanzable mediante cuatro aspectos:

- *Apertura hacia el exterior:* la necesidad de ampliar el comercio, la urgencia de las inversiones extranjeras y el deseo de transferencia tecnológica fueron factores que determinaron la apertura comercial hacia el exterior de manera paulatina y equilibrada. Así fue que se crearon las Zonas Económicas Especiales y los corredores económicos abiertos del litoral, donde más de una decena de ciudades portuarias se abrieron al mercado internacional y fomentaron la inversión.
- *Abastecimiento alimentario:* entre 1978 y 1985, se priorizó el abastecimiento a la población en las zonas rurales. Se estableció que, una vez que éste fuera alcanzado, los productores podrían utilizar la sobreproducción para su venta. También

se generaron políticas para aumentar la producción agrícola.

- *Estabilidad política:* se reordenó el aparato partidario, se estabilizó el sistema de administración gubernamental, se institucionalizaron los procedimientos y rutinas de conducción, y se asumió la tarea de construir un marco legal que sujetara a todos los individuos por igual (Zottele de Vega, 2013).
- *Educación:* China promovió vigorosamente la educación obligatoria de nueve años bajo un modelo de desarrollo educativo extenso que expandió la educación superior. En la década de 1990, Deng Xiaoping adoptó como política nacional la de "vigorizar el país a través de la ciencia y la educación". En 1993, propuso destinar 4% del PIB para la educación nacional, aunque esta cifra se logró hasta 2012 (Gan, 2019).

En la apertura de la economía china, la política industrial del gobierno integró diversos componentes. La inversión extranjera, la transferencia de tecnología, la capacitación de la fuerza de trabajo y la educación desempeñaron un papel fundamental en el proceso. Como primer paso, se desarrollaron las capacidades productivas de las empresas locales. Posteriormente, se celebraron acuerdos con las empresas privadas nacionales para formar centros de investigación y universidades de

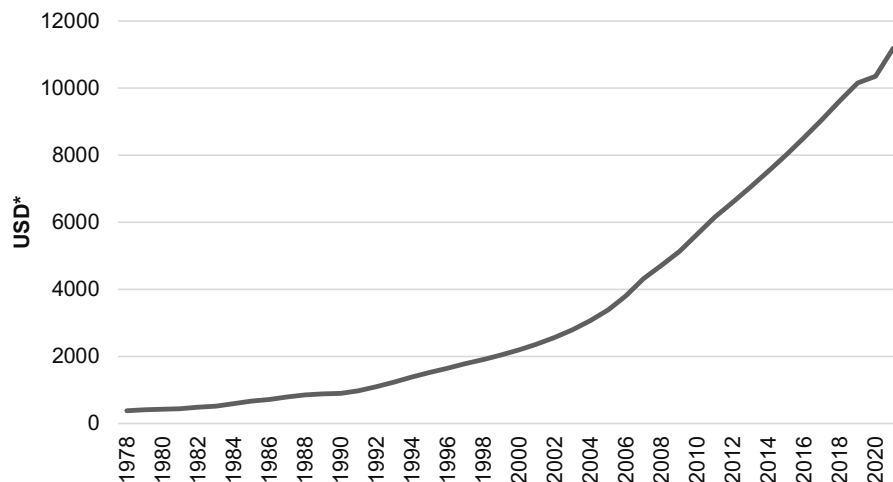


donde emergieran las capacidades productivas. Asimismo, se buscó la manera de aprovechar la tecnología de la inversión extranjera directa. A lo largo de todo este proceso, se desarrollaron sectores y regiones estratégicos de la economía con presencia estatal importante, se crearon las condiciones para desarrollar tecnología propia, y se promovieron esquemas de asociación entre empresas locales y extranjeras para formar encadenamientos y desarrollar una industria exportadora de bienes intermedios (Córdoba & Ortiz, 2020). Cabe señalar que estos cambios repercutieron en mejorar las condiciones de vida y los ingresos de la población, tal y como se muestra en la Gráfica 3.

Tercer período: el impulso tecnológico y la eliminación de la pobreza extrema

En su XIII Congreso Nacional, celebrado en 1987, el PCC formuló un plan estratégico para la modernización y fijó el objetivo de elevar el nivel de vida de la población a un nivel de prosperidad moderada para fines del siglo XX. Sin embargo, fue hasta su XVIII Congreso Nacional, realizado en 2012, cuando se anunció que China estaría en condiciones de construir una sociedad moderadamente próspera en 2021. Fue entonces cuando se propuso la eliminación de la pobreza regional y la pobreza absoluta en las zonas rurales. A partir de este momento, la erradicación de la pobreza extrema dejó de ser vista como un objetivo final y comenzó a ser considerada como una etapa importante en la construcción de un desarrollo más justo y equilibrado.

Gráfica 3. Producto Interno Bruto per cápita



Fuente: elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial.



VIGENCIAS

En 2012, cuando Xi Jinping asumió la presidencia, el Programa de Reducción Focalizada de la Pobreza de China se convirtió en la estrategia nacional dedicada a llegar a las regiones más pobres que no se beneficiaron del desarrollo económico en las décadas anteriores. Para combatir la pobreza, el gobierno tendría que encontrar con precisión a cada familia pobre y activar un plan para sacarla de esa condición. En pocos años, se invirtieron 246,000 millones de dólares para construir 1.1 millones de kilómetros de carreteras en zonas rurales; el acceso a la Internet alcanzó al 98% de las aldeas pobres; se renovaron las viviendas de 25.68 millones de personas, y se construyeron nuevas casas para otros 9.6 millones (Chak, Jianhua & Zhang, 2021).

La campaña movilizó al sector público, privado y civil en un frente unido por eliminar la pobreza. Se impulsaron cinco iniciativas: desarrollar la industria; fomentar la compensación ecológica; garantizar una educación gratuita, de calidad y obligatoria; promover la reubicación; y ofrecer asistencia social. Con esto se buscaba el desarrollo de la industria mediante el incremento de la capacidad productiva de las comunidades; la creación de puestos de trabajo vinculados a la plantación de nuevos bosques; la recuperación de tierras de cultivo, y la restauración de zonas afectadas por la sobreexplotación. Para mejorar la calidad de la educación se construyeron nuevas escuelas, se promovió la formación de maestras y maestros, y se creó la oferta de incentivos para que los estudiantes de familias campesinas o pobres accedieran a la universidad.

Como resultado, entre 2011 y 2018, 70% de los estudiantes universitarios chinos matriculados en su primer año se caracterizó por proceder de zonas rurales y ser el primero de su familia en acceder a la educación superior (Chak, Jianhua & Zhang, 2021).

A finales de 2015, el gobierno chino y el Comité Central del PCCh emitieron conjuntamente el acuerdo para erradicar la pobreza extrema y definieron los objetivos generales para alcanzar este objetivo en el XIII Plan Quinquenal (2016-2020). Cinco años después, a finales de 2020, 98.99 millones de personas y 128,000 aldeas salieron de la condición de pobreza extrema (Chak, Jianhua & Zhang, 2021). Fue así que, en 2021, China declaró haber eliminado la pobreza extrema, convirtiéndose en el primer país en alcanzar este ODS fijado por la ONU. Desde entonces, los ingresos y el bienestar de los pobres registrados en las zonas rurales han mejorado sustancialmente. Se les ha garantizado una alimentación y vestido adecuados, así como el acceso a la educación obligatoria, a los servicios médicos básicos y a una vivienda segura. Las mejoras en la educación, la atención médica, la vivienda y el acceso a agua potable y otros servicios han satisfecho sus necesidades básicas y también han sentado las bases para su desarrollo futuro.

LOS HITOS DE LA POLÍTICA DE DESARROLLO Y LA POBREZA EXTREMA: COINCIDENCIAS Y DIVERGENCIAS

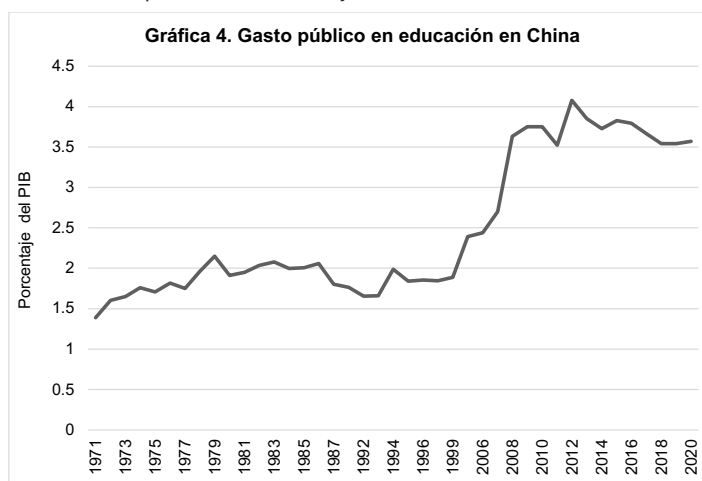
La eliminación de la pobreza extrema en China no fue un fin en sí mismo, sino el resultado de una estrategia nacional de desarrollo económico



de largo plazo que fue implementada de manera concomitante con políticas integrales para procurar mejoras en el nivel de vida de la población. Algunos de los rasgos de dicha estrategia fueron adoptar políticas que favorecieran a las regiones pobres; promover la capacidad de las personas de ayudarse a sí mismas; procurar un desarrollo socioeconómico equilibrado entre áreas urbanas y rurales; realizar fuertes inversiones en infraestructura pública (caminos, agua, saneamiento, electrificación, suministro de gas natural y vivienda); movilizar recursos tanto públicos como privados; crear redes amplias de seguridad social; y relocalizar a los habitantes de zonas muy empobrecidas en lugares con mejores perspectivas (Restivo & Ng, 2021). Todo esto requirió desplegar un conjunto de acciones con precisión, como identificar a los segmentos pobres; organizar programas específicos; utilizar el capital de manera eficiente; tomar medidas individuales dirigidas a cada hogar; destinar funcionarios según las condiciones de las aldeas; impulsar la economía local; compensar las desventajas

económicas asociadas con la reducción del daño ambiental; mejorar la educación en las áreas pobres; y proporcionar subsidios de subsistencia únicamente a quienes no podrían escapar de la pobreza mediante sus propios esfuerzos (Consejo de Estado de la República Popular de China, 2021).

Un elemento que jugó un papel determinante en el combate a la pobreza fue la inversión en el sector educativo. Los esfuerzos en la materia apuntaron a una masificación de la educación que corría en paralelo a la generalización del sistema de salud pública y a la extensión de las infraestructuras físicas en todo el territorio nacional. Éste fue uno de los pilares esenciales de la estrategia de desarrollo llevada a cabo desde la Revolución Maoísta a largo plazo, y que contribuyó de manera decisiva a asegurar la solidez y el dinamismo de la economía (Herrera & Long, 2021). El esfuerzo por elevar el nivel educativo en China se manifestó en el incremento de los recursos destinados a este rubro, como se muestra en la Gráfica 4.



Fuente: elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial.



VIGENCIAS

La creación de puestos de trabajo y el aumento de los ingresos salariales fueron partes fundamentales de la estrategia en la reducción de la pobreza en China. Para garantizar la igualdad de oportunidades para todos frente a un mercado laboral que cambia rápidamente, fue necesario cerrar las brechas formativas que separaban a unos trabajadores de otros con respecto de su capacidad productiva. En tal sentido, los esfuerzos específicos de reducción de la pobreza se integraron con instrumentos de asistencia social para generar personal más eficiente y, con ello, mitigar los riesgos asociados con la transformación económica continúa hacia una economía más urbana y orientada a los servicios que sólo los más vulnerables sufrirían.

COMENTARIO FINAL

Sin duda la erradicación de la pobreza extrema es un logro importante del gobierno de China. La apuesta por el desarrollo y el crecimiento es una condición necesaria, pero no suficiente. Esta vía ha cambiado la estructura de la economía y plantea nuevos desafíos. Con la migración del campo a la ciudad y el incremento de trabajadores tanto en la agricultura como en la industria, el ingreso suficiente para vivir dignamente y la seguridad social se convierten en puntos centrales para evitar el regreso a la pobreza. De igual manera, mantener los apoyos a las comunidades y sectores vulnerables en cuanto a educación, salud e infraestructura debe ser parte de la estrategia de desarrollo (Fang & Zhang, 2021). Por último, el

desarrollo equilibrado y sustentable también es una condición para el bienestar social.

En el mundo, después de la fase aguda de la pandemia del COVID-19, la pobreza sigue aumentando y sus repercusiones cada vez son más graves para sectores amplios de la población. Por esta razón, es importante que China haya erradicado su pobreza extrema diez años antes del plazo fijado por la ONU para el cumplimiento de los ODS.

En respuesta al cuestionamiento sobre los aspectos concretos de la política de desarrollo de China a los que podrían atribuirse estos resultados positivos planteado al inicio de este artículo, puede afirmarse que China apostó por una estrategia de desarrollo basada en un crecimiento sostenido de la economía; políticas focalizadas de mejora de las condiciones de vida de los segmentos vulnerables por zona y dirigidas a impulsar su capacidad productiva comunitaria, y una comprensión de la pobreza desde una óptica multidimensional. Aunque ciertamente han existido grandes dificultades en su camino hacia un desarrollo equilibrado y sustentable, el logro de China ha dado muestra del valor que puede tener una apuesta de largo plazo por generar un desarrollo nacional con base en la industria, la agricultura, la educación y el comercio. De este modo, el gobierno chino ha probado su capacidad para movilizar al conjunto de la sociedad y sus recursos para mejorar las condiciones materiales, educativas y culturales de su población.



BIBLIOGRAFÍA

- Anguiano, E. (2001). *LA ECONOMÍA CHINA EN PERSPECTIVA HISTÓRICA: SUS BASES Y RETOS*. México: El Colegio de México.
- Banco Mundial & Centro de Investigaciones para el Desarrollo del Consejo de Estado de la República Popular de China (2022). *FOUR DECADES OF POVERTY REDUCTIONS IN CHINA. DRIVERS, INSIGHTS FOR THE WORLD, AND THE WAY AHEAD*. Washington, D.C.: International Bank for Reconstruction and Development - The World Bank.
- Banco Mundial (2022). "LAC Equity Lab: pobreza". *BANCO MUNDIAL* (en línea). Recuperado el 15 de septiembre de 2022 de: <https://www.bancomundial.org/es/topic/poverty/lac-equity-lab1/poverty>
- Chak, T., Jianhua, L. & Zhang, L. (coords.) (2021). *SERVIR AL PUEBLO: LA ERRADICACIÓN DE LA POBREZA EXTREMA EN CHINA*. Instituto Tricontinental de Investigación Social.
- Consejo de Estado de la República Popular de China (2021). *EL VIAJE ÉPICO DE CHINA DESDE LA POBREZA A LA PROSPERIDAD*. Pekin, China: Oficina de Información del Consejo de Estado de la República Popular de China.
- Córdoba C. & Ortiz, D. (2020). "Modelos de transferencia de tecnología: la experiencia china". *COMERCIO EXTERIOR* (en línea). Recuperado el 11 de enero de 2023 de: <https://www.revistacomercioexterior.com/modelos-de-transferencia-de-tecnologia-la-experiencia-china>
- Fang, Y. & Zhang, F. (2021). The future path to China's poverty reduction—dynamic Decomposition analysis with the evolution of China's poverty reduction policies. *SOCIAL INDICATORS RESEARCH*, 158: 507-538.
- Gan, Y. (2019). China: nuevos desafíos en la relación entre educación y mejora en la calidad de vida. *Orientando. TEMAS DE ASIA ORIENTAL, CULTURA Y ECONOMÍA*, 16: 15-26.
- Herrera, R. & Long, Z. (2021). *¿ES CHINA CAPITALISTA?* Barcelona, España: El Viejo Topo.
- Organización de las Naciones Unidas (ONU, 2015, septiembre 25). "ONU aprueba hoy los Objetivos de Desarrollo Sostenible". *CENTRO DE NOTICIAS* (en línea). Recuperado el 15 de septiembre de 2022 de: <https://news.un.org/es/story/2015/09/1340141>
- Restivo, N. & Ng, G. (2021). *CHINA: LA SUPERACIÓN DE LA POBREZA*. Argentina: Universidad de Congreso.
- Tianren, S. (2017, febrero 28). "LA ESTRATEGIA CHINA PARA ALIVIAR LA POBREZA ESPERANZA AL MUNDO". *Diario del pueblo* (en línea). Recuperado el 15 de septiembre de 2022 de: <http://spanish.peopledaily.com.cn/n3/2017/0228/c31619-9183642.html>

VIGENCIAS

Zottele de Vega, E. (2013). China: 30 años de reformas y disminución de la pobreza. Políticas especiales y base ideológica. *ORIENTANDO. TEMAS DE ASIA ORIENTAL, CULTURA* 2: 79-121.



TRABAJO INTERMITENTE Y UBERIZACIÓN DEL TRABAJO

en el umbral de la Industria 4.0¹

Ricardo Antunes*¹

INTERMITENCIA Y UBERIZACIÓN

La uberización es un proceso en el cual las relaciones de trabajo son crecientemente individualizadas e invisibilizadas, asumiendo así, la apariencia de "prestación de servicios" y borrando las relaciones salariales y de explotación del trabajo.

Como puede desarrollarse en la obra: *El privilegio de la servidumbre, el nuevo proletariado digital en la era de servicios*², contra la rigidez taylorista y fordista vigente en las fábricas de la "era del

1* Profesor titular de Sociología en el Instituto de Filosofía y Ciencias Humanas (IFCH) de la Universidad de Campinas, Brasil (Unicamp).

Traducido por María Ramos Casiano, Zareni Contreras Baldovinos, profesoras de la Facultad de Economía, y Diana García, estudiante de Economía FES Acatlán. Editado por Iván López (Posgrado de Estudios Latinoamericanos de la UNAM).

2 Ricardo Antunes (2018), *El privilegio de la servidumbre: el nuevo proletariado de servicios en la era digital*. São Paulo, Boitempo, colección Mundo del Trabajo



automóvil” durante el largo siglo XX, en las últimas décadas, las empresas “líoofilizadas y flexibles”, impulsadas por una expansión informacional-digital y bajo el mando de capitales, en particular el financiero, vienen imponiendo su trípode destructiva sobre el trabajo.

La terciarización, la informalidad y la flexibilidad se convirtieron entonces parte inseparable del léxico y de la pragmática empresa corporativa global³ [3]. Y, como ellas, la intermitencia se está convirtiendo en uno de los elementos más corrosivos de la protección del trabajo, que fue resultado de las luchas históricas y seculares de la clase trabajadora en tantas partes del mundo.

Veamos algunos ejemplos del tipo de trabajo que más se expande sobre el capitalismo de nuestro tiempo. Uno de ellos, el *zero hour contract* [o contrato de hora cero], por ejemplo, nació en el Reino Unido y se esparce por el mundo al permitir la contratación de trabajadores y trabajadoras de las más diversas actividades quienes están a disposición de una plataforma.

3 Idem, *¿Adiós al trabajo? Ensayo sobre las metamorfosis y la centralidad del mundo del trabajo* (São Paulo, Cortez, 1995); Sadi Dal Rosso, *¡Más trabajo! La intensificación del trabajo en la sociedad contemporánea* (São Paulo, Boitempo, 2008, colección Mundo del Trabajo); idem, *La artimaña de la flexibilidad: los trabajadores y la teoría del valor* (São Paulo, Boitempo, 2017, colección Mundo del Trabajo); Danièle Linhart, *El exceso de capital* (trad. Wanda Nogueira Caldeira Brant, São Paulo, Boitempo, 2007, colección Mundo del Trabajo); Graça Druck e Tânia Franco, “Terciarización y precarización: el binomio anti-social en las industrias”, en Graça Druck e Tânia Franco (orgs.), *A perda da razão social do trabalho: terceirização e precarização* (São Paulo, Boitempo, 2007, colección Mundo del Trabajo).

Ellas y ellos quedan a la espera de una llamada por teléfono y, cuando la reciben, ganan estrictamente por lo que hicieron, y no reciben nada por el tiempo que quedaron esperando. Esa modalidad de trabajo abarca/engloba un universo inmenso de trabajadores y trabajadoras, que como ejemplos tenemos a los médicos, enfermeros, trabajadoras de *care* (cuidadoras de ancianos, niños, enfermos y con necesidades especiales, etc.), choferes, conductores, electricistas, abogados, servicios de limpieza, reparaciones domésticas, entre tantos. Todo esto facilitado por la expansión del trabajo en línea o por la expansión de las “aplicaciones”, que invisibilizan, al mismo tiempo que amplían exponencialmente una parte importante de la clase trabajadora, en especial, pero no sólo en el sector servicios.

Otro ejemplo, lo encontramos en Uber: trabajadores y trabajadoras con sus automóviles pagan los gastos de seguro, mantenimiento de sus coches, alimentación, limpieza, etc., mientras “la aplicación” se apropia de la plusvalía generada por el sobretrabajo de los conductores, sin ninguna regulación laboral. La principal diferencia entre el *zero hour contract* y el sistema Uber, es que, en este último, los o las conductoras, al rechazar las solicitudes corren el riesgo de ser despedidos. La relación laboral es aún más evidente. De los coches a las motos, de estos a la bicicletas, patinetas, etcétera. El ingenio de los capitales es espantoso e impresionante.

Vimos un ejemplo reciente en Italia, donde se desarrolló hasta el inicio del 2017 una nueva modalidad de trabajo ocasional o trabajo



pagado con vouchers. Esa modalidad de trabajo se denomina así porque los asalariados reciben vouchers por las horas de trabajo realizadas y podrían cambiarlos por el equivalente monetario, de acuerdo al salario mínimo legal pagado por la hora trabajada.

Si no fuera suficiente este vilipendio, que en Portugal se llama "Trabajo pagado con recibos verdes", muestra los trabajos excedentes que muchas veces son ofrecidos "por fuera" de la remuneración oficial por *vouchers*, es decir, pagando aún menos que el salario mínimo oficial, lo que significa una precarización aún mayor del trabajo ocasional e intermitente. Es como si existiera una precarización "legal" y otra "ilegal".⁴

En ese sentido la explotación intensificada en sus ritmos, tiempos y movimientos esas formas precarizadas de trabajo⁵, deben ser intensamente combatidas por los trabajadores y trabajadoras (dada la importante división socio-sexual, racial y étnica del trabajo), tanto por sus movimientos de resistencia en los lugares de trabajo, cuanto por las acciones del sindicalismo de perfil más crítico. El intento de huelga mundial de los conductores de Uber en mayo de 2019 demostró que aquello que parecía un paraíso del trabajo precarizado comenzaba a desvanecerse, de modo que los

camino de la confrontación tienden a ampliarse en los próximos años.

Es importante acentuar también que esas tendencias en curso, implementadas por corporaciones globales, en esta era agudamente destructiva del capital⁶, no encuentra precedente en ninguna fase reciente del capitalismo posterior a la Segunda Guerra.

Entonces, si ese *modus operandi* no se confronta, se consolidará como un elemento cada vez más central del sistema de metabolismo antisocial del capital, a escala global, particularmente en el sector de servicios, pero con potencial de expansión a grandes sectores de la industria y los agronegocios, así como en la interconexión que hay entre ellos.

INDUSTRIA 4.0: ¿RUMBO A LA ESCLAVITUD DIGITAL?

Las tecnologías de la información y la comunicación se configuran entonces, como un elemento central entre los diferentes mecanismos de acumulación creados por el capitalismo financiero de nuestro tiempo. Al contrario de lo que dictaba el equivocado "pronóstico" del fin del trabajo, de la clase trabajadora y de la vigencia de la Teoría del Valor, lo que tenemos de hecho, es una expansión del trabajo precario que llega, aunque de forma diferenciada, desde los trabajadores de la industria del software, hasta los de call center y el telemarketing - el infoproletariado o

4 Ricardo Antunes, *El privilegio de la servidumbre*, cit.

5 Pietro Basso, *Tiempos modernos, viajes antiguos: vida laboral en los inicios del siglo XXI* (trad. Patricia Villen, Campinas, Editado por la Unicamp, 2018); Judy Wajcman, *Esclavos del tiempo: Vidas aceleradas en la era del capitalismo digital* (Barcelona, Paidós, 2017).

6 István Mészáros, *Más allá del capital: hacia una teoría de la transición* (trad. Paulo Cezar Castanheira y Sérgio Lessa, São Paulo, Boitempo, 2002, colección Mundo del Trabajo).



cibertariado⁷ -, alcanzando progresivamente a los sectores industriales, de la agroindustria, de los bancos, del comercio, de la *fast food*, del turismo y hotelería, etc., incluso, incorporando trabajadores inmigrantes cuyo números se expanden en todas partes del mundo. Es casi imposible, hoy en día, encontrar algún trabajo que no tenga alguna forma de dependencia al teléfono celular.

Este escenario crítico se acentuará con la expansión de la llamada Industria 4.0. Esa propuesta nació en Alemania en 2011, concebida para generar un nuevo y profundo salto tecnológico en el mundo productivo (en un sentido amplio), estructurado a partir de las nuevas Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC) que se desarrollan rápidamente. Su expansión significará una ampliación de los procesos productivos más automatizados y robotizados a lo largo de la cadena de valor, para que la logística empresarial esté controlada digitalmente.

La principal consecuencia de la industria 4.0 para el mundo del trabajo será una ampliación del trabajo muerto, para recordar a Marx ⁸[8], teniendo la maquinaria digital: el "internet de las cosas", la inteligencia artificial, la impresora 3D y la *Big Data*, como dominante y conductor de todo el

proceso productivo, con la consecuente reducción del trabajo vivo, que se hace posible gracias a la sustitución de actividades tradicionales y manuales por herramientas automatizadas y robotizadas bajo el mando informacional-digital. Así, cada vez más, la fuerza de trabajo de perfil más manual, o que realice actividades en proceso de desaparición, volverá el trabajo vivo más "residual" en las plantas tecnológicas y digitalmente más avanzadas. Sabemos que ese proceso no supondrá la extinción de la actividad humana, pues, además de las enormes diferencias, por ejemplo, entre el Norte y el Sur y entre ramos y sectores de actividades cuyo trabajo manual es insustituible, hay otro elemento ontológico fundamental: sin alguna forma de trabajo humano, el capital no se reproduce, ya que las máquinas no crean valor, pero lo potencializan⁹.

Sin embargo, esto no descarta que la producción en las ramas y sectores de alta tecnología de punta, tiendan a ser cada vez más invadidas por robots y máquinas digitales, encontrando en el mundo digital, en la inteligencia artificial, en los algoritmos, etc., el soporte mecánico de esta nueva fase de subsunción real del trabajo al capital; esto porque, para que ocurra tal avance tecnodigital, un conjunto significativo de trabajos manuales debe expandirse a nivel mundial y, en particular, en el hemisferio Sur.

Como consecuencia de esa nueva empresa flexible, liofilizada y digital, los intermitentes

7 Ricardo Antunes, y Ruy Braga (orgs), *Infoproletarios: degradación real del trabajo virtual* (São Paulo, Boitempo, 2009, colección Mundo del Trabajo); Ursula Huws, *The Making of a Cybertariat: Virtual Work in a Real World* (Nueva York/Londres, Monthly Review Press/Merlin, 2003)

8 Karl Marx. *El Capital. Crítica de la Economía Política, Libro I: El proceso de producción del capital*. (Trad. Rubens Enderle, São Paulo Boitempo, 2013, colección Marx-Engels).

9 Ricardo Antunes, *Los sentidos del trabajo: ensayo sobre la afirmación y negación del trabajo* (São Paulo, Boitempo, 1999, colección Mundo del Trabajo);



globales tienden a expandirse aún más, una vez que el proceso tecnológico-organizacional-informacional eliminará de forma creciente una cantidad incalculable de fuerza de trabajo, la cual se volverá superflua y sobrante, sin empleos, sin seguridad social, sufriendo riesgos crecientes de accidentes y muertes en el trabajo¹⁰, sin ninguna perspectiva de futuro.

Es cierto que una parte de los “nuevos trabajos” se creará entre aquellos con más “habilidades”, más “inteligencia”, más “capacitaciones” (para recordar el ideario empresarial), amplificando el carácter de segregación societal existente. Sin embargo, es imposible no dejar de advertir, con todas las letras, que las precarizaciones, las “subutilizaciones”, el subempleo y el desempleo tenderán a aumentar rápidamente.

Sin tergiversaciones: con la industria 4.0 tendremos una nueva fase de hegemonía informacional-digital, bajo el mando del capital financiero, en la cual los teléfonos móviles, tabletas, smartphones y similares se convertirán cada vez más en importantes instrumentos de control, supervisión y mando en esta nueva etapa de la ciberindustria del siglo XXI.

Todo esto, también hay que decirlo, sucede a causa de la necesidad de la autovalorización de las corporaciones globales, sin ningún compromiso humano-societal. ¿O la guerra entre Huawei y Apple tiene como objetivo mejorar las condiciones de vida de la humanidad? Una

breve mirada a las condiciones laborales de la tercerizada Global FoxConn en sus unidades en China, donde produce la marca Apple, nos ofreció diecisiete intentos de suicidio en 2010, de los cuales se concretaron trece, lamentablemente. También podemos recordar las rebeliones contra el llamado “sistema 9-9-6”, practicado por Huawei (y muchas otras empresas chinas del ramo digital, como Alibaba), que significa: trabajar de las 9:00 horas de la mañana a las 9:00 horas de la noche, 6 días a la semana.

¿Qué mejoras humano-sociales tendremos con las prácticas desarrolladas por Amazon y Uber, ambas con una variedad de operaciones-patrón que van desde la explotación y expoliación ilimitada de la fuerza de trabajo hasta la completa extinción del trabajo humano, como los autos sin conductor, presentes en el proyecto de “Uber del futuro” o incluso en las tiendas de Amazon, ya existentes en Estados Unidos, que funcionan sin trabajadores y trabajadoras?

¿Qué tienen que ofrecer esas plataformas digitales globales, estando cada vez más robotizadas, automatizadas, y cada vez con menos trabajo vivo? Si ese patrón llegara a ser totalmente implementado ¿qué agregarían positivamente para la humanidad?

Es necesario enfatizar que esa afrenta en relación al trabajo no es una “posible reticencia hacia al futuro”, porque, en el presente, la expansión monumental del trabajo digital, en línea, viene demoliendo la separación entre el tiempo de la vida en el trabajo y el tiempo de vida fuera de él, una vez que se viene presentando

10 Luci Praun, *Reestructuración productiva, salud y degradación del trabajo* (Campinas, Pape Social, 2016)



como resultado perverso, el advenimiento de lo que denominamos la esclavitud digital¹¹.

Así, si esa tendencia destructiva en relación al trabajo no es fuertemente confrontada, rechazada y resistida, de todas las formas posibles, tendremos además de la expansión exponencial de la informalidad en el mundo digital, la expansión de los trabajos "autónomos", de los "emprendedurismos" , etc., configurándose cada vez más como una forma oculta de trabajo asalariado, la cual introduce un velo ideológico para destruir un mundo incapaz de ofrecer vida digna para la humanidad. Esto ocurre porque, al tratar de sobrevivir, el "empresedor" se imagina como propietario de sí mismo, un cuasi burgués, pero frecuentemente se convierte en un proletario propio de sí, que autoexplota su trabajo.

Ese conjunto de cambios han estado ocurriendo desde la década de 1970, cuando los servicios comenzaron a ser cada vez más invadidos por la lógica del capital entrelazada con el mundo informacional y el dominio financiero¹² [11], que se intensificó enormemente a principios de este siglo, con la explosión de tecnologías informáticas y digitales.

A ese movimiento actual del capital se suma la tercerización, que también se convirtió en un instrumento fundamental para incrementar las

ganancias en los sectores de telemarketing, call-center, hotelería, comida rápida, supermercados, etc., mediante la expansión del proletariado generador de valor y, frecuentemente, de plusvalía¹³ [12].

Hay otra consecuencia que se desprende de ese abandono. Como todo lo que interesa a los capitales está siendo privatizado (hospitales, seguridad social, educación y otras tantas actividades que en el pasado prestaron un servicio público y se transformaron en empresas rentables con la avalancha neoliberal), la consecuencia más importante en el nivel de las luchas sociales, es la aparición de un nuevo proletariado de servicios.

¿CÓMO HACER LA CONFRONTACIÓN?

Es contra ese conjunto heterogéneo y polimorfo de prácticas precarizantes de trabajo en el capitalismo actual que están naciendo nuevas formas de representación. En Milán, Italia, esa movilización fue una de las pioneras, generando una forma de representación autónoma, de la que es ejemplo el San Precario, que lucha por las conquistas de los derechos del precariado, incluidos por supuesto, los inmigrantes.

En el mismo país, estuvo vigente hace algunos años el movimiento llamado *Clash City Workers*, de la juventud precarizada y desprovista de derechos. Según su propia definición:

Clash City Workers es un colectivo de trabajadores y trabajadoras, desempleados y desempleadas, llamados "jóvenes precarios".

11 Ricardo Antunes, *El privilegio de la servidumbre*, cit.

12 François Chesnais, *La mundialización del capital*. (trad. Silvana Finzi Foá, São Paulo, Xama, 1996); Jean Lojkine, *La revolución informacional* (trad. José Paulo Netto, São Paulo, Cortez, 1995)

13 Ursula Huws, *The Making of Cyberariat...*



La traducción de nuestro nombre significa algo así como “trabajadores de la ciudad en lucha”. Nacido a mediados de 2009, el movimiento es particularmente activo en Nápoles, Roma, Florencia, Padua, Milán y Bérgamo, y buscamos seguir y sostener las luchas en curso en Italia¹⁴.

Fue ese mismo proceso de intensa precarización del proletariado italiano que originó, previamente, la creación de nuevas formas de representación sindical, como es el caso de la Confederación Unitaria de Base (CUB), creada hace varios años como una propuesta alternativa al sindicalismo más tradicional. Otro ejemplo lo encontramos en el Si-Cobas, una organización de trabajadores auto-organizados, desde la base, que buscan representar a ese amplio segmento de asalariados y obreros fuera de la estructura sindical oficial, incluyendo a los trabajadores inmigrantes. Más recientemente vimos la expansión de la acción del movimiento *Nuove Identità di Lavoro (NIdL)*, vinculado a la *Confederazione Generale Italiana del Lavoro (CGIL)* y orientada a representar a los trabajadores que forman parte del llamado precariado¹⁵.

Precariado, juventud sin trabajo, trabajadores/as inmigrantes, fue ese mismo contingente que organizó, también en Portugal, el movimiento de trabajadores/as precarizados denominado

Precari@s Inflexíveis. Esclarecedor en su forma de ser, tal y como dice en su “Manifiesto”, este movimiento afirma:

Somos precari@s en el trabajo y en la vida. Trabajamos sin contrato o con contratos de muy corta duración. Trabajo temporal, incierto y sin garantías. Somos operadores de call center, aprendices, desempleados, trabajadores con recibos verdes, inmigrantes, intermitentes, estudiantes trabajadores[...]”¹⁶.

Uno de los primeros desafíos para los sindicatos y movimientos sociales de clase, es comprender la nueva morfología del trabajo, con su mayor complejización y fragmentación: una clase trabajadora que se reduce en varios segmentos y se amplía en otros simultáneamente; que es mucho más segmentada, heterogénea, con diversidad de género, raza y etnia, lo que conlleva fuertes consecuencias en su acción concreta, en sus formas de representación y organización sindical.

Otro ejemplo de esta nueva realidad presente en el mundo del trabajo se encuentra en la ciudad de São Paulo, donde se viene organizando el movimiento Infoproletariados, que se presenta de la siguiente manera:

Somos un movimiento social integrado por trabajadores y trabajadoras del área informática reunidos con el objetivo de denunciar y combatir la explotación y los abusos que sufrimos en nuestra categoría y del conjunto de la clase trabajadora¹⁷.

14 Traducción nuestra. En el original “Clash City Workers è um collettivo fatto si lavoratrici e lavoratori, disoccupate e disoccupati...”

15 Ricardo Antunes, *El privilegio de la servidumbre*, cit.; Ruy Braga, *La rebelión del precariado: trabajo y neoliberalismo en el Sur Global* (São Paulo, Boitempo, 2007, colección Mundo del Trabajo).

16 Ver “Manifiesto Precario”..

17 Ver “Somos os Infoproletários”...



Y añaden:

Son muchas las promesas que los patrones y medios de comunicación nos hicieron sobre el mundo del trabajo, especialmente en nuestra área, "Bienvenidos a la sociedad de la información", nos dijeron. Y, como en un cuento de hadas, todos seríamos iguales, libres y fraternos, tendríamos autonomía y libertad de creación; no habría más distinción entre jefes y empleados, todos serían "dueños del negocio". La realidad, sin embargo, es bastante diferente¹⁸.

Se manifiesta desde luego su rasgo de proletarización y precarización:

Enfrentamos bajos salarios. Enfrentamos largas jornadas, acoso moral y sexual. A la hora de iniciar la jornada todo el encanto se acaba y reina la explotación. Es claro, no podía ser de otra forma. No vivimos en una sociedad de la información. Vivimos en una sociedad de la explotación. Por eso no debemos esperar nada de los patrones y los empresarios. A ellos no les interesa nada sino la ganancia¹⁹.

Surge el reconocimiento de la necesidad de organización:

Es para enfrentar esto que nos hemos reunido. Creemos que solo los Infoproletarios, trabajadores de TI unidos, pueden presentar alternativas a sus propios problemas y defender sus intereses políticos y económicos. Juntos estamos organizándonos para reivindicar nuestros derechos y luchar por

mejores condiciones de trabajo y vida²⁰.

Los retos no son pocos: ¿cómo movilizar a ese nuevo proletariado (que en Europa se ha autodenominado precariado)? ¿Cómo organizar sindicalmente esos amplios sectores de jóvenes de la clase trabajadora, que ingresan en el mundo digital, a las vísperas de la Industria 4.0, con las relaciones de trabajo en franco proceso de corrosión y con enorme retroceso²¹?

¿Cómo los sindicatos conseguirán refundar los lazos de pertenencia de clase? ¿Cómo podrán oponerse de forma solidaria, orgánica y como clase, a la uberización, a la individualización y al falso "empresariamiento", a las falacias del emprendedurismo y al impulso de la intermitencia, la cual, esta sí, se muestra como el futuro más próximo de la clase-que-vive-del-trabajo?

UNA NOTA ADICIONAL NECESARIA (Y TRES HIPÓTESIS)

Este libro ya estaba en proceso avanzado de edición cuando estalló la pandemia mundial del COVID-19. Lo que se presentaba como un escenario social desgarrado se rediseñó como uno caracterizado por la letalidad. Así, ante la imposibilidad de ampliar este libro -que será para un próximo volumen -, hago aquí un señalamiento preliminar de lo que podemos vivir en el periodo pos-pandémico, particularmente en lo que se refiere al trabajo.

Vimos que el mundo empezó este año de

18 Idem

19 Idem

20 Idem

21 Ricardo Antunes, O privilégio da servidão, cit.



2020 de manera diferente. Si no fuera suficiente, la recesión económica mundial y profundizada en Brasil, dejó ver señales de un aumento significativo de los índices de informalidad, precarización y desempleo, tanto por la proliferación de una cifra muy grande de trabajos intermitentes, ocasionales, flexibles, etc., cuanto por las formas abiertas y ocultas de desempleo, subocupación y subutilización, contribuyendo para la ampliación de los niveles ya abismales de desigualdad y miseria social.

Paralelamente a este cuadro social crítico, el discurso empresarial que se expandía en el universo informacional-digital imprimía mucha euforia: *plattform economy*, *crowd sourcing*, *gig economy*, *home office*, *home work*, *sharing economy*, *on-demand economy*, entre tantas otras denominaciones.

Esa nueva gramática del capital se sumó a la ya consolidada metamorfosis, que operaba en los reales significados etimológicos de las palabras: mantener siempre la "resiliencia", actuar con mucha "sinergia", convertirse en un auténtico "colaborador" y en verdadero "socio", vanagloriándose de la nueva condición de "emprendedor", entre tantos otros usos del lenguaje, ahora con "nuevos significados."

Pero la pandemia parece haber arriesgado esa nomenclatura: "colaboradores" están siendo despedidos por miles y los "socios" pueden "elegir" entre reducir sus salarios o conocer el desempleo. Es bueno recordar que, incluso antes de la pandemia, la realidad del trabajo ya estaba expresando, como señalamos anteriormente,

una completamente nueva: *pejotización*²² [informalidad oficializada], trabajo intermitente, infoproletariado, cibertariado, docente *delivery*, servicios profesionales informales [freelancer] fijos, precari@s inflexibles, etc., terminología que floreció en el propio universo laboral. Y fue así que el trabajo uberizado adquirió el mismo rasgo peyorativo que la walmartización del trabajo que ostentó cuando se hablaba de las condiciones laborales presentes en los supermercados de los Estados Unidos.

Algunos datos en nuestro país muestran esa realidad. En la medición del primer trimestre de 2020, el Instituto Brasileño de Geografía y Estadística (IBGE) mostró una intensificación de las deshumanas condiciones de vida de la clase trabajadora: alcanzamos el contingente de 12.9 millones de desempleados, siendo que la informalidad llegó al 40%, con aproximadamente 40 millones de trabajadores y trabajadoras al margen de la legislación social protectora del trabajo.

Y vale destacar que esos datos no reflejan lo que sucedió en los meses siguientes con el avance de la pandemia en Brasil, sino sólo lo fue visible en los primeros días de marzo, ya que el desempleo (tanto el abierto como aquel por desaliento) estaba parcialmente invisibilizado por la paralización de amplios

22 Pejotização: pejotización, una forma específica de "informalización formalizada". El término se deriva de las siglas CNPJ [Cadastro Nacional da Pessoa Jurídica] una modalidad de contribución fiscal de personas físicas que oculta el asalariamiento de diversas actividades.



sectores de la economía, permitiendo tan sólo una aproximación a la realidad. Si a esos datos le sumamos los subocupados (que trabajan menos de 40 horas) y, además los subutilizados (que, de acuerdo al IBGE, incluyen tanto a los subocupados como a los desocupados y a la fuerza de trabajo potencial), se tiene una idea más precisa del tamaño de la tragedia social que no para de amplificarse en el país.

Fue en ese contexto, caracterizado por la simultaneidad de la crisis económica, social y política, que la pandemia nos afectó. Y las corporaciones globales saben mejor que nadie que la fuerza de trabajo es una mercancía especial, ya que es la única capaz de desencadenar e impulsar el complejo productivo presente en las cadenas productivas globales que hoy dirigen el proceso de creación de valor y de riqueza social; pero, también sabemos que los capitales aprendieron a lidiar con (y contra) el trabajo.

Así, su ingeniería social está cada vez más enfocada en reducir al máximo el trabajo humano necesario para la producción, sustituyéndolo por el uso creciente de las tecnologías de información y comunicación (TIC), "internet de las cosas", impresión en 3D, *big data*, inteligencia artificial, etc. Si así caminaba el mundo del trabajo antes de la explosión del COVID-19, entonces, ¿cuáles son algunos de los experimentos del trabajo que están siendo gestados en los laboratorios del capital, en plena pandemia del capital, para ser intensificados y amplificados en el mundo pos-pandémico?

Nuestra primera hipótesis es que la

principal forma experimental se encuentra en el trabajo uberizado o aquel vigente en las plataformas digitales. Utilizándose cada vez más informalidad, flexibilidad y precarización, rasgos que distinguen al capitalismo en el Sur (pero que también se expanden en el Norte); correspondió a las grandes plataformas digitales y aplicaciones como Amazon (y Amazon Mechanical Turk), Uber (y Uber Eats), Google, Facebook, Airbnb, Cabify, 99, Lyft, iFood, Glovo, Loggi, Delivery, Rappi, etc., dar un gran salto por la añadidura de las tecnologías de la informacionales

Haciendo un uso extensivo de los algoritmos, de la inteligencia artificial y de todo el arsenal digital, canalizados con fines estrictamente lucrativos, lo que ha permitido la creación de nuevas modalidades de trabajo que, como ya hemos demostrado, eluden las relaciones contractuales vigentes. Los trabajos asalariados se transfiguraron, entonces, en "prestación de servicios" lo que termina por dar como resultado su exclusión de la legislación social protectora del trabajo.

Realizando jornadas de trabajo frecuentemente superiores a ocho, diez, doce o más horas por día, muchas veces sin descanso semanal; percibiendo salarios bajos; vivenciando despidos sin ninguna justificación; asumiendo los costos de mantenimiento de los vehículos, motocicletas, bicicletas, celulares y equipos, etc. -parece que se comienzan a desarrollar en los laboratorios del capital múltiples experimentos que pueden ser generalizados, después de la pandemia, a una amplia gama de trabajos, de



VIGENCIAS

las más diversas actividades, intensificando el proceso de esclavitud digital.

Así, si ese instrumento del capital continúa expandiéndose exponencialmente, tendremos más informalización con informatización, lo que será “justificado” por la necesidad de “recuperación” de la economía postpandemia. Y la existencia de una monumental fuerza sobrante de trabajo, que no para de expandirse, intensificando esa tendencia destructiva en relación al trabajo.

Fue por constatar esa tendencia destructiva en relación al trabajo que vengo desarrollando una segunda hipótesis: en plena era del capitalismo de plataforma, moldeado por las relaciones sociales presentes en el sistema de metabolismo antisocial del capital, se amplían globalmente formas pretéritas de explotación del trabajo, que remiten a los inicios de la Revolución Industrial. Es decir, lo que significa que en pleno siglo XXI estamos vivenciando la recuperación de sistemáticas de trabajo que fueron utilizadas durante lo que podemos llamar protoformas del capitalismo, esto es, en los comienzos del capitalismo.

Podemos señalar, como expresión de lo que estamos argumentando, las jornadas diarias frecuentemente superiores a ocho, diez, doce, catorce horas; remuneración salarial rebajada, en contraposición al aumento e intensificación del trabajo (característica que se ha agravado en la pandemia); crecimiento de un contingente sin acceso a ningún derecho social y del trabajo, entre muchos otros elementos que remiten a los

inicios del capitalismo, a la fase de acumulación primitiva.

Hay aún otros ejemplos ilustrativos de los experimentos del capital en marcha en las décadas y años recientes. La simbiosis entre el trabajo informal y el mundo digital ha permitido que los gestores puedan también soñar con trabajos aún más individualizados e invisibilizados. Al darse cuenta de que el aislamiento social provocado por la pandemia ha fragmentado aún más a la clase trabajadora, obstaculizando las acciones colectivas y la resistencia sindical, también buscando avanzar en la expansión del *home office* y el teletrabajo. De esta manera, además de reducir costos, abren nuevas puertas para una mayor corrosión de los derechos del trabajo, acentuando la desigual división social, sexual, racial y étnica del trabajo y desordenando [mezclando] el tiempo de trabajo y de vida de la clase trabajadora.

Los bancos que han ejercido una práctica de enormes recortes durante décadas, utilizando intensamente el arsenal digital, ya están eligiendo las “mejores formas” de implementar el *home office*.

Otro ejemplo emblemático lo encontramos en la educación a distancia (EAD), práctica que se intensificó durante la pandemia (tanto en la educación privada como en la pública), especialmente en las universidades privadas, con el objetivo de reducir costos y aumentar las ganancias. Recientemente, como informó ampliamente la prensa, hubo despido masivo de profesores, e incluso se utilizaron robots para



corregir trabajos, sin el conocimiento de los alumnos.

Esos elementos nos permiten, entonces, presentar nuestra tercera hipótesis: estamos entrando en una nueva fase de desantropomorfización del trabajo, ahora caracterizada por la intensificación de la subsunción real del trabajo a la nueva máquina-herramienta-informacional, procesualidad que es, objetiva y subjetivamente aún más compleja si se compara con la experimentada por la introducción de la maquinaria durante la primera fase de la Revolución Industrial.



Con la expansión global de la llamada Industria 4.0, en un curso aún más acentuado durante la pandemia, si no se crean barreras y confrontaciones sociales fuertes, tendremos una expansión exponencial del trabajo muerto, a través del crecimiento de la maquinaria informacional-digital. Estas alteraciones traerán, además de la reducción cuantitativa del trabajo vivo, profundas transformaciones cualitativas, ya que el trabajo muerto al expandir su dominio sobre el trabajo vivo, profundizará aún más la subsunción real del trabajo al capital, en esta nueva fase digital, algorítmica y financiera que guía el mundo corporativo de nuestro tiempo.

A través de esos y de otros mecanismos, nuevas modalidades de trabajo vienen cobrando fuerte impulso, ya que está en marcha un laboratorio de experimentaciones de trabajo uberizado, que tiende a ser intensamente ampliado en el periodo postpandemia para las más diversas actividades económicas, tanto en las

empresas privadas como en las públicas.

Sin embargo, es importante resaltar también, como he señalado antes, que la nueva morfología del trabajo posibilita también el florecimiento de una nueva morfología de las luchas sociales, de autoorganización y de nuevas formas de representación. El “Freno de las Apps” como sugerentemente fueron denominadas a las dos primeras huelgas de los trabajadores y trabajadoras de aplicaciones en Brasil, en julio de 2020, marca el inicio de una nueva fase de luchas sociales desencadenadas por el nuevo proletariado de servicios de la era digital.





GUERRA DE RUSIA EN UCRANIA Y CONSECUENCIAS GLOBALES*

Dr. Alejandro Alvarez Béjar¹

El capitalismo contemporáneo atraviesa por una "crisis civilizatoria" que es característica clave de una gran transición de la economía global que se volvió evidente desde 2008-09 y que se expresa interactivamente en seis grandes cambios estratégicos (esto es, mudanzas mundiales, de largo plazo): el cambio climático, los cambios económicos, tecnológicos, militares, políticos y sociales, apuntando por ahora a la configuración de dos grandes variedades de capitalismo, uno productivo y otro financiarizado, sobre dos grandes resultados globales: el asentamiento de un giro económico-demográfico del Atlántico al Pacífico y la lenta pero segura configuración de un mundo multipolar. (Alvarez, septiembre, 2022)

*Agradezco los comentarios y sugerencias realizadas, que permitieron mejorar el trabajo.

¹ Profesor titular "C" de Tiempo Completo, adscrito a la Academia de Economía Política en la licenciatura y al Campo de Conocimiento de Economía Internacional del posgrado de Economía de la UNAM.





RETOS

Con todos esos elementos, podemos afirmar que la economía global está explícitamente marcada por esa "crisis civilizatoria", pues el capitalismo viene operando desde hace mucho tiempo en base al consumo de hidrocarburos y por ello los gases de efecto invernadero (básicamente CO₂) vienen provocando eventos climáticos fuera de serie: sequías agobiantes (como este año la tremenda ola de calor en el Suroeste de Estados Unidos (EU) y Noroeste y Noreste de México); el brusco descenso de los caudales de los ríos en Europa (el Rin, el Po, el Danubio) afectando fuertemente a España, Alemania, Italia además de otros 10 países europeos que esos ríos atraviesan; pero de otro lado las lluvias intensas y devastadoras (como las de Pakistán), las heladas en espacios geográficos nuevos (al nivel del ecuador), los incendios devastadores (como en California y Oregon en EU, otros en Francia, Portugal, Grecia, Brasil y últimamente en Chile), las migraciones masivas (como las de Centroamérica y México a EU, las de África sub-sahariana a Europa, o los desplazados por la guerra de Ucrania que hoy suman casi 7 millones), sin que se vislumbre siquiera un esquema de cooperación multilateral, coordinada y urgente para enfrentar el cambio climático, que es hoy el problema global más grave y desatendido.²

Esos cambios estratégicos se expresan en la economía, como tendencia secular al lento

² Estos razonamientos los desarrollé más extensamente en Alejandro Alvarez Béjar, "La Gran Transición del Capitalismo Contemporáneo y las vulnerabilidades actuales de América Latina y México", ponencia al **III Encuentro SEPLA-México**, 6-8 de noviembre de 2019, Ciudad de México, UAM-A.

crecimiento y crisis tras el estallido de recurrentes "burbujas financieras"; a la fragmentación regional en bloques comerciales, a las confrontaciones políticas y militares por materias primas y mercados emergentes, el agotamiento relativo de las herramientas estatales anticíclicas en los países desarrollados. Por sus implicaciones sobre el mundo laboral, destacan también el progresivo desmantelamiento de las instituciones del "Estado de Bienestar" (educación y salud pública, la seguridad social), la acumulación de capital financierizada y crecientemente militarizada³.

En el terreno de los cambios militares, concretamente detrás de la guerra en Ucrania iniciada por Rusia en febrero de 2022, podemos decir que se vislumbra la emergencia de un nuevo orden internacional multipolar y un nuevo modelo económico alternativo, más productivo que financierizado. Así lo preludian los cambios en los mercados energéticos globales (especialmente, la puesta en marcha de un "petroyuan", para realizar operaciones petroleras con la moneda china), en los mercados de alimentos (por afectaciones en la oferta de grandes productores de granos), en los mercados de armas (por la guerra y el reciclaje de armamento entre países de la OTAN) y por la tendencia al lento pero firme descenso del dólar en las transacciones internacionales, tras la pérdida de confianza internacional en el sistema de mensajería instantánea de la Sociedad para las Telecomunicaciones Financieras Mundiales (SWIFT),

³ A este respecto véase William Robinson, "Ucrania, la economía global de guerra y la crisis del capitalismo", en periódico **La Jornada**, México, 2 de Mayo de 2022, p. 19



que EU sumó a las sanciones contra Rusia en aras de expropiarle sus reservas monetarias tenidas en bancos centrales de varios países. No ha sido sólo la pérdida de confianza, pues China y Rusia, aceleraron la puesta en marcha de sus propios sistemas alternativos de mensajes y transferencias, IPS (Interbank Payment System) y FMTS (Financial Message Transfer System), respectivamente, ahora ya conectados entre ellos, mientras que otros países optaron por diversificar sus tenencias de reservas. (Chowdhury and Jomo, June 1, 2022).

Pero ubicadas las bases de lo que sostenemos es una gran transición del capitalismo contemporáneo, acelerada por la guerra en Ucrania, recordemos brevemente el estado en que se encontraba la economía mundial antes del estallido de la llamada "operación militar especial" rusa: vivíamos una recuperación económica frágil, parcial, asimétrica, todavía con grandes segmentos económicos afectados por el distanciamiento social impuesto por la pandemia de COVID-19. Los saldos inmediatos globales y regionales de la pandemia ya entonces eran clarísimos: caída histórica de la producción mundial, estancamiento económico, inestabilidad financiera y monetaria, crecimiento global de las deudas corporativas y soberanas, consolidación creciente de un emergente bloque de poder global, con la erosión del poder del hegemón dominante y casi enseguida, un aumento de las presiones inflacionarias por aumento en los precios internacionales de la energía y de los alimentos⁴.

4 Al respecto, puede verse Carlos Fazio, "¿Hacia una geoconomía bipolar?", en periódico La Jornada, México, 2 de mayo de 2022, p.19


En este ensayo, presentamos en la primera parte un recuento de los elementos que definen la fase actual de la guerra de Rusia en Ucrania, como parte de la guerra "híbrida" puesta en marcha por EU y la UE, el alcance y las paradojas de las sanciones económicas, las múltiples crisis declaradas y las que están por venir; en la segunda parte, presentamos una explicación de las paradojas ocurridas con la guerra⁵; en la tercera parte, concluimos que la economía global queda frente a un escenario de estancamiento y graves desajustes económico-político-sociales en puerta.⁶

- | -

Después de prácticamente un año de guerra, se acumulan peligros de desborde sobre Europa y hasta Estados Unidos, pues la OTAN sigue calculando que las sanciones sobre Rusia "conducirán pronto" a un

5 Véanse Roberts, M., "From sanctions to slump? The economic consequences of the Ukraine war", Michael Roberts Blog, 27/02/2022; Furman, Jason, "Economic consequences of Ukraine War", <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-jason-furman-2022-02>; Roubini, Nouriel, "Russia's War and the Global Economy", <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-nouriel-roubini-25/02/2022>; Anis Chowdhury and Jomo Kwame Sundaram, "Ukraine Incur-sion, World Stagflation", SYDNEY and KUALA LUMPUR, Mar 22 2022 (IPS).

6 Véanse Roberts, M., "From sanctions to slump? The economic consequences of the Ukraine war", Michael Roberts Blog, 27/02/2022; Furman, Jason, "Economic consequences of Ukraine War", <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-jason-furman-2022-02>; Roubini, Nouriel, "Russia's War and the Global Economy", <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-nouriel-roubini-25/02/2022>; Anis Chowdhury and Jomo Kwame Sundaram, "Ukraine Incur-sion, World Stagflation", SYDNEY and KUALA LUMPUR, Mar 22 2022 (IPS).



colapso del régimen de Putin, proceso que esperan se acelere más aún si se apoya con armamento cada vez más moderno y letal la contraofensiva de Volodymyr Zelensky sobre las regiones ocupadas por Rusia en el Este y Sur de Ucrania. Nosotros sostenemos que “la operación militar especial” ordenada por Vladimir Putin en Ucrania en febrero de 2022, ha consolidado la ocupación de territorios, la destrucción de infraestructura crítica (hidráulica, eléctrica, de comunicaciones, ferroviaria, urbana) en Ucrania prácticamente sin daños en su propio territorio y que justo entró a partir de septiembre en una nueva fase con dos componentes: de un lado, la intención de Putin de ratificar mediante referéndum, la anexión de las regiones de Donesk, Lugansk, Zaporizhzhia y Jarkov, a la Federación Rusa (4 regiones con 6 millones de personas y equivalentes al 20% del territorio de Ucrania, (Duch, septiembre 2022, p.21)

Del otro lado, destaca el llamado “parcial” al reclutamiento de 300 mil reservistas para integrarse a las filas del ejército ruso, que muchos piensan que es muestra de debilidad, pero que en realidad es medida que supone gran convencimiento entre sectores de la población sobre lo que se arriesga en la guerra con Ucrania. La nueva realidad: tras los referendos, Rusia ha advertido a Ucrania de que cualquier ataque sobre estas cuatro regiones será equivalente a un ataque contra territorio ruso e implicará respuestas contundentes.


Del lado de Ucrania, la nueva etapa está marcada por la solicitud apremiante de que le envíen tanques y aviones para una contraofensiva. La respuesta de la OTAN ha sido que enviarán tanques M1A2 Abrams

(de EU), Leopard 2 (de Alemania) y Challenger (del Reino Unido), promesas demasiado ambiciosas y difíciles de poner en marcha, pues aparte de que será lento su traslado a Ucrania, muchos de esos envíos necesitan licencias de re-exportación (en un caso porque los había vendido Alemania a otros países europeos, con la condición de no enviarlos a un tercer país); en otros, porque requieren personal con entrenamiento altamente especializado y tienen el problema de que algunos de ellos usan combustible de aviones y no Diesel, además de que los motores requieren mantenimiento delicado y riesgoso⁷. Pero además, está el problema de varias purgas en el gobierno de Zelensky por actos de corrupción y un evidente desgaste de él mismo por su negativa a negociar nada con Rusia, pretendiendo imponerle condiciones como si estuviera ganando la guerra.

De manera temprana, AMLO propuso una negociación de paz mediante una comisión que incorporaría mediadores como Antonio Guterres (de la ONU), Narendra Modi (de India) y el Papa Francisco (el Vaticano), propuesta que se presentaría formalmente a la Asamblea General de Naciones Unidas, que fue rápidamente desechada por eso las expectativas de paz no sólo siguen lejanas, sino que han aumentado las amenazas de confrontaciones cada vez más violentas. No obstante lo cual, ya en 2023 fue el gobierno de Ignacia Da Silva, “Lula”, el promotor de otra iniciativa de paz, también ignorada por Volodymyr Zelensky.

Para ir al fondo de este conflicto, es importante

7 Kampmark Sinoy, <https://www.counterpunch.org/2023/02/02/ukraines-tank-problem/>



recordar que EU, a través de los movimientos durante más de una década de expansión de la OTAN hacia el Este de Europa (donde se jugó la carta de que Ucrania se incorporara como socio de la OTAN y eventualmente recurriera al uso de misiles de alcance intermedio para su defensa) acabó desplegando la llamada "guerra híbrida" que combina el apoyo a las operaciones militares en un territorio ajeno (Ucrania), más las sanciones financieras, e incluso de que sus aviones sobrevuelen territorio europeo, pero también sanciones monetarias, comerciales contra Rusia, el "enemigo", (que van desde congelación de activos del país, de varias empresas y bancos, de oligarcas, prohibición de viajar y, limitación de transacciones financieras, negar acceso a tecnología, prohibición de comercio con ciertos bienes, una manipulación propagandística intensiva, ignorancia plena de los altísimos costos humanitarios y subestimación de los riesgos de entrar en una confrontación nuclear), todo con tal de aislar y desangrar el poder energético y militar de Rusia, pieza clave del abasto energético de la Unión Europea (ahí tiene Rusia sus clientes mayores en petróleo y gas).

Con esa guerra "híbrida" vivimos pues una violenta disputa sobre 4 mercados estratégicos y podemos añadir, otra sobre el modelo económico: la primera sobre los mercados de energéticos, el de alimentos, el de fertilizantes, el de armas (imponiendo EU a la UE la obligación de asumir un mayor gasto militar hasta cubrir el 2% del PIB) y la intención de aplicar a fondo la política neoliberal que pronto impondrá sobre Ucrania la austeridad con agresivas reformas laborales para solventar

los impactos negativos de la guerra y la secuela económica de la crisis energética. Su saldo actual ubica entonces esas 4 crisis activas y dos más por venir: la recesión global inducida por alzas en las tasas de interés; y debido al alza de transportes, energía, alimentos, tasas de interés, dólar apreciado y recesión, tenemos el dato escueto de que el Sur global pronto quedará al borde de la quiebra financiera, como ya pasó con Sri Lanka. Por eso el FMI recomienda poner en marcha operativos de reestructuración de deudas.⁸

No podemos ignorar problemas de enorme peso del endeudamiento de economías como la de Italia, en el corazón de la Unión Europea (recordemos que Italia tiene una pesada deuda que llega al 135% de su PIB, cuyo servicio crece a medida que aumentan las tasas de interés, con el agravante de que ha vivido en austeridad permanente durante largos años, para poder pagar el servicio, pese a que es la segunda base industrial más importante y pese a que es el tercer más grande exportador con productos de ingeniería mecánica, construcción de vehículos y productos farmacéuticos de la UE). (Roberts, 09/23/22) Para el caso de México, las asignaciones presupuestales de 2023 asignan casi un billón (millón de millones de pesos) para cubrir el servicio de la deuda, que si lo sumamos a las crecientes asignaciones para gasto militar, revelan uno de los talones de Aquiles de la estrategia económica de la 4T.

Hoy, las reacciones políticas dentro y fuera

⁸ La magnitud y complejidad del problema lo discute con profundidad John Smith, "Una SuperNova se vislumbra: la deuda mundial alcanza una masa crítica", (2022), en Nuestra América Siglo XXI, num. 8, CLACSO.



RETOS

de la UE están complicando el panorama: el primer ministro de Hungría, Víktor Orban, le puso recientemente el cascabel al gato, al declarar que las sanciones están haciendo demasiado daño a Europa, que Rusia tiene una gran ventaja y que en cualquier momento puede declarar su victoria sobre Ucrania. No le faltan argumentos: Ucrania ya tiene alrededor de una tercera parte de su territorio ocupado, destrozada su infraestructura urbana, carretera, ferroviaria, suma 7 millones de desplazados al extranjero, casi 3 millones de desplazados internos, una caída de -50% del PIB y pérdida de 30% de empleos. Pero ignorando esto, EU insiste en la "infodemia" que proyecta a Zelensky como "ganador potencial".

El saldo inesperado y paradójico de las sanciones, no sólo se atribuye a las respuestas dadas por el equipo económico de Putin (obligar a socios comerciales a realizar operaciones en rublos, racionar los abastos energéticos, imponer castigos a empresas extranjeras), sino sobre todo a la dinámica rusofóbica desplegada en todo Occidente (destrucción de libros de autores rusos, prohibición de participar en eventos internacionales a atletas, artistas, intelectuales y personalidades rusas, la última de las cuales pretende negar a los atletas rusos competir en las próximas olimpiadas) que empujó a los rusos a agruparse en torno a Putin y a Rusia a acercarse con China, India, Turquía, Irán, más diversos países africanos y latinoamericanos.

Cinco debates dominan desde entonces en el escenario internacional: uno, la discusión sobre la naturaleza y duración de las presiones inflacionarias; dos, el delicado asunto de si la

descoordinación de la estrategia de los bancos centrales de los países desarrollados nos empujan a un escenario "histórico" de recesión internacional sincronizada (Obstfeld, 2022), con desempleo, hambrunas y migraciones masivas crecientes; tres, el de los retos para alcanzar una inmunidad global de rebaño en un entorno privatizador de las vacunas y respuestas asimétricas de los países; cuatro, las preocupaciones sobre el alcance y peligros de los problemas de deuda pública y privada en un entorno global marcado por el alza de las tasas de interés; y cinco, los peligros de una tercera guerra mundial que comience por error y rápido derive en una confrontación nuclear entre superpotencias. (Chomsky, 09/23/2022)

- II -

Como hemos dicho, la respuesta de EU y de Europa contra Rusia en el marco de una OTAN que en la forma se presenta como altamente cohesionada y unificada, pero realmente llena de pequeñas y grandes contradicciones y discrepancias, ha consistido básicamente en montar una amplísima gama de sanciones financieras, monetarias, comerciales, tecnológicas y políticas, entre las que destaca una intensa campaña de medios de comunicación, que fue diseñada para esconder: uno, que las sanciones son poderosa y letal arma de guerra; dos, que están pensadas para dañar la economía rusa a corto, mediano y largo plazo; tres, que buscan dar bases firmes a una protesta social interna que eventualmente detenga la embestida militar y luego derribe a Vladimir Putin del poder, abriendo el espacio para una "revolución de



color” que reivindique completamente y cumpla las exigencias del neoliberalismo financiarizado. Finalmente, que deben servir para alimentar una irracional “rusofobia” que ya afectó la participación de atletas, músicos, artistas, intelectuales rusos, en eventos internacionales. Sólo por ser rusos. Pero esa estrategia justo por ese componente ha resultado fallida en varios sentidos, el primero de todos y más importante es que: dentro de Rusia, hay un fuerte respaldo a las políticas de Putin⁹, lo que de ninguna manera implica uniformidad total de la población (ni supuesta, ni impuesta, ya que siempre habrá gente con reacciones en contra de la guerra). (Hudson, 2022)

Adicionalmente a las sanciones y como quien no hace sino “ayudar a un país en problemas”, EU y la OTAN incluyeron destacadamente el envío de armas y supuesto equipo de alta tecnología a Ucrania, para “resistir exitosamente” la invasión rusa, aunque han quedado dudas sobre si en realidad no se estuvieron mayormente deshaciendo de sus inventarios de armas obsoletas, aportando unas pocas avanzadas, aunque sea este último mercado el que quieren aprovechar exigiendo el rearme europeo, un mecanismo para ganar espacios en el mercado europeo de armas..

Hay que insistir en que la experiencia

internacional en materia de sanciones económicas (los casos como los de Cuba, Irán, Corea del Norte, etc.), indica que éstas son poco efectivas para disuadir acciones de gobiernos, y que no necesariamente se presentará una revolución para derribar a un gobernante satanizado y desprestigiado a escala global, menos cuando internamente tiene un gran respaldo porque la población se siente amenazada desde el exterior. Y el envío de armas, personal y equipo militar americano y europeo a Ucrania, sólo ha buscado alargar el conflicto; pero sobre todo, se ha buscado usar la indudable crisis humanitaria (un total de 7 millones de desplazados dentro y fuera del país, así como miles de civiles atrapados en medio del fuego cruzado y sin recursos de alimentos, agua y medicinas para sobrevivir), como cortina de humo para solicitar ayuda internacional en armas y humanitaria “para resistir” (el último paquete de EU fue por 40 mil millones de dólares), sabiendo que todos los países mandan muchos más recursos de apoyo militar que para enfrentar la crisis humanitaria (dichos apoyos han estado en la proporción de 2 a 1), para finalmente quedar en puros apoyos militares, que por cierto van en calidad de créditos que eventualmente habrán de pagarse.

Toda esa vorágine, no ha logrado frenar las acciones rusas, que se cumplen casi al pie de la letra de como habían sido anunciadas: el apoyo a las repúblicas separatistas de Donetsk y Lugansk, la toma del puerto de Mariúpol, el asedio contra Kiev, la destrucción del batallón fascista de Azov integrado por ultranacionalistas ucranios. En la guerra de Rusia vs. Ucrania, el principal perdedor es Ucrania. Rusia sin duda eventualmente pagará

9 Hudson, Michael, ha destacado con lucidez: “Como pasa a menudo cuando un país o una etnia sufren ataques, los rusos estaban aterrados del odio a los ruso-parlantes y la cultura rusa, así como la rusofobia de Occidente. El efecto de prohibir la música de compositores y las novelas rusas en las librerías, incluyendo la prohibición de los tenistas rusos de jugar la copa de Wimbledon de tenis, fue hacer que los rusos se sintieran atacados sólo por ser rusos. Se agruparon alrededor de Putin.

un costo por el efecto de las sanciones a plazo medio, pero también resultará afectada la UE, los propios Estados Unidos y como dijimos antes, los países más pobres del norte de África y Medio Oriente.

Al ser gran productor de alimentos (trigo y maíz, girasol) además de minerales y energéticos y fertilizantes, Ucrania pronto se puede ver amenazada en su propia seguridad alimentaria, añadiendo la hambruna a los gigantescos problemas de la población desplazada. Pero como dijimos, afectará también la seguridad alimentaria de países como Egipto, los de Medio Oriente y del norte de África, lo que atizará los desplazamientos migratorios ya de por sí intensos sobre la UE¹⁰. Por eso, muy pronto y por gestiones de Turquía y de Naciones Unidas, se pactó un alto al fuego y el establecimiento de "corredores de seguridad" para que se reanudara las exportaciones marítimas de alimentos desde Ucrania y Rusia. Pero un incidente en que el ejército ruso destruyó un barco ucraniano, pareció enterrar tempranamente ese acuerdo, pero no pasó a mayores la cosa porque Rusia probó que Ucrania usaba ese barco para esconder armas entre los alimentos.

Las sanciones tuvieron un primer impacto brutal al golpear la disponibilidad de las reservas internacionales del Banco Central de Rusia (que acumulaba antes del conflicto un total de 630 mil millones de dólares, dejándole acceso sólo a una tercera parte para poder pagar sus deudas), eso implicó de inmediato una devaluación de más del 20% del Rublo, poniendo a los bancos rusos ante una situación de gran riesgo, cosa que se pudo remontar


conteniendo la demanda de reservas internacionales para cubrir los ahorros, mediante disposiciones sobre cantidades que podían legalmente retirar los ahorradores.

Poco después, aprovechando que la gran empresa rusa Gazprom no entró en la lista de empresas sancionadas, Putin impuso la regla de que se deberían pagar los envíos de petróleo y gas en rublos, ya no en dólares ni en euros. De esta forma, ha habido un fuerte repunte internacional del valor del rublo. Ciertamente estamos lejos de ver un desplazamiento definitivo del dólar en los intercambios internacionales, pero lo importante es que como rebote, se abrió un nuevo canal de operaciones internacionales con energéticos, paralelo al dólar, como dijimos antes, gracias a un arreglo Arabia Saudita-China sobre otra moneda en las transacciones petroleras, el "petroyuan".

Otro ejemplo del resultado de las sanciones: la población en general fue la más afectada, especialmente los ahorradores con recursos bancarios, pero se frenó la posibilidad de una corrida bancaria que hubiera reventado el sistema financiero ruso. Un segundo impacto inmediato era la amenaza de perder la calificación de grado de inversión de sus bonos, pasando a "bonos-basura", al dejarlos al borde de la insolvencia tras colapsar el 20% de su valor. Considerando que el gobierno debía 39 mmd en bonos emitidos en moneda extranjera (y casi 20 mmd estaban en manos de inversionistas extranjeros), las sanciones no buscaban otra cosa que endurecer los costos y dificultar los pagos de los mismos, para provocar un default.

Las sanciones buscaban golpear los bancos,

10 Ibidem.



las líneas aéreas, los proyectos aeroespaciales, la producción de los químicos, fertilizantes, aceites y resinas, la de energía. Los impactos más profundos están por verse, pero podemos adelantar que serán severos. La contracción del PIB ruso algunos estiman sea de 8% en este año, pero el FMI estima que será de 15%. La pérdida en Ucrania se estima en 10% del PIB para este año, si la guerra no sigue; pero podría llegar a 35-45% si la guerra se prolonga. Las estimaciones que han hecho de los recursos necesarios para la reconstrucción de Ucrania alcanzan la cifra de 500 mil millones de dólares, ejercidos durante casi una década. Asociado a esto, respecto a las operaciones militares, EU ha buscado un objetivo de contención de Rusia a largo plazo, o sea, asegurar que Rusia no puede descansar, reagruparse y atacar de nuevo, ahí o en otros puntos del planeta. Adicionalmente, hay evidencias de que con certeza, busca a toda costa impedir que Rusia y la UE cooperen pacíficamente.


Destaquemos entonces los cambios importantes ocurridos en el escenario global: aunque todos insisten en que no es por la crisis de Ucrania, hay un vuelco estratégico en los mercados energéticos tras el anuncio del acuerdo Arabia Saudita-China, de recurrir al “petroyuan”, en lugar de dólares. Esto será un cambio de grandes consecuencias, primero en el mercado petrolero global y luego, en el sistema financiero internacional.

Otra sanción, pero ésta aplicada por Rusia, está referida a la práctica expropiación de los aviones que rentaban las flotas aéreas rusas, tras las prohibiciones para realizar vuelos sobre territorio de EU, de GB, de Europa. Fue una medida

sorpresiva y sin precedentes, que implica un ojo por ojo que provocará graves daños en el orden jurídico internacional. Pero tomemos en cuenta que si se pueden congelar las reservas internacionales del Banco Central de un país con poder nuclear, todo lo demás queda sujeto a decisiones arbitrarias. De modo que las sanciones, al originar contrasanciones, muestran que el recuento final de daños será obligado cuando se aclare el panorama de pactar la terminación de la ocupación militar rusa de Ucrania.

- III -

Globalmente, la explicación que reivindicamos es que la guerra desató un shock de oferta masivo y negativo (sobre energéticos, materiales industriales escasos, alimentos, en una economía mundial que estaba todavía tratando de salir de los efectos desastrosos de la pandemia de COVID19. Ese shock, de inmediato disminuyó el ritmo del crecimiento y aumentó las presiones inflacionarias, básicamente porque están fuertemente afectados los precios de la energía, los alimentos, metales y minerales, materias primas, lo que afecta a países, empresas, hogares. En su reporte actualizado de enero de 2023, el FMI registra una caída del PIB global de 3.0% en 2022 a 2.9% en 2023, para subir a 3.1% en 2024. Para la mayoría de las economías, en medio de la crisis por el alza del costo de vida (Ibid, ver gráfica 1) la prioridad sigue siendo alcanzar una desinflación sustancial, ya que en condiciones monetarias restrictivas y un crecimiento bajo que potencialmente afecta la estabilidad de la deuda y financiera en general, el FMI plantea que “se requiere desplegar herramientas macro prudenciales y



fortalecer esquemas de reestructuración de las deudas”¹¹. Por eso, volvemos a insistir en que no debemos olvidar que Rusia ha respondido aplicando sanciones a sus socios comerciales, exigiéndoles hacer sus compras en rublos, ni euros ni dólares.¹²

Hay que hablar del otro novedoso aspecto de lo que se ha dado en llamar la “infodemia”, pues la guerra de Rusia a Ucrania ha representado un ejercicio de desinformación global de la mayor importancia: prácticamente se volvió imposible seguir los detalles de la guerra, pues fueron bloqueados la prensa, la radio, la televisión y las mismas redes sociales, para que dominara la retórica de que Ucrania va ganando la guerra. Estos mismos espacios aparecieron cargados de mensajes nacionalistas, racistas, rusóforos, acuerpados bajo la idea de que Vladimir Putin “es un criminal, desquiciado, tirano insaciable que busca recuperar los espacios imperiales de la Rusia zarista”, cosa que se hace siempre sin hablar de los reclamos de seguridad de Rusia, de las exigencias de que Ucrania no entre a la OTAN y que se desmilitarice, pretendiendo ignorar los destrozados materiales que

puede infligir el ejército ruso a quien se meta en la contienda.

Dada la trayectoria de la infodemia, ya predomina la histeria occidental, pues aun antes de terminada la guerra, achacan a Rusia todos los males de la economía global, le acusan de ser la responsable de la recesión internacional y de los problemas inflacionarios. Están colocando a Rusia en la picota mundial, por “avasallar” a Ucrania. Y por supuesto, hacen los enésimos intentos por distanciar a Rusia y China, amenazando con aplicar sanciones a China si no se pliega a los designios de Washington. También hay reclamos por la “hambruna” que ha provocado al bloquear las exportaciones de alimentos, que aunque no formaron parte de las sanciones económicas de occidente, sirve porque hace “evidente” el “afán hambreador de los desplantes militares de Putin”, aunque al desbloquear los puertos rusos y ucranianos, los alimentos han ido a parar a Europa y EU en lugar de África, donde se espera recrudezca la hambruna.


El enésimo intento de distanciar a Rusia de China, lo vivimos con el malévolo viaje por Asia de Nancy Pelosi, presidente de la Cámara de Representantes de EU, haciendo una escala en Taipei-Taiwán convirtiendo en letra muerta la noción de que EU reconoce la existencia de una sola China. Con actitud provocadora, desafiante y envuelta en la bandera de que es defensora de los derechos humanos, de la democracia y no la autocracia, Pelosi puso al mundo en una coyuntura todavía más delicada.

Entramos así, de lleno, en un vuelco geopolítico

11 IMF, (World Economic Outlook, Inflation Peaking amid Low Growth), June 2023. <https://www.imf.org/En/Publications/WEO/Issues/2023/01/31/World-economic-outlook-update-january-2023>

12 Véanse Roberts, M., “From sanctions to slump? The economic consequences of the Ukraine war”, Michael Roberts Blog, 27/02/2022; Furman, Jason, “Economic consequences of Ukraine War”, <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-jason-furman-2022-02>; Roubini, Nouriel, “Russia’s War and the Global Economy”, <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-nouriel-roubini-25/02/2022>; Anis Chowdhury and Jomo Kwame Sundaram, “Ukraine IncurSION, World Stagflation”, SYDNEY and KUALA LUMPUR, Mar 22 2022 (IPS).

global, que profundiza el espacio para una gran transición hegemónica, bajo la superficie de un conflicto bélico en el que se han ensayado nuevas armas, nuevas formas de guerra, el uso intensivo de los medios de comunicación de masas, en que se han presentado desplazamientos masivos de millones de personas, en el que se vuelve realidad la amenaza del uso de armas nucleares y en que la confrontación entre poderes internacionales ahora encima el riesgo de una destrucción militar, cuando ya los daños de cambio climático, de la pandemia y del retroceso en la economía global, dibujan una agudización extrema de las tensiones sociales globales.



La escasez de alimentos, el disparo del precio de los energéticos, los problemas con millones de desplazados, estarán en el orden del día a nivel global. Los desplantes nacionalistas, el odio, la xenofobia, recibirán un gran impulso sobre todo en Europa, alentando tres peligrosos procesos: la ampliación de la OTAN para incluir a Dinamarca, Finlandia y Suecia, el ascenso político de una derecha de corte fascista con fuerza electoral (como se exhibió en Francia y en Italia más recientemente) y los riesgos de conflictos regionales armados por diferentes lugares del mundo, particularmente en el SE de Asia (Taiwán y Norcorea). Como nunca antes, la lucha por la paz ha quedado en el orden del día y la guerra en Ucrania es un riesgo global que no se ha cancelado.

BIBLIOGRAFÍA, HEMEROGRAFÍA, FUENTES DIGITALES

Alvarez Béjar, Alejandro, (2019), "La Gran Transición del Capitalismo Contemporáneo y las debilidades de América Latina y México", Ponencia al III Encuentro SEPLA-México, UAM-A, 6-8 de noviembre.

Alvarez Béjar, Alejandro , (2022), "Guerra en Ucrania y Cambios Globales", en periódico **El Universal**, México, Septiembre.

Chomsky, Noam, C.J, Polychroniou interviews , (2022), "The War in Ukraine has entered a new phase", en **Truthout**, USA, September, 22.

Chowdhury, Anis and Kwame Sundaram, Jomo, (2022), "Ukraine Incursion, World Stagflation", Sydney and Kuala Lumpur, 22/03/2022 (IPS)

Chowdhury, Anis and Kuame Sundaram, Jomo, (2022), "SWIFT Dollar Decline", 01/june/ (IPS)

Duch, Juan Pablo, (2022), "Comienzan referendos de adhesión a Rusia en cuatro regiones de Ucrania", en **La Jornada**, 24 de septiembre, p. 21.

Furman, Jason, "Economic consequences of Ukraine War", (2022) <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-jason-furman-2022-02>

Hudson, Michael, "American Diplomacy as a Tragic Drama", (2022), interview for book presentation, **The Destiny of Civilization**, July 29, USA, Counterpunch Books.

International Monetary Fund, (2023), World Economic Outlook, (Inflation Peaking amid Low Growth), January. <https://www.imf.org/En/Publications/WEO/Issues/2023/01/31/World-economic-outlook-update-january-2023>

Kampmark, Sinoy, (2023), "Ukraine Tank Problems", <https://www.counterpunch.org/2023/02/02/ukraines-tank-problem/>

Obstfeld, Maurice, "Uncoordinated monetary policies risks a historic global slowdown", (2022) **Peterson Institute for International Economics**, USA, September 12.

Roberts, Michael, (2022), "From sanctions to slump? The economic consequences of the Ukraine war", Michael Roberts Blog, 27/02/

Roberts, Michael, (2022) "Italy: lurching to the right", Michael Roberts Blog, 23/09/

Roubini, Nouriel, "Russia's War and the Global Economy", (2022), <https://www.project-syndicate.org/commentary/economic-consequences-of-ukraine-war-by-nouriel-roubini-25/02/>

Smith, John, "Una Supernova se vislumbra : la deuda mundial alcanza una masa crítica", (2022), en **Nuestra América Siglo XXI, Desafíos y Alternativas**, num. 8, CLACSO, junio, pp. 15-17, <https://www.clacso.org/boletin-8-nuestra-america-siglo-xxi-desafios-y-alternativas/>



REBELIÓN OBRERA EN SABRITAS. TESTIMONIO DE 12 AÑOS DE LUCHA

Dulce Carolina Sánchez Campa¹

El libro narra la historia de lucha de los trabajadores de la empresa Sabritas por mejorar sus condiciones de trabajo, defender sus derechos, la creación de una organización sindical y la derrota del charrismo. Una resistencia poco conocida sin cobertura mediática. Para los trabajadores será de enorme relevancia conocer los procesos de organización y movilización al interior de los centros de trabajo, saber que no son los únicos y poder seguir su ejemplo, mostrando una ruta para rebelarse ante los procesos de explotación laboral.

En Rebelión Obrera en Sabritas, los trabajadores narran el complicado proceso de información y toma de conciencia del obrero colectivo. Desde el primer momento cuando la lucha carece de un núcleo organizado y no se reconoce a trabajadores afines a la transformación de las condiciones de explotación. Severiano señala que la propaganda (volantes y carteles) es fundamental y su distribución

¹ Profesora de la Facultad de Economía de la UNAM.





clandestina permitió observar la reacción del conjunto de los trabajadores e ir identificando a aquellos dispuestos a organizarse.

La relevancia de la creación de una Organización permanente desde la cual se discuta la ideología, la línea política, los pasos a seguir y la unidad de los trabajadores se reseña en el texto, sin ella era imposible avanzar. La protección mediante el anonimato fue indispensable para avanzar sin exponerse a la represión (despido). La solidaridad y dignidad mostrada por los trabajadores son ejemplos invaluable que permitieron crear una red de soporte para aquellos que fueron despedidos, además de crear una red de información y propaganda al interior y exterior del centro de trabajo.

Se describe el sentido de la lucha, que debe trascender desde la resistencia individual hasta la resistencia y lucha de masas, incluyendo al obrero colectivo, con su Organización y sus reuniones en diversos niveles, desde las más amplias, hasta las secretas. Sobre la toma de decisiones, plantea que la dirección del movimiento debe recaer en la Organización, la cual debe tomar las decisiones sobre la táctica y la estrategia en la resistencia.

El libro cuenta que después de avances en la información y toma de conciencia, los trabajadores se plantean: ¿Qué hacer? ¿Qué sigue para el movimiento? ¿Qué hacer para que la organización crezca, se consolide y continúe la lucha contra los patrones y por la democratización del sindicato?

Los trabajadores organizados decidieron elaborar un documento de discusión interna, para dar formación a los trabajadores y plantear el plan de lucha, indispensable en el horizonte de la resistencia laboral.


Otros planteamientos y discusiones entre los trabajadores reseñados en el libro, es la solidaridad con otras luchas sindicales y sociales, la necesidad de acercarse al pueblo, buscar el reconocimiento de otros contingentes, hacer visible la actividad política y encontrar solidaridad de clase. Al interior de la empresa, se discute sobre la dignidad, la continuidad de la lucha (incluso después de ser despedidos), no abandonar a ningún compañero y el avance en unidad ante la represión.

En el libro se hace referencia a los principios en el movimiento como la dignidad, la continuidad y la solidaridad. Sobre la unidad, menciona que es un elemento difícil de construir y frágil de mantener, aunque fundamental para avanzar en cualquier resistencia. Para ello la Organización es indispensable porque es ahí donde se elabora el plan de lucha, es la encargada de la propaganda, es la que muestra el camino a seguir, formula la línea política y la táctica a seguir.

El momento en que los trabajadores se reconocen entre ellos, se organizan y luchan merece especial atención. Toda la monotonía, enfado, desagrado y enajenación causados por el tipo de trabajo, se transforma en esperanza, júbilo y alegría porque está trazado el camino para ir transformando



sus condiciones. La fábrica, la industria, la empresa, todo aquel espacio donde el capital reúne a los trabajadores para explotarlos, se convierte en el espacio de unión y lucha por sus derechos, lugar de disputa al charrismo, y sitio para la toma de conciencia de clase. Un área de reconocimiento entre los trabajadores, donde se unen a otras luchas y se forman políticamente. Ahí, en la fábrica, en la máquina, en el taller, en los medios de producción se comprende la necesidad de ir más allá de ese lugar que subsume, que somete, que esclaviza. Abrir caminos y espacios distintos para la transformación del sistema teniendo como referente ineludible del socialismo por abstracto que este sea entre los trabajadores.



Otra gran lección heredada por la resistencia en Sabritas, de la que tenemos que hacer conciencia, es que la pelea por los derechos y el sindicato democrático es de largo plazo. Los procesos de organización y transformación son largos, fueron años, décadas. En las que hubo victorias y reveses, avances y retrocesos, reflujos en la Organización. Por lo que la lucha por la emancipación es larga y para ello hay que tener paciencia, mucha conciencia y capacidad organizativa que permita dar una respuesta coordinada y sólida a las decisiones de la empresa capitalista por aumentar los grados de explotación, vulnerar los derechos laborales, etcétera.

Rebelión en Sabritas debe leerse en momentos como este, donde la identidad de la clase obrera y trabajadora parece diluirse entre la diversidad

de temas e identidades que imponen los medios de comunicación, donde la desesperanza parece adueñarse del grueso de los trabajadores explotados y la resignación parece ser el único camino. Justo en estos momentos donde el capital busca por todos sus medios hacernos creer que la lucha de clases ha terminado, Rebelión obrera en Sabritas muestra lo que se puede hacer en contra de una poderosa transnacional, los patrones, sus charros sindicales, etc., recuperando las formas históricas de organización y resistencia heredadas por el marxismo.

Fuente: Augusto, Severiano (2022) *Rebelión obrera en Sabritas. Testimonio de 12 años de lucha*. El Zenzontle ediciones. Primera edición Octubre de 2022. ISBN en trámite

CIUDADES REBELDES.

DEL DERECHO A LA CIUDAD A LA REVOLUCIÓN URBANA

Mariana Morales Ramírez¹

Sin importar el continente, desde la década de los sesenta² hemos presenciado la emergencia de movimientos sociales urbanos que reclaman el derecho a la ciudad en cada barrio y calle ocupada, lo cual convierte a la ciudad en el escenario principal no sólo de la acumulación de capital sino también en un base para las luchas anticapitalistas. Sobre esta idea escribe David Harvey (2013): *Ciudades Rebeldes. Del derecho a la ciudad a la revolución urbana*, publicado por la editorial española Akal. El libro recupera una selección de sus artículos publicados entre 2008 y 2011 en *Radical History Review*, *Socialist Register* y, en *New Left Review*, donde publicó "The Right to the City" (Harvey, 2008)

1 Profesora del área de Historia Económica de México de la Facultad de Economía, UNAM, y miembro del Comité Editorial de Ideas de Izquierda México. Revista de Teoría, Política y Cultura.

2 David Harvey (2013) en el Capítulo 2, señala que en la década de los setenta también ocurrió una crisis urbana, comenzando en las ciudades estadounidenses y con signos en Gran Bretaña. Con el correr de las reformas neoliberales se generó un nuevo reordenamiento en las ciudades y barrios de manera desigual al interior de las regiones y a escala global.

en el que aparece la consigna que atribuye a Henri Lefebvre, "la revolución tiene que ser urbana, con el significado más amplio del término, o no será" (Harvey, 2008). Tesis que será central en este libro.

Hay por lo menos 40 años de movimientos sociales desarrollados en *lo urbano* y las transformaciones de las ciudades desde la publicación de *El Derecho a la Ciudad* (1969) de Henri Lefebvre y su interpretación en *Ciudades Rebeldes* por David Harvey. Aún más, sobre la relación entre procesos revolucionarios y la ciudad hay una larga historia desde finales del siglo XVIII en los barrios parisinos o en las antípodas colonias francesas de Haití, por mencionar sólo algunos ejemplos de la historia moderna de las revoluciones. ¿Qué ofrece este libro sobre la lectura del tropel capitalista urbano actual? Como en pocos libros de David Harvey, su análisis está centrado en su veta militante e ideas políticas sobre las alternativas colectivas y comunes a la mercantilización, tanto privado como estatal, de los bienes urbanos para su uso al servicio de la reproducción social. Es consciente que esto implica transformar las relaciones de clase entre capital y trabajo como parte de la lucha por los derechos, la soberanía y, en última instancia, la construcción política, organizativo y programático del «derecho colectivo a la ciudad». Es una "(...) descripción directa, incisiva, incluso panfletaria de la producción de periferias, guetos, sectores aislados, falsos «conjuntos» urbanos" (Lefebvre, 1974, p. 61), que Henri Lefebvre reconoce de manera autocrítica que hace falta en su obra cumbre *La producción del espacio* (1974).

Un cartel de un grupo radical de vecinos publicado en *Ecologistes* del florido y cultural París,

y su contraste con otro cartel de Batellier engullendo la ciudad por rascacielos, ilustran los cambios del boom inmobiliario de los años setenta que Harvey vincula con el contexto en el que Lefebvre había escrito *El derecho a la ciudad* y *La Revolución Urbana* (1970). De esta manera y atendiendo a la "Advertencia" (Lefebvre, 1969, p. 16) del *Derecho a la Ciudad* enunciada para pensar y abrir las posibilidades de transformación de la vida urbana, el autor inglés introduce su libro.

En la primera parte titulada "El derecho a la ciudad", Harvey analiza en cuatro apartados el proceso de urbanización en dos líneas generales, lo económico y lo cultural. En el primer capítulo aborda conceptos ya conocidos en sus obras sobre acumulación, reproducción del capital y los procesos de empobrecimiento material que generan a escala global; procesos cada vez más centralizados en la ciudad. No parece un motivo de controversia que las ciudades han alcanzado una complejidad económica, social, cultural y en las relaciones sociales bajo la política capitalista con sus adecuaciones tanto en el orden post bélico como en el modelo neoliberal. No obstante, lo que desarrolla el escritor en este crisol histórico de ritmos económicos, procesos y conflictos sociales, de reconfiguración territorial, es principalmente, las formas concretas del rol de poderes estatales e instituciones financieras en las nuevas oleadas de urbanización y sus cambios en los estilos de vida urbano marcados por la fragmentación, desigualdad y conflictualidad en China, Nueva York, París, Bombay, Sao Paulo, Dubai, Seattle, Ciudad de México.

Un proceso paralelo tiene lugar y es el desarrollo intrínseco de las crisis en la absorción de excedentes

de capital en la urbanización y en una escala cada vez más amplia. El capítulo segundo, se centra en debatir con la teórica económica burguesa que explica las crisis inmobiliarias como un hecho excepcional o derivado de problemas regionales y no intrínsecos ni globales, pero también con el pensamiento marxista al tratar las crisis como producto la caída de la tasa de beneficio o el subconsumo, sin partir de "entender el papel del mercado inmobiliario en la generación de las condiciones para la crisis" (Harvey, 2013, p.65). Para argumentar su razonamiento, aborda la crisis del 2007-2009 explicando el papel de los sistemas de crédito la combinación del capital productivo y capital ficticio, en diálogo con Marx. El caso Chino atestigua un ejemplo de esta evolución y le dedica un apartado.

En el tercer capítulo analiza los problemas que conlleva la definición de los bienes comunes bajo la propiedad privada, tanto los sometidos a la escasez como los recursos naturales o los culturales e intelectuales abiertos a todos, en oposición a los bienes públicos que operan estatalmente. Así, examina los bienes comunes como una relación social que se va produciendo y no es estática ni determinada, sino que está en relación a un contexto, espacio y sociedad que actualmente conlleva su degradación. Por lo que repensar las estrategias políticas en las luchas anticapitalistas para su producción, distribución y consumo se convierte en una cuestión central.

En el capítulo IV aborda la generación de la renta y la cultura que reafirma los poderes monopólicos bajo la globalización, permitiéndoles preservar sus privilegios por otros medios extraeconómicos. "La

unicidad, autenticidad, particularidad y especificidad sostienen la capacidad de captar rentas de monopolio" (Harvey, 2013, p. 155), puede comprenderse bajo dos procesos que desarrolla: la apropiación del capital simbólico de las localidades o ciudades y las marcas de distinción por parte de las grandes empresas; en la mercantilización de la cultura, el arte y el patrimonio histórico. Ante esto también la cultura cumple una función política frente a estos procesos de despojo. A continuación, detalla la acción política de las *Ciudades Rebeldes* o movimientos de oposición, protestas, huelgas, tomas de fábricas y la cultura popular resistente frente al proceso de despojo, desposesión y desplazamiento de las masas al derecho a la ciudad y a la proliferación de nichos de inversión y mercado sobre la base de la mercantilización de la vida urbana, fragmentando y aumentando la desigualdad en la distribución de la riqueza y el control del Estado y sobre la población, en detrimento del entorno, en pos de las necesidades de expansión del capital. Se detiene en examinar a los conflictos urbanos en sus estrategias urbanas de rebelión como también su incidencia en espacios rurales. Sitúa las protestas de masas en Seattle, El Cairo, Madrid y Barcelona, Quebec, Atenas, Santiago de Chile, Buenos Aires y, particularmente, el movimiento Occupy Wall Street y en Londres en 2011.

En el capítulo V, sin ser concluyente en la reflexión aunque sí en la perspectiva política, se pregunta Harvey sobre el potencial de la ciudad para la luchas anticapitalistas al bosquejar la larga historia de movimientos sociales de base urbana pues comúnmente, desde su visión política, no han sido ponderados como revolucionarios en la

tradiciones de izquierda. La «Revolución Urbana» plantea tres cuestiones a integrar: tener en cuenta que el desarrollo de las luchas en los centros de producción se fortalecen y amplifican cuando se desarrollan en espacio comunitario; la ampliación del concepto trabajo en la larga cadena de producción y reproducción, es decir, trabajadores, precariado, informales, etc; las luchas contra la explotación del trabajo y contra realización del plusvalor deben igualmente ser ponderadas. Para esto retoma el caso de El Alto, Bolivia, durante la Guerra del Gas en 2003 y reivindica la importancia de la organización de base territorial indígena, la cultura popular y las estructuras comunitarias tradicionales, ya que constituyen un cúmulo de condiciones de subjetivación política y democracia local, que actúan como sujeto transformador.

Un salto de continente. El brillo de los coches y edificaciones incendiadas por jóvenes de los suburbios de Tottenham rápidamente se extendió del nordeste al sur de Gran Bretaña en 2011, a raíz de la muerte Mark Duggan un joven negro asesinado a menos de la policía de Londres. Contrario a lo que desencadenó las movilizaciones, la opinión pública, incluso algunos intelectuales que hablan de los problemas urbanos y desde luego por el gobierno, fue tratado como actos de barbarie, en contraste con las «democracia pacífica» de la Gran Bretaña Thatcheriana. Sobre este acontecimiento que niega a la sociedad capitalista y ejemplifica la despolitización de las revueltas como degeneración violenta, es sobre lo que trata el capítulo VI.

Llegamos al último capítulo. Enlazado a lo anterior, ahora en Estados Unidos, argumenta el

autor cómo el Partido de Wall Street desarrolla una sistemática «guerra de clases» ante la cual se opusieron los *Occupy Wall Street* en 2011 tras la crisis del 2007, y luego de las revueltas en Egipto. Fue un movimiento que cuestionó la democracia liberal y la propiedad privada que sin decirlo el autor, son las bases que defiende el sistema bipartidista que controla el sistema político estadounidense en el que se expresan las facciones o poderes de clase y Wall Street es uno de ellos. Tras la ocupación se abrió una alternativa que aún está por construirse.

Entre las características del pensamiento de Lefebvre se encuentra la negación de la ciudad a través de la industrialización (doble proceso industrialización-urbanización "implosión-explosión", explicado en la oposición entre el valor de uso y el valor de cambio) que culmina con el surgimiento de una sociedad urbana a nivel global, lo cual imbuye la construcción de una nueva racionalidad (morfológica, material, práctico-sensible). Cuando Lefebvre desarrolla esta planteamiento en *La Revolución Urbana* (1970) lo hace a nivel de proceso (caracterización), práctica (vida cotidiana), sujetos (clases), relaciones sociales (de producción, distribución y consumo) para vislumbrar y orientar el conocimiento teórico, metodológico y estratégico sobre una realidad ya consumada que llama sociedad urbana, desmarcándose de la ideología y la ciencia positiva que preserva el orden de las cosas.

Interpretando estos postulados y sus propias elaboraciones, David Harvey coloca la revolución cultural, económica, social y política como la única vía de transformación radical de la (re)producción de la vida cotidiana y la lucha por el derecho a la



ciudad como “ruta hacia ese objetivo” (Harvey, 2013,p.27). Pero el lector debe permanecer atento a que no hay una identidad entre lo urbano y lo revolucionario, pues ni todo los movimientos urbanos son revolucionarios, ni la revolución pasa sólo por lo urbano. Es a nuestro parecer, una de las muchas llamadas de atención que hace Lefebvre en *La Revolución Urbana* para quienes se adentran en el fenómeno de la sociedad urbana. Y esto conlleva debates políticos y estratégicos que sin duda avivan la lectura de *Ciudades Rebeldes*.

BIBLIOGRAFÍA

Harvey, David (2008). *“The Right to the City”*. New Left Review, nov-dic de 2008, pp. 23-39.

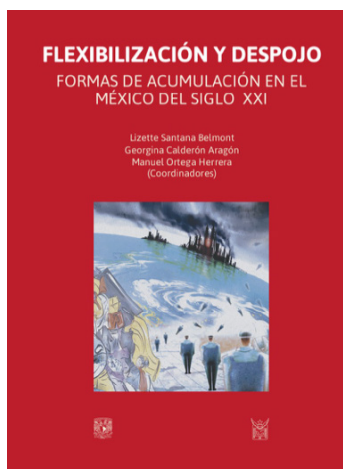
Harvey, David (2013). *Ciudades Rebeldes. Del derecho de la ciudad a la revolución urbana*. Madrid, Akal.

Lefebvre, Henri (1969). *El derecho a la ciudad*. Madrid: Ediciones Península.

Lefebvre, Henri (1970). *La Revolución Urbana*. Madrid: Alianza Editorial.

Lefebvre, Henri (1974). *La producción del espacio*. España; Capitán Swing





Obra colectiva que une al pensamiento geográfico y el económico bajo el eje de la Acumulación capitalista y sus configuraciones espaciales. Pone énfasis en analizar cómo se concretiza la acumulación flexible y la acumulación por despojo, a través de diferentes estudios específicos y en distintas escalas. La obra recoge diferentes temáticas y perspectivas, para presentar algunas de las formas de acumulación, y cómo se concretizan en un país periférico dependiente y desigual, como es el caso de México.

Coordinadores: Lizette Santana B., Georgina Calderón A. y J. Manuel Ortega H.

Editorial: Facultad de Economía, UNAM.



Es una obra que reúne seis ensayos críticos sobre la compleja realidad económica de México y Estados Unidos en el contexto actual del mundo globalizado, dando cuenta de su dinámica estructural y de las contradicciones que la componen. El libro propone un recorrido multidimensional por distintos sectores fundamentales del quehacer económico, como lo son la minería, la agricultura, el turismo y los mercados laborales y el intercambio comercial, enfatizando la manera en la que la economía mexicana fue desestructurada por las reformas del periodo neoliberal, alineándola a la lógica de las grandes empresas transnacionales y, en particular, a la dinámica imperial de Estados Unidos. Por estas razones, la presente obra es un excelente mirador a los intrincados procesos de acumulación y crisis del capitalismo contemporáneo desde el horizonte de dos economías estrechamente vinculadas: México y Estados Unidos.

Coordinadores: Fabiola Jesavel Flores Nava y José Manuel Ortega Herrera

Editorial: Facultad de Economía, UNAM.



CONVOCATORIA

CONVOCATORIA Publicación de artículos

A los profesores de la Academia de Economía Política, alumnos y profesores de la Facultad de Economía de la UNAM; a los profesores, investigadores y especialistas en la Crítica de la Economía Política adscritos a instituciones y universidades nacionales y de otros países y a estudiosos independientes, a presentar trabajos de investigación científica para el Número Dos de la revista Vigencia y Retos de la Crítica de la Economía Política, cuyas temáticas son:

- 1) Debates con la economía burguesa y/o teorías de pensamiento económico.
- 2) Debate teórico entre las diferentes vertientes de la crítica de la economía política.
- 3) Problemas históricos del capitalismo.
- 4) Problemáticas sociales, económicas y políticas del capitalismo contemporáneo.
- 5) Debates sobre la enseñanza de la Teoría Marxista.

Para sus secciones complementarias, la revista también aceptará otro tipo de colaboraciones como traducciones, reseña de libros, artículos culturales y artículos de coyuntura. Las propuestas presentadas serán sometidas a un arbitraje imparcial, especializado y doble ciego en el caso de los artículos; y a revisiones editoriales cuando se trate de otras colaboraciones.

Criterios Editoriales:

Textos inéditos que no hayan sido presentado en otras publicaciones.

El texto deberá acompañarse de la siguiente información:

- a. El título del trabajo deberá ser breve y claro.
- b. Resumen del contenido de una extensión entre

100 a 120 palabras. En español y preferentemente en inglés.

c. Nombre del autor, reseña curricular académica y profesional (máximo 5 líneas)

d. Teléfono, correo electrónico y otros datos que faciliten la comunicación con el autor.

3. La extensión será la siguiente:

- Artículos de investigación: 20 cuartillas.

- Artículos de coyuntura: 10 cuartillas.

- Reseña de libros: 5 cuartillas.

A doble espacio y margen normal, tipo de letra Arial tamaño 12.

4. El formato de citas y referencias será estilo Harvard.

5. Deberá explicarse, al menos una vez, el significado de todas las siglas o abreviaturas que se utilicen en cualquiera de los componentes de la obra.

6. Enviar el documento al siguiente correo revistaepunam@gmail.com.

7. Todos los artículos serán sometidos a dictaminación (doble ciego).

Sin embargo, si se desea enviar colaboraciones después de las fechas mencionadas, se considerarán en dictaminaciones subsiguientes y, en su caso, podrán publicarse en futuros números. En caso de que la evaluación del artículo sugiera correcciones para su publicación, se dispondrán de 10 días naturales, a partir del aviso, para hacer las modificaciones sugeridas por los dictaminadores.

Atentamente

Comité Editorial

Ciudad Universitaria, Mayo 2023

